



#webdentalROCKS

# webdental.cl

PERIÓDICO DE ODONTOLOGÍA / AÑO 9 / Nº 107

AGOSTO 2021

# MAGIA

SEGUIREMOS ROCKEANDO  
DE LA FORMA QUE SEA...



LA GRANDEZA ES  
EL RESULTADO DE  
LA EXPERIENCIA.



**Neodent® Filial Chile**

Dirección Cerro el Plomo 5420, oficina 1101. Las Condes, Santiago  
Teléfono: 2 22992710  
Página web: <https://www.straumann.com/neodent/cl>  
Correo: [contacto.cl@neodent.com](mailto:contacto.cl@neodent.com)





Sebastián Jiménez P.,  
 @jimenosky  
 Director Ejecutivo  
 Webdental.cl – Salud y Vida TV

# MAGIA

**U**

na inesperada y repentina pregunta me hicieron hoy (precisamente el día en que escribiría esta editorial).

Una pregunta simple, algo inocente, que nos invitó a un momento de reflexión:

**¿Cómo lo han hecho para subsistir al estallido social y luego a la pandemia?**

Y como en verdad podrían ser múltiples respuestas, lo resumimos en “Magia”.

Y no nos referimos a un conjunto de ritos que tienen por objeto influir sobre personas, animales y espíritus imaginarios para obtener un determinado resultado.

No... no hablamos de “trucos”, ni al arte del ilusionismo.

Hablamos de **Magia**, entendiéndola como la creencia de que existe una conexión sobrenatural entre el hombre y el mundo que le circunda.

¿Será la intuición? ¿Será esa misteriosa “fuerza natural” que nos ha permitido “seguir como sea”? ¿Será un “premio” a los trece años en los que hemos entregado lo mejor de nosotros para convertir un sueño en realidad?

Para mí, simplemente es **magia**, es ese “algo” alucinante que no tiene explicación, es ese “dar y recibir”, ese “amar y sentirse amado”, esas ganas locas de seguir haciendo “possible, lo imposible” ... En fin. Es hermoso, intenso, es real ...

Anteriormente, comentamos lo difícil que ha sido tomar decisiones

que jamás pensamos tomar. Sin ir más lejos, nos hemos visto forzados a cambiar “piezas en el reloj”, decir adiós... En fin, ha sido doloroso, pero también un aprendizaje.

Nos hemos unido como equipo, hemos aprendido a querernos, valorarnos y también a “soportarnos”. Nos hemos apoyado en todo lo que hemos podido. También -cómo no- nos hemos extrañado... y eso también ha sido **mágico**.

Tal vez esa magia, la hemos “mal llamado” **ROCK**, pero nada -ni nadie- nos sacará de la cabeza que **webdental ROCKEA** y que nuestro hashtag **#webdentalROCKS** seguirá siendo nuestro emblema.

Para finalizar estas líneas, simplemente agradecer a tantas personas e instituciones por sus palabras de aliento, por su confianza, por su paciencia, por todo el cariño y la amistad.

Agradecer, a quienes nos acompañaron, a los que están y a los que estarán.

Agradecer a quienes de una u otra forma nos ayudan a seguir dando lo mejor de cada uno de nosotros.

Por supuesto a quienes nos leen...  
**¡GRACIAS!**

En fin. No nos cansaremos de agradecer.

Seguiremos Rockeando de la forma que sea...

porque el **ROCK** también es **magia**, el **ROCK** también es **amor**.

DIRECTOR EJECUTIVO **SEBASTIÁN JIMÉNEZ P.**

GERENTE DE NEGOCIOS **SOFÍA POLLMANN F.** DISEÑO Y DIAGRAMACIÓN **SIBILA POLLMANN F.** EJECUTIVA COMERCIAL **KARINA MAHECHA A.** SECRETARIA EJECUTIVA **ANITA PASTÉN F.**

WEB DENTAL LTDA.

Dirección: **Pérez Valenzuela 1686, of. 48, Providencia - Santiago de Chile** Fono: **(+56-2) 2783 1344** Cel.: **(+56-9) 7664 4617**

Web: [www.webdental.cl](http://www.webdental.cl) E-mail: [info@webdental.cl](mailto:info@webdental.cl) Suscripciones: [suscripciones@webdental.cl](mailto:suscripciones@webdental.cl)

Venta de Publicidad: **Karina Mahecha A.** Mail: [karina@webdental.cl](mailto:karina@webdental.cl) Cel: **(+56-9) 59049790**



ESCANÉAME

LAS OPINIONES Y AVISOS PUBLICADOS SON RESPONSABILIDAD ÚNICA Y EXCLUSIVA DE SUS PROPIOS AUTORES.

TIRAJE: 3.000 EJEMPLARES. PROHIBIDA SU VENTA.



[facebook.com/webdentalchile](http://facebook.com/webdentalchile)



[twitter.com/webdental\\_cl](http://twitter.com/webdental_cl)



[youtube.com/WebDentalChile](http://youtube.com/WebDentalChile)



[webdental\\_cl](http://webdental_cl)



Certificado PEFC

Este papel proviene de bosques manejados en forma sustentable y fuentes controladas  
 PEFC-24-31-4800  
[www.pefc.org](http://www.pefc.org)

# Estudios en el laboratorio demuestran que el CPC de los colutorios es efectivo ante diferentes variantes del SARS-CoV-2 gracias a su mecanismo de acción



**LOS RESULTADOS DEL ESTUDIO, PUBLICADO EN LA REVISTA CIENTÍFICA JOURNAL OF DENTAL RESEARCH, DEMUESTRAN QUE LA ACCIÓN ANTIVIRAL DEL CPC SE PRODUCE GRACIAS A SU CAPACIDAD PARA ROMPER LA MEMBRANA DEL VIRUS Y, POR TANTO, EVITAR QUE ESTE ENTRE A LAS CÉLULAS.**

Las nuevas variantes del SARS-CoV-2 preocupan a la comunidad científica ya que pueden comprometer la esperada inmunidad colectiva, aumentar la transmisión del virus e incluso complicar la gravedad de la COVID-19. Ahora, personal investigador del grupo PISTA de IrsiCaixa, centro impulsado conjuntamente por la Fundación "la Caixa" y el Departamento de Salud de la Generalitat de Catalunya, en colaboración con DENTAID Research Center, confirma, ampliando estudios realizados previamente, que el **Cloruro de Cetilpiridinio (CPC)**, componente químico presente en algunos colutorios, reduce más de 1.000 veces la capacidad de infección de la variante Alfa del SARS-CoV-2 –descrita por primera vez en Reino Unido– en estudios llevados a cabo en células en el laboratorio. Los resultados del estudio, publicado en la revista científica *Journal of Dental Research*, demuestran que la acción antiviral del CPC se produce gracias a su capacidad para **romper la membrana del virus** y, por tanto, evitar que este entre a las células. Gracias a su mecanismo de acción, el CPC sería efectivo ante cualquier variante del SARS-CoV-2. Por otro lado, y con el objetivo de simular al máximo la realidad, el grupo PISTA de IrsiCaixa ha demostrado que el CPC sigue siendo eficaz en presencia de saliva esterilizada. Estos

resultados arrojan luz al ensayo de eficacia en humanos, coordinado por la Fundación Lucha contra el Sida y las Enfermedades Infecciosas (FLS), en el que evalúan si el CPC es capaz de disminuir la carga viral en humanos.

