



# webdental.cl

PERIÓDICO DE ODONTOLOGÍA / AÑO 8 / Nº 95

JULIO 2020



**RESILIENCIA**  
ES HORA DE RECOMENZAR...  
¡TODOS JUNTOS!



LA GRANDEZA ES  
EL RESULTADO DE  
LA EXPERIENCIA.



**Neodent® Filial Chile**

Dirección Cerro el Plomo 5420, oficina 1101. Las Condes, Santiago  
Teléfono: 2 22992710  
Página web: <https://www.straumann.com/neodent/cl>  
Correo: [contacto.cl@neodent.com](mailto:contacto.cl@neodent.com)







Sebastián Jiménez P.,  
@jimenosky  
Director Ejecutivo  
Webdental.cl – Salud y Vida TV

## RESILIENCIA ES HORA DE RECOMENZAR... ¡TODOS JUNTOS!

**E**n el número anterior compartimos nuestro pesar por la cantidad de fallecidos en nuestro país, que coincidió que el primer día del mes la cifra de pérdidas de vidas a consecuencias del Covid-19 llegó a un poco más de mil seres humanos. Sin embargo, junio nos golpeó con furia. Y nuestro lamento quedó extemporáneo. Un grito en la oscuridad... una raya en el agua.

**¿Qué podemos esperar? ¿Qué podemos hacer?** Escucho a gente que está aburrida, otros desesperados, otros con miedo. Buscan una guía, un cayado que les ayude a encontrar un camino en medio de este escenario casi distópico, donde una parte de las personas sigue las normas y otra las ignora, sin darse cuenta de que esa actitud provoca la prolongación de la “agonía de la cuarentena”.

**¿Qué hacemos entonces, sin una guía clara, un objetivo común o una “preocupación conjunta”?** Creo que la respuesta es una sola. **Resiliencia...**

¿Y qué es la resiliencia? Según los especialistas, es la capacidad de sobreponerse a momentos críticos y adaptarse lo más rápido posible. Es una característica o habilidad que puede adoptarse, y que es posible descubrirla cuando se vive una situación difícil, como la que nos azota.

Se trata de, una vez hecho el duelo por la pérdida, mirar al futuro con optimismo y adoptar una postura de lucha que nos permita seguir adelante.

Con más de 100 días de emergencia pandémica, señales no muy halagüeñas de apoyo y, como siempre, con la capacidad intacta de lucha, no nos queda más que aferrarnos a ella. Somos por adaptación un pueblo resiliente, aunque suene a retórica. Y nos sobreponemos -la mayoría de las veces con esfuerzo propio-, porque no podemos esperar que el maná llegue del cielo. Desde esa perspectiva, no nos queda

más que **recomenzar**. La capacidad y las ideas están. A pesar de que será difícil hacerlo, creo firmemente **que la reinención, el ingenio y el pensamiento positivo nos pondrá en el camino correcto** para cuando la emergencia pase. ¿Cuándo va a pasar? Como dijo un sabio, “pasará cuando pase”, y es ahí cuando hay que estar listos.

La odontología es una de las actividades humanas de la salud que en gran medida podría decirse **refleja cómo será volver a la normalidad**. Si lo pensamos, en algún momento todos quedamos en blanco, sin saber qué hacer. Pero poco a poco, **recomenzamos**. Descubrimos que la tecnología nos daba una oportunidad para conocernos, para informarnos, **y nos dio el tiempo para discutir y aprender con mucha más dedicación, unos de otros, que si las cosas hubiesen seguido “en normalidad”**.

Y en el momento en que la **actividad vuelva plenamente, seguramente los pacientes serán los mayores beneficiados** de este aprendizaje.

Pero más allá de lo que hemos hecho hasta ahora, la más grande lección que nos deja el estar enfrentando este virus juntos, cada uno desde el lugar donde estemos, es que **volveremos un poco más humanos, más preocupados de nuestros semejantes, y con las fuerzas intactas y los sentidos más alertas para estar prevenidos ante cualquier circunstancia que nos presente, de aquí para adelante, la vida...**

Hay muchos que hemos vivido en crisis siempre... **¡Y por eso somos hijos del rigor, de la resiliencia, de siempre recomenzar... Pero ahora TODOS JUNTOS!**

**¡Que siga el ROCK...!**

DIRECTOR EJECUTIVO **SEBASTIÁN JIMÉNEZ P.**

GERENTE DE NEGOCIOS **SOFÍA POLLMANN F.** DISEÑO Y DIAGRAMACIÓN **SIBILA POLLMANN F.** PERIODISTA Y EDITOR **GABRIEL BRITO S.** COMUNICADOR AUDIOVISUAL **ABRAHAM RAMÍREZ U.** EJECUTIVA COMERCIAL **KARINA MAHECHA A.** SECRETARIA EJECUTIVA **ANITA PASTÉN F.**

**WEB DENTAL LTDA.**

Dirección: **Pérez Valenzuela 1686, of. 48, Providencia - Santiago de Chile** Fono: **(+56-2) 2783 1344** Cel.: **(+56-9) 7664 4617**

Web: **www.webdental.cl** E-mail: **info@webdental.cl** Suscripciones: **suscripciones@webdental.cl**

Venta de Publicidad: **Karina Mahecha A.** Mail: **karina@webdental.cl** Cel: **(+56-9) 59049790**

**LAS OPINIONES Y AVISOS PUBLICADOS SON RESPONSABILIDAD ÚNICA Y EXCLUSIVA DE SUS PROPIOS AUTORES.**

**TIRAJE: 3.000 EJEMPLARES. PROHIBIDA SU VENTA.**





# ¿DENTISTAS MILLONARIOS?

**EL MARTES 30 DE JUNIO, EN TELE 13 RADIO, EL SR. RODRIGO VALDES, ACADÉMICO DE LA U.C. Y EX MINISTRO DE ESTADO, ASEGURÓ QUE LOS DENTISTAS PERTENECEMOS AL 3% MÁS RICO DE LA POBLACIÓN EN CHILE Y NO SOMOS MERECEDORES DE AYUDA ESTATAL.**



**DR. ROBERTO IRRIBARRA MENGARELLI**

*Presidente Sociedad de Prótesis y Rehabilitación Oral de Chile.  
Ex Presidente Nacional Colegio de Cirujano Dentistas de Chile.  
Ex Profesor U.CH. y UNAB.*

**E**sta visión representaría la percepción que la población general tiene acerca de nosotros. Lo que expreso el Sr. Valdés posiblemente esta influenciado por los dentistas que él conoce. No es un misterio, que al igual que en cualquier profesión, hay dentistas a quienes les ha ido muy bien en el ejercicio de la odontología y han sabido invertir sus ahorros, alcanzando una buena situación económica. Desafortunadamente, no es la situación de la gran mayoría de los dentistas del país. Posiblemente pasa lo mismo en la profesión del Sr. Valdés, pero no me atrevería a calificarlos, en general, como profesionales millonarios.

Como buen economista, el Sr. Valdés, estará de acuerdo conmigo en que el mercado de la odontología, en los últimos 15 años, se ha visto intervenido drásticamente por la oferta académica en el campo de la odontología, lo mismo que ha pasado en muchas carreras universitarias, con una diferencia, la nuestra es la carrera más cara en las universidades chilenas y los dentistas jóvenes salen, en su mayoría, con una mochila de deudas muy complicada. Esto comenzó a producirse hace 20 años, aproximadamente. En este periodo de tiempo, pasamos de 8.000 dentistas a 26.000 aproximadamente al día de hoy. Por lo tanto un mercado que ocupaba a 8.000 dentistas ahora tiene que dar cabida a 26.000. La nuestra es una carrera que se ocupa de una parte importante de la salud y estamos sometidos a un cons-

tante flujo de información y de avances tecnológicos que debemos conocer e incorporar a nuestro ejercicio. Nuestros pacientes merecen y exigen que estemos actualizados y con la mejor tecnología. Esto también influye en nuestras deudas, a las que debemos sumar las normales de cualquier profesional, créditos hipotecarios, educación de los hijos, previsión etc..

En los últimos 20 años, estos 18.000 dentistas aproximadamente, han tenido que luchar en un mercado que no ha recibido nuevos recursos por parte del estado. Los cargos de cirujano dentistas funcionarios se han mantenido estables y si han aumentado, ha sido de manera marginal comparado con el aumento del número de dentistas y las necesidades de salud bucal, sobretodo de los segmentos más vulnerables de nuestra población.

La situación de pandemia y antes, el estallido social, han generado una baja de los ingresos de los dentistas, que en muchos casos ha significado 0 ingresos en los últimos 4 meses. Las grandes clínicas dentales, que tienen a miles de dentistas enrolados, en su mayoría no pagan sueldos regulares, son contratos a honorarios, cuyos ingresos están vinculados directamente a la posibilidad de trabajar. Estos colegas no tienen derecho a seguro de cesantía, no tienen derecho a licencias médicas y no tenemos esperanzas de volver a la "normalidad" de nuestros ingresos hasta mucho tiempo después de haber controlado la pandemia. El excesivo número de dentistas ha generado, además, mano de obra barata y cautiva para los mega prestadores de odontología.

