



webdental.cl

Boletín Informativo

AÑO 2 -MAYO-JUNIO - NÚMERO 7

ISSN 0719-1499

facebook.com/webdental

Novedades de...



UNIVERSIDAD
VIÑA DEL MAR



Red Odontológica
Solidaria



Esta es la parte más hermosa de la odontología y de la vida en general, realizar un trabajo sin esperar nada a cambio más que una sonrisa y al final, terminar recibiendo abrazos y amor, y más solidaridad de vuelta. La maravilla de volver a sentir y de volver a lo esencial.

Ver más página 02

SER PARA LUEGO HACER

Estamos acostumbrados a correr por la vida, somos hijas e hijos del rigor y de la responsabilidad, somos personas que nos mantenemos ocupadas en nuestro hacer constante. Todo aquello forma parte de nuestra formación, de lo aprendido en el hogar, en el colegio, en la universidad, con las amistades, en fin, en todos los lugares donde se nos ha entregado una información sobre como conducirnos en la vida.



Ver más página 10

Asesorías en Gestión Odontológica ¿PORQUÉ ES BUENO TOMAR UN CRÉDITO?

Ver más página 04



¿Como ser un buen cirujano?

David Ralph Millard, Jr. (1919-2011) fue uno de los exclusivos 10 cirujanos nombrado "Cirujano Plástico del Milenio", por los miembros de la Sociedad Americana de Cirugía Plástica, y quien expresaba por medio de estos principios las líneas a seguir para lograr ser un cirujano cabal

Ver más página 07

Tecnología

10 Consejos que Usted debe saber / Guía Práctica para Smartphones

Ver más página 14



Sebastián Jiménez P.
Director y Editor General

Sofía Pollmann F.
Gerente de Negocios

Alejandro Rojas
Director de Arte

Web:
www.webdental.cl
E-mail:
info@webdental.cl

AGENCIA PUBLICDESIGN.CL
Diagramación y Diseño Gráfico
Venta de Publicidad
ventas@webdental.cl
Suscripciones
suscripciones@webdental.cl

Redes Sociales:
facebook.com/webdental
twitter.com/webdental_cl
youtube.com/WebDentalChile

Dirección:
Bellavista 0373, Providencia
(Santiago de Chile)
Fono: + (562) 7257883 – 8863154
webdental.cl Boletín Informativo
es una publicación de:
Pollmann Representaciones SpA

Tiraje: 3.000 ejemplares
Distribución Gratuita
Prohibida su Venta

Un ejemplo de vivir (la odontología) desde lo esencial, desde los sueños

Dra. Camila Concha Gómez
Cirujano Dentista
Universidad de Valparaíso

Esta es la parte más hermosa de la odontología y de la vida en general, realizar un trabajo sin esperar nada a cambio más que una sonrisa y al final, terminar recibiendo abrazos y amor, y más solidaridad de vuelta. La maravilla de volver a sentir y de volver a lo esencial.

Según la RAE, el título de esta organización dice más o menos así: Red, conjunto de elementos organizados para un determinado fin; Odontología, estudio de los dientes y del tratamiento de sus dolencias; Solidaridad, adhesión circunstancial a la causa o a la empresa de otros. Concretamente, estas palabras no alcanzan a definir el significado completo de REDOS.

Entonces, cómo se define esta organización: "Somos una organización pluralista de personas vinculadas al mundo de la Odontología que se formó en un principio para entregar lo antes posible asistencia dental de urgencia a las zonas más devastadas por el terremoto y tsunami del pasado 27 de febrero. Nuestro éxito fue tal que nos propusimos formar la primera organización odontológica privada sin fines de lucro para seguir con el trabajo social que hemos comenzado con la esperanza de mejorar la salud y calidad de vida de la población chilena desde visiones clínicas, educativas y culturales."

Desde la región de Valparaíso, tuve la gracia de conocer REDOS a través de los medios de comunicación masivos y de las redes sociales. Se presentó la oportunidad de viajar a Concepción, a participar de un operativo odontológico en Dichato el último fin de semana de Abril, 2012. ¿Concepción?! en pleno desarrollo del año académico...primera vez que salía más lejos de Santiago...sí, parecía una locura, y también tenía un gran componente de incertidumbre al no conocer absolutamente a nadie allá. Sin embargo, partimos dos voluntarios desde Valparaíso a la aventura. Pero ¿por qué?, porque perfectamente para ejercer odontología no sería necesario ir tan lejos. Aquí es necesario unirlo con parte de mi historia. Vengo de una familia de esfuerzo. Crecí aprendiendo de mis padres el valor del trabajo y de la perseverancia. Pero también crecí observando las desigualdades presentes en nuestra sociedad, y lo viví, desde la enseñanza básica hasta la universidad. Desde niña me pregunté por qué...por qué algunas personas tenían derecho a sonreír y otras no? o por qué algunos podían ir a la universidad y otros no?. Siempre he sido una convencida de que basta soñar, que basta creer de verdad en algo para conseguirlo, sobre todo si el objetivo que se busca es noble y va en beneficio de todos, y que si todos queremos lo mismo, podemos mejorar realmente nuestra sociedad. Sólo basta recordar que somos seres humanos. Parece simple, es lo esencial, pero lamentablemente se olvida, y ahí, está el error. Por lo mismo desde niña, yo trabajé estudiando, porque quería hacer algo para cambiar eso, quería estudiar odontología, entré a la Universidad de Valparaíso, y aquí estoy, con el título de cirujano dentista.

Bien, excelente, con el título ansiado por años...¿para qué?... "algo falta", sentí. Recordar el objetivo de estos años de estudio. Si bien uno día a día con sus pacientes se llena de felicidad cuando trabajas con amor, faltan todos los otros que no tienen acceso a la atención y que están desprotegidos, y resulta que los años de estudio que tienes pueden ayudar a esas personas...es decir... tienes en tus manos y en tu cabeza una parte de la salud y de la felicidad de otro, igual que tú!!!! qué maravilla o no? el trabajo que puedes hacer con tus manos, más toda tu alma puesta en el contacto con otra persona, en escucharla y compartir su vida y su sufrimiento, pueden hacerla feliz!!! qué mejor manera de vivir, y de vivir odontología.

Pero de forma individual, es difícil, necesitas una red de personas que estén en la misma sintonía, que tengan tus mismas convicciones, tus mismos sueños, que crean en la magia de un proyecto de estas envergaduras, y llegas a la maravilla del trabajo en equipo. La primera parte de REDOS, es RED. La razón del viaje. Era necesario viajar kilómetros para aprender de esta hermosa experiencia, cómo se gestó, y cómo opera, conocer el trabajo en terreno, observar qué se necesita para expandir la obra a todo Chile. Es el sueño. Para allá vamos. Y se va a lograr. Llegar con el alma llena de alegría por conocer tantas personas, que al final, se convirtieron en amigos, no importa si están estudiando, odontología o no, si están titulados, si es el chofer, el paciente, el auxiliar paramédico, la señora que con cariño nos preparaba desayuno, almuerzo y once, la que consiguió los regalos para los niños, el que nos recibió en su casa...todos como pieza clave de este proyecto, todos por igual. Somos personas con sueños...nada más importa. Organización pluralista. Una verdadera red de amor.