“Poder demostrar que la eficacia del CPC se mantiene frente las diferentes variantes del SARS-CoV-2 es crucial. Actualmente, variantes como la Delta preocupan debido a su elevada transmisibilidad y, por lo tanto, capacidad

## **UNA INFECTIVIDAD MÁS DE 1.000 VECES MENOR EN CÉLULAS EN EL LABORATORIO**

Después de demostrar que es el CPC, y no otro componente de los enjuagues bucales, el responsable de reducir la capacidad infecciosa del SARS-CoV-2, el personal investigador de IrsiCaixa, junto a DENTAID Research Center, confirma en un nuevo estudio llevado a cabo en el laboratorio que la **actividad antiviral del CPC** le permite reducir más de

**PERSONAL INVESTIGADOR DE IRSICAIXA, EN COLABORACIÓN CON DENTAID RESEARCH CENTER, DEMUESTRA QUE EL CLORURO DE CETILPIRIDINIO (CPC), COMPUESTO PRESENTE EN ALGUNOS COLUTORIOS, REDUCE MÁS DE 1.000 VECES LA CAPACIDAD DE INFECCIÓN DE LA VARIANTE ALFA DEL SARS-COV-2 –DESCRITA POR PRIMERA VEZ EN EL REINO UNIDO– EN ESTUDIOS LLEVADOS A CABO EN CÉLULAS EN EL LABORATORIO. ESTOS RESULTADOS AÑADEN VALOR A ESTUDIOS PREVIOS.**

de originar nuevas olas y colapsar el sistema sanitario más rápidamente que la variante del virus original”, comenta la coordinadora del estudio e investigadora principal del grupo PISTA en IrsiCaixa, Nuria Izquierdo-Useños. “Es por ello que encontrar una herramienta como los colutorios que pueda distribuirse fácilmente a todos los países sería muy útil para reducir la velocidad de transmisión de las variantes”, añade Jordana Muñoz-Basagoiti, primera autora del trabajo junto con Daniel Pérez-Zsolt.

1.000 veces la infectividad no solo de la variante del SARS-CoV-2 descrita en marzo de 2020, sino también de la variante Alfa.

Estos resultados dan un paso más allá respecto al estudio anterior ya que, durante el experimento, se ha incluido saliva humana esterilizada, y esto permite confirmar que el colutorio con CPC no pierde eficacia en un ambiente similar al de la cavidad bucal.

*Sigue en Página 06*



NUEVO

CPC protect

Protección para una óptima  
higiene y salud bucal



**Enjuague bucal 500 ml**

**Contiene:**

Cloruro de Cetilpiridinio **0,07%**

Complementa al cepillado para  
alcanzar zonas de difícil acceso

Sin alcohol

Sabor menta

uso diario

**Pasta dentífrica 100 ml**

**Contiene:**

Cloruro de Cetilpiridinio

**0,14%**

Fluoruro sódico (1.450ppm  
de ión de flúor)

**Indicado** en adultos y  
niños mayores de 6 años

uso diario

Sabor menta



[comercial@dentaid.cl](mailto:comercial@dentaid.cl)

+569 96413554

**Compra online:**  
<https://shop.dentaid.cl>

**DENTAID**  
Expertos en Salud Bucal



## Protege y cuida tu SALUD BUCAL

con productos que contengan CPC



“

**La acción antiviral del CPC se produce gracias a su capacidad para romper la membrana del virus y, por tanto, evitar que este entre a las células**

### EFFECTIVIDAD ANTE TODAS LAS VARIANTES GRACIAS A SU MECANISMO DE ACCIÓN

Normalmente, las vacunas dirigen su acción contra la proteína de la espícula del virus ("spike", en inglés), una proteína necesaria para que el SARS-CoV-2 entre en las células humanas. Es precisamente en esta proteína donde las nuevas variantes del virus presentan modificaciones y, por tanto, podrían hacer que la inmunidad de las vacunas diseñadas en marzo del 2020 se vea comprometida.

No obstante, el personal investigador de IrsiCaixa ha podido confirmar en este nuevo estudio que la actividad antiviral del CPC no va dirigida a la proteína de la espícula, sino que se centra en desestabilizar

la membrana del virus, favoreciendo su ruptura. "Mediante diferentes técnicas de laboratorio, el equipo de Izquierdo-Useros ha podido confirmar que el mecanismo de acción del CPC consiste en romper la membrana del virus, sin atacar a ninguna proteína en concreto", afirma el director de IrsiCaixa, Bonaventura Clotet. "Que el CPC no vaya dirigido a proteínas específicas de la membrana del SARS-CoV-2 es positivo ya que así conseguimos que sea efectivo frente a cualquier variante del virus", añade Clotet.

"Estos nuevos datos confirman, una vez más, el importante papel que juega el cuidado de la cavidad bucal en una buena salud general. Del mismo modo que se ha determinado una estrecha relación de la

boca con las enfermedades cardiovasculares y la diabetes, podemos confirmar que existe una clara relación entre la cavidad bucal y la COVID-19", concluye Joan Gispert, director de I+D+i de DENTAID.

Para poder demostrar que estos resultados conseguidos en el laboratorio son extrapolables a personas con COVID-19, se ha llevado a cabo un ensayo de eficacia CPC-COVID, coordinado por FLS. Actualmente se están analizando los resultados del ensayo, que podrían demostrar que el uso del colutorio y los gárgarismos de 1 a 2 minutos son suficientes para disminuir de manera eficaz la infectividad del SARS-CoV-2 en saliva, especialmente durante las dos primeras semanas después de la infección, que es cuando la carga viral es más elevada y, por tanto, las personas son más contagiosas. Esta herramienta podría ser útil para frenar la cadena de transmisión y contagios, y prevenir futuras olas.

