

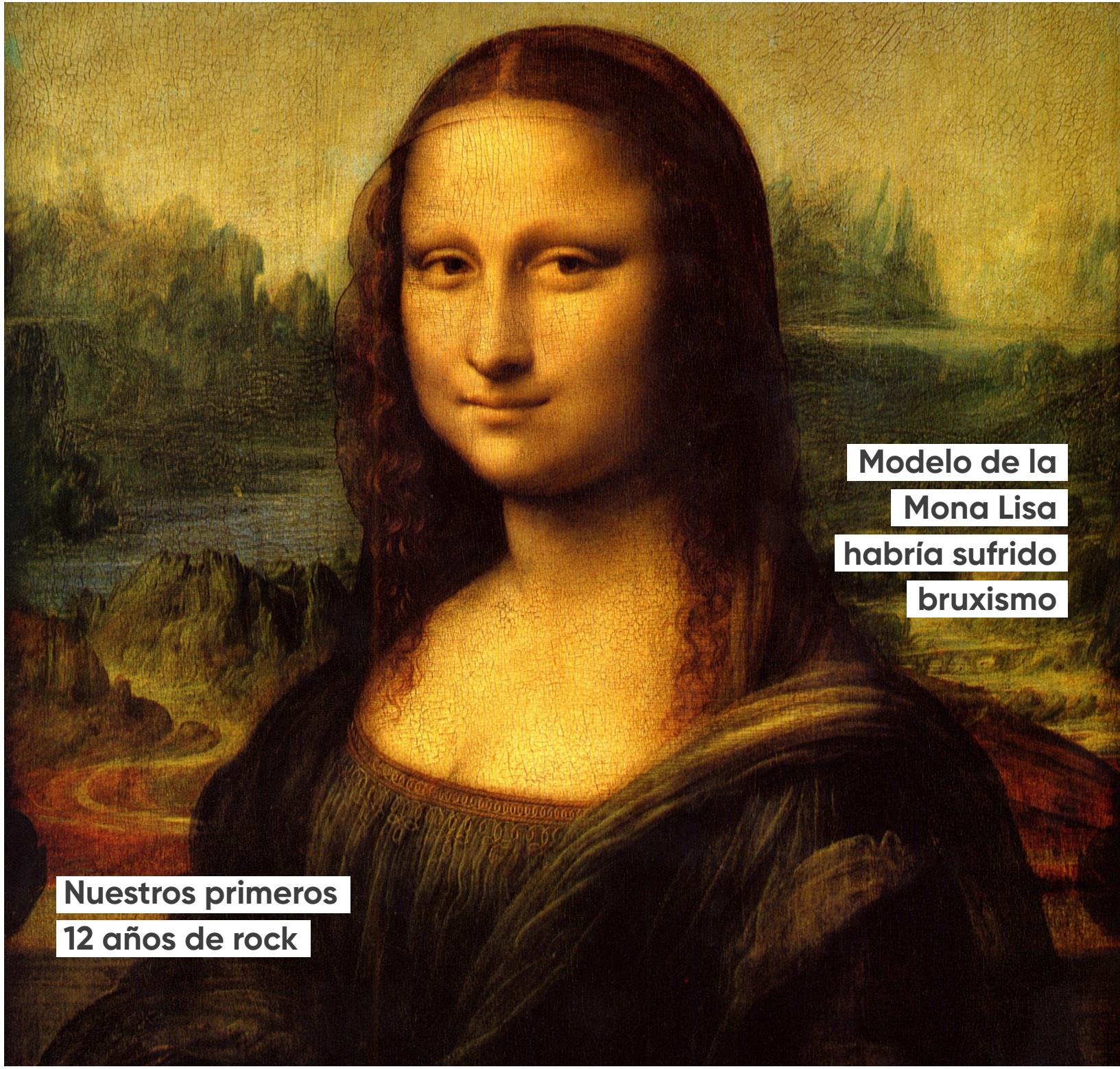


#webdentalROCKS

# webdental.cl

PERIÓDICO DE ODONTOLOGÍA / AÑO 8 / Nº 91

MARZO 2020



ISSN 0719-1499 PROHIBIDA SU VENTA

**Salud & Vida TV:** Todos los sábados por las pantallas de Vive TV!

**Kerr**  
**OptiDisc™**  
Disco de alto rendimiento



**Contorno**

Extra grueso 80 µm



**Terminado**

Grueso/Medio 40 µm



**Pulido**

Fino 20 µm



**Pulido de alto brillo**

Extra fino 10 µm



**Preciso**

El mandril, **no sobresale por encima** del disco lo que garantiza una operación precisa.



**Larga duración**

Fabricado con poliéster duradero impregnado con partículas de óxido de aluminio.





8 million  
Invisalign®  
smiles

Cursos de Certificación  
**Invisalign® 2020**

#SealInvisalignDoctor

**Santiago, CL**  
**27-28**  
Marzo

**Concepción, CL**  
**15-16**  
Mayo



Más información  
[doctor.invisalignlatam.com/convertase-doctor](http://doctor.invisalignlatam.com/convertase-doctor)



**align** | **invisalign®** | **iTero®**

®2019 Align Technology, Inc. Los resultados pueden variar según el paciente. El dentista debe ser consultado. Contenido exclusivo para profesionales de la salud.



**Dr. Pablo Matamala**

- Especialista en Implantología buco máxilo facial Universidad de Chile.
- Cirujano Dentista Universidad de Concepción.
- Cirugía Plástica periodontal e implantológica: dictado en la Universidad del desarrollo sede Santiago.
- Experto en cirugía guiada implantológica.