El futuro inmediato para nuestra profesión es muy incierto, a las dificultades para trabajar hoy, se suma el incremento en los costos en bioseguridad en los que debemos incurrir por efecto del Covid-19 y en el incremento de los tiempos de atención por la aplicación de los nuevos protocolos.

Otra arista del desafortunado comentario del Sr. Valdés, es la percepción que le queda a los estudiantes de enseñanza media, que ven en nuestra profesión una oportunidad de hacerse millonarios e incurrir en matrículas extremadamente caras y en gastos de materiales e instrumental para estudiar en universidades que han crecido en un mercado educacional muy desregulado y por mucho tiempo.

Estos Cirujano Dentistas, Sr. Valdés, que son la mayoría, necesitan apoyo del estado con sus deudas y con un ingreso de emergencia.

Santiago 2 de Julio de 2020.

“

**En los últimos 20 años, estos 18.000 dentistas aproximadamente, han tenido que luchar en un mercado que no ha recibido nuevos recursos por parte del estado.**



# EL SITIO WEB QUE ESTABAS BUSCANDO

## Para tu Clínica Dental



# DISEÑAMOS SITIOS **Web**

## PARA DENTISTAS Y CLÍNICAS DENTALES



### Autoadministrable

Damos al usuario una interfaz amigable e intuitiva para poder realizar modificaciones a su sitio.



### Hosting incluido

Espacio en un servidor donde puedes almacenar todos los archivos y datos necesarios para tu sitio web.



### Responsive

Correcta visualización de una misma página en distintos dispositivos.



### Diseño personalizado

De fácil lectura hecho a la medida por expertos en diseño web.

MÁS DE 10 AÑOS TRABAJANDO EXCLUSIVAMENTE EN EL ÁREA ODONTOLÓGICA

[www.webdental.cl](http://www.webdental.cl) | [sebastian@webdental.cl](mailto:sebastian@webdental.cl) | (+56 9) 8 737 0659



Posicionamos tu sitio web en los primeros lugares de Google

Creamos estrategias de Marketing Digital para generar una comunicación efectiva entre tus pacientes y tu Clínica.



INVISALIGN

# TRATAMIENTO DE CASO COMPLEJO DE ORTODONCIA CON INVISALIGN

2019 Peer Review Award

**Dr. Héctor García Alatorre (México)**

Licenciado de Cirujano Dentista por la Universidad de Guadalajara.  
Maestría en Ortodoncia con distinción de Mención Honorífica, por la Universidad Intercontinental de la Ciudad de México.  
Miembro de la American Association of Orthodontists.  
Miembro de la World Federation of Orthodontists.  
Miembro de la Asociación Mexicana de Ortodoncia.  
Certificado en el sistema Invisalign.  
Catedrático de la Universidad Latinoamericana (ULA).

## INFORMACIÓN DEL PACIENTE:

Edad: 23

Sexo: femenino

Tratamiento: Invisalign Full

Tiempo de Duración del tratamiento: 16 meses

Número de Alineadores:

Maxilar: 35 + 14 = 49

Mandibular: 13 + 14 = 27

Tiempo de uso de Alineador: 10 días

## RESULTADOS OBTENIDOS:

- Consecución de una relación de Clase I
- Guía canina funcional en ambos lados
- Sobrecarga normal y sobremordida logradas
- Mejora significativa de la sobremordida
- Mejora significativa del Overjet
- Líneas medias coincidentes
- Inclinação axial adecuada de los incisivos
- Curva de Spee nivelada
- Arcadas alineadas y coordinadas
- Alineación de dos arcadas mediante des rotación
- Forma de la arcada mejorada
- Se logró una línea de sonrisa estética
- Todos los objetivos del tratamiento alcanzados
- Se han conseguido arcadas armónicas

## COMENTARIOS:

- Distalización secuencial Planificada más rotación distal de los molares superiores, combinada con elásticos de clase II de 7 a 3 superiores para ayudar a resolver el problema AP.
- La expansión de ambos arcos fue crucial para la corrección.
- Intrusión anterior de incisivos inferiores y ligera extrusión de premolares inferiores para nivelar la curva de Spee.
- Se mejora el arco de la sonrisa, a la paciente le gusta mostrar su sonrisa nuevamente y un mejor perfil.



Inicila - final



Inicila - final



Inicila - final



Inicila



Final



Inicila - final



Inicila - final



Inicila - final

## Smartforce features

- Optimized rotation attachment (G3) on Buccal 4.3 (LR3), Buccal 3.4 (LL4)
- Power ridge feature (G3) on Buccal 1.1 (UR1), Buccal 1.2 (UR2), Buccal 2.1 (UL1), Buccal 2.2 (UL2), Lingual 3.1 (LL1)
- Optimized root control attachments (G4) on Buccal 1.3 (UR3), Buccal 1.4 (UR4), Buccal 1.5 (UR5), Buccal 2.4 (UL4), Buccal 2.5 (UL5)

VER PLAN DE TRATAMIENTO CLINCHECK (VIDEO), EN: <https://global.invisaligngallery.com/treatment/t-718/?#clinclick-treatment-plan>





8 million  
Invisalign®  
smiles

Cursos de Certificación  
**Invisalign® 2020**

#SealInvisalignDoctor

**10 al 12**  
Agosto, 2020  
14h a 17:30h



Más información  
[doctor.invisalignlatam.com/conviertase-doctor](https://doctor.invisalignlatam.com/conviertase-doctor)



**align** |  **invisalign®** | **iTero®**

©2019 Align Technology, Inc. Los resultados pueden variar según el paciente. El dentista debe ser consultado.  
Contenido exclusivo para profesionales de la salud.





EN SU SITIO WEB, EL COLEGIO DE CIRUJANO DENTISTAS DE CHILE, HA PUBLICADO ESTA SERIE DE RECOMENDACIONES, PUES INDICAN QUE “SABEMOS QUE NUESTROS COLEGAS HAN TENIDO DIFICULTADES PARA REGULARIZAR LAS AUTORIZACIONES SANITARIAS DE LAS SALAS DE PROCEDIMIENTO DE NUESTRAS CONSULTAS”.

## RECOMENDACIONES PARA REGULARIZAR LAS

# AUTORIZACIONES SANITARIAS



## DE LAS INSTALACIONES ODONTOLÓGICAS

Como indican en su sitio Web, “esto tiene su origen en una normativa que no fue pensada para nuestra realidad ni situación profesional, sino que ha sido adaptada para aplicarse a nuestras instalaciones (...) Mientras no se consiga una normativa específica, les entregaremos indicaciones para iniciar el proceso, que está más acotado y con tiempos de respuesta menores por parte de la autoridad sanitaria, ya que es una prioridad para el Gobierno que el máximo de colegiados tenga sus autorizaciones en regla y puedan así participar en programas de atención odontológica que involucren fondos públicos”.

Las recomendaciones que deben presentarse al momento de solicitar la autorización sanitaria para salas de procedimiento odontológico, son:

### 1.

**Las autorizaciones sanitarias se solicitan separadamente para cada sala de procedimientos**

Si requiere obtener la autorización sanitaria para sus instalaciones debe considerar que éstas se solicitan separadamente para cada sala de procedimientos, para cada sala de Rx, para cada pabellón de cirugía menor por separado. Si en una consulta tiene 2 equipos dentales y una sala de Rx, debe hacer la solicitud de autorización sanitaria para dos salas de procedimiento y una sala de Rx.

### 2.

**Antes de pedir la autorización sanitaria debe tener estos documentos**

a. Fotocopia de escritura de compra

del inmueble o contrato de arriendo.

b. Si tiene una sociedad profesional constituida, debe presentar fotocopia de escritura de la Sociedad. Debe tener los datos completos del representante legal del establecimiento.

### 3.

**Planos del inmueble**

Plano de arquitectura en escala 1:50 o croquis del edificio o inmueble, que indique la distribución funcional de las dependencias y la ubicación exacta y real de los mobiliarios más relevantes (sillón odontológico, estanterías, área de esterilización, vestuarios, entre otros).

### 4.

**Certificación de instalaciones eléctricas**

Copias de planos o certificados de las instalaciones de electricidad (certificado de un instalador autorizado), agua potable y de gas, visados por las autoridades competentes (SEC y empresa sanitaria).

### 5.

**Aceptación del director técnico**

Incluir la aceptación escrita del director técnico del establecimiento y adjuntar el certificado de la Superintendencia de Salud. Debe señalar si es una o más salas de procedimiento.

### 6.

**Lista de las prestaciones o procedimientos**

Listado de prestaciones o procedimientos que brindará el establecimiento o las instalaciones.

### 7.

**Lista de convenios con terceros**

Convenios con terceros si algún servicio se contempla externalizar (particularmente esterilización).





## 8.

### Pago de arancel por la o las salas de procedimiento

Comprobante de pago de arancel entregado en caja por la o las salas de procedimiento odontológica.