La segunda parte es "odontológica". Trabajo social. Buscando mejorar la calidad de vida y la salud de nuestros compatriotas. Junto con el trabajo clínico, como bien dice su descripción, REDOS busca educar a la población desde su base cultural. Parte muy importante, si queremos generar un cambio radical. Aquí viene la destrucción a la definición que da la RAE a odontología. Para este proyecto no basta saber de dientes y de sus tratamientos. Tampoco alcanza para ser odontólogo. Siempre recordar que el paciente es humano, igual que uno. Aprender a escuchar y a sentir lo que siente el otro es básico. Odontología tiene mucho que aprender de sociología, de psicología, antropología, gestión, y si queremos educar, de educación. En lo personal, esta experiencia reafirmó todo lo que amo este camino y me motiva a aprender el arte social de la odontología, base para "colonizar" en otras regiones, siguiendo el concepto y el ejemplo del presidente de la organización, Francisco Córdova. Desafío aceptado. Hay mucho por hacer.

Por último, "solidaria". Esto va ligado directamente al amor. Y va ligado a los otros componentes de REDOS. Esta es la parte más hermosa de la odontología y de la vida en general, realizar un trabajo sin esperar nada a cambio más que una sonrisa y al final, terminar recibiendo abrazos y amor, y más solidaridad de vuelta. La maravilla de volver a sentir y de volver a lo esencial.

Sí...se puede...se puede construir en base a sueños...es más, puedes hacerlos realidad...se puede hacer de este mundo uno mejor...para eso, creamos REDES de personas que creen que juntos no existen límites más que la pobreza de espíritu, la cobardía, la indiferencia y el egoísmo.

Estoy llena de una alegría difícil de expresar mediante palabras, tratando de describir cómo fue mi experiencia junto al equipo... el desafío próximo, es crear REDOS en la V región... ¿Quién se atreve a soñar con nosotros?.WD





Software dental 100%
online, con formato de
servicio mensual

*Soporte constante:
telefónico, e-mail
y chat*

*Actualizaciones
gratuitas cada
4 semanas*



*Administración sencilla:
agenda, fichas, pagos,
remuneraciones y más*



Compatible con PC, Mac, iPhone,
iPad y Smartphones.

Sin contratos de largo plazo.

Pruebe, cambie de plan o cancele
el servicio en cualquier momento.



| www.dentalink.cl | (+56 2) 5709995

¿PORQUÉ ES BUENO TOMAR UN CRÉDITO?

Tal vez la respuesta puede sonar fácil, pero vale la pena detenernos un momento para analizar qué tan bueno puede ser y de paso revisar algunos puntos que debemos considerar.

Ing. Eugenio Santelices F.
Ingeniero de Ejecución en Marketing UDP
Docente de Economía
Experto en Gestión Empresarial

Empecemos por no tenerle miedo a la deuda, ya que la deuda habla bien de nosotros, porque somos "sujeto de crédito, somos creíbles en nuestros comportamientos financieros". En un punto que debemos ser cuidadosos, es en no tener un propósito definido y en solicitar más de lo que podemos pagar, y esto sí es de mucho cuidado. Hay gente que quiere más dinero del que puede cancelar, ya sea porque vio una propiedad que le encantó, o porque desea comprar un auto muy caro o porque está sobre endeudado y busca bajar los pagos alargando los períodos. De los 3 casos, el último es el más grave ya que la persona puede haber adquirido mucha deuda y luego está con serios problemas de liquidez para cubrir sus gastos.

La deuda no es mala en la medida que se toma con responsabilidad; lo malo de no tomar "responsabilidades financieras" es que no tienes disciplina y no sabes organizar recursos para pagar adecuadamente tus compromisos financieros. Los bancos son algo reacios a otorgar créditos cuando no hay una información histórica que indique el comportamiento de la persona.

Como empresario o persona natural, el tomar compromisos con los bancos (aumentar pasivos se dice técnicamente) es algo totalmente sano toda vez que tenemos claro tanto la razón de la deuda como que estamos comprometiendo ingresos a futuro. La compra de un auto nuevo o usado, nos genera un cambio importante en la comodidad y dentro de nuestro medio social, pero también es una deuda que no nos genera retorno (excepto que arrendemos el vehículo y la cuota se "pague sola"). Es diferente si pedimos un crédito para mejorar nuestra clínica, comprar un nuevo sillón, o una mejor lámpara, que son medios sobre los cuales nos basamos para poder realizar la profesión. Es fácil entender que si tengo buenos implementos, durables y confiables en su calidad, puedo entregar un buen servicio que se verá reflejado en el precio que cobro y en la diferenciación con mi competencia. Cuando un paciente recomienda a un dentista, no lo hace porque el sillón era cómodo o porque la lámpara era bonita... lo recomienda porque se sintió bien atendido y logró sanar su problema de salud dental a un valor que considera justo.

El empresario-dentista debe decidir entonces hasta qué punto es capaz de solventar un crédito para comprar los activos necesarios que le permitan realizar bien su trabajo; dicho de otro modo, es saber proyectar los ingresos actuales y ver si estos cubren los valores de las cuotas que se deben cancelar por el préstamo solicitado. A su vez, se entiende que al tener un mejor producto se podrá atender a más pacientes que permitirán cancelar el valor de las cuotas.

Así pues, el crédito es una muy buena herramienta que entrega la posibilidad de comprar bienes o servicios que de otra manera demorarías mucho en adquirirlos. Los pagos puntuales permiten demostrar un historial sano que te ayudan a tener más probabilidades de otros financiamientos de mayor cuantía.

CUANDO NO SE DEBE TOMAR UN CRÉDITO

Dependiendo de algunas situaciones, no es conveniente pedir un préstamo



para pagar otro, ya que hay temas de períodos y tasas que se deben considerar. Pero también puede ser una buena forma de liberar flujos (no estar tan apretado pagando cuotas caras); por eso es que esta fórmula se debe considerar con cuidado.

¿Es bueno ser aval? Depende a quien avale; si es a un hijo o al cónyuge puede ser totalmente comprensible. Y si es para un "amigo" piense en algo muy práctico: si al amigo no le dan crédito debe ser porque no tiene capacidad de pago o porque es mal cumplidor, entonces, ¿le cómo cree que le va a responder a usted?

Algo muy típico de profesionales independientes: no declaran todo lo que ganan y cuando van al banco a solicitar un crédito empiezan a mejorar documentaciones con el contador. ¡No lo haga! Una cosa es tener buenos ingresos y otra cosa es declarar estos buenos ingresos. No sea cortoplacista en sus proyecciones como empresario; los créditos son demostraciones de confianza y la mejor forma de ganar confianza es siendo claro en los ingresos porque sino el único perjudicado es usted mismo.