**DENTAID**  
Expertos en Salud Bucal  
**IrsiCaixa**  
Institut de Recerca de la Sida

**REFERENCIA:** Muñoz-Basagoiti J, Perez-Zsolt D, León R, Blanc V, Raich-Regué D, Cano-Sarabia M, Trinité B, Praderas E, Blanco J, Gispert J, Clotet B, Izquierdo-Useros N. Mouthwashes with CPC Reduce the Infectivity of SARS-CoV-2 Variants In Vitro. *J Dent Res.* 2021 Jul 20:220345211029269. doi: 10.1177/00220345211029269. Epub ahead of print. PMID: 34282982



# POSTGRADOS|USS

## UN GRADO MÁS CERCA DE TUS METAS

### FACULTAD DE ODONTOLOGÍA

#### POSTTÍTULOS DE ESPECIALIZACIÓN

- Odontopediatría
- Endodoncia
- Implantología
- Periodoncia e Implantología Quirúrgica
- Imagenología Oral y Máxilofacial
- Ortodoncia y Ortopedia Dento Máxilofacial
- Rehabilitación Oral: Protésica, Estética e Implantológica
- Cirugía y Traumatología Bucal y Máxilofacial

#### MAGÍSTER

- Educación Universitaria para Ciencias de la Salud

#### DIPLOMADOS

- Rehabilitación Oral Estética
- Cariología Avanzada
- Diagnóstico 3D en Ortodoncia y Planificación de Tratamientos Complejos con Miniplacas
- Docencia Interprofesional Basado en Simulación Clínica
- Procedimientos Preventivos y Restauradores Estéticos del Sistema Estomatognático
- Endodoncia Clínica: Instrumentación Mecanizada
- Diagnóstico y Tratamiento de Ortodoncia Preventiva e Interceptiva
- Implantología Oral Quirúrgica y Protésica con Enfoque en Carga Inmediata

INFÓRMATE SOBRE BECAS, BENEFICIOS  
Y CONVENIOS INSTITUCIONALES.

INFORMACIÓN Y  
POSTULACIONES

[www.postgrados.uss.cl](http://www.postgrados.uss.cl)  
[postgrado@uss.cl](mailto:postgrado@uss.cl)  
**600 771 3000**

**5 ACREDITADA**  
GESTIÓN INSTITUCIONAL DESDE SEPT. 2016  
DOCENCIA DE PREGRADO VIGENCIA  
VINCULACIÓN CON EL MEDIO HASTA SEPT. 2021  
Comisión Nacional de Acreditación CNA-Chile  
UNIVERSIDAD CON PROYECCIÓN EN INVESTIGACIÓN Y DOCTORADO

ACREDITACIÓN INTERNACIONAL  
VIGENCIA  
**6 AÑOS**  
AQAS Agentur für  
Qualitätsicherung  
durch Akkreditierung  
von Studiengängen

@PostgradosUSS  
 @postgradosuss  
 Postgrados Universidad San Sebastián

Postgrados USS  
 @PostgradosUSS

CONSULTA EN LA SEDE DONDE SE IMPARTE

**Sede Santiago**  
Campus Bellavista  
Bellavista 7, Recoleta

Campus Los Leones  
de Providencia  
Lota 2465, Providencia

**Centro de Desarrollo  
Profesional Rancagua**  
José Domingo Mujica 0102

**Sede Concepción**  
Campus Las Tres Pascualas  
Lientur 1457

**Sede Valdivia**  
Campus Valdivia  
General Lagos 1163

**Sede De la Patagonia**  
Campus Puerto Montt  
Lago Panguipulli 1390

Campus Osorno  
Guillermo Bühler 1795



PACIENTES Y PROYECTOS DE INVESTIGACIÓN:

## Una alianza virtuosa

**DRA. MARCELA HERNÁNDEZ RÍOS, ACADÉMICA DEL DEPARTAMENTO DE PATOLOGÍA Y MEDICINA ORAL DE LA FACULTAD DE ODONTOLOGÍA, EXPLICÓ EL IMPACTO DE LA PANDEMIA EN LA SALUD ORAL DE LA POBLACIÓN Y LA IMPORTANCIA DE LA INCLUSIÓN DE PACIENTES EN PROYECTOS DE INVESTIGACIÓN PARA DERRIBAR BARRERAS DE ACCESO A LA ATENCIÓN ODONTOLÓGICA.**



**Cecilia  
Espinosa  
Cortés**

Periodista y Directora de Comunicaciones de la Facultad de Odontología, Universidad de Chile.

**T**ras cerca de 16 de meses de crisis sanitaria global y los consiguientes niveles de restricciones para la atención odontológica, impuestos por la autoridad sanitaria para proteger a la población del contagio de la COVID-19, debido a la generación de aerosoles durante la atención dental, numerosos pacientes han debido posponer sus procedimientos de salud oral, deteriorando su estado de bienestar. Las huellas de la pandemia en la boca de l@s chilen@s En la apreciación de la Dra. Marcela Hernández Ríos, académica del Departamento de Patología y Medicina

Oral de la Facultad de Odontología de la Universidad de Chile (FOUCH), “la pandemia ha impactado negativamente nuestra salud, también en lo referente a otras enfermedades no relacionadas directamente con COVID-19, producto de la falta de acceso a atención, temor al contagio y cambio de hábitos saludables por los prolongados confinamientos. En este escenario, los servicios de salud oral están entre los servicios de salud esenciales más afectados. Durante la primera ola del brote de COVID-19, las consultas dentales de todo el mundo se vieron obligadas a cerrar y Chile no fue la excepción”. Desde el punto de vista de las pato-

logías orales, añadió la académica FOUCH “se ha reportado un aumento en las condiciones asociadas a stress, como rechinamiento y fracturas de dientes, dolor y afecciones de la articulación temporomandibular, además de aumento de las caries y enfermedades de las encías (periodontales), muy probablemente como resultado de cambios en la dieta e higiene de las personas, y la falta de acceso a la atención dental”.

En Chile, explicó la Dra. Hernández, “los resultados de la encuesta ‘Odontología en Pandemia Covid-19’ conducida por el Centro de Epidemiología y Vigilancia de enfermedades orales (CEVEO) en conjunto con la Facultad de Odontología de la Universidad de Chile, el Colegio de Cirujanos Dentista de Chile y organizadores del Día Mundial de la Salud Bucodental, reveló que cerca de la mitad de los encuestados tuvo algún problema dental en el transcurso de la pandemia, la mayoría consideró que la enfermedad dental ha afectado su calidad de vida y declaró que su problema no fue resuelto”. Entre las razones, “destacan el miedo al contagio, la situación económica y el no haber conseguido atención. Cabe destacar que 82% cree que el Estado no valora la salud dental”, declaró.