### TÓPICOS

Herramientas digitales desde la planificación quirúrgica a la rehabilitación con soluciones Alpha - Bio

- Planificación quirúrgica protésica.
- Uso de caja de cirugía guiada Alpha - Bio.
- Introducción a soluciones rehabilitadoras CAD/CAM Alpha - Bio.
- Hands On sobre modelos.

# Curso Cirugía Guiada

29 ABRIL

VALOR GENERAL  
**\$100.000**

IVA incluído

Inscripciones a través de:  
[evelyn.hormazabal@kavokerr.com](mailto:evelyn.hormazabal@kavokerr.com)  
+56 9 7769 4169

### PROMOCIÓN



6 Implantes  
ICE

Kit Cirugía Guiada

Torquímetro

Pide tu cotización



¡Cupos limitados!



Sebastián Jiménez P.,  
Director Ejecutivo webdental.cl.

## NUESTROS PRIMEROS 12 AÑOS DE ROCK...

# H

oy por hoy, funcionar como empresa de comunicaciones no es fácil. Menos aún con el avance vertiginoso de las nuevas tecnologías de la información, que en los últimos años le ha pasado la cuenta prácticamente a todos los medios.

Sin embargo, poder contarles con "dientes y muelas apretados" y con indesimulado orgullo, que **webdental.cl** cumple ya 12 años, de verdad, como equipo, nos hace muy felices.

Pero la satisfacción de seguir al servicio de **odontología** desde la trinchera de la comunicación, sin duda no habría sido posible sin el gran e inmenso apoyo de todos ustedes, que entendieron y nos alentaron -y lo hacen día a día- a construir esta idea que nació por allá por 2008, al constatar que este importante sector de la salud no era atendido debidamente, y no había nadie que hablara de la odontología en nuestro país. Las palabras de rigor indican que se debe decir "y no fue fácil", pero en **webdental.cl** no acostumbramos precisamente a regirnos por las etiquetas del rigor o del halago ligero. **No**.

Es, precisamente, que los retos nos entusiasman para explorar nuevas formas, diferentes maneras para seguir fieles a nuestra primera declaración de principios de ser "**Más que una Web, una Comunidad**".

De esta manera, lo primero fue el blog con contenidos destinados a la comunidad Odontológica de Chile, que dio paso luego a diversos servicios, como un buscador de dentistas, la organización de cursos, posteriormente este Periódico de Odontología, cobertura de eventos y, por supuesto, las redes sociales, cuya importancia la podemos palpar en la actualidad.

Y creo que lo que realmente nos ha mantenido tanto tiempo vigentes es, en primer lugar, la alegría con que dia-

riamente el gran equipo que somos en **webdental.cl** hacemos las cosas y, en segundo lugar, la capacidad de adaptarnos, de innovar y poder responder a nuestra comunidad con los servicios que necesitan, con unos ingredientes fundamentales: **Alegría, Honestidad, Calidad y Humildad**.

Por eso es que se nos han pasado velozmente nuestros primeros 12 años junto a ustedes, y queremos seguir acompañándolos.

Pero también creemos que este aniversario nos da la madurez suficiente para emprender nuevos retos.

Uno de ellos, como habrán notado, es el remozamiento de nuestro **Boletín Informativo**, con un diseño elegante, con tapa brillante, una renovada imagen corporativa y contenido entretenido que, esperamos, sea de vuestro agrado.

Pero también nos atrevimos a dar un salto de fe, para ofrecer contenidos audiovisuales en nuestra nueva plataforma **Salud & Vida TV**, donde también queremos que nuestra comunidad tenga un papel destacado en la generación de contenidos de calidad y con alto valor agregado.

Como podrán apreciar, este aniversario no sólo es un año más junto a la Comunidad Odontológica, sino que también -a pesar de la contingencia que vive nuestro país-, es una reinvencción necesaria, como las que tenemos con cierta frecuencia, para poder seguir con ustedes por muchos años.

Una vez más, muchas gracias a todos por estos ya 12 años juntos. A nuestros lectores, usuarios y hasta a nuestros detractores (porque nos "obligan" a superarnos día a día). **GRACIAS!**

**El Rock no se acaba...**

**Por los que estuvieron, por los que están, por los que estarán... y ¡PORQUE SIEMPRE PODAMOS!**

DIRECTOR EJECUTIVO **SEBASTIÁN JIMÉNEZ P.**

GERENTE DE NEGOCIOS **SOFÍA POLLMAN F.** DISEÑO Y DIAGRAMACIÓN **SIBILA POLLMAN F.** PERIODISTA Y EDITOR **GABRIEL BRITO S.** COMUNICADOR AUDIOVISUAL **ABRAHAM RAMÍREZ U.** EJECUTIVA COMERCIAL **KARINA MAHECHA A.** SECRETARIA EJECUTIVA **ANITA PASTÉN F.**

WEB DENTAL LTDA.

Dirección: **Pérez Valenzuela 1686, of. 48, Providencia - Santiago de Chile** Fono: **(+56-2) 2783 1344** Cel.: **(+56-9) 7664 4617**

Web: [www.webdental.cl](http://www.webdental.cl) E-mail: [info@webdental.cl](mailto:info@webdental.cl) Suscripciones: [suscripciones@webdental.cl](mailto:suscripciones@webdental.cl)

Venta de Publicidad: **Karina Mahecha A.** Mail: [karina@webdental.cl](mailto:karina@webdental.cl) Cel: **(+56-9) 59049790**



ESCANÉAME



Certificado PEFC  
Este papel proviene de bosques manejados de forma sustentable y fuentes controladas  
PEFC-24-31-4800  
www.pefc.org

LAS OPINIONES Y AVISOS PUBLICADOS SON RESPONSABILIDAD ÚNICA Y EXCLUSIVA DE SUS PROPIOS AUTORES.