¿Y QUÉ GRACIA TIENEN LOS PERÍODOS DE GRACIA?

El negocio de un banco es prestar dinero y ganar por los intereses; si hoy me prestan una cierta cantidad y la comienzo a pagar en 30 días mas, y sigo en esos plazos hasta que finaliza, cada cuota incluyen capital e intereses; si solicito períodos de gracia, es decir, pagar la primera cuota a partir de 60 o 90 días mas, significa que este beneficio tiene un costo en los montos de los intereses, porque se puede entender que el banco deja de ganar sus intereses por mayor cantidad de tiempo, los que simplemente los cobra sin que esto nos haga mucha gracia que digamos... Lo recomendable, es que cada vez que nos tentemos con estos períodos de gracia, veamos cuánto es el valor de esta gracia, no sea cosa que terminemos des-graciados... WD

UNETE A NUESTRA COMUNIDAD VIRTUAL

www.facebook.com/webdentalchile

twitter.com/webdental_cl

youtube.com/WebDentalChile

webdental.cl



implantFORT

SISTEMA DE IMPLANTES DENTALES



Sistema Cónico

- Cono Morse compatible 100%
- Rosca Cónica Invertida
- Autorroscante
- Estético
- Cuello pulido 1,8 mm
- Una sola fase quirúrgica
- Incluye Porta Implante compatible 100%



Implante Cónico Tisu-Oss

- Cono Morse compatible 100 %
- Autorroscante
- Octógono interno
- Superficie del implante totalmente tratada
- Plataforma pulida de 1 mm inclinada
- Micro ranuras a nivel del cuello
- Tratamiento de superficie con diferentes rugosidades en cuello y cuerpo.
- Incluye Portaimplante Multifunción



Sistema Plus

- Cono Morse compatible 100%
- Cilíndrico
- Estético
- Cuello pulido de 1,8 mm y 2,8 mm
- Una sola fase quirúrgica
- Incluye Porta Implante compatible 100%



Implante Hexagonal Tri

- Hexágono externo
- Rosca doble entrada
- Autorroscante
- Ápice con 3 ejes cortantes
- Cuello pulido de 1 mm
- Micro ranuras a nivel del cuello
- Mayor extensión de superficie tratada.
- Incluye Portaimplante Multifunción



Implante Hexágono Interno

- 2.4 mm entre caras, 1.50 mm de profundidad.
- Autorroscante
- Rosca doble entrada cónica invertida con fresado Helicoidal.
- Portaimplante multifunción. Sirve como muñón de transferencia, pilar provisorio y pilar definitivo.



Implantes Cónicos Cortos

- Cono Morse compatible
- Octógono interno
- Autorroscantes
- Tratamiento SLA en toda la superficie del implante
- Incluye Portaimplante Multifunción

Producto manufacturado con tecnología de nivel internacional,
por Indumatic S.R.L. empresa certificada

IRAM-ISO 9001:2008 Certificado N° 9000-3538/1

IRAM ISO 13485:2003 Certificado N° 13485-003

www.implantfort.com.ar

Oficina Comercial: Ayacucho 832 5° B (C1111AAB) CABA

Tel: +5411 4966-2306 - E-mail: info@implantfort.com.ar



A.N.M.A.T.
LEGAJO N° 1747-1

B.P.F.
N° 9922/07-5

Feliz Día, Mamá (13 de mayo)



Saludamos a todas las hermosas Mamás de nuestra Comunidad Odontológica, amigas, hermanas, cuñadas. En especial a nuestras queridas madres: Priscilla, Anita, Rosa del Camen, y por supuesto a Sofía.

*Por la inmensidad de su amor
Y mucho de ángel por la incasable
Solicitud de sus cuidados.
Una mujer que siendo joven,
Tiene la reflexión de una anciana
Y en la vejez trabaja con
El vigor de la juventud.*

*La mujer que si es ignorante,
Descubre los secretos de la vida
con más aciertos que un sabio,
Y si es instruida se acomoda
A la simplicidad de las niñas.*

*Una mujer que siendo pobre
Se satisface de los que ama.
Y siendo rica daría con gusto
Su tesoro para no sufrir
En su corazón la herida la de ingratitud.*

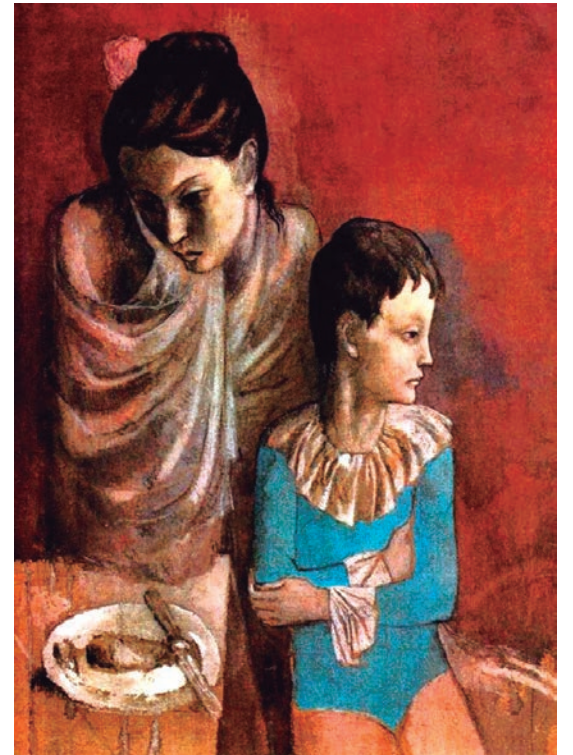
*Una mujer que siendo vigorosa
Se estremece con el vahído de un niño,
Y siendo débil se reviste a veces
Con la bravura del león.*

*Una mujer que mientras viva
No la sabemos estimar porque
A su lado los dolores se olvidan,
Pero después de muerta,
Daríamos todo lo que somos
Y todo lo que tenemos
Por mirarla de nuevo
Un solo instante,
Por recibir de ella un solo abrazo,
Por escuchar un solo acento de sus labios.*

*De esa mujer no me exijas el nombre,
No queréis que empape
de lágrimas vuestro álbum,
Porque ya la vi pasar en mi camino.*

*Cuando crezcan vuestros hijos,
Leedles esta página y ellos,
Cubriendo de besos vuestra frente
Os dirán que un humilde viajero,
Ha dejado aquí para vos y para ellos,
Un boceto del retrato de su MADRE.*