### LA EVIDENCIA DE UNA ASOCIACIÓN

Aunque de forma inexplicable, afirmó la Dra. Marcela Hernández, “históricamente, la boca se ha considerado separada de la salud general, mientras que, en las últimas décadas, la investigación ha relevado el impacto de la salud bucal sobre el bienestar físico, emocional y mental de las personas. Las infecciones orales se han relacionado con una amplia gama de trastornos, que incluyen diabetes, enfermedades cardiovasculares, parto prematuro e incluso infecciones respiratorias. Los niños que tienen caries, tienden a mostrar un peor desempeño escolar en relación con los que no las tienen”.

Actualmente, la Dra. Hernández lidera 2 estudios de enfermedades orales, “que afectan a los dientes como consecuencia de caries -periodontitis

*Sigue en Página 10*

FUNDACIÓN

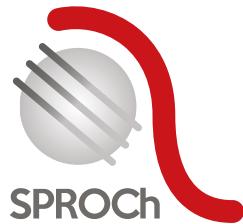
**SON  
RI  
SAS**

EL PODER  
DEL CAMBIO

## UNA SONRISA CAMBIA UNA VIDA, MUCHAS CAMBIAN UN PAÍS

- **Hazte Voluntario**
- **Hazte Socio:** Apóyanos con un aporte mensual
- **Dona Insumos y materiales**
- **Corre la voz:** difunde con tus colegas





SOCIEDAD  
DE PRÓTESIS Y  
REHABILITACIÓN  
ORAL DE  
CHILE DESDE 1952

www.SPROCH.CL

# CONGRESO INTERNACIONAL SPROCH 2021

## “INNOVACIÓN EN REHABILITACIÓN ORAL”



DRA. IRENA  
SAILER



DRA. CAMILA  
SAMPAIO



DR. JONATHAN  
ESQUIVEL



DR. CARLOS  
ARCHANGELO



DRA. PAULINA  
BARRIENTOS



DR. SERGIO  
MARCHANT



DR. ROBERTO  
SANTANA



DR. CARLOS  
PARRA

20 - 21  
AGOSTO 2021

Transmisión ZOOM



### VALORES

	HASTA 15-07-21	DESDE 16-07-21
Socios SPROCH (*)	\$40.000	\$60.000
FESODECH/COLEGIADOS	\$50.000	\$80.000
General	\$70.000	\$90.000
Al. Postgrado	\$30.000	\$50.000
Al. Pregrado (**)	\$20.000	\$40.000
AILARO – SOC. INTERN. AMIGAS	\$70 USD	\$90 USD
Valores extranjeros	\$90 USD	\$120 USD

(\*) Socios al día en el pago de sus cuotas  
(\*\*) Alumnos pregrado 5° y 6° cupos limitados

### TRANSFERENCIA / DEPÓSITO

Nombre: Sociedad de Prótesis  
Cta Cte: 001-22851-10  
Banco: Chile-Edwards  
Rut: 82.286.500-3  
Comprobante: soc.protesis@gmail.com

### CONSULTAS E INSCRIPCIONES

Margarita Castro - Fonos 2 2334 8332  
soc.protesis@gmail.com

### PATROCINAN



### AUSPICIAN



### MEDIA PARTNER





“

## Un Proyecto de Investigación en Odontología, puede aportar a derribar barreras de acceso a la salud bucal de la población general

apical-, y a las encías -periodontitis-, y que ambas se caracterizan por el desarrollo de lesiones en el hueso que sostiene a los dientes. Nuestros estudios evalúan los factores que inciden sobre la asociación entre estas infecciones orales y el riesgo de enfermedades generales”.

La investigadora FOUCh recalcó que “la inclusión y atención de pacientes en estos estudios nos ha permitido conocer en nuestra población que personas jóvenes, aparentemente sanas, presentan mayor riesgo cardiovascular cuando tienen estas infecciones dentales, y que podría explicarse por el paso de componentes de las bacterias y de la respuesta defensiva desde la boca a la circulación sanguínea, generando una respuesta inflamatoria generalizada perjudicial para la salud”. Dijo también que, “en un estudio reciente, la periodontitis -enfermedad de las encías- se asoció con un mayor riesgo de complicaciones e incluso muerte en los pacientes con COVID-19”.

La incorporación de pacientes en este tipo de estudios genera un círculo virtuoso, toda vez que “permite profundizar estos conocimientos para identificar factores de riesgo, y generar estrategias de prevención y tratamiento más efectivas”.

### INVESTIGACIÓN, PANDEMIA Y PARADOJAS

A través del Proyecto Fondecyt “Endodontic Pathogen-Induced Macrophage Responsiveness Profiles and

Their Epigenetic Regulation as Determinants for Systemic Inflammation and Treatment Response in Chronic Apical Periodontitis”, cuya Investigadora Responsable es la Dra. Marcela Hernández, convoca a “personas adultas, menores de 41 años, que requieran tratamiento de canal, tratamiento periodontal (encías) o asistir a control odontológico sano y que no tengan enfermedades generales, a evaluarse en la Clínica Odontológica de la Facultad de Odontología Universidad de Chile, a fin de recibir atención profesional. Estas personas se encuentran fuera de la población de alto riesgo de COVID-19”. Las personas que cumplan con los criterios del estudio, subrayó la académica, “ingresarán a atención odontológica a través de los Proyectos y equipo clínico de investigación, mientras que quienes no ingresen a los estudios, serán derivados a atención por el Servicio de la Clínica Odontológica”.

No obstante, los tiempos pandémicos han impactado las convocatorias abiertas de pacientes, debido a las limitaciones a la movilidad y las cuarentenas intermitentes. En términos generales, sostuvo la Dra. Hernández, “la pandemia actual genera una fuerte paradoja, en la que, por un lado, se releva más que nunca el papel crítico de la atención en salud, la ciencia y la tecnología para enfrentarla; mientras que, por el otro, éstas han sufrido un importante impacto negativo. Y, si bien el contexto actual podría haber marcado un punto de quiebre e

iniciar un proceso de expansión en la inversión en Ciencia, Tecnología e Innovación en Chile -actualmente la más baja dentro de los países que conforman la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico-, por el contrario, dicho presupuesto registra la caída más grande de la última década, a algo más de un año de la creación del Ministerio de Ciencia, Tecnología, Conocimiento e Innovación”.