## 9.

### Nómina de profesionales

Nómina de profesionales: cirujano dentistas, técnicos de nivel superior en odontología o auxiliares paramédicos de odontología, adjuntando el certificado de la Superintendencia de Salud, que lo obtiene

## 10.

### Lista de equipos e instrumental de la sala

Listado de equipos e instrumental con que contará la sala de procedimientos.

Si alguno de los equipos mencionados requiere de autorización para su uso debe adjuntar la autorización respectiva: Autoclaves, equipos de Rx u otros.

Los autoclaves, cualquiera sea su capacidad, requieren de esta certificación. Para efectos de la certificación se requiere de un operador autorizado de autoclave. Para obtener esta certificación, el cirujano dentista o su asistente (con certificado de competencia) pueden tomar el examen en la Seremi respectiva.

## 11.

### Descripción de instalaciones o recintos con que cuenta el establecimiento

Redactar una carta en la que describe la consulta, que debe ser firmada por el representante legal. Por ejemplo: "La consulta en que está ubicada la sala de procedimiento para la que solicitó esta autorización tiene una sala de espera para \_\_\_ personas, \_\_\_ baños, y otras dependencias como: sala de esterilización, vestuario u otros".



## 12.

### Declaración del capital propio inicial

Debe incluir una declaración del capital propio inicial, a esto debe sumarse el valor residual del equipamiento. Si lleva una contabilidad efectiva, converse esto con su contador.

- a. Capital de trabajo de la empresa (Dinero, materias primas, mercaderías, etc.)
- b. Equipos, maquinarias, muebles e instalaciones.

Los equipos y maquinarias se deprecian máximo en 5 años, quedando con un valor residual muy reducido. Contablemente, después de 5 años valen 1 peso. Por lo tanto, si su equipo es antiguo (más de 5 años), solo considérelo con valor residual.

## 13.

### Pauta de chequeo de la autoridad sanitaria

La autoridad sanitaria aplicará una pauta de chequeo que fue revisada en una comisión en que participó el Minsal, la Seremi y el Colegio de Dentistas y que fue formalizado por el memo 326 del 24 de Octubre de 2019 por la División de Gestión de la Red Asistencial.

Una vez que tenga la documentación requerida presente la solicitud ante la Seremi respectiva. Si está todo en orden, recibirá su resolución antes de 30 días. Si hay observaciones, recibirá un correo dándole un plazo de 5 días para complementar antecedentes.

Toda la información entregada debe ser fidedigna y así debe mantenerla en el tiempo, informando oportunamente a la Seremi los cambios que se puedan producir.

Fuente: Colegio de Cirujano Dentistas



# Una buena higiene bucal puede ser clave en tiempos de covid-19

El Prof. Dr. Mariano Sanz y el Prof. Dr. David Herrera, periodoncistas de reconocido prestigio internacional y docentes de la Facultad de Odontología en la Universidad Complutense de Madrid (UCM), han participado en el webinar de Aula DENTAID, un programa formativo dirigido a profesionales de la salud bucal

Durante la sesión se ha destacado la importancia de la boca en la COVID-19 indicándose las medidas antisépticas de prevención recomendadas en la consulta dental

**Barcelona, 11 de junio de 2020.** – Hoy ha tenido lugar una nueva sesión online de Aula DENTAID, abordando la **importancia de la boca en la pandemia por virus SARS- CoV-2**, donde han participado los doctores Mariano Sanz y David Herrera, Catedrático y Profesor Titular de Periodoncia de la Universidad Complutense de Madrid (UCM), respectivamente. Durante el webinar, el Prof. Dr. Mariano Sanz, ha explicado que *“la boca es una de las principales vías de entrada al organismo, junto con la nariz y los ojos. Y es en ella, en donde el virus SARS-CoV-2 (el virus que produce la enfermedad COVID-19) encuentra una alta densidad de sus receptores específicos de unión. El mantenimiento del virus en boca facilita la transmisión del mismo, de persona a persona, a través de las gotículas que puede emitir una persona infectada, al hablar, toser, exhalar, etc.”*

En este sentido, el Prof. Dr. David Herrera ha señalado la importancia de una buena higiene bucal en el marco de la pandemia con el objetivo de ayudar a reducir la transmisión del virus entre personas. El Prof. Dr. Herrera ha explicado que varios estudios apuntan a que *“ciertos antisépticos presentes en algunos enjuagues bucales podrían ser capaces de degradar la envuelta lipídica de virus tales como los coronavirus, consiguiendo reducir la carga viral en boca de pacientes infectados y, en consecuencia, ayudaría a reducir la transmisión del virus entre personas.”* En concreto, ha analizado la evidencia científica disponible sobre el efecto que podría tener sobre estos virus el uso de colutorios con cloruro de cetilpiridinio (CPC), clorhexidina, soluciones de povidona yodada, peróxido de hidrógeno diluido, entre otros. El Prof. Dr. Herrera ha destacado que para poder validar estos beneficios *“se hace necesario conocer los resultados de los estudios clínicos que se están realizando”*.

El Dr. Rubén León, director de Biología de DENTAID Research Center, y moderador este webinar, ha remarcado la importancia de mantener una correcta higiene bucal, especialmente durante estos días de pandemia, comparando el uso de colutorios con CPC con la acción de lavarse las manos para eliminar los virus. *“El uso de este tipo de colutorios no cura la enfermedad, pero podría ayudar a disminuir la carga viral en la boca y, en este sentido, tener un efecto preventivo, de forma temporal, en el contagio inmediato de personas infectadas y asintomáticas hacia otras personas”*, ha indicado el Dr. León.

Por esta razón, los protocolos de prevención de distintos colegios profesionales de dentistas y sociedades científicas odontológicas de países como Chile, Colombia, España, Italia, Malta o Perú, entre otros, recomiendan que el paciente utilice un colutorio durante 30 segundos con la finalidad de disminuir la carga viral antes de proceder a cualquier examen o tratamiento intraoral.

Puedes visualizar la sesión de Aula DENTAID sobre **“La importancia de la boca en la pandemia por virus SARS- CoV- 2”** aquí: <https://www.youtube.com/watch?v=SIBXmF2tn14>

## Sobre DENTAID

DENTAID es una compañía especializada en salud bucal y líder en farmacia en esta categoría. DENTAID investiga y desarrolla soluciones bucales de última generación para la prevención y tratamiento de enfermedades producidas por el biofilm bucal (placa bacteriana). La compañía cuenta con el DENTAID Research Center, centro de referencia en investigación en salud bucal a nivel mundial.

Actualmente, DENTAID está presente en más de 70 países a través de filiales y una amplia red de distribuidores. Entre los productos que comercializa se encuentran las marcas: Vitis®, Interprox®, Perio•Aid®, PHB®, Desensin®, Xeros dentaid®, Halita®, Waterpik®, Fluor•aid® y Plac•control®.

Más información en: [www.dentaid.com](http://www.dentaid.com)



## Prof. Dr. Mariano Sanz

Doctor en Medicina y Cirugía por la Universidad Complutense de Madrid (UCM), donde obtuvo también la especialidad de Estomatología. Es catedrático de Periodoncia en la UCM y profesor en las Universidades de Berna y Oslo. Dirige el Grupo de Investigación ETEP (Etiología y Terapéutica de las Enfermedades Periodontales y Periimplantarias) de la UCM. También es exdecano de dicha Facultad y expresidente de la Conferencia de Decanos de Facultades de Odontología. El Prof. Dr. Sanz ha sido presidente de la Sociedad Española de Periodoncia y Osteointegración (SEPA), de la European Federation of Periodontology (EFP), entre otras. Es autor de más de 200 publicaciones científicas y editor asociado de las revistas Journal of Clinical Periodontology y Evidence-Based Dental Practice. Fue nombrado Doctor Honoris Causa por las Universidades de Buenos Aires, Coímbra, Gotemburgo y Santiago de Chile.



## Prof. Dr. David Herrera

Doctor Europeo en Periodoncia por la Universidad Complutense de Madrid (UCM), profesor Titular de Periodoncia, codirector del Programa Máster en Periodoncia y director del Curso de Formación Continua “Diploma Universitario en Periodoncia Avanzada UCM-SEPA”.

Codirector del Grupo de Investigación ETEP (Etiología y Terapéutica de las Enfermedades Periodontales y Periimplantarias) de la UCM. El Prof. Dr. Herrera también ha sido presidente de la Sociedad Española de Periodoncia y Osteointegración (SEPA), así como miembro de varios equipos de trabajo de la European Federation of Periodontology (EFP), y ha escrito más de 100 publicaciones en revistas científicas internacionales.

## PROTEGE TU BOCA AHORA MÁS QUE NUNCA

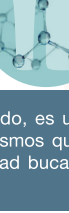
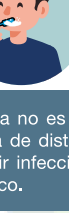
USO ESPECÍFICO

CPC

USO DIARIO



Uso a largo plazo



La boca no es un sistema aislado, es una vía de entrada de distintos microorganismos que pueden producir infecciones en la cavidad bucal y a nivel sistémico.