TIRAJE: 3.000 EJEMPLARES. PROHIBIDA SU VENTA.



[facebook.com/webdentalchile](http://facebook.com/webdentalchile)



[twitter.com/webdental\\_cl](http://twitter.com/webdental_cl)



[youtube.com/WebDentalChile](http://youtube.com/WebDentalChile)



[webdental\\_cl](http://webdental_cl)



Cooperativa  
Nacional  
Odontológica

# I Encuentro de Actualización Clínica de la CNO

En salas paralelas, destacados miembros de la Cooperativa serán los expositores del Primer Congreso Interdisciplinario de la CNO.

## SALA DE REHABILITACIÓN ORAL E IMPLANTOLOGÍA



Alternativas protésicas sobre implantes en el sector posterior, flujo análogo y digital.  
**Dr. Branco Fantela**



Rehabilitación oral con implantes oseointegrados en niños y adolescentes.  
**Dr. Nicolás Riveros**



Sistema de navegación dinámica en cirugía implantológica, la revolución en los sistemas de cirugía asistida.  
**Dr. Rubén Rosenberg**



Odontología bioestética y casos clínicos.  
**Dr. Armando Palacios**



Periimplantitis.  
**Dr. Patricio Fuentes**



Manejo de tejidos blandos en tratamientos con implantes dentales.  
**Dr. Edgar Berg**

27  
MARZO 2020

UNIVERSIDAD  
de Los Andes

8:15  
18:30

## SALA DE ORTODONCIA Y ESTÉTICA



Ortodoncia en niños pequeños: Derribando mitos y entendiendo nuevos conceptos.  
**Dra. Joana Baden**



Combinación sistemas de auto ligado y microimplantes extra alveolares.  
**Dr. Roberto Vogel**



Cirugía Ortognática: Mitos y realidad de las nuevas tecnologías y Cirugía Cosmética: Realidad actual, alternativas y limitaciones.  
**Dr. Pedro Solé**



Preparación de ortodoncia para la cirugía ortognática: Convencional y 3D.  
**Dra. Paula Marín**



Mi experiencia con el cambio digital: Invisalign e iTero.  
**Dra. Bárbara Fernández**



Flujo digital para la confección de alineadores In-Office.  
**Dr. Sebastián Luchsinger**

## Valores Hasta el 20 de Marzo Desde el 21 de Marzo

Inscripción General	\$50.000	\$60.000
Comunidad U. Andes, Estudiantes de Post Grado y Socios Sortch	\$45.000	\$55.000
Profesionales Clínicas CNO	\$40.000	\$50.000

(\*) Cupos Limitados

## Patrocina:



Universidad de  
los Andes



## Auspician:



Inscripciones: [marcela.avalos@cnochile.cl](mailto:marcela.avalos@cnochile.cl)

[www.cnochile.cl](http://www.cnochile.cl)



TODOS LOS SÁBADOS POR LAS PANTALLAS VIVE TV (VTR):

# Salud & Vida TV

## explica "en simple y en fácil", cómo tener una vida sana



**SEBASTIÁN JIMÉNEZ P. Y VANESA WESTERMEIER B. ESTARÁN TODOS LOS SÁBADOS ENTREGANDO CONTENIDOS DE SALUD, INCENTIVANDO LA VIDA SALUDABLE Y MUCHO MÁS, POR LA SEÑAL DE VIVE TV (VTR).**

"Bienvenidos a Salud y Vida Televisión. En este espacio intentaremos explicar, en simple y en fácil, algunos de los procedimientos, tanto de la medicina como de la odontología, que muchas veces no entendemos".

Con estas palabras Sebastián Jiménez y Vanesa Westermeier dieron el puntapié inicial al espacio audiovisual dedicado a desarrollar contenidos de salud, vida sana y bienestar familiar "en simple y en fácil".

El primer capítulo contó con la participación de las especialistas Ana Carolina Rangel, especialista en Ortodoncia y Patricia Molina, experta en Implantología y rehabilitación oral, de la clínica Arquitectura de la Sonrisa, y quienes explicaron las principales ventajas de la ortodoncia lingual.

Interesantes "tips" sobre estilo de vida saludable, con consejos sobre la forma correcta de hacer ejercicios, sobre hidratación y comida sana, dieron paso a la sección Fitness, donde Vanesa Westermeier junto a Héctor Ampuero, profesor de Educación Física, Personal Trainer e instructor de Clases Dirigidas en el gimnasio Sportlife (La Reina), mostraron una rutina de exigentes ejercicios para mantenerse en forma.

A continuación vino el "Coffe Break", un espacio donde Sebastián Jiménez conversó con la doctora Evelyn Benavides, neuróloga y Dra. Silvana Palacios, ortodoncista, ambas integrantes del Programa de Medicina del Sueño, de la clínica de la Universidad de Los Andes, quienes explicaron a la audiencia, en simple y en fácil, la importancia para los seres humanos de tener un buen dormir y cómo afecta en la vida diaria precisamente sufrir de trastornos de esta importante actividad humana.

Para finalizar el capítulo, el programa nos mostró "El Lado B del odontólogo", y en



**MÁS INFORMACIÓN:**  
Karina Mahecha  
+569 5904 9790  
+569 4083 3270  
karina@webdental.cl

esta oportunidad fue la doctora Fernanda Larraín, quien abrió las puertas de su consulta "B" a S&V, para mostrar su "otra" profesión. Y es que no solamente se dedica a la labor de dentista, sino que le apasiona el tatuaje. Por eso es que, cuenta, atiende "50 y 50", es decir en la mañana se dedica a su profesión, y en la tarde a su pasión "artística", por decirlo de alguna manera.