AUTOR: Monseñor Ramón Ángel Jara



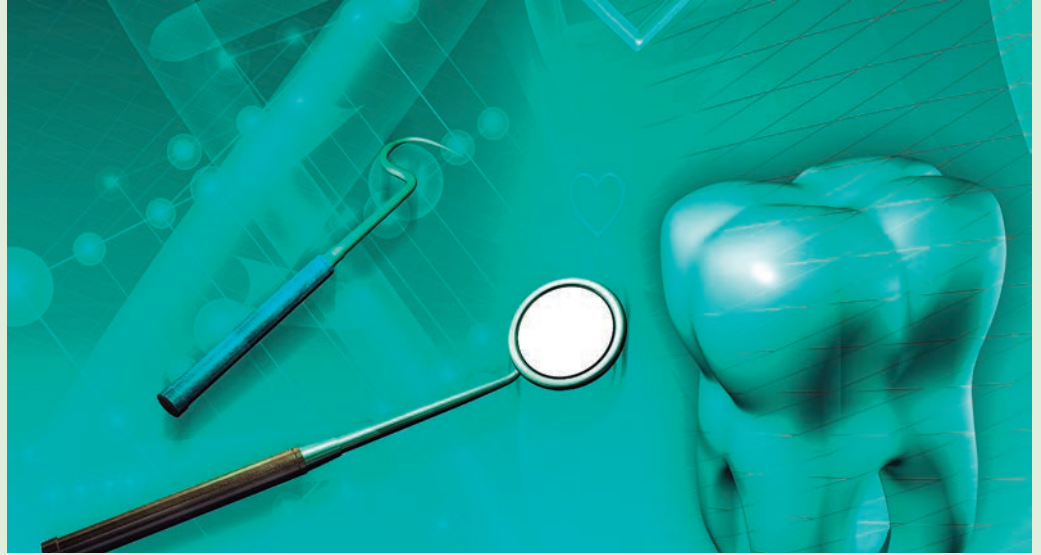
¿Como ser un buen cirujano?

Principios del Dr. Millard

David Ralph Millard, Jr. (1919-2011) fue uno de los exclusivos 10 cirujanos nombrado "Cirujano Plástico del Milenio", por los miembros de la Sociedad Americana de Cirugía Plástica, y quien expresaba por medio de estos principios las líneas a seguir para lograr ser un cirujano cabal

PRINCIPIOS DE PREPARACIÓN:

1. Correcto orden de prioridades.
2. La aptitud debería determinar la especialización.
3. Movilice las capacidades auxiliares.
4. Reconozca sus limitaciones.
5. Amplíe sus capacidades de hacer lo mejor.
6. Busque dentro de si los deseos del paciente.
7. Tenga un objetivo y un sueño.
8. Conozca el ideal de la belleza normal.
- 9 Familiarícese con la literatura.
10. Guarde y mantenga un registro exacto.
11. Ayude a la condición física y la comodidad del paciente.
12. No subestime al enemigo.



PRINCIPIOS DE EJECUCIÓN:

13. Diagnosticar antes de tratar.
14. Regrese lo que es normal a la posición normal y manténgalo ahí.
15. Las pérdidas de tejido deben ser substituidas por tejido de la misma clase.
16. Reconstruya por unidades.
17. Haga un plan, un modelo, y un segundo plan (el bote salvavidas).
18. Invoque al enemigo de un escocés (su maestro).
19. Use el tejido de Robin Hood.
20. Considere un donante secundario.
21. Aprenda a controlar la tensión.
22. Perfeccione su arte.
23. Cuando tenga duda, no lo haga.



PRINCIPIOS INNOVACIONALES:

24. Mantenerse con ojo crítico.
25. Evite caer en la rutina.
26. Imaginación provoca innovación.
27. Piense cuando este abajo y convierta un revés en una victoria .
28. Investigue verdades básicas por experimentación de laboratorio.



PRINCIPIOS CONTRIBUCIONALES:

29. Ganar acceso a los problemas de otras especialidades.
30. La enseñanza de nuestra especialidad es nuestro mejor legado.
31. Participe en misiones reconstructivas.



webdental.cl

Canino Incluido en Mentón

Dr. Jorge Luis Rivas Galindo (México) – Fotografías Clínicas
Dr. Marcos Di Pascua (Uruguay) – Introducción Científica

Se define como pieza dentaria “incluida”, a un diente que se mantiene en los tejidos osteomucosos mas allá del período de erupción fisiológica y que se encuentra impedido de erupcionar por hueso o dientes adyacentes con su formación radicular completa; y como “no erupcionado” a la pieza dentaria durante el período fisiológico de pre erupción con su formación radicular incompleta.

Consideramos una pieza dental como “incluida” cuando se encuentra intra-ósea, con su saco epitelio-conjuntivo íntegro y sin comunicación con la cavidad oral.

A diferencia de una pieza “retenida” o “impactada” que ya rompió su saco pericoronario, pero no alcanzó la oclusión con su antagonista. Es muy importante conocer los signos precoces de inclusión para actuar con técnicas interceptivas y evitar los diagnósticos tardíos que indefectiblemente conllevarán el empleo de técnicas ortodóntico-quirúrgicas.

Se denominan dientes heterotópicos, aquellos que debido a la migración de su germen, están retenidos en lugares poco habituales como pueden ser el seno maxilar, fosas nasales, ángulo mandibular, cóndilo o apófisis coronoides.

La inclusión del canino es en la actualidad dentro de las inclusiones dentarias la segunda en frecuencia después del tercer molar. Es por tanto una de las situaciones que más frecuentemente nos vamos a encontrar en nuestro quehacer diario, y que no podemos descuidar debido a la gran importancia tanto estética como funcional que este diente presenta.

Etiopatogenia

La etiopatogenia de la inclusión del canino es similar a la de otras inclusiones dentarias, y radica en la existencia de factores embriológicos, destacando la localización alta del germen y su rotación, y factores mecánicos como pueden ser la endognatia o dismorfosis maxilar (ej. respiradores bucales), los maxilares poco desarrollados por la evolución filogenética, las desarmonías dentomaxilares o la exodoncia prematura de los dientes temporales. Dentro de estos factores mecánicos podemos considerar también otras patologías como supernumerarios, odontomas y quistes foliculares que provocan un obstáculo a la erupción del canino.

Otros factores que pueden condicionar la inclusión del canino son enfermedades sistémicas como la diasostosis cleido-craneana, la polidislplasia ectodérmica hereditaria o enfermedad de Tournaine, la osteopetrosis o alteraciones metabólicas como el raquitismo.

Los caninos incluidos afectan del 0.9 al 2.2 % de la población, siendo tras los terceros molares incluidos los que presentan una mayor frecuencia de inclusión.

El canino presenta también una preferencia sexual, siendo más frecuente en mujeres (0.8 %) que en hombres (0.35 %).

La retención del canino puede causar diversas patologías generalmente en forma de accidentes clínicos. Accidentes infecciosos causados por una inclusión parcial y comunicación con gérmenes patógenos de la cavidad oral, propagación de una infección vecina, quistes foliculares, y más raramente absceso subperióstico palatino, celulitis geniana circunscrita o una tromboflebitis de la vena facial.