PERIO-AID®

PHB

HA LI TA

VITIS



NUEVO



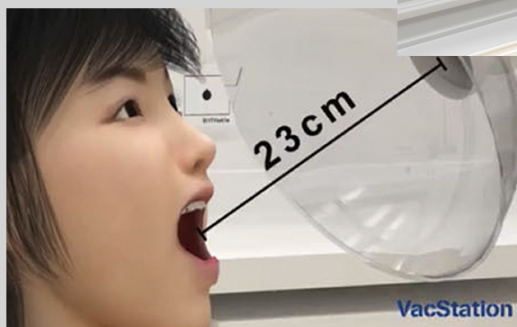
# VacStation

## Equipo de Extracción de Aerosoles Dentales

99.97%  
de eficiencia  
atrapando virus y  
gérmenes  $\geq 0.3 \mu m$



VacStation es un extractor de aerosoles extraoral para prevención de la contaminación cruzada en tratamientos dentales que involucren generación de aerosoles, como destartrajes, operatoria, etc.



PRODUCTO A  
PEDIDO Y CON  
RESERVA

Disponibles en:  
Marchant Pereira 367, Oficina 803  
Providencia  
Fono +56 2 22428465 / +56 2 32451181



más info:  
[info@allbiomed.cl](mailto:info@allbiomed.cl)





EN LATINOAMÉRICA EL CONTAGIO SE ACELERÓ, SEGÚN DATOS DE LA ENTIDAD

## OMS y Covid-19: "No estamos ni cerca de que esto termine..."

**TEDROS ADHANOM GHEBREYESUS, DIRECTOR GENERAL DE LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE LA SALUD, DIJO QUE "LO PEOR ESTÁ POR VENIR", AL MENCIONAR LAS DIFICULTADES POLÍTICAS EN LOS PAÍSES.**



**U**n panorama bastate deprimente fue el que describió el director general de la Organización Mundial de la Salud, Tedros Ghebreyesus, quien este lunes 29 de junio, advirtió que lejos de disminuir, la pandemia ha empeorado. "Todos queremos que acabe, todos queremos volver a nuestras vidas, pero la dura realidad es que no estamos ni cerca de que esto acabe", dijo. Agregó además que "lo peor está por venir", al referirse a las situaciones de divi-

sión política global y de fracturas al mismo nivel político, las que dificultarían el combate eficaz de la pandemia.

"Con este tipo de ambiente y condiciones, tememos lo peor", dijo, y explico que "han pasado seis meses del brote del nuevo coronavirus y la pandemia está lejos de haberse acabado".

### COMPLICADO COMBATE

Y las frías cifras así lo demuestran con más de diez millones de infectados y, lo que es peor, más de medio millón de fallecidos en el orbe, dan cuenta de lo complicado que ha sido combatir contra el flagelo, en los primeros seis meses de lo que va del año.

Es por esa razón que la OMS se refirió al momento que está viviendo el mundo, con el objetivo de llamar la atención sobre el punto primordial, que es salvar vidas.

"Hace seis meses nadie podría haber imaginado cómo nuestro mundo - y nuestras vidas- cambiarían tanto con este nuevo virus", dijo Adhanom.

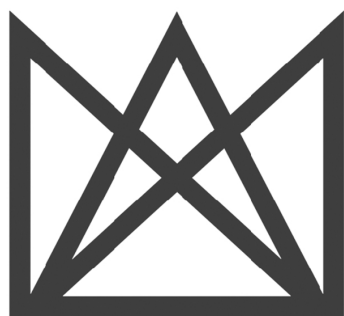
También se refirió a lo obrado para descubrir una vacuna eficaz o una cura definitiva, y explicó que "aunque muchos países han hecho progresos, globalmente la pandemia se está acelerando. La mayor parte de la gente aún es susceptible (de contagiarse); el virus aún tiene mucho espacio por donde moverse" y que aun no hay luz sobre una vacuna y menos una cura para este virus, lo que podría recién ver frutos a fin de este año o durante el próximo.

### AMÉRICA LATINA, EL FOCO

El funcionario internacional indicó que en Latinoamérica el contagio se aceleró desde mediados de mayo y que, contrario a lo que muchos habían dicho, está aumentando peligrosamente en Brasil, México y Chile.

La OMS dijo que la mitad de los contagiados se registraron en Estados Unidos y Europa, pero que el número de contagios está creciendo rápidamente en toda América.

La autoridad de la salud mundial puso énfasis en la importancia del rastreo de contactos de las personas contagiadas, y anunció que la OMS enviará próximamente un equipo para investigar el origen del virus a China, reclamo principal de Estados Unidos, país muy crítico de la organización de la cual se salió como integrante y suspendió su financiamiento, el mayor de todos los que recibía el ente rector de la salud mundial.



webdental.cl

- NOTICIAS
- CONGRESOS
- CURSOS
- CASOS CLÍNICOS

12 AÑOS



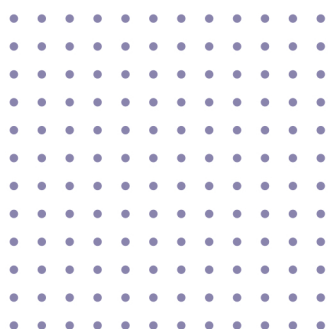


**Salud & Vida** TV

**SALUD & VIDA TV | WEB DENTAL LTDA.**

**Pérez Valenzuela 1686. Of. 48, Providencia**

**+56 22 783 1340 | +56 9 59049790**



**S&V** es una propuesta audiovisual orientada en la Salud y el Bienestar de la comunidad.

A través de cápsulas de televisión, nuestro objetivo es ser un nexo entre las distintas especialidades de la SALUD y las personas.

Sin dejar de lado el Bienestar y la "buena mesa", recorreremos el país en búsqueda de aquellos profesionales que quieran sumarse a este proyecto.



**karina@webdental.cl**

**+(569) 59049790**





POLÉMICA POR DECLARACIONES DEL EX MINISTRO DE HACIENDA, RODRIGO VALDÉS:

## "DENTISTAS PERTENECEN AL 3% MÁS RICO DEL PAÍS"

UNA NUEVA POLÉMICA SURTIÓ A RAÍZ DE LOS DICHOS DEL EX MINISTRO DE HACIENDA, RODRIGO VALDÉS, QUIEN AFIRMÓ EN TELE13 RADIO QUE SUBSIDIAR A LOS DENTISTAS SERÍAN PLATAS PÚBLICAS "MUY MAL USADAS", LO QUE FUE REFUTADO POR EL COLEGIO DE CIRUJANO DENTISTAS.

Un fuerte llamado de atención realizó el **Colegio de Cirujano Dentistas** frente a las declaraciones del ex ministro de Hacienda del Gobierno de Michelle Bachelet, **Rodrigo Valdés**, quien dijo en Tele13 Radio que los odontólogos pertenecen "casi con seguridad, al 10%, al 5%, sino al 3% más rico de Chile", lo que causó escozor en el organismo gremial.

Al respecto, los colegiados emplazaron al entrevistado, a Tele13 Radio y los medios de la Red 13 "a informarse mejor antes de emitir declaraciones y opiniones erradas".

El martes 30, el ex personero y profesor de la Escuela de Gobierno de la Universidad Católica afirmó en la emisora que "dar un subsidio a los dentistas sería plata pública "muy mal usada" ya que éstos probablemente pertenecen al 5, 10% más rico, casi con seguridad en Chile, sino al 3 (por ciento más rico)".

Frente a lo anterior, el Colegio de Cirujano Dentistas salió al paso, indicando que "no podemos permitir que, una vez más, una ex autoridad del país divulgue a través de los medios de comunicación percepciones erradas de la situación actual de nuestros colegas".

Asimismo, hizo una fuerte defensa a la situación que viven los dentistas que en un 80% están con sus consultas cerradas, que sufrieron primero el embate del "estallido social y que ahora dejaron de dar trabajo a su personal asistente".

En un comunicado, señalaron que "como Colegio de Dentistas de Chile no podemos permitir que una vez más una ex-autoridad del país divulgue -a través de los medios de comunicación- percepciones erradas de la situación actual de nuestros colegas".

El órgano gremial, argumentó que "este tipo de declaraciones impactan en lo más profundo a nuestros colegas, en especial a cerca del 80% que tiene sus consultas cerradas, quienes ya habían sufrido los embates del estallido social, y hoy dejaron además, de dar trabajo a su personal asistente. También, continúa el comunicado "estas palabras afectan a nuestros dentistas más jóvenes, quienes son abusados constantemente por los megaprestadores, con sueldos bajos y relaciones laborales de absoluta precariedad. Así mismo, está el caso de quienes han sido desvinculados como académicos de casas de estudio, y de quienes trabajan a porcentaje y hoy no están recibiendo dinero y no tienen aho-



rrros, a diferencia de lo que indicó el señor Valdés".