### SEGUNDO CAPÍTULO

En el segundo capítulo la pareja de conductores tuvo la oportunidad de seguir compartiendo con excelentes profesionales, y los contenidos del programa se enfocaron principalmente en el estilo de vida saludable y la nutrición.

Las especialistas de la clínica Arquitectura de la Sonrisa, Ana Carolina Rangel y Patricia Molina, en esta oportunidad se centraron en la relación médico-paciente y el trabajo en equipo, y cómo esto incide positivamente en poder determinar y llevar el tratamiento más adecuado para cada paciente.

Posteriormente, en el segmento Fitness, Vanessa Westermeier junto al profesor de Educación Física Juan Ignacio Daza, revisaron cómo fortalecer la zona media del cuerpo, con ejercicios abdominales que ayudan a mantener la columna recta. En la tertulia de la sección Coffe Break, Sebastián conversó con la nutricionista Josefina Jorquera, fundadora de Nutri Fit Training, un programa que ofrece bajar de peso, pero sin pasar hambre, y de paso derribaron ciertos mitos sobre los alimentos. La especialista indicó que su programa es absolutamente personalizado y que eso es lo que les ayuda tener éxito a sus pacientes en la pérdida de peso.

Por último, en el "Lado B como dentista", Sebastián viajó hasta el desierto de Atacama para entrevistar al doctor Cristián Gallegos, "un dentista todo terreno" que vive hace muchos años en Copiapó, donde "no hay mucho qué hacer para entretenerte". Gallegos contó a S&V de su pasión por el raid en las dunas del desierto, la que comparte con una de sus hijas.

**Salud y Vida Televisión** partió sus emisiones el 1 de febrero, y sus programas son emitidos los sábados a las 19.30 horas, por la señal de Vive TV. Pero si te perdiste los primeros capítulos, los puedes encontrar en su sitio web: [www.saludyvidatv.cl](http://www.saludyvidatv.cl)

## Kerr

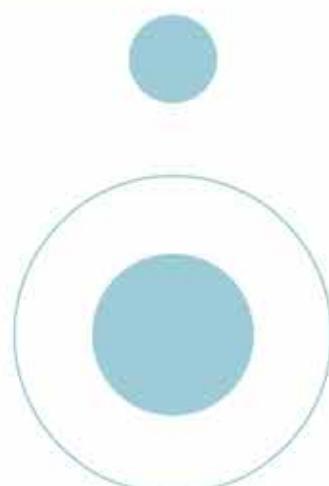
• Maxcem Elite Chroma™ nos mostrará cuando es el momento óptimo de tiempo para limpiar el cemento sobrante mediante el cambio de color.

• El primer cemento de resina autograbable y autoadhesivo con un indicador cromático que le muestra cuando es el momento óptimo para limpiar.





■ **Salud & Vida**<sup>TV</sup>



SALUD & VIDA TV | WEB DENTAL LTDA.

Pérez Valenzuela 1686. Of. 48, Providencia

+56 22 783 1340 | +56 9 59049790



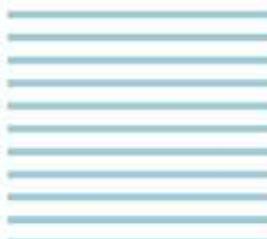
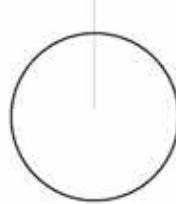
► S&V es una propuesta audiovisual orientada en la Salud y el Bienestar de la comunidad.

► A través de cápsulas de televisión, nuestro objetivo es ser un nexo entre las distintas especialidades de la SALUD y las personas.

Sin dejar de lado el Bienestar y la "buena mesa", recorreremos el país en búsqueda de aquellos profesionales que quieran sumarse a este proyecto.

**karina@webdental.cl**

+ (569) 59049790





# ALINEADORES INVISIBLES

## EN CHILE

**LA ORTODONCIA U ORTOPEDIA DENTOMAXILOFACIAL ES AQUELLA ESPECIALIDAD DE LA ODONTOLOGÍA QUE ESTUDIA, PREVIENE, DIAGNÓSTICA Y TRATA LAS ANOMALÍAS DE FORMA, POSICIÓN, RELACIÓN Y FUNCIÓN DE LAS ESTRUCTURAS DENTOMAXILOFACIALES PARA ASÍ LOGRAR UN ESTADO ÓPTIMO DE SALUD Y ARMONÍA ESTÉTICA Y FACIAL MEDIANTE EL USO Y CONTROL DE DISTINTOS TIPOS DE FUERZAS.**

La Ortodoncia ha tenido, como todos los tratamientos médicos y dentales, un **gran desarrollo** usando los **avances** de la **tecnología digital**, logrando así una mejor predictibilidad al estar avalados por el respaldo investigativo y científico que a su vez permite medir resultados concretos y tan exitosos como los conseguidos con los métodos más tradicionales de los tratamientos fijos o de ortodoncia convencional utilizados hasta ahora.

A pesar de que se puede hacer referencia a la **revolución digital**, no es menor el tiempo que lleva ya en su desarrollo, pues estos avances y tratamientos aparecieron con los llamados **alineadores dentales** desde 1997.

En efecto, los alineadores dentales surgieron a partir de la motivación de dos estudiantes de MBA de la universidad de Stanford que basándose en los principios del Dr. H. D. Kesling (ortodoncista, reconocido 1945) en utilizar **alineadores plásticos** usando **avanzadas tecnología de imágenes 3D** para realizar ligeros movimientos dentales progresivamente.