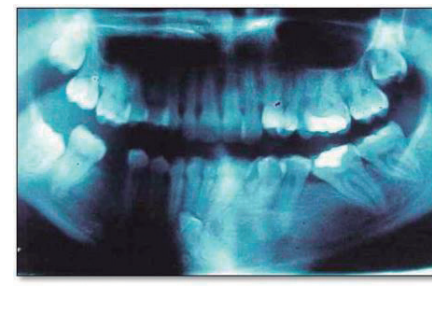
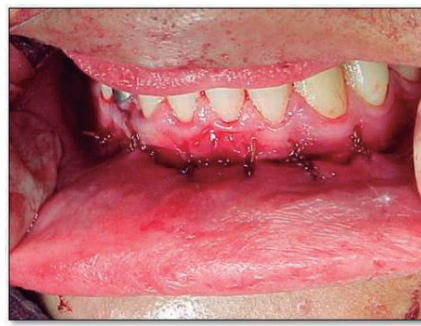
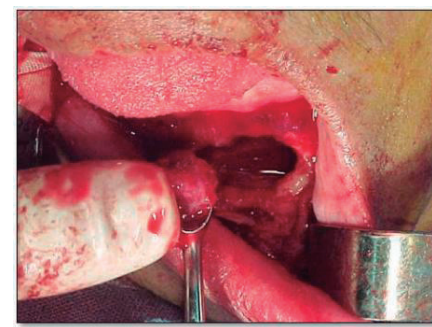
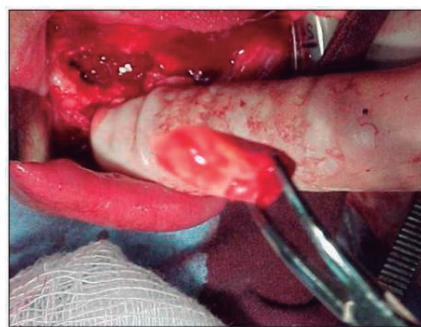
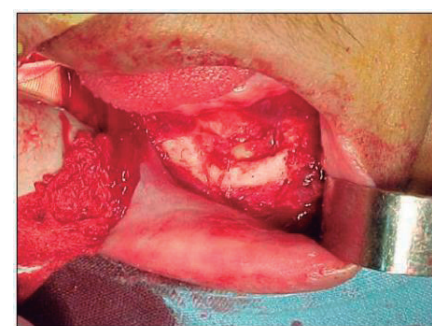
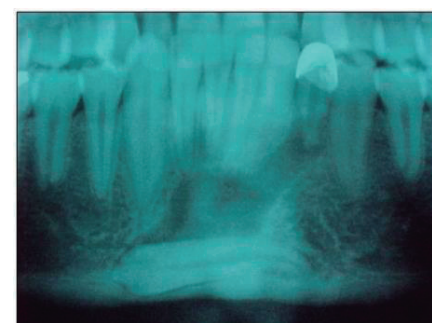
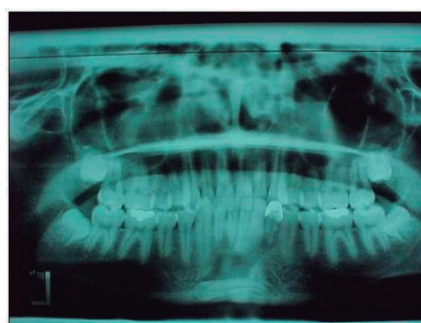
También puede causar accidentes mecánicos como rizálisis de dientes adyacentes, accidentes protéticos que cursan con una inestabilidad protética dolorosa, accidentes neurológicos como diversas neuralgias faciales secundarias y accidentes tumorales como quistes foliculares y ameloblastomas.

Actitud terapéutica

Las opciones de tratamiento van a depender mucho del tipo de retención o inclusión (vestibular/lingual o palatino), la severidad de la misma y la edad del paciente.

La mayoría requiere de una intervención quirúrgica, remoción, exposición o trasplante; con o sin tracción ortodóntica post cirugía.

En esta ocasión les compartimos 2 casos clínicos resueltos por el Dr. Jorge Luis Rivas Galindo (México) de caninos incluidos en mentón. WD





Si deseas compartir tus experiencias con nuestra Comunidad de Odontología,
envíanos tu caso clínico a: info@webdental.cl | más información: +(562) 725 78 83
Para nosotros será un honor publicarlo en nuestro Boletín Informativo!

**snapon
smile Chile**

Fácil. Sin dolor. Espectacular!



Snap on smile es una prótesis para múltiples usos que no requiere preparar ni alterar la estructura dental, no son necesarias inyecciones, ni tratamientos invasivos, lo que lo convierte en un tratamiento completamente reversible.

Este aparato es cómodo, removible y se ajusta sobre la dentadura existente y consigue su notable retención utilizando la anatomía de cada uno de los mismos. Resuelve una gran variedad de desafíos clínicos a corto y largo plazo,

con modalidades que incluyen, pero no limitan, el uso del aparato para restablecer la dimensión vertical, como un implante temporal, para mejorar estéticamente la sonrisa y como un aparato parcial removible y estético.

- Resistente a la Pigmentación
- Resistente al Calor
- Retención completamente Dento soportada

FABRICACIÓN DIRECTAMENTE EN ESTADOS UNIDOS
CERTIFICACIÓN-GARANTÍA-SERVICIO POST VENTA EN
FORMA PERSONALIZADA

Málaga #1020, Ofic. 001, Las Condes-Santiago de Chile Fonos: +56 (2) 9365287 / 2063242

E-mail: administracion@klgroup.cl info@snaponsmile.cl

www.snaponsmile.cl

one-hour
Permanent Veneers

LUMI BRITE™
professional whitening

**snapon
smile**

LUMINEERS®

snapit!

dm
DenMat®
Innovative Dental Technologies

SER para luego HACER

Estamos acostumbrados a correr por la vida, somos hijas e hijos del rigor y de la responsabilidad, somos personas que nos mantenemos ocupadas en nuestro hacer constante. Todo aquello forma parte de nuestra formación, de lo aprendido en el hogar, en el colegio, en la universidad, con las amistades, en fin, en todos los lugares donde se nos ha entregado una información sobre como conducirnos en la vida.

Paola Rioseco Prado



Yestamos llenos de costumbres, formas, hábitos, estilos. Obviamente que tendremos la conducta del lugar donde hemos recibido esta información, por ejemplo si nacimos en China o Japón, tendremos esas costumbres, lo mismo ocurrirá si somos de África, Norteamérica o Sudamérica, seremos educados en base a la información social que sostiene cada país.

El punto más relevante en este proceso, es que se nos ha olvidado algo muy importante, tan vital como el respirar o el caminar, y esto es... encontrarnos a nosotros mismos, encontrar nuestra propia verdad. Hemos aceptado verdades de otros, verdades del sistema, verdades de lo establecido, mas frente a esto, surge la pregunta, en que parte del proceso estamos nosotros?, donde nos encontramos o que es lo que realmente somos?.

Es evidente que van a surgir muchas respuestas, por supuesto, soy padre o madre de familia, soy fulano de tal con tal y tal profesión, realizo tal actividad y además de todo eso, soy voluntaria/o de tal comunidad, entonces con eso, siento que he completado mi propio ciclo de vida, sin darnos cuenta que todos aquellas actividades, son simplemente roles, roles que hemos decidido seguir para ser alguien en esta sociedad.