### ACERCAR LA ODONTOLOGÍA A LA POBLACIÓN

Un Proyecto de Investigación en Odontología, puede aportar a derribar barreras de acceso a la salud bucal de la población general. “La ejecución de los Proyectos en investigación clínica en Salud y, particularmente, Odontología se han visto limitados en su ejecución por las medidas de cierre de atención dental ya mencionadas, los confinamientos -mal llamados cuarentenas-, el temor al contagio y la situación económica, limitando el acceso a la atención dental”, analizó la Dra. Hernández.

Estas denominadas “barreras”, restringen aún más el acceso a la atención odontológica en pandemia. “El proyecto provee acceso a la atención odontológica de la población que se encuentran fuera de los grupos de alto riesgo COVID-19, por un equipo multidisciplinario de especialistas odontólogos en la Clínica Odontológica de la Facultad de Odontología de la Universidad de Chile y representa una oportunidad de acceso única, particularmente para aquellas personas que, por previsión de salud y condiciones económicas, no tienen acceso a otros medios de atención”.



FACULTAD  
ODONTOLOGÍA  
UNIVERSIDAD DE CHILE

LA GRANDEZA ES  
EL RESULTADO DE  
LA EXPERIENCIA.



**Neodent® Filial Chile**

Dirección Cerro el Plomo 5420, oficina 1101. Las Condes, Santiago  
Teléfono: 2 22992710  
Página web: <https://www.straumann.com/neodent/cl>  
Correo: contacto.cl@neodent.com





# Tratamiento Clínico con Invisalign

**Dr. Raúl  
Alfonso  
Echeverría  
Quintanilla**

Doctorado en Cirugía Dental – Universidad de El Salvador.  
Especialización en Ortodoncia F. U. Berlín. República Federal de Alemania.  
Práctica Privada Exclusiva de Ortodoncia. Invisalign Doctor Gold 2017 / 2018. Invisalign Doctor Platinum Elite 2019. Invisalign Doctor Diamond 2020. Docente de Ortodoncia Universidad Evangélica de El Salvador. Conferencista nacional e internacional. Miembro de la Asociación Salvadoreña de Ortodoncia. Asociación Americana de Ortodoncistas.

La Compañía Align Technology cuenta con la experiencia de más de 10 millones de pacientes tratados con el Sistema Invisalign, este sistema ha tenido en los últimos años un gran desarrollo, con una fuerte inversión en investigación y en educación continua, logrando crear muchas innovaciones.

Los recursos Smart Force con nuevos aditamentos optimizados, el material Smart Track que aplica fuerzas más suaves y constantes para mejorar el control de los movimientos de los dientes y la tecnología Smart Stage que planifica la secuencia de los movimientos de los dientes en una forma eficiente y predecible ha hecho posible realizar tratamientos con el sistema Invisalign en cualquier tipo de maloclusiones tales como mordida abierta, maloclusiones clases II, maloclusiones clase III, mordidas profundas, etc. Con la incorporación del escáner iTero se ha consolidado aún más la transformación digital del sistema Invisalign, el iTero con sus herramientas: Invisalign Outcomer Simulator, Time Lapse y Progress Assessment ha permitido al Ortodoncista mostrar a sus pacientes una proyección o simulación de los resultados antes de iniciar su tratamiento y al mismo tiempo evaluar los movimientos dentarios de una forma objetiva durante y al final del tratamiento, lo cual permite demostrar la efectividad del Sistema Invisalign.

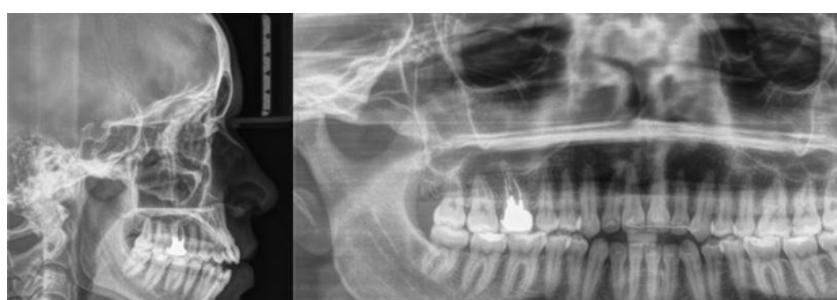
Invisalign ha desarrollado una Ortodoncia digital con el respaldo de mucha evidencia científica logrando una predictibilidad y eficiencia en el resultado de sus tratamientos, llegando a ser hoy en día una de las técnicas más usadas en el mundo de la Ortodoncia.

## CASO CLÍNICO

Paciente de 31 años de edad con mordida abierta anterior, no existen hallazgos relevantes en su historia médica. La paciente refiere que estuvo en tratamiento de ortodoncia convencional en su adolescencia, presenta mal hábito de protrusión lingual y no se observa sintomatología en la ATM.

## DIAGNÓSTICO

- Paciente con mordida abierta anterior de canino a canino
- Relación esquelética clase I con overjet aumentado
- Tipo máxilo facial vertical
- Arco superior e inferior estrechos
- Incisivos superiores e inferiores con leve proclinación
- Línea media superior desviada hacia la izquierda
- Línea de sonrisa reversa
- Malos hábitos: Protrusión Lingual

**(Figura 1-Fotografías iniciales)****(Figura 2-Radiografías iniciales)**

## OBJETIVOS DE TRATAMIENTO

- Corregir mordida abierta
- Mejorar línea de la sonrisa
- Corregir línea media superior
- Crear una oclusión funcional con un overjet y un overbite adecuados.

realizó IPR en el sector anterior, acompañados también de extrusión absoluta de caninos e incisivos superiores e inferiores, lo que nos ayudó a cerrar completamente la mordida abierta.

- Expansión de arco superior y arco inferior.

- A mitad del tratamiento se refirió a la terapista de lenguaje para modificar el patrón o el mal hábito de protrusión lingual.

- Mantener el control vertical.

## MÉTODOS DE TRATAMIENTO

- Se realizó extrusión relativa con una retroinclinación de incisivos superiores e inferiores, para ello se aprovecharon los espacios en distal de canino y se

**(Figura 3 – Fotografías de progreso y Progress Assesment)**

Hola,  
yo soy iTero®.

Descubra la transformación digital que le faltaba a su clínica.

**Scanner Intraoral iTero Element 2.** Conecte su práctica con el futuro de la odontología digital.

Integración para todas las especialidades.

Herramientas exclusivas para la integración con Invisalign y exportación personalizada.

¡Exclusiva integración de iTero®, Invisalign® y DSD!

Sistema 100% ABIERTO!

Lleve la comunicación con su paciente al siguiente nivel.