Así apareció un nuevo mundo tanto para los ortodoncistas como para los pacientes. Este tratamiento fue reconocido en EE.UU desde 1998 y se ha ido perfeccionando y mejorando durante todo este tiempo. Y por supuesto se ha ido introduciendo en todos los distintos continentes Europa, Asia y resto del mundo. Los alineadores dentales no son más que férulas removibles fabricadas de acuerdo a cada desarrollador de distintos tipos de polímeros transparentes, llegando al más actual, y desarrollado conocido como SmartTrack®, material que ha sido perfeccionando y mejorado para así lograr mejores resultados.

La confección de estos alineadores a partir de distintos software, que también han ido desarrollando distintas compañías, partiendo de un **correcto y preciso diagnóstico que debe de ser realizado y supervisado por un ortodoncista** certificado no solo con los conocimientos básicos de esta materia sino también a su vez de la **técnica de alineadores que decide usar el profesional**. La indicación de uso de estos alineadores no debe ser realizada por otros especialistas debido a la complejidad y compromiso que lleva hacer los movimientos dentarios. Por el contrario, y enfatizo, que **se deben realizar siempre bajo estrictos conocimientos de biomecánica dental que se imparten en las diferentes mallas de la especialidad de Ortodoncia de cada universidad**. En esto la Sociedad de Ortodoncia de Chile se ha pronunciado varias veces, dejando en claro que el diagnóstico, indicación y controles realizados durante el tratamiento con dichos alineadores invisibles debe realizarse por especialista certificado y obviamente inscritos en la Superintendencia de Salud de Chile que los avala y certifica. De esta manera, se puede afirmar que la Sociedad de Ortodoncia aprueba la introducción de esta técnica conocida en sentido general como Alineadores Invisibles siempre y cuando se cumplan los

requisitos mencionados previamente. Ahora bien, desde el punto de vista científico, se puede decir que los alineadores no sólo actúan por este “polímero” sino también gracias al diseño y planificación que se realiza mediante los softwares, los cuales analizan, de acuerdo a los movimientos a realizar, unos aditamentos “Attachment” que van pegados en la superficie del diente y que servirán para dar retención y otras veces para facilitar junto al “plástico” los distintos movimientos que se realizarán logrando así los objetivos del tratamiento. Con respecto a este punto, la tecnología ha permitido mejorar y reevaluar los softwares en busca de mejores alternativas y diseños. Las compañías constantemente presentan trabajos de investigación con un excelente respaldo científico, ofreciendo gran casuística de respaldo para aquellos Ortodoncistas que les guste actualizarse y realizar sus tratamientos. Han sido estas investigaciones, las que nos permiten realizar tratamientos más complejos como con extracciones o las siempre complicadas Clases II y Clases III así como auxiliares a tratamientos incluso quirúrgicos.

Para los pacientes la aparición de los Alineadores ha significado una nueva alternativa de tratamiento con gran aceptación por parte de ellos al reconocer que son casi imperceptibles en la boca, de ahí su término de “invisibles”. Además, les permite el uso de éstos de manera removibles lo cual representa un mayor control de su higiene, mayor comodidad, menor dolor (al ser los movimientos más programados y biológicos) y de muy fácil uso, que además le permite comer de todo, pues deben de ser retirados en estos momentos y les permite hacer todo tipo de actividades tanto deportivas o de la rutina diaria sin ninguna contraindicación. Eso sí, requiere -por parte del paciente- un gran compromiso en su uso pues necesita al menos 22 horas en boca para lograr los resultados propuestos.

Este tratamiento, que en un inicio era sólo para adultos, desde 2008 se comenzó a utilizar en adolescentes, y en 2018 después de un estudio avalado en 600 pacientes, ha comenzado a utilizarse con grandes resultados también en niños con dentición mixta temprana, abriendo un nuevo horizonte para esta etapa de la vida donde se comienza a desarrollar la personalidad y el “bullying” por el uso de los anteriores aparatos de ortodoncia. Demás está decir que como esta nueva generación de pacientes es totalmente digital, se siente más acogida con este tratamiento que es más de “época” lo que asombrosamente trae una gran aceptación y cooperación por parte de ellos lográndose así excelentes resultados.

Ahora vuelvo a insistir que **para llegar a estos resultados exitosos lo primordial y más importante es haber realizado un correcto, exhaustivo y respaldado diagnóstico** que solo puede ser capaz de realizar un Ortodoncista.



**Dra. Asela Martos Urrutia**

Odontóloga.  
Especialista en  
Ortodoncia  
DentoMaxilofacial,  
Instituto Superior de  
Ciencias Médicas de  
La Habana.  
Miembro activa  
de Colegio de  
Dentistas de Chile  
y a la Sociedad de  
Ortodoncia y Ortopedia  
Dentomaxilofacial de  
Chile.  
Certificada como  
Invisalign Doctor  
categoría Gold desde  
2011.  
Directora de la Clínica  
San Lázaro.

# Sistema de implantes Tapered Screw-Vent®



Con más de un década de experiencia y con una alta tasa de supervivencia acumulada<sup>1</sup>, el diseño de sistema abierto de Tapered Screw-Vent presenta características necesarias para los tratamientos implantológicos modernos:

- Diseño cónico para casos de colocación inmediata con suficiente hueso<sup>1,2</sup>
- La carga inmediata está indicada en casos de buena estabilidad primaria<sup>1,2</sup>
- La topografía de superficie MTX® ofrece un alto contacto hueso-implante con propiedades osteoconductivas<sup>3</sup>
- La tecnología patentada Platform Plus™ de Zimmer Biomet es una conexión de pilar a fricción (“friction-fit”) patentada que ha demostrado proteger el hueso crestal de las fuerzas oclusales concentradas.

<sup>1</sup> Ormaner Z, Palti A. The use of tapered implants in the maxillae of periodontally susceptible patients: 10-Year Outcomes. *Int J Oral Maxillofac Implants* 2012; 27: 442-448.

<sup>2</sup> El Chaar E, Bettach R. Immediate placement and provisionalization of implant-supported, single-tooth restorations: a retrospective study. *Int J Periodontics Restorative Dent* 2011; 31(4).

<sup>3</sup> Todisco M, Trisi P. Histomorphometric evaluation of six dental implant surfaces after early loading in augmented human sinuses. *J. Oral Implantol* 2006; 32 (4): 153-166

Para obtener más información, póngase en contacto con su representante local de ventas.

**[www.zimmerbiometdental.com](http://www.zimmerbiometdental.com)**

Salvo que se indique lo contrario, tal y como se especifica en el presente documento, todas las marcas comerciales son propiedad de Zimmer Biomet, y todos los productos son fabricados por una o más de las filiales dentales de Zimmer Biomet Holdings, Inc., y distribuidos y comercializados por Zimmer Biomet Dental y sus socios comercializadores autorizados. Si desea información adicional sobre un producto, consulte el prospecto o las instrucciones de uso de dicho producto concreto. La autorización y la disponibilidad del producto pueden estar limitadas en determinados países/regiones. Este material está destinado a clínicos exclusivamente y no incluye asesoramiento ni recomendaciones de carácter médico. Queda prohibida su distribución a ningún otro destinatario. Está prohibido copiar o reimprimir este material sin el consentimiento expreso por escrito de Zimmer Biomet Dental. ZB0104ES REV C 02/20 ©2020 Zimmer Biomet. Todos los derechos reservados.



NANOTECNOLOGÍA EN ODONTOLOGÍA:

# Cuidar,

## un nuevo polimetacrilato en Rehabilitación Oral

**Dr. Ronald Motzfeld**

Docente de pregrado  
Dpto. Odontología  
Restauradora U.de Chile.  
Especialista en  
Odontología  
Restauradora.  
Diplomado Avanzado en  
Ortopedia y Ortodoncia  
Dentomaxilar, COOCH.  
Diplomado en  
Implantología. CIAESO  
Socio Honorario  
SPROCH.



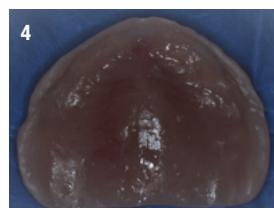
La prótesis removible hasta el día de hoy es el principal medio de rehabilitación en pacientes desdentados parciales o totales. Su uso puede generar en algunos pacientes inflamación de la mucosa subyacente, condición conocida como Estomatitis Subprotésica (ESP).

El Laboratorio Dental Beraudent, hace algunos años sumó esfuerzos en conjunto con la Facultad de Odontología de la Universidad de Chile, para desarrollar "innovaciones tecnológicas en el campo de las resinas acrílicas dentales" incorporándole al polvo "nanopartículas metálicas de cobre (nCu)", dando después de numerosos estudios, un nuevo producto para Prótesis con la particularidad de prevenir la Estomatitis Subprotésica, además de reducir el crecimiento de otras importantes bacterias que están presentes tanto en la enfermedad Periodontal, como la de caries y el mal aliento.

Este magistral descubrimiento en el Área dental de la Nanotecnología, guiado por el Profesor Héctor Covarrubias G., en el mercado de las resinas acrílicas, desde hace casi dos años, ya ha sido usada en cientos de pacientes. También ha permitido aplicarlos no sólo en la fabricación de prótesis dentales, sino aparatos de ortodoncia, planos de relajación y prótesis implato-soportadas.

### MECANISMO ANTIMICROBIANO

El uso de partículas de tamaño nanométrico se debe principalmente a sus propiedades antibacterianas, anti-odora, al aumento de resistencia de los materiales, menor contracción polimerización, además de otorgar una superficie altamente estética (Grumezescu, 2016). Cabe mencionar que por tener un mayor espectro antimicrobiano el nCu, su "antifouling" que previene la adhesión de microorganismos sobre una superficie son potentes antifúngi-

**Foto 1:** Caso clínico inicial.**Foto 2:** Imagen previa a las impresiones.**Foto 3:** Arcada superior en estado saludable (18 meses de uso de su prótesis).**Foto 4:** Estado de conservación de la prótesis 18 meses después.**Foto 5:** Paciente rehabilitado/ Línea de la sonrisa.

cos, de un costo menor a otras partículas metálicas (Kumar y Anthony, 2016). El otro mecanismo más aceptado es la muerte celular por contacto, en el cual el cobre ingresa a la célula a través de la membrana, generando especies reactivas de oxígeno y la posterior degradación del DNA, provocando finalmente la muerte celular. (Trabajo de Investigación 2019: Dra. Hetiel Miranda G. Proyecto FIOUCH 2016 DIFO 17/005)

A partir de este hecho nace una familia de productos llamada Cuidar, cuyo objetivo es neutralizar estos efectos secundarios de la ESP, presente en un rango del 22% al 30 % de adultos mayores. Se caracteriza por edema y eritema crónico de la mucosa oral, bien marcado, en el área de contacto con la prótesis. A veces también encontramos dolor, comezón y sensación urente. Dar a conocer esta innovación dentro del rubro dental y poder beneficiar a muchos más pacientes es nuestro objetivo.

### CASO CLÍNICO

Uno de estos exitosos casos cercanos es el de un paciente de 66 años, ASA III (accidente vascular) que sufrió por periodontitis la pérdida de la mayoría de sus piezas dentales, hoy rehabilitado con una prótesis total superior y parcial inferior realizada con acrílico con nanopartículas de cobre de la marca Cuidar.