Ahora bien, revisando cada una de esas actividades, por supuesto que nuestra disposición es de corazón, ponemos todo nuestro énfasis en realizar aquella tarea lo mejor posible, sin embargo, hay algo mucho más profundo que todo lo mencionado.

Me refiero específicamente a la búsqueda interna de quienes realmente somos, intentamos buscar respuestas en lo espiritual, asistimos a misas, eventos, rituales y todo tipo de experiencias que nos permitan reconocer algo más allá de nosotros mismos.

Esta búsqueda normalmente y por efecto cultural, se enfoca en lo externo, en por ejemplo, rezar fuerte para que Dios nos escuche, en meditar in-

tentando callar la mente, en luchar contra lo que denominamos ego, un sinfín de procesos, que si bien es cierto, nos ayudan, por otra parte, nos hace evadir una respuesta concreta acerca de quienes realmente somos.

No estoy criticando ninguno de estos espectros, todos los caminos conducen a Roma y eso lo sabemos, la cuestión es que mientras más nos enfocamos en condiciones externas, más posibilidades tenemos de perdernos en la superficie.

Vivir, es un acto tan simple, es conectar precisamente con la simpleza de los hechos, es mirar con un enfoque de profundidad, mas también de serenidad, ser profundo no significa ser grave ni extremadamente serio, ser profundo es saber disfrutar de la belleza de la vida desde la sabiduría y de la naturalidad.

Estamos acostumbrados a ser complejos, mientras más complejos, se supone que somos más inteligentes, puede que eso sea cierto, más la sabiduría no se encuentra en las complejidades, es absolutamente lo contrario, la sabiduría se encuentra en la simpleza más absoluta, pues es allí donde se encuentran las respuestas trascendentes.

Lo demás, es una entretenición que nos hace olvidar la importancia de esta maravillosa vida y de quienes realmente somos.

Entonces, démonos permiso para ser felices, para ser simples y a la vez profundos, para disfrutar la vida con naturalidad y armonía.

Descubramos primero quienes somos, para que después hagamos lo que hemos venido a realizar en este plano. Vivir en paz y descubrir la verdadera felicidad del corazón, en la sabia naturaleza humana y divina. **WD**

TiempoDental.cl

Asesorías en Gestión Odontológica

Asesorías Financieras

Marketing

Coaching y Liderazgo

Regularización Seremi



Conocemos sus problemas...Generamos soluciones

::Bellavista 0373 Of. F, Providencia:: Fono: +(562) 7257883
www.tiempodental.cl | mail: contacto@tiempodental.cl

Libro Recomendado

Miedo "el enemigo que hemos creado", nace bajo la urgente necesidad de profundizar en el tema, ya que la humanidad ha sido esclavizada a través de esta vía.

El miedo como tal no existe, afirmación que se va concretando en la medida que la lectura del libro se desarrolla, donde se puede comprobar que el miedo es sólo una creación mental, insertada en nuestro cerebro como una forma de dominación, la que ha tenido un éxito rotundo, ya que se ha vivido por bajo tiempo bajo el síndrome del terror.

Por más de 30 años, Paola Rioseco ha ido redescubriendo - en cada una de sus investigaciones- que el miedo está sustentado en creencias, ideologías o doctrinas que atentan contra la vida armónica del ser Humano.

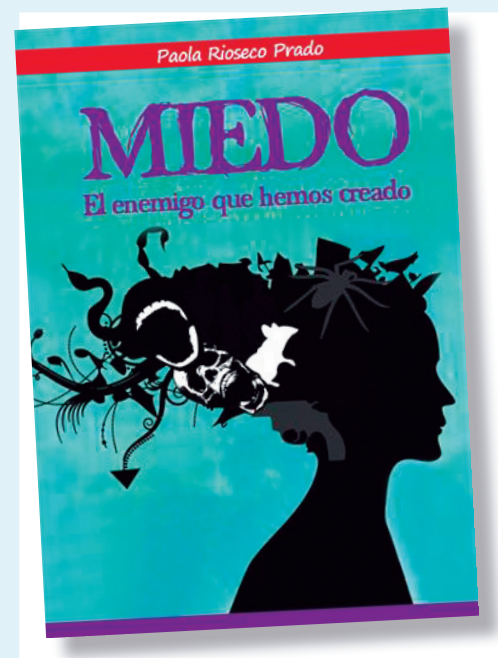
Paola hace una exposición casi simplista del tema, pero con una profundidad en la que usted, como lector, puede comprobar que cada una de las técnicas planteadas, además de ser comprobadas "in situ", se pueden practicar casi sin la ayuda de un terapeuta.

Poner a su aparente enemigo al frente suyo y darle el permiso que se exprese, le permitirá descubrir por sí mismo que si usted no existe, el miedo tampoco, que quien le da el poder, es usted mismo, nadie más.

Es hora de cambiar nuestra percepción acerca de los miedos. Tenemos el perfecto derecho de ser felices, de vivir en armonía, de lograr estados de felicidad sin que tengamos integrado el concepto del miedo en nuestra mente.

Si bien es cierto que hemos sido confrontados a hechos que provocan el miedo, también es cierto que estos hechos son producto de la imaginación humana. No podemos negar por ejemplo, que alguien que ha sido torturado, no haya incrementado su miedo, más si observamos con atención, la tortura, ya sea física, emocional o mental, es realizada por personas de carne y hueso, que han creado fórmulas para mantenernos atrapados. El miedo surge como un efecto de dominación y poder.

El libro Miedo "el enemigo que hemos creado" se encuentra disponible en la Feria Chilena del Libro. Más información en: www.paolarioseco.com



Actualidad

Philips lanza el primer cepillo sónico para niños

Asegurar que los niños se laven los dientes correctamente puede ser una experiencia frustrante para los papás, especialmente si ellos están en la etapa de aprendizaje. Sin embargo, ayudar a los pequeños a desarrollar las mejores técnicas de cepillado, el tiempo recomendado por los dentistas, es una importante habilidad para la vida la cual es aprendida y continuada hasta la adultez. Tomando en cuenta esta realidad, Philips diseñó Sonicare For Kids, el primer cepillo diseñado para que los niños consigan el mejor resultado, mientras aprenden a cepillarse solos.

Sonicare For Kids ayuda a los padres a aliviar el entrenamiento de cepillado con un mango único diseñado para que el niño lo mantenga desde la base, permitiendo que los padres guíen el cepillo desde la parte superior.

Cuenta con un sistema llamado KidPacer, que reproduce una melodía cuando es tiempo de moverse desde un sector hacia otra en la boca, mientras que la tecnología KidTimer, ayuda a los niños a alcanzar los dos minutos de cepillado recomendados, aumentando progresivamente la duración durante un periodo de entrenamiento de 90 días.

Para proporcionar una suave y eficaz limpieza en los dientes de los menores, Sonicare For Kids cuenta con dos modos de potencia, y ha sido diseñado para dar cabida a las diferentes etapas de su crecimiento, tanto en la destreza como en su desarrollo anatómico.