**Tecnología iTero TimeLapse**

Compare las transformaciones de la sonrisa de una cita a otra para mantener al paciente involucrado en el proceso.

**Bioseguridad**

Escáner intraoral que funciona con puntas desechables, lo que hace que el escaneo sea más cómodo y seguro.

**Conviértase en Invisalign Doctor**

Acesse [www.doctor.invisalignlatam.com/es/become-provider](http://www.doctor.invisalignlatam.com/es/become-provider)



@InvisalignDoctorsLATAM

InvisalignDoctorsLATAM

| iTero

iTero® es una marca comercial de Align Technology, Inc. registrada en varios países.

© 2020 Align Technology, Inc. Las imágenes son meramente ilustrativas. Los resultados pueden variar según el paciente. Pueden ocurrir casos raros de reacción alérgica.

Contenido exclusivo para profesionales de la salud.

**RESULTADOS DE TRATAMIENTO:**

Los resultados de tratamiento fueron más que satisfactorios, se cerró la mordida abierta anterior, se logró una línea de la sonrisa adecuada, se creó una oclusión funcional con un overbite y un overjet adecuados. Hubo una mejoría en el plano vertical del paciente. La duración del tratamiento fue de 5 meses con cambios semanales del alineador, se utilizó únicamente un alineador de sobre corrección y no fueron necesarios alineadores adicionales.

premolares superiores, se mantuvo un buen control vertical, la mejoría obtenida en el plano vertical del paciente es parte de las excelentes ventajas del sistema Invisalign, que favorece los tratamientos de mordida abierta y facilita el manejo de los pacientes de tipo cráneo facial vertical. La planificación de una secuencia de movimientos adecuada nos permitió realizar un tratamiento muy eficiente y con un alto grado de predictibilidad. En nuestra clínica es de rutina ejecu-



**La planificación de una secuencia de movimientos adecuada nos permitió realizar un tratamiento muy eficiente**



(Figura 4 – Fotografías finales)

**CONCLUSIONES**

Los excelentes resultados de este tratamiento con el sistema Invisalign fueron obtenidos con la implementación del Protocolo G4 en el cual se colocaron aditamentos optimizados de extrusión de canino a canino tanto en superior como en inferior, también se agregaron estos aditamentos en

tar un Progress Assessment a mitad de tratamiento y otro al final del tratamiento, el uso de esta herramienta del iTero fue determinante para la motivación del paciente y al mismo tiempo nos ayudó a nosotros a evaluar que los movimientos dentales se fueran realizando de acuerdo a lo planificado. (Figura 5, 6, 7 y 8).



(Figura 5 – Comparación fotografías iniciales - finales)



(Figura 6 – Comparación Fotografías finales - Progress Assessment final)

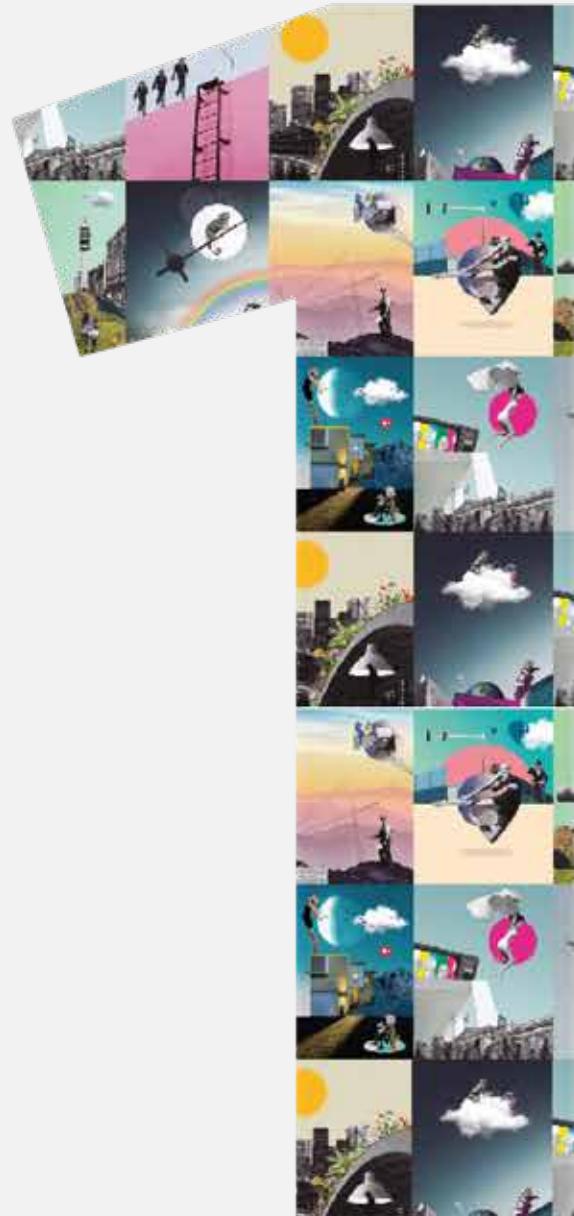


(Figura 7 – Comparación Radiografía cefalométrica inicial - final)

Group/Measurement	Value	Norm	Std Dev	Dev Norm
<b>* HORIZONTAL SKELETAL *</b>				
SNA (*)	84.4	82.0	3.5	0.7
SNB (*)	80.7	80.0	3.0	0.2
ANB (*)	3.7	2.0	2.4	0.7
Maxillary Skeletal (A-Na Perp) (mm)	6.1	1.0	3.1	1.7 *
Mand. Skeletal (Pg-Na Perp) (mm)	6.3	-2.0	5.3	1.6 *
Wits Appraisal (mm)	-1.4	-1.0	1.0	-0.4
<b>* VERTICAL SKELETAL *</b>				
FMA (MP-FH) (*)	22.2	26.0	5.0	-0.5
MP - SN (*)	34.1	33.0	6.0	0.2
Palatal-Mand Angle (*)	31.3	28.0	6.0	0.5
Palatal-Occ Plane (PF-OP) (*)	13.2	10.0	4.0	0.8
Mand Plane to Occ Plane (*)	18.1	12.0	5.0	1.2 *
Mx occlusal plane (MxOP-Na Perp) (*)	94.1	95.6	1.8	-0.6
<b>* ANTERIOR DENTAL *</b>				
U-Incisor Protrusion (UI-APO) (mm)	8.5	6.0	2.2	1.2 *
Li Protrusion (Li-APO) (mm)	5.2	1.0	2.3	1.8 *
UI - Palatal Plane (*)	111.4	110.0	5.0	0.3
UI - Occ Plane (*)	55.4	55.0	7.0	0.1
Li - Occ Plane (*)	61.8	72.0	5.0	-2.0 **
IMPA (*)	100.1	95.0	7.0	0.7