Señalaron también que "no hay que olvidar que gran parte de quienes estudian esta profesión - una de las más caras de nuestro sistema universitario- están pagando créditos CAE y CORFO".

Finalmente, expresaron que "en reportajes de distintos medios de comunicación ya se han demostrado situaciones de colegas que han debido reinventarse para poder subsistir, ya sea vendiendo frutas y verduras; haciendo pan, trabajando de repartidores y como conductores de Apps, entre otras labores. Estas declaraciones son un golpe doblemente duro para aquellas y aquellos colegas que tuvieron que dejar de lado su vocación para sobrellevar el día a día".

FUNDACIÓN

SON  
RI  
SAS

EL PODER  
DEL CAMBIO

## UNA SONRISA CAMBIA UNA VIDA, MUCHAS CAMBIAN UN PAÍS

- Hazte Voluntario
- Hazte Socio: Apóyanos con un aporte mensual
- Dona Insumos y materiales
- Corre la voz: difunde con tus colegas





LA GRANDEZA ES  
EL RESULTADO DE  
LA EXPERIENCIA.



**Neodent® Filial Chile**

Dirección Cerro el Plomo 5420, oficina 1101. Las Condes, Santiago  
Teléfono: 2 22992710  
Página web: <https://www.straumann.com/neodent/cl>  
Correo: [contacto.cl@neodent.com](mailto:contacto.cl@neodent.com)





# ODONTOLOGÍA HOLÍSTICA

EL DR. AUGUSTO CURA, ABORDA UN TEMA “NOVEDOSO” Y PARA ALGUNOS “UN TANTO CONTROVERSIAL”, COMO ES LA ODONTOLOGÍA BIOLÓGICA O TAMBIÉN CONOCIDA COMO ODONTOLOGÍA HOLÍSTICA, QUE BUSCA RELACIONAR EL ESTADO DE SALUD ORAL CON EL RESTO DEL CUERPO DEL PACIENTE.

Si “googleamos”, descubriremos que la odontología holística consiste en observar y entender al paciente desde una perspectiva global a través de los dientes y la boca. O sea, podríamos resumir que el objetivo de esta disciplina, es relacionar el estado de la cavidad bucal con el resto del cuerpo, los hábitos e, incluso, las emociones del paciente.



El Dr. Augusto Cura, cirujano dentista de la Universidad San Sebastián (Concepción), confiesa que descubrió el mundo de la homeopatía casi por necesidad “desde niño fui muy enfermizo. De hecho, una vez ya egresado, seguía periódicamente tratando mis patologías con distintos especialistas, entre ellos dermatólogos, nefrólogos, neurólogos. El tema es que no encontré solución, hasta que, buscando en internet, encontré a un médico argentino que se especializó en homeopatía clásica, desarrollando una serie de estudios súper estructurados y rigurosos. Descubrí además que en EE.UU existían hospitales con altas tasas de éxito (...) Luego de estudiar esta materia por un largo periodo, decidí atenderme con este profesional. Lo más impactante es que al cabo de 6 meses con un medicamento de menos de 20 dólares desaparecieron alrededor de un 80 % de los síntomas que yo tenía desde mi infancia”. Fue así como -interesado por este tema- el Dr. Cura se graduó en Homeopatía Clásica (Universidad Candegabe, Argentina) y posteriormente en la International Academy of Classical Homeopathy.

Sabiendo que la odontología es una ciencia y que las universidades enseñan la Odontología basada en la evidencia, ¿cómo conecta estos dos mundos tan “distintos”, como son la “evidencia científica” y “el mundo natural u holístico”?

Partamos de la base de que existen publicaciones y “papers” en donde ya muchos dentistas se han opuesto al uso del mercurio en odontología, ya que se ha comprobado que es el elemento más tóxico de la tabla periódica. O el uso de otros elementos como el flúor, reconocido hoy día como una neurotoxina. Sin ir más lejos, existe una gran cantidad de documentos científicos que demuestran la toxicidad de las amalgamas, por ejemplo sobre cómo liberan el mercurio, cómo enferman a las personas. Lo mismo con el flúor, que no está exactamente comprobado que pueda servir en la fluoración del agua para la salud dentaria. Sin embargo, que sí intoxica otros órganos, que produce el desplazamiento de otros minerales como el yodo, etcétera.

El especialista en Odontología Biológica, explica que “un gramo (de mercurio) contamina 38 mil litros de agua. En las amalgamas dentales se puede encontrar una liberación de 43 microgramos, dependiendo de la superficie y cantidades de amalgama, lo cual es bastante. “Es absurdo que este material se utilice para tratar la boca de los pacientes. Los odontólogos deberíamos utilizar protocolos especiales para poder eliminarlo. Por ejemplo, oxigenación para el paciente con herramientas especiales, para que éste pueda respirar oxígeno puro y no vapores de mercurio al sacar las amalgamas”.

Retomando la pregunta, el Dr. Cura asegura que “existen científicos que han realizado estudios basados en la evidencia, por ejemplo, sobre las culturas indígenas que no padecían de caries. Menciona al Dr. Weston Price “el primer dentista holístico del mundo”, quien descubrió las vitaminas, minerales y alimentos que las previenen. Descubrió que tribus que jamás habían usado cepillos de dientes, pero que incluían en su dieta alimentos muy altos en vitaminas liposolubles o con minerales absorbibles, protegían sus dientes (...) Existen estudios de la autólisis del diente, que viene desde dentro hacia afuera. El problema es que esta materia no se está integrando en las mallas curriculares, pero no se puede decir que esto no es ciencia”.

Posteriormente -afirma el profesional- “conocí la Academia Internacional de Medicina Oral y Toxicología IAOMT, donde obtuve mi acreditación en Odontología Biológica, la que busca no sólo reestablecer la salud bucal del paciente, sino que reestablecer la salud tomando en consideración todo el daño que podamos provocar en la salud sistémica desde la boca”.

Luego de haber estudiado en profundidad el tema, el Dr. Cura llegó a la siguiente conclusión: “Gracias a la Odontología Holística pude entender al paciente desde un punto de vista integral”



El Dr. Cura explica que, en gran medida, un tratamiento de odontología holística depende del paciente y por supuesto del profesional, y agrega que: “Si el paciente llega con **daño a nivel bucal** y tenemos que reparar, limpiar; se realiza el mejor trabajo posible y lo hacemos con materiales **biocompatibles**. Una vez que el paciente esté **rehabilitado completamente**, es misión del odontólogo educarlo en lo que tiene que comer, si tiene que tomar algún **suplemento nutricional**.

- Uno puede mirar hacia atrás y ver que cada paciente vive situaciones distintas con los minerales, con las vitaminas, esto se puede conocer al hacer un análisis profundo y conversar con el paciente.

- **La clave sí o sí es educar al paciente de una forma correcta.** Hay que instruirlos muy bien. Potenciar el consumo de ciertos alimentos como los vegetales verdes, que tienen más contenido de magnesio y propiedades antioxidantes potentes. Eso no solamente **favorece al organismo en general** sino que también los dientes. La composición de la saliva, la cantidad de minerales que circulan también es importante y esto depende de los alimentos que consumas.

En el próximo número abordaremos temáticas relativas a las propiedades del agua ozonizada.



# Sigamos juntos...



**webdental.cl**

12 AÑOS

**HABLEMOS!!! +569 8737 0659 / +569 5904 9790**



[facebook.com/webdentalchile](https://facebook.com/webdentalchile)



[twitter.com/webdental\\_cl](https://twitter.com/webdental_cl)



[youtube.com/WebDentalChile](https://youtube.com/WebDentalChile)



[webdental.cl](https://webdental.cl)

AL ORGANISMO LE PREOCUPA LA SOBREVIVENCIA EN EL FUTURO DE LAS CLÍNICAS

# FDI propone decálogo para la práctica dental en pandemia

UNA SERIE DE MEDIDAS Y RECOMENDACIONES HIZO LA FEDERACIÓN DENTAL INTERNACIONAL PARA UTILIZAR A LA HORA DE BRINDAR ATENCIONES ODONTOLÓGICAS SEGURAS Y TAMBIÉN PARA PROMOVER LA SALUD ORAL DE LA POBLACIÓN.



Ya no es un misterio que la odontología es una de las actividades de la salud que sufrió un tremendo impacto debido al Covid-19, en todo el mundo; que es el sector de la salud que **se enfrenta a varios desafíos para continuar brindando la atención de su especialidad y, a la vez, promover la salud oral de la población.** Pero también proteger a sus pacientes y profesionales de la amenaza planteada por el SARS-CoV-2, según lo explica la **Federación Dental Internacional.**

Para la FDI, ahora, además, surge la **amenaza de supervivencia a largo plazo de muchas clínicas odontológicas,** las que debieron frenar sus actividades primero, por la pandemia, y ahora tendrán que enfrentarse a la escasez de EPP's así como también a inversión en equipos y tecnología para volver a las prácticas clínicas con plena garantía para sus pacientes... Sino, desaparecerán...