Características:

- Sonicare For Kids cuenta con un modo de baja potencia para los pequeños de 4 años y un modo alto para los menores de 7 años.
- El cabezal del cepillo cuenta con dos tamaños distintos diseñados para limpiar suavemente y proteger los dientes en las principales fases de desarrollo
- Mango ergonómico, diseñado con varios lugares de agarre, ayudando a apoyar el cepillado compartido o independiente
- Divertidos paneles frontales que son intercambiables para que los niños pueden personalizar el aspecto de su cepillo



Recetas que mejoran la Salud de los Dientes

Pizza de Ricota y Champiñones

Ingredientes

- 1 pan de pita integral
- 1 taza champiñones en rodajas
- 1/8 cucharadita de ajo en polvo
- Sal a gusto
- Pimienta negra a gusto
- 3 cucharadas de ricota parcialmente descremada
- 1 pizca de pimienta roja (opcional)

Preparación

1. Precalentar el horno a 425° F. Cubrir una bandeja para hornear con papel de aluminio. Colocar el pan de pita (cerrado) en la bandeja de hornear y cubrir la superficie con aceite en aerosol. Tostar el pan en el horno durante 5 minutos. Retirar y dejar enfriar por unos minutos
2. Mientras tanto, en una sartén pequeña colocar aceite en aerosol y precalentar a fuego medio-alto. Añadir los champiñones y cocinar hasta que estén suaves, unos 4 minutos. Condimentar con ajo en polvo, sal y pimienta a gusto
3. Colocar el queso ricota uniformemente sobre el pan de pita tostado. Cubrir con el salteado de setas y espolvorear con hojuelas de pimienta roja picada. Cocinar en el horno durante 8 minutos. Retirar y disfrutar



Berenjena asada con queso parmesano

Ingredientes

- 1 berenjena
- Sal
- Pimienta negra
- 3/4 taza de salsa marinara
- 3/4 taza de queso, mozzarella parcialmente descremado
- 2 cucharadas de queso parmesano rallado
- Orégano seco
- Pimienta roja a gusto

Preparación

1. Precalentar el horno a 400°. Colocar aceite en aerosol en una bandeja para hornear
2. Cortar la berenjena en rodajas. Colocar las rodajas de berenjena en una sola capa en la bandeja de hornear. Añadir aceite en aerosol encima y espolvorear ligeramente con sal y pimienta (se omite la sal si usted tiene presión arterial alta). Hornear durante 20 minutos, o hasta que la berenjena esté suave y dorada
3. Cubrir cada rebanada con 1 cucharada de salsa marinara y una cucharada de queso mozzarella. Espolvorear las rebanadas con el queso rallado, orégano y pimienta roja a gusto. Hornear durante 5 a 10 minutos o hasta que el queso esté caliente y burbujeante. Servir y disfrutar

La guerra de los Mutans

Disponible para iPhone & iPad, "La guerra de los mutans" es la primera aplicación en todo mundo, que a través de una historia, educa y enseña la importancia de la higiene oral. La historia tiene como personajes, la familia Rizoy los mutans ("monstruos" que aterrorizan a la boca de la familia que no se cepille los dientes) que fue creada por el dentista brasileño Fabio Bibancos y se convirtió en un libro en el año de 2000, se convirtió en una obra de teatro y ahora fue relanzado con nueva ilustración y la versión de Skins.

Es para todas las edades, pero es interesante para los padres que quieren enseñar a sus hijos - especialmente a aquellos que están aprendiendo - la importancia de la higiene oral. En la aplicación se puede elegir la opción "Lea para mí" y escuchar la historia o seguir su propio ritmo en la opción "Voy a Leer".

Características:

- Interacción con los personajes de la historia.
- Animaciones creativas, que pueden ser exploradas y llenas de agradables sorpresas.
- El niño puede elegir entre leer o escuchar la historia leída.
- Consejos exclusivos para mantener una sonrisa saludable.
- Mini diccionario dental para acompañar la historia.
- Permite conocer la TdB: organización social con la mayor red de voluntarios especialistas en el mundo, que promueve el tratamiento dental gratuito para miles de niños en Brasil, América Latina y Portugal.

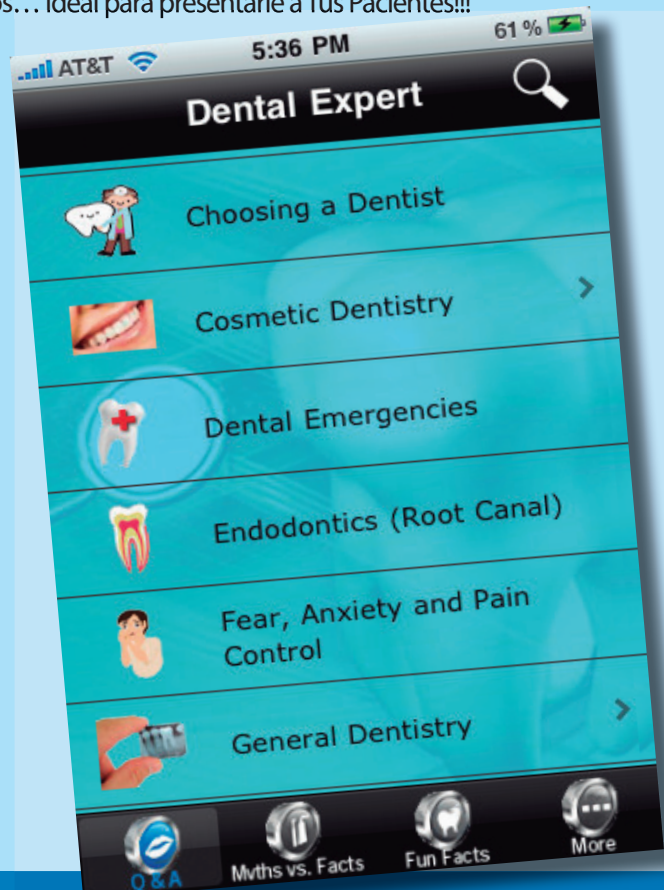


(disponible para iPad & iPhone)

Descarga Gratis esta Aplicación desde: <http://wp.me/phy05-OM>

DENTAL EXPERT

Dental Expert es una aplicación médica odontológica disponible para iPad y iPhone, que explica de manera simple algunos tratamientos odontológicos... Ideal para presentarle a Tus Pacientes!!!