Group/Measurement	Value	Norm	Std Dev	Dev Norm
<b>* HORIZONTAL SKELETAL *</b>				
SNA (*)	86.0	82.0	3.5	1.1 *
SNB (*)	81.4	80.0	3.0	0.5
ANB (*)	4.6	2.0	2.4	1.1 *
Maxillary Skeletal (A-Na Perp) (mm)	5.4	1.0	3.1	1.4 *
Mand. Skeletal (Pg-Na Perp) (mm)	3.3	-2.0	5.3	1.0 *
Wits Appraisal (mm)	-0.4	-1.0	1.0	0.6
<b>* VERTICAL SKELETAL *</b>				
FMA (MP-FH) (*)	26.0	26.0	5.0	-0.0
MP - SN (*)	32.3	33.0	6.0	0.4
Palatal-Mand Angle (*)	29.4	28.0	6.0	0.9
Palatal-Occ Plane (PF-OP) (*)	14.0	10.0	4.0	1.0 *
Mand Plane to Occ Plane (*)	19.4	12.0	5.0	1.5 *
Mx occlusal plane (MxOP-Na Perp) (*)	96.5	95.6	1.8	0.5
<b>* ANTERIOR DENTAL *</b>				
U-Incisor Protrusion (UI-APO) (mm)	7.0	6.0	2.2	0.5
Li Protrusion (Li-APO) (mm)	4.3	1.0	2.3	1.4 *
UI - Palatal Plane (*)	106.4	110.0	5.0	-0.7
UI - Occ Plane (*)	59.6	55.0	7.0	0.7
Li - Occ Plane (*)	66.0	72.0	5.0	-1.2 *
IMPA (*)	94.6	95.0	7.0	-0.1

(Figura 8 – Comparación Análisis cefalométrico inicial - final)



# AÑOS



**webdental.cl**

## Sigamos juntos



[facebook.com/webdentalchile](https://facebook.com/webdentalchile)



[twitter.com/webdental\\_cl](https://twitter.com/webdental_cl)



[youtube.com/WebDentalChile](https://youtube.com/WebDentalChile)



[webdental\\_cl](https://webdental_cl)

**+569 8737 0659 / +569 5904 9790**



PACIENTES Y PROYECTOS DE INVESTIGACIÓN:

# ELECCIONES COLEGIO DENTISTAS



**E**n una ceremonia realizada en la Sede Nacional del Colegio Cirujano Dentistas de Chile, y transmitida a través de las redes sociales oficiales de la Orden, la secretaria nacional, Dra. María Eugenia Valle, entregó los resultados de las elecciones para el cargo de consejeros y consejeras nacionales y regionales. En la votación para escoger a los nuevos integrantes del Consejo Nacional, que por primera vez se realizó de manera electrónica, participaron 1.407 electores, de un total de 5.705 colegiados y colegiadas habilitados para sufragar. En tanto, en la elección del Consejo Nacional Concepción (único donde la cantidad de postulantes superó los puestos disponibles) participó un

total de 208 votantes, de un padrón total de 550 electores.

Las candidaturas electas para integrar el Honorable Consejo Nacional son:

- Dr. Patricio Riff Venegas
- Dr. Carlos Marchant Pizarro
- Dr. Sebastián Toledo Lay
- Dr. Cristian González Villena
- Dra. Patricia Cuevas Rebolledo
- Dr. Rolando Danyau Isla
- Dra. Marcela Werner Canales
- Dr. Vladimir Pizarro Díaz

Las candidaturas electas para integrar el Honorable Consejo Regional Concepción son:

- Dra. Valeria Campos Cannobbio
- Dra. Evelyn Pérez Marín
- Dr. Nelson Silva Tapia
- Dra. Carolina Muñoz González

Según se reporta en la web del Colegio de Dentistas: En la votación para escoger a los nuevos integrantes del Consejo Nacional, que por primera vez se realizó de manera electrónica, participaron 1.407 electores, de un total de 5.705 colegiados y colegiadas habilitados para sufragar. En tanto, en la elección del Consejo Nacional Concepción (único donde la cantidad de postulantes superó los puestos disponibles) participó un total de 208 votantes, de un padrón total de 550 electores.

# Vista System

## el surtido completo para el diagnóstico digital

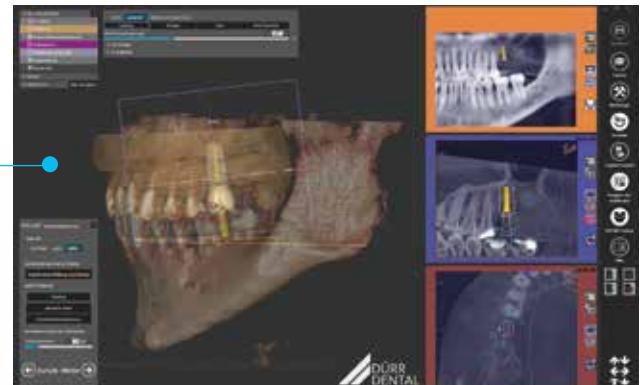


CONOCE LA LÍNEA DE  
IMAGENOLOGÍA DÜRR DENTAL

**Vista  
Vox S Ceph**



**Vista  
Intra DC**



**Vista  
Scan Mini**



Opción de financiamiento  
directo previo evaluación.

**Contáctanos**

**Alexis Hurtado**  
Brand Manager Dürr Dental Imaging Chile

 [ahurtado@linemedglobal.com](mailto:ahurtado@linemedglobal.com)  
 +569 4015 1133 



¡OH MY GOD!

# EJERCITADORES DE MANDÍBULA,

LA ÚLTIMA MODA EN REDES QUE PONE EN PELIGRO LA SALUD DENTAL

**INFLUENCERS PROMOCIONAN ESTOS DISPOSITIVOS EN PLATAFORMAS COMO TIKTOK. COMPAÑÍAS COMO AMAZON O ALIEXPRESS LOS VENDEN SIN TENER EN CUENTA LOS GRAVES PROBLEMAS QUE PUEDEN PRODUCIR.**



Mira el video en:  
<https://www.youtube.com/watch?v=KXN6PFZlfqo>

Las redes sociales y los retos de algunos influencers pueden poner en peligro la salud. Una de las últimas tendencias es el uso de ejercitadores de mandíbula, llamados **Jawline Trainer**, que consiste en introducir en la boca un pequeño aparato para morderlo y conseguir una mandíbula más ancha, una práctica que se ha extendido en los últimos meses por las redes sociales, como TikTok.