## RECOMENDACIONES Y PRINCIPIOS CLAVE

Frente a esto, la FDI decidió entregar una serie de **sugerencias y principios claves** para la práctica odontológica y la promoción de la salud bucal durante la pandemia.

**1.- Garantía de acceso a la salud oral:** Es un componente fundamental de la **salud y el bienestar en general** y el cuidado de ésta es un servicio público esencial. Las autoridades deben **garantizar el acceso a la atención de la salud bucal** y establecer medidas para mejorar el acceso donde sea factible, incluyendo servicios de teleodontología, clínicas de emergencia y las iniciativas de promoción de la salud bucal.



## 2.- Incluir a los profesionales de la salud oral en las decisiones de políticas sanitarias:

Los **profesionales de la salud oral** deben incluirse en todas las discusiones y decisiones relacionadas a la regulación y orientación de la prestación de servicios sanitarios durante la pandemia.

**3.- Apoyo financiero y administrativo:** Siempre que sea posible y pertinente, las autoridades deben **proporcionar el apoyo financiero y administrativo** apropiado para los dentistas como dueños de negocios y profesionales libres, e implementar **medidas fiscales** apropiadas, y garantizar la continuación de la atención adecuada durante y después de la pandemia.

**4.- Tomar en cuenta la situación actual de salud pública en su totalidad:** Todas las reglamentaciones y orientaciones para los profesionales de la salud bucal y la atención en este ámbito, deben tener en cuenta la **situación actual de salud pública y las necesidades del país,** y no solo el riesgo de infección individual de profesionales y pacientes.

**5.- Seguimiento estricto de pautas y regulaciones vigentes:** Los profesionales de la salud oral deben **seguir estrictamente todas las pautas y regulaciones nacionales vigentes,** incluidas aquellas en relación con los equipos de protección personal (EPP's), así como los procedimientos de tratamientos y de admisión del paciente.

**6.- Garantía de acceso a EPP's a precios razonables:** Las autoridades deben garantizar un **fácil acceso a equipamiento de protección personal a costos razonables.**

**7.- Garantía de la atención de urgencia:** Los profesionales de la salud oral tienen la responsabilidad de **garantizar la atención de urgencia** siempre que sea posible y cuando esté permitido por las regulaciones nacionales.

**8.- Reforzar la comunicación y los mensajes preventivos:** Los profesionales de la salud oral deben aprovechar todas las oportunidades para **comunicarse y reforzar los mensajes de prevención** con el fin de ayudar a reducir la necesidad de tratamiento, las visitas dentales evitables y los costos de atención médica.

**9.- Protección de pacientes y colaboradores:** Los dentistas y/o propietarios de clínicas tienen la responsabilidad de **proteger la salud y el bienestar de su personal y pacientes.**

**10.- Revisar y actualizar las recomendaciones constantemente:** La **investigación adicional** sobre el SARS-CoV-2 y su transmisión, incluidas las consideraciones específicas para la práctica odontológica, es esencial para permitir que se realice la orientación adecuada.

El Consejo de la FDI expresa su sincero agradecimiento a la comunidad mundial de la salud oral por su dedicación y respuesta a la crisis actual.

La FDI también advierte de la necesidad de **revisar y actualizar** continuamente las recomendaciones sobre comportamientos y prácticas a medida que evoluciona la evidencia científica.

*Fuente: Federación Dental Internacional*



# The next generation.

## Tyscor: comprueba la verdadera aspiración de alto volumen para aerosoles dentales



**300**  
litros / minuto

- 50% de Ahorro en consumo eléctrico
- Reducción de ruido a menos de 50 dB
- Fácil de instalar. Contáctenos y lo asesoraremos en la planificación
- Opción de upgrade e instalación en serie
- Aspiración efectiva desde 1 puesto de trabajo hasta más de 15 sillones

**Aspiración efectiva! Nuestra nueva generación de sistemas de succión ha llegado.**

Ahora incluso mejor: ahorro energético, súper silencioso, con capacidad de upgrade y fácil de instalar. Los sistemas de succión Dürr Dental garantizan un alto volumen de aspiración del aerosol con niveles de 300 l/m que reducen el riesgo de infección en la clínica.

**Para más información, contáctenos:**

**sebastian.gonzalez@duerrdental.com**

**DÜRR  
DENTAL**  
THE BEST, BY DESIGN





HAGA SENTIR "ESPECIALES" A SUS PACIENTES Y VEA SU REACCIÓN

# El poder del contacto personal en tiempos inciertos



## Quién es Kyle Hornby

Es propietario y operador de Kitchener Dentist, un consultorio dental familiar en Kitchener, Ontario, desde 2015. Ha escrito para Oral Health Group y Odontología IQ y mantiene un interés especial en técnicas efectivas de extensión de pacientes y en la creación de buena voluntad. Cuando no está en la oficina, disfruta cada segundo que llega a casa con su maravillosa esposa y sus 3 hijos.

"Recuerdo lo que pasé cuando compré mi clínica. Fue un momento de incertidumbre para los pacientes que allí se atendían, porque, bueno, no me conocían ¿Quién era este chico nuevo que se hacía cargo de la clínica? En una primera etapa, mi equipo me actualizó sobre las preguntas que la gente hacía. Entonces, decidí contactar a todos personalmente. Muchos de mis amigos odontólogos no lo creían. "¿Hiciste qué?", Me decían. Pero, en retrospectiva, puedo ver cuánto valor

**EL DR. KYLE HORNBY CUANDO SE INICIÓ EN SU CONSULTA, SE SENTÓ UN PAR DE FIN DE SEMANAS Y TELEFONEÓ PERSONALMENTE A CADA UNO DE SUS FUTUROS PACIENTES PARA TRANQUILIZARLOS Y ALENTARLOS A QUE LO VISITARAN; Y CREE QUE AHORA ES MOMENTO DE HACERLO DE NUEVO. ESTA ES SU EXPERIENCIA.**

tuvo mi iniciativa para tranquilizar a mis futuros pacientes.

"Creo que, en este momento, tenemos una oportunidad similar.

"A medida que los dentistas vuelven a trabajar para ofrecer atención de servicio completo, existe mucha incertidumbre. Muchos aún no sabemos cómo será la demanda de servicios en los próximos meses. Esto dependerá casi por completo del grado en que nuestros pacientes se sientan cómodos y seguros al acudir a nuestras consultas.

"En odontología, nos enfrentamos al difícil desafío de proporcionar un servicio donde nuestras caras se ciernen sobre la boca abierta de nuestros pacientes. Por un tiempo, muchos verán esto como un riesgo para su seguridad, a pesar de que tomaremos todas las medidas de precaución posibles, ya sea con nuestros colaboradores a diario, para detectar síntomas de la enfermedad y si desinfectemos continuamente las superficies de las instalaciones.

"Hemos invertido en tecnología para mejorar la seguridad. Nuestras consultas son espacios muy seguros en este momento, dado nuestro conocimiento y compromiso con los estrictos protocolos de control de infecciones. Sin embargo, si no comunicamos esto a nuestros pacientes, nunca lo entenderán.

"Tenemos la capacidad de quitarles esas dudas, comunicándonos con ellos personalmente. Al hacerlo, podemos conectarnos durante este momento de gran incertidumbre, para abordar sus miedos y ansiedades y responder sus preguntas más importantes.

"El contacto personalizado tiene un tremendo poder. La gente no sabe

acerca de la seguridad en los espacios públicos. Enfrentamos el desafío de comunicarnos con los pacientes sobre la seguridad en nuestras consultas porque, creo, es poco probable que busquen activamente esta información y es más probable que simplemente nos eviten.

"Creo que el contacto directo a través de una llamada telefónica permite a los pacientes hacernos cualquier pregunta que tengan sobre su seguridad en nuestras consultas.

Nos da la oportunidad de tranquilizarlos sobre nuestro estado como expertos en control de infecciones y seguridad. La mayoría de la gente no piensa en nosotros a la luz de esto.

"El contacto personal nos brinda la capacidad de describir cómo respondemos a los desafíos actuales para maximizar la seguridad del paciente. Nos permite asegurarles que es probable que nuestros consultorios dentales sean mucho más seguros que los comercios que ha utilizado durante lapandemia. Estas llamadas generarán buena voluntad al mostrarles que nos importan lo suficiente como para llamarlos personalmente.

"Por lo tanto, si está anticipando un regreso en las próximas semanas, intente darse un poco de tiempo libre para llamar a la mayor cantidad posible de pacientes y dedicarle tiempo a preguntas alentadoras para que pueda tranquilizarlos. ¡Estoy seguro de que a ellos también les encantaría saber! La información correcta alivia la ansiedad y genera confianza. Ayude a sus pacientes a comprender cómo planea mantenerlos a salvo. Pagaré.