Dental Expert explica a través de una completa base de datos de preguntas y respuestas lo que un paciente normal se pregunta acerca de sus tratamientos con el dentista, procedimientos de estética y diseño de sonrisa, tratando aspectos como:

- Cómo mantener controlados los gastos de un tratamiento
- Técnicas para reducir el dolor y la ansiedad
- Vida sana de los dientes
- Cómo actuar en una emergencia dental
- Cómo escoger un especialista
- Cuidados dentales en los niños
- Blanqueamiento dental
- Prevención, diagnóstico y tratamiento del cáncer oral
- Explicación del tratamiento de conductos
- Ortodoncia (Brackets, retenedores...)
- Prevención del mal aliento
- Implantes, implantología
- Dieta y nutrición para mantener los dientes saludables
- Cuidados geriátricos
- Enfermedades que afectan la salud oral (Diabetes, enfermedades del corazón, cáncer, herpes...)
- Efectos del tabaco en la dentadura
- Cuidado dental en las embarazadas
- Dientes sensibles, dientes rotos
- Mitos y verdades del cuidado dental
- Notas curiosas y de humor
- "Pregunte al experto"
- Fotogalerías de antes y después

Dental Expert es una aplicación médica de estética desarrollada por Cosmetic innovations.

(disponible para iPad & iPhone)

Descarga Gratis esta Aplicación desde: <http://wp.me/phy05-O8>

10 Consejos que Usted debe saber / Guía Práctica para Smartphones

Sabía usted que tiene 15 veces más de probabilidades de perder su celular que su Notebook y que los usuarios almacenan en sus teléfonos "activos digitales" por valor de \$514.866 promedio. Por eso lea atentamente estos 10 pasos para no ser víctima de delitos ni robos informáticos con su smartphone.

Cada vez son más los usuarios que utilizan sus teléfonos inteligentes, más conocidos como smartphones, para realizar sus trabajo, hacer comprar, pagar cuentas y cumplir trámites que antaño obligaban a traslados y mayor disponibilidad de tiempo.

Por eso es que los expertos de McAfee entregaron una completa y resumida guía práctica, de 10 consejos, para mejorar la seguridad en dispositivos móviles. Anótelos y practíquelos:

- 1.- Bloquee su dispositivo mediante un número de identificación personal (pin) o contraseña.
- 2.- Instale solamente aplicaciones desarrolladas por fuentes de confianza.
- 3.- Cree una copia de seguridad de sus datos.
- 4.- Mantenga su sistema actualizado.
- 5.- No piratee su dispositivo.
- 6.- Cierre siempre las sesiones de las páginas web de banca electrónica y de compras online.
- 7.- Desactive la wi-fi, los servicios de geolocalización y bluetooth cuando no los utilice.
- 8.- Evite enviar su información personal mediante mensajes de texto o de correo electrónico.
- 9.- No haga clic en enlaces o adjuntos de mensajes de correo electrónico o de texto no solicitados.
- 10.- Instale una aplicación de seguridad para dispositivos móviles.

Radiografía

Según datos de la misma empresa McAfee, en la actualidad se utilizan más de 4.000 millones de celulares entre los 7.000 millones de personas que viven en



todo el mundo, eso sin contar los millones de tablets ya existentes, pero sólo el 32% de los usuarios piensa que no necesita software de seguridad para sus dispositivos móviles.

El malware dirigido a dispositivos móviles android ha aumentado casi 37% en transcurso de los últimos meses y el 50% de los usuarios no protege su dispositivo móvil mediante contraseña.

Otros indicadores interesantes es que hay 15 veces más probabilidades de perder un celular que de perder un Notebook y que los usuarios almacenan en sus dispositivos "activos digitales" por valor de \$514.866 pesos en promedio.

En 2014, el uso de Internet en dispositivos móviles superará a la navegación por Internet desde una computadora de escritorio, lo que podría convertir a los dispositivos móviles en un objetivo incluso más interesante para los timadores y ciberdelincuentes.

Se calcula que para 2016 las transacciones electrónicas alcanzarán un valor de USD\$ 31.000 millones, por lo que resulta crítico que los consumidores conozcan la forma de comprar de manera segura desde sus dispositivos móviles.

En 2015, se espera que el número de usuarios de banca a través de dispositivos móviles alcance los 500 millones en todo el mundo.WD

Tenga o Renueve su sitio Web

«\$ 150.000*

Promoción Válida
Sólo para las primeras
30 solicitudes



webdental.cl

Más Información:

fono: +(562) 7257883 // mail: info@webdental.cl

* No incluye Hosting y nic

ESPECTACULAR PROMOCION ANIVERSARIO



Coronas y puentes \$60.000 x pieza



**Por cada 6 zirconios realizados
el sexto es gratis**



**Valido para Dentistas y
Laboratorios dentales
de todo Chile**

Promocion valida hasta el 31 de Mayo de 2012



ZIRCONIO CAD/CAM

Tizian Inlab
PRECISION Y NATURALIDAD ALEMANA

**Central Internacional
de Fresados CAD/CAM**



Monjitas 527 Of. 901, Metro Bellas Artes Santiago
Mesa Central 9636320 - www.beraudent.cl - beraudent@gmail.com
Busquenos en Facebook

ESCUELA DE CIENCIAS DE LA SALUD

Carrera de Odontología

La Carrera de Odontología de la Universidad Viña del Mar nace en 2009 y se encuentra en fase de pleno desarrollo bajo el alero de la Escuela de Ciencias de la Salud de nuestra casa de Estudios Superiores. Posee un concepto de integralidad del individuo con un enfoque biopsico-social.

Posee un cuerpo académico de excelencia con especialidad y postgrados (Magister y Doctorados) y una infraestructura de alto nivel para el desarrollo de trabajos prácticos y actividades de simulación clínica con el objeto de desarrollar las habilidades y competencias esperadas. Asimismo, desarrolla un currículo innovador, pensado en el profesional del futuro, con sólidos fundamentos científicos, técnicos, tecnológicos y emprendedores para el desarrollo de la profesión en los más diversos ambientes y condiciones, tanto nacionales como internacionales.

El perfeccionamiento y la educación continua también son áreas troncales de una Carrera y Escuela que están en franco avance. Invitamos a la comunidad odontológica a participar de nuestros Programas de Educación Continua que incluyen Postítulos y Postgrados, con un abanico de alternativas que irá en permanente crecimiento.

Cabe hacer notar que dentro de las alternativas de formación continua de nuestra carrera, consideramos la incorporación de los técnicos que nos apoyan en nuestra profesión, como parte del equipo de trabajo que nos ayudará a obtener la excelencia profesional en conjunto.

PROGRAMAS MARZO DE 2012

Postgrados

- Magíster en Ortodoncia y Ortopedia Máxilo Facial

Director Académico: Dr. Ricardo Voss Z.

Postítulos

Directores Académicos: Dr. Andrés Gaete N.
Dr. Claudio Jorquera P.

- Postítulo en Odontología Estética Restauradora
- Postítulo en Endodoncia Clínica
- Postítulo en Implantología
- Diplomado en Marketing Odontológico
- Postítulo en Técnicas Avanzadas de Laboratorio con Mención en Cerámicas



Mayor Información

Los interesados pueden acercarse al Área de Educación Continua de la Dirección de Relaciones Internacionales y Vínculos de la UVM en Diego Portales 90, Agua Santa, Viña del Mar, o escribir a: difusion.programas@uvm.cl.
Fonos: (56-32) 2462731/56- 246230