# Cuidar.

Siempre necesario



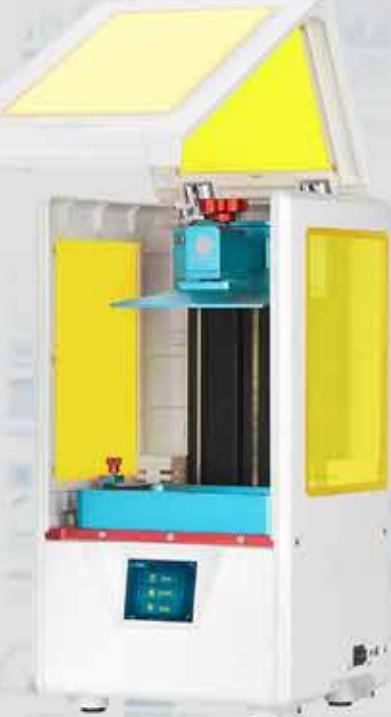
@cuydar  
[www.facebook.com/cuydar/](http://www.facebook.com/cuydar/)  
[www.cuydar.cl](http://www.cuydar.cl)



# VIVE EL FLUJO DIGITAL HOY



**ANYCUBIC**  
Photon S



**SHINING 3D**  
AutoScan-DS-EX  
Dental 3D Scanner

MEDIT **i500**



**Neo  
Biotech**

NeoBiotech Chile  
Marchant Pereira 367, Oficina 803  
Providencia  
Fono +56 2 22428465 / +56 2 32451181

[www.neobiotech.cl](http://www.neobiotech.cl)  
[info@neobiotech.cl](mailto:info@neobiotech.cl)



KAVO

# FOCUS™

Equipo de rayos periapical  
intraoral.

KAVO  
**\$2.520.000**  
IVA incluido

-  Estabilidad excepcional
-  Mecanismo antideslizante
-  Funcionamiento fiable
-  Calidad estructural excelente
-  Imágenes constantes
-  Movimientos suaves

**Hasta 6 cheques o  
tarjeta de crédito  
hasta 6 cuotas sin interés.**

Promoción válida hasta el 31 de Marzo.

KAVO  
**\$4.200.000**  
IVA incluido

KAVO

# Scan eXam™

Equipo de rayos intraoral.



Calidad de imagen clínica.

El equipo proporciona radiografías con un elevado nivel de detalle y un excelente contraste. El amplio rango dinámico asociado a las placas radiográficas garantiza que siempre pueda obtener imágenes óptimas para el diagnóstico.



Ventas a través de:  
Jose Luis Arancibia  
jose.arancibia@kavokerr.com  
+56 9 9771 7151





# X-GUIDE

Cirugía de implantes Navegada por ordenador.  
Único equipo disponible en Chile



- Cirugía navegada por ordenador.
- Control tridimensional de las fresas durante la osteonomía.
- Control tridimensional del implante durante la inserción.
- Realización de tratamientos de emergencia.

No necesita:

- Impresora 3D.
- Guía.
- Scanner intraoral.

## Activar la cirugía de implantes en el mismo día

- Cree un plan de tratamiento con implantes en DTX Studio Implant y expórtelo inmediatamente a X-Guide.
- Controle la posición de fresas e implantes en tiempo real con navegación 3D dinámica durante la cirugía.
- Realice cirugía navegada para más pacientes sin necesidad de utilizar plantillas quirúrgicas.



## Atraiga más pacientes

- Realice cirugías con navegación 3D de la fresa en tiempo real.
- Elija entre cirugía con o sin colgajo.
- A través de DTX Studio suite, utilice un concepto integrado para diagnóstico, planificación y colocación de implantes.
- Acorte el tiempo de tratamiento.

Ventas a través de:  
Carola Espindola

carola.espindola  
@nobelbiocare.com  
+56 9 7618 6462





# Modelo de la MONA LISA HABRÍA SUFRIDO BRUXISMO

AÚN DESPUÉS DE SIETE SIGLOS DE HABERLA PINTADO LEONARDO DA VINCI, SU OBRA MÁS CONOCIDA, EXPUESTA EN EL LOUVRE, DE PARÍS, SIGUE CONCITANDO MISTERIOS SOBRE QUIÉN FUE LA MUJER QUE SIRVIÓ DE MODELO AL GENIO, SU ENTORNO O SU VIDA.

La pintura la han examinado los más variados expertos, en todos los campos. Y los médicos y odontólogos no han escapado a la tentación de interpretar, a través del rostro misterioso de la mujer, sobre qué sentía o si padecía alguna enfermedad.

En ese sentido, los dentistas -expertos mundiales, seguramente-, luego de acuciosas miradas sobre el rostro de

la mujer, sugieren que, según su expresión habría sufrido de bruxismo -en simple: rechinar los dientes involuntariamente-, es decir, pasaba con los dientes apretados.

Otra opinión indica que, al parecer, a la afortunada modelo -pero de aparente mala salud oral-, por cómo se observa la línea del labio superior, ¡le faltaban los dientes anteriores! Y más aún, dicha situación sumada a una casi imperceptible cicatriz sobre el mismo labio, sugeriría que posiblemente fuera víctima de violencia doméstica. Perturbadora idea, pero que nunca podremos saberlo con certeza.

## ¿PARÁLISIS FACIAL, COLESTEROL ALTO, SÍFILIS?

Pero no sólo dolencias dentales habría presentado la musa de Da Vinci. La pintura es fuente de teorías diversas al tratar de descifrar desde su mirada, hasta la posición de sus manos, quién era esta mujer.