Fuente: <https://newdentistblog.ada.org/>



**Productos & Servicios**  
**URIEL**

Doris Rubilar y Cia. Ltda. - Uriel Eventos  
General Holley #2381 Of. 903  
Providencia - RM - Chile

+562 2378 9920 | +569 9051 3070  
[www.urielrubilar.cl](http://www.urielrubilar.cl)  
[uriel eventos@gmail.com](mailto:uriel eventos@gmail.com)

**Expertos en Productos y Servicios para Pacientes y Profesionales**



**PHARMA INVESTI** **PHILIPS** **CURAPROX** **Colgate** **VOCO** **Oral-B** **DENTAID** **Nordent**



# Cuydar.

Siempre necesario

by **Beraudent**

Laboratorio Dental

Innovación tecnológica con nanopartículas antimicrobianas

✓ Reduce más del **95%** el crecimiento de **C. albicans**, responsable de la **estomatitis subprotésica**. También de bacterias como **S. mutans** y **A. actinomycetemcomitans**.

✓ Demostrada **biocompatibilidad** y **bioseguridad**.

✓ Conserva las propiedades mecánicas y estéticas de color conocidas para las prótesis convencionales.

Implantes



Plano de  
Relajación



Prótesis



Ortodoncia



Previene y combate la Estomatitis Subprotésica\*



Ayuda a prevenir la aparición de caries\*\*



Combate el mal aliento.



Ayuda a prevenir la Periodontitis\*\*

\*Reduce más del 95% del crecimiento de la bacteria **C. Albicans**, responsable de la estomatitis subprotésica.

\*\*Disminuye la proliferación de bacterias **S. Mutans** y **A. Actinomycetemcomitans**, culpables de la aparición de caries y periodontitis, respectivamente.

📍 Calle Monjitas 527 piso 9, oficina 901

✉ laboratorio@beraudent.cl

f Cuydar

📷 cuydar

🌐 www.beraudent.cl  
www.cuydar.cl

☎ +56 9 6656 7003





### Obtención del beneficio

Si una persona cumple con los requisitos, podrá solicitar este beneficio 100% en línea a través del aplicativo que se pondrá a disposición de la ciudadanía durante esta jornada en sii.cl, sin necesidad de adjuntar ningún documento. Para esto:

- El contribuyente debe ingresar a sii.cl con su RUT y clave tributaria.
- El sistema indica, en línea, el cálculo y el monto del beneficio al que se puede acceder.
- El beneficio será depositado en su cuenta bancaria personal. En caso de no poseer una o no ingresar correctamente la información, será pagado por caja, en BancoEstado.
- El depósito del dinero lo realizará la Tesorería General de la República en un plazo de 10 días hábiles, contados desde la fecha de presentación de la solicitud.
- Si existen deudas por concepto de pensión alimenticia, la Tesorería General de la República descontará hasta un 50% del monto del beneficio y se abonará al pago de dicha deuda.

# EN VIGENCIA LEY QUE BENEFICIA A TRABAJADORES INDEPENDIENTES

**EL SERVICIO DE IMPUESTOS INTERNOS PONDRÁ A DISPOSICIÓN DE LOS CONTRIBUYENTES UN SISTEMA QUE INDICA EN LÍNEA SI CUMPLE CON LOS REQUISITOS, Y PODRÁ -SI QUIERE-, SOLICITAR EL PRÉSTAMO SIN NECESIDAD DE ADJUNTAR DOCUMENTO ALGUNO, HASTA POR 3 MESES.**

**E**l miércoles 24 de junio entró en vigencia la Ley 21.242 o, para decirlo en “simple y en fácil”, la Ley que beneficia a los trabajadores independientes (los que boletean), para los que el Servicio de Impuestos Internos, SII, implementará un sistema que le indicará el contribuyente si cumple con los requisitos para acceder al beneficio, trámite que será totalmente “online” y sin ningún “papeleo” de por medio.

Pero, ¿en qué consiste este beneficio? Para que lo entiendan bien, el ministro de Hacienda, Ignacio Briones, lo explicó claramente en su cuenta de Twitter.

“Se trata de un préstamo con tasa de cero por ciento (0%) de interés, que deberá ser devuelto en cuatro años a partir de 2022, aunque también habrá un grupo de beneficiarios, quienes tengan ingresos bajo 500 mil pesos, que recibirán un subsidio extra de hasta 100 mil pesos, el que no deberá ser devuelto.

“El apoyo estatal beneficiará, según el gobierno, a 1,2 millones de personas y cubrirá los próximos tres meses de los trabajadores independientes, con hasta un 70 por ciento de su ingreso habitual, pero con un tope de 650 mil pesos mensuales”.

### ¿CÓMO ACCEDER?

El Director del SII, Fernando Barraza, explicó que “lo que buscamos en estos momentos que enfrentamos como país,

es que los contribuyentes puedan acceder a los beneficios de la forma más rápida y sencilla posible. En este caso, gracias a la información disponible a través de las boletas de honorarios electrónicas entre otros instrumentos, podemos ofrecerles una aplicación que calculará el beneficio al que pueden acceder en línea, en forma sencilla”.

Podrán acceder a este beneficio los trabajadores independientes que emiten boletas de honorarios electrónicas y los trabajadores independientes que emiten boletas de honorarios en papel, que paguen su auto retención de impuestos mensualmente, a través del Formulario 29.

Uno de los requisitos importantes, explicó la autoridad, es que en el mes anterior al cual se solicita el beneficio, los ingresos por boletas de honorarios se hayan reducido al menos en un 30% respecto del promedio de ingresos en los últimos 12 meses, es decir, entre abril de 2019 y marzo de 2020.

### CÓMO SE CALCULA

Si el contribuyente registra un ingreso promedio mensual, entre abril de 2019 y marzo de 2020, igual o inferior \$320.500, el beneficio podrá alcanzar hasta a un 70% del monto de la reducción mensual de sus ingresos. En cambio, si el ingreso promedio mensual es superior a \$320.500, el valor del beneficio será calculado en forma proporcional a la disminución de los ingresos.

El beneficio puede ser solicitado por hasta 3 meses, entre junio y noviembre de 2020, tiene un tope de \$650.000 por cada mes en que se solicita y, debe ser reintegrado en 3 cuotas anuales, sin intereses y reajustables de acuerdo a la variación del IPC, a partir del proceso de declaración de Renta 2022.

Dicho reintegro podrá contar con un subsidio de hasta \$100.000, al que podrán acceder los trabajadores a honorarios con ingresos promedios mensuales de hasta \$500.000.



¿QUÉ HAS HECHO DESDE QUE COMENZÓ LA PANDEMIA?

# RESILIENCIA COMO HERRAMIENTA PARA RECOMENZAR...

**¿QUÉ HACER CUANDO SE PIERDE EL TRABAJO? ¿QUIÉN TE CONTIENE? ¿QUIÉN TIENE RESPUESTAS A LA NORMALIDAD DE REALIZAR UNA TAREA POR LA CUAL ERES REMUNERADO MENSUALMENTE O QUE TE GENERA DIARIAMENTE EL DINERO PARA TU SUSTENTO Y EL DE TUS COLABORADORES, Y QUE PIERDES DE UN MOMENTO A OTRO?**



No es un tema fácil.

El estrés que provoca el desempleo **es uno de los más potentes**, junto con el que se produce con la pérdida de alguien cercano. Y es que no solamente se pierde el trabajo, sino que además **se nos provocan varias sensaciones que nos dejan vacilantes**, por decirlo de alguna manera.

Influye, entre otras cosas, en cómo nos percibimos y cómo nos ven otros. No es menor que **lo que hacemos laboralmente nos permite tener una estructura, un propósito y un significado**.

Perder el trabajo acarrea también sensaciones de **pérdida de identidad profesional, en muchos casos de la autoestima y la propia confianza, y hasta la seguridad se ve afectada**, al dejar de contar con la rutina que nos mantiene en actividad con un fin.

Ante este oscuro panorama -más aún en este escenario de

una pandemia que puso en “stop” múltiples actividades remuneradas-, **uno puede quedarse en la negación y en la búsqueda de los porqué**, algo que a mi juicio no tiene mucho sentido, o bien **ser resiliente y enfrentar la situación**.

## ¿QUE ES LA RESILIENCIA?

Según los especialistas, es la “**capacidad de sobreponerse a momentos críticos y adaptarse**” lo más rápido posible.

No todos saben que **es una característica o habilidad que puede adoptarse, y que es posible descubrirla** cuando se vive una situación difícil, como la que nos convoca.

Se trata de, una vez hecho el duelo por la pérdida o, como en estos momentos, asumir la parada obligada, **mirar al futuro con optimismo y adoptar una postura de lucha** que nos permita seguir adelante.

Al vivir esta experiencia estresante y de incertidumbre, más ésta, de una pandemia que nos obligó a TODOS a parar, **las personas deben procurar ser asertivas** (capacidad de comunicar las ideas o puntos de vista desde el equilibrio entre la agresividad y la pasividad, con respeto por los demás), de **convertir el dolor en una oportunidad o en una virtud**; de sobreponerse lo más rápidamente a situaciones adversas.