Hay que tener en cuenta que la mandíbula se ejercita de manera natural a lo largo del día cada vez que masticamos. «Sobreexponerla a un esfuerzo añadido, totalmente artificial, con el único propósito de modificar su aspecto, puede producir graves proble-

mas en la salud», según indican desde el Consejo General de Colegios de Dentistas de España.

La resistencia que se ejerce en los músculos masticatorios al morder estos dispositivos provoca la hipertrofia del músculo masetero, responsable de la masticación, y pone en serio peligro la articulación temporomandibular.

«El hecho de forzar la masticación hace que esta articulación también se vea sometida a un sobreesfuerzo, dando lugar a dolor en el cuello o en la propia articulación, chasquidos articulares, contracturas en los músculos masticatorios, así como posibles problemas dentarios», advierte el presidente del Consejo General de Dentistas de España, el Dr. Óscar Castro Reino.

El riesgo de estos productos aumenta cuando influencers con miles de seguidores los promocionan en las redes sociales, y su acceso es fácil y barato a través de plataformas como Amazon o Aliexpress, que venden este tipo de productos con precios que varían entre los 3 y los 15 euros.

«Los únicos ejercicios que requiere la mandíbula son los prescritos por un dentista y en casos muy concretos de patología de la articulación temporomandibular, por ejemplo, de fisioterapia, que serán realizados y supervisados por un profesional», asevera el Dr. Castro.

FUENTE: ABC.ES

## Linemed

Innovación en  
Imagenología

## PACK INTRAORAL DABIATLANTE

Digitalizadora de placas + Equipo periapical

**\$5.000.000 IVA INCLUIDO**



**DABIATLANTE**



### DIGITALIZADORA DE PLACAS - EAGLE PS

Placas tamaño 0, 1, 2 y 3.

Exporta en varios formatos, incluso DICOM.

Controlador TWAIN (para compatibilidad con otros softwares)

\* No incluye PC.

\* Solo para Región Metropolitana.

**OFERTA VÁLIDA HASTA EL 25 DE AGOSTO DE 2021 O LOS PRIMEROS 4 PACKS.**

### PERIAPICAL - SPECTRO 70X

Monofásico.

Voltaje 70 kVp.

Punto focal 0,8 x 0,8 mm.

Modelo para instalación a muro.



+56934252397



linemed\_grupo\_md



LINEMED - Grupo MD

# CURSO

# REJUVENECIMIENTO FACIAL Y ESTÉTICA ODONTOLÓGICA

Más de 10 AÑOS capacitando  
en el Área de la Estética Orofacial

## ACADEMIA CHILENA DE ESTÉTICA OROFACIAL

### ÁCIDO HIALURÓNICO TOXINA BOTULÍNICA PLASMA RICO EN PLAQUETAS (PRP- PRGF)

#### ÁCIDO HIALURÓNICO

##### PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Anatomía y función de la piel.
- Proceso de envejecimiento.
- Estructura y función del producto biológico
- Ácido Hialurónico (descripción y propiedades).
- Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
- Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales e Indicaciones Clínicas de las diferentes reticulaciones.
- Dosificación, / Contraindicaciones, / Riesgos.
- Técnicas de Aplicación, / Fotografía clínica.
- Cuidados de la piel pre y post procedimiento, medicamentos complementarios, controles y re aplicación.
- Casos clínicos.

##### CLÍNICA CON PACIENTES

### PLASMA RICO EN FACTORES DE CRECIMIENTO (PRGF)

##### PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Introducción y descripción histórica de la técnica.
- Fundamentación Biológica/ Histológica y Fisiológica del PRGF.
- Beneficios biológicos.
- Indicaciones y Contraindicaciones.
- Riesgos.
- Técnicas de aplicación.
- Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas en la Práctica Clínica y Estética
- Fotografía clínica.

##### CLÍNICA CON PACIENTES:

- Preparación de PRP.
- Conocimiento y uso de centrífuga / calibración.
- Activación de PRP con Cloruro de Calcio.

### CURSO TEÓRICO, PRÁCTICO Y DEMOSTRATIVO

### ODONTÓLOGOS, MÉDICOS Y PROFESIONALES DEL ÁREA DE LA SALUD

### URGENCIAS EN CLÍNICA

Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas en la Práctica Clínica y Estética

### CLÍNICA CON PACIENTES

En nuestro curso, el alumno realizará los procedimientos clínicos aprendidos en la etapa teórica

### TOXINA BOTULÍNICA

##### PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Anatomía y función muscular facial.
- Aspectos legales.
- Farmacodinamia de la Botulina.
- Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
- Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales.
- Dosificación.
- Contraindicaciones, / Riesgos.
- Técnicas de aplicación
- Selección de músculos a tratar en sector odontoestomatológico.
- Fotografía clínica.
- Preparación de la piel para aplicación (limpieza, anestesia).

##### CLÍNICA CON PACIENTES

## VERSIÓN SEMIPRESENCIAL

## CLASES ONLINE

Módulos AH, TB y PRFG

jueves y viernes

CLÍNICA PM

## CLÍNICA sábado (full day)

### PROFESORES DICTANTES

#### PROF. DR. ANDRÉS GAETE NAVARRO

- Cirujano Dentista, U. Valparaíso
- Coordinador Académico de Diplomado de Rejuvenecimiento Facial y Estética Odontológica, UNAB / ACHEOF
- Magíster en Gestión de Organizaciones (MBA), U. Valparaíso
- Máster en Implantología, Rehabilitación Oral y Estética, ESI Barcelona.

#### PROF. DR. MANUEL NOVAJAS BALBOA

- Médico Cirujano, U. Valparaíso
- Especialista en Cardiología y Cirugía Cardiovascular (Bélgica)
- Miembro de la Sociedad Chilena de Trasplante

#### SRA. CLAUDIA BRAVO

- Tecnólogo Médico, U. de Chile
- Especialidad en Hematología y Banco de Sangre, U. de Chile.



"APRENDA EL USO  
DE LA PISTOLA PARA  
MESOTERAPIA U225,  
LA MÁS MODERNA  
DEL MUNDO"



ACADEMIA CHILENA DE ESTÉTICA OROFACIAL  
WWW.ACHEOF.CL



Straumann® SLActive®

¿Está maximizando las capacidades  
de cicatrización de sus pacientes?

Cerro el plomo 5420 oficina 1101, Las Condes  
Santiago – Chile  
Teléfono 2 2299 2710  
Correo: contacto.cl@straumann.com

 **straumann**  
simply doing more