De acuerdo a las observaciones médicas, Mona Lisa es una "paciente fascinante". Así al menos lo consideró un médico italiano que en 2010 notó una "hinchazón" alrededor de sus ojos, y llegó a la conclusión de que sufría de un exceso de colesterol en su dieta... ¿buena para la buena mesa tal vez?

Otros especialistas notaron, solamente observando su posición, el color de su piel, su mirada o algún detalle inexcusable para un observante lego, que podría haber sufrido parálisis facial, hipoacusia (la pérdida de la audición perceptiva), incluso, sífilis, lo que indicaría que su marido, si lo tenía, no era de los trigos muy limpios...

Sin embargo, la más conocida y delicada de las patologías que se le ha atribuido a la musa de don Leonardo, basada en la mirada serena que trasunta su rostro y la ubicación estratégica de sus manos, es que habría estado embarazada al momento de modelar para el polímata florentino del Renacimiento.

## ¡HASTA EL PSICOANÁLISIS...!

Pero, por si fuera poco, hasta don Sigmund Freud, el padre del Psicoanálisis, aventuró un diagnóstico, pero al creador de la obra, sólo con observar la mirada de Mona. "Leonardo estaba fascinado por la sonrisa de la Mona Lisa porque evocaba algo que había permanecido latente durante mucho tiempo", elucubró el psicoanalista.

"Era su madre quien poseía la sonrisa misteriosa, la sonrisa que él había perdido...", teorizaba Freud, agregando que la Mona Lisa representaba el complejo de Edipo del genio, la mismísima fijación materna.

Otros teóricos, seguidores de Jung principalmente, en cambio vieron "una lograda representación del alma, el arquetipo femenino que reside en cada uno de nosotros". Como sea, la pintura que se conserva desde el siglo XIV, ha exacerbado la imaginación de todos, pero la única certeza que tenemos es que lo que quiso representar Leonardo Da Vinci cuando la pintó, quedó en su mente, aunque legó una obra que seguramente será objeto de mucho, variados y serios análisis, por los siglos de los siglos...

Versión libre de la edición de Selecciones Reader's Digest, del libro 'Grandes secretos de la historia. Apasionantes historias de verdades y mentiras, engaños y descubrimientos'.



- NOTICIAS
- CONGRESOS
- CURSOS
- CASOS CLÍNICOS

12 AÑOS

LA GRANDEZA ES  
EL RESULTADO DE  
LA EXPERIENCIA.



A STRAUMANN GROUP BRAND



**Neodent® Filial Chile**

Dirección Cerro el Plomo 5420, oficina 1101. Las Condes, Santiago  
Teléfono: 2 22992710  
Página web: <https://www.straumann.com/neodent/cl>  
Correo: contacto.cl@neodent.com





UN ESPACIO PARA CONVERSAR:

# JOSEFINA JORQUERA

**nos aconseja cómo bajar de peso sin pasar hambre...**



**EL DISEÑO DE UN PROGRAMA PERSONALIZADO, QUE INCLUYE EJERCICIOS, CORRECTA ALIMENTACIÓN Y ATENCIÓN KINESIOLÓGICA, ES LO QUE PERMITE LLEGAR A TENER UNA FIGURA IDEAL... O ACERCARSE A ELLA, AL MENOS.**

Una amena charla junto a un café y un trozo de torta, sostuvo Sebastián Jiménez (@jimenosky) con la nutricionista y fundadora de Nutri Fit Training, Josefina Jorquera, en el capítulo número 2 de nuestro parente cercano, el programa televisivo **Salud & Vida TV!**

En la ocasión, Josefina contó de los beneficios de su programa NFT “**que promete hacerte bajar de peso sin pasar hambre**”, concepto desarrollado por la nutricionista y su equipo, y que consiste en un mix entre nutrición, fitness y kinesiología que, al decir de la profesional, ha tenido excelentes resultados entre sus pacientes.

El método NTF, según explicó Josefina, consiste en acompañar un plan de alimentación con ejercicios, porque estos últimos generan una activación del metabolismo del organismo, para procesar los alimentos de manera adecuada. “Cuando uno come y no tiene un metabolismo adecuado para procesar esos alimentos, es muy fácil que se almacenen como grasa, así que acelerar el gasto energético ayuda a mantener un estilo de vida saludable”.

La nutricionista explicó que cada uno de los planes que ellos diseñan, son absolutamente personalizados: “A cada paciente le realizamos una encuesta muy detallada, con horarios de alimentación, de su tipo de trabajo, de sus posibilidades de adquirir y cocinarse, con el objetivo de adecuar un plan de alimentación lo más cercano a su realidad. Es lo más importante”.

En la charla acompañada de un cafecito de “El Cafetín” la profesional dijo que, para tener éxito, los planes deben ser “súper realistas, no ideales, porque el objetivo es que uno pueda llevarlas a cabo”.

Respecto del entrenamiento, explicó que la actividad física se puede hacer en la casa del paciente, o en un parque, en los tiempos que tenga disponibles, para crear un estilo de vida adecuado a la persona “por eso el programa es personalizado”. Por esta razón – explica la experta- “durante la entrevista que se hace, vamos destruyendo algunos

“

**El programa NFT “promete hacerte bajar de peso sin pasar hambre”, concepto desarrollado por la nutricionista y su equipo, y que consiste en un mix entre nutrición, fitness y kinesiología**



## Destruyendo mitos

En la conversación con Josefina Jorquera, @jimenosky quiso “acliarar” algunos mitos que existen sobre la alimentación, por lo que le preguntó directamente si eran efectivos.

En ese sentido, lo primero que le preguntó sobre si el desayuno es la comida más importante del día. La nutricionista dijo que dependía del objetivo cada persona, del apetito y