Dicen que las experiencias negativas son **una oportunidad para explorar nuestra creatividad**, y es un **camino para contrarrestar el estrés que se puede estar viviendo**. Procurar todo el tiempo **pensar positiva y creativamente** de qué forma superar el trance. La situación actual es ideal. **Tenemos la habilidad de nuestras manos, la claridad de nuestras mentes, la imaginación activa, el ingenio aguzado de tanta espera...** ¡Y en ésta, estamos todos juntos!

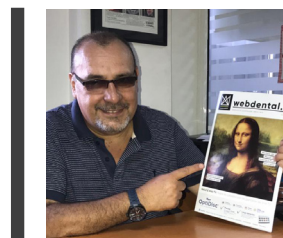
## ¡SE PUEDE!

¡Claro que se puede! Las pruebas al canto. ¿Se han preguntado en qué han estado ocupando este tiempo desde marzo? Quizás la **resiliencia es tan propia de nosotros**, que ni siquiera nos hemos dado cuenta, y hemos hecho mucho más de lo que creemos.

Ejemplos de resiliencia son muchos. Pero tal vez el mayor de ellos, al menos para mi, es el caso del fallecido **físico Stephen Hawking**. Pese a las limitaciones por todas conocidas, llegó a ser físico teórico, astrofísico, cosmólogo y divulgador científico... Y tenía un humor envidiable.

## Gabriel Brito S.

Periodista.  
Magíster en Comunicación Estratégica.  
Editor webdental.cl  
Creador de contenidos de valor  
Relator de Storytelling.  
Ex Editor de La Cuarta.cl



**NOVABONE®**

# #QUÉDATE EN CASA

MÁS INFO A [INFO@ALLBIOMED.CL](mailto:INFO@ALLBIOMED.CL) / [WWW.ALLBIOMED.CL](http://WWW.ALLBIOMED.CL)



# #QUÉDATE EN CASA

**VERSAH CHILE TE ACOMPAÑA**

LIVE WEBINARS Y PRESENTACIONES DE NUESTROS EVENTOS EN [FACEBOOK.COM/VERSAHCHILE](https://www.facebook.com/versaHchile)

MÁS INFO A [INFO@ALLBIOMED.CL](mailto:INFO@ALLBIOMED.CL) / [WWW.ALLBIOMED.CL](http://WWW.ALLBIOMED.CL)



# CURSO

## REJUVENECIMIENTO FACIAL Y ESTÉTICA ODONTOLÓGICA

MÁS DE 150 PROFESIONALES  
CAPACITADOS EL 2019



CONVENIOS INTERNACIONALES  
ESPAÑA, BRASIL, CHILE

[WWW.ACHEOF.CL](http://WWW.ACHEOF.CL)

**17, 18 y 19  
JULIO**

### ACADEMIA CHILENA DE ESTÉTICA OROFACIAL

#### ÁCIDO HIALURÓNICO TOXINA BOTULÍNICA PLASMA RICO EN PLAQUETAS (PRP- PRGF)

#### ÁCIDO HIALURÓNICO PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Anatomía y función de la piel.
- Proceso de envejecimiento.
- Estructura y función del producto biológico
- Ácido Hialurónico (descripción y propiedades).
- Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
- Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales e Indicaciones Clínicas de las diferentes reticulaciones.
- Dosificación. / Contraindicaciones. / Riesgos.
- Técnicas de Aplicación. / **Fotografía clínica.**
- Cuidados de la piel pre y post procedimiento, medicamentos complementarios, controles y reaplicación.
- Casos clínicos.

#### CLÍNICA CON PACIENTES

#### PLASMA RICO EN FACTORES DE CRECIMIENTO (PRGF) PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Introducción y descripción histórica de la técnica.
- Fundamentación Biológica/ Histológica y Fisiológica del PRGF.
- Beneficios biológicos.
- Indicaciones y Contraindicaciones.
- Riesgos.
- Técnicas de aplicación.
- Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas en la Práctica Clínica y Estética
- **Fotografía clínica.**

#### CLÍNICA CON PACIENTES:

- Preparación de PRP.
- Conocimiento y uso de centrífuga / calibración.
- Activación de PRP con Cloruro de Calcio.

#### CURSO TEÓRICO, PRÁCTICO Y DEMOSTRATIVO

#### ODONTÓLOGOS, MÉDICOS Y PROFESIONALES DEL ÁREA DE LA SALUD

#### URGENCIAS EN CLÍNICA Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas en la Práctica Clínica y Estética

#### CLÍNICA CON PACIENTES En nuestro curso, el alumno realizará los procedimientos clínicos aprendidos en la etapa teórica

#### TOXINA BOTULÍNICA

#### PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Anatomía y función muscular facial.
- Aspectos legales.
- Farmacodinamia de la Botulina.
- Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
- Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales.
- Dosificación.
- Contraindicaciones. / Riesgos.
- Técnicas de aplicación
- Selección de músculos a tratar en sector odontostomatológico.
- **Fotografía clínica.**
- Preparación de la piel para aplicación (limpieza, anestesia).

#### CLÍNICA CON PACIENTES



#### PROFESORES DICTANTES

##### PROF. DR. ANDRÉS GAETE NAVARRO

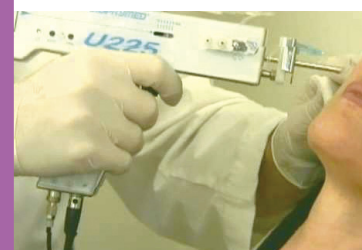
- Cirujano Dentista, U. Valparaíso
- Coordinador Académico de Diplomado de Rejuvenecimiento Facial y Estética Odontológica, ACHEOF
- Magíster en Gestión de Organizaciones (MBA), U. Valparaíso
- Máster en Implantología, Rehabilitación Oral y Estética, ESI Barcelona.

##### PROF. DR. MANUEL NOVAJAS BALBOA

- Médico Cirujano, U. Valparaíso
- Especialista en Cardiología y Cirugía Cardiovascular (Bélgica)
- Miembro de la Sociedad Chilena de Trasplante

##### SRA. CLAUDIA BRAVO

- Tecnólogo Médico, U. de Chile
- Especialidad en Hematología y Banco de Sangre, U. de Chile.



**"APRENDA EL USO  
DE LA PISTOLA PARA  
MESOTERAPIA U225,  
LA MÁS MODERNA  
DEL MUNDO"**

Lugar: Andrés de Fuenzalida 55, Providencia | Matrícula: \$100.000 - descontable del curso

Valor por Módulo (1 Módulo, 1 día): **\$530.000** | Valor Curso Completo (3 Módulos): **\$1.300.000**

Más Información en Celular: +569 540 99919 - [cursos.conchile@gmail.com](mailto:cursos.conchile@gmail.com)

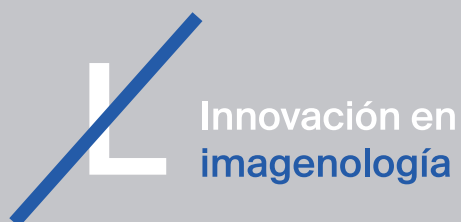


ESI Barcelona  
Escuela Superior de Implantología y Rehabilitación Oral



ACADEMIA CHILENA DE ESTÉTICA OROFACIAL  
[WWW.ACHEOF.CL](http://WWW.ACHEOF.CL)

# Linemed



[www.linemedglobal.com](http://www.linemedglobal.com)



Ofrezca a sus pacientes trabajos con alta estética y resistencia. El **Zirconio Monolítico** y **Disilicato de Litio** son dos excelentes alternativas que gracias a la tecnología **CAD-CAM** nos permite entregar en menor tiempo sus casos.



## ZIRCONIO MONOLÍTICO

Impresión digital (STL) **\$35.000** p/pieza

Impresión tradicional **\$45.000** p/pieza

(No incluye precio interface)

- ▶ Coronas cementadas
- ▶ Coronas atornilladas
- ▶ Incrustaciones



@Beraudent



Laboratorio Dental Beraudent



+569 66567003 / +569 32410040 / +569 44109396



Laboratorio@beraudent.cl



[www.beraudent.cl](http://www.beraudent.cl)  
[www.infoberaud.com](http://www.infoberaud.com)



## DISILICATO DE LITIO

Impresión digital (STL) o tradicional

**\$55.000** p/pieza

- ▶ Coronas cementadas
- ▶ Carillas
- ▶ Incrustaciones

Envíos a todo Chile



Nota: no aplica para coronas sobre implante - Precios incluyen IVA



# TU EMPRESA PODRÍA ESTAR AQUÍ

**Y con esto podrías tener presencia en:**

Los eventos más importantes del área

En las clínicas dentales de tus potenciales clientes



+(569) 5904 9790  
+(562) 2783 1314



karina@webdental.cl



webdental.cl





**Straumann® SLActive®**

¿Está maximizando las capacidades  
de cicatrización de sus pacientes?

Cerro el plomo 5420 oficina 1101, Las Condes  
Santiago – Chile  
Teléfono 2 2299 2710  
Correo: [contacto.cl@straumann.com](mailto:contacto.cl@straumann.com)

 **straumann**  
simply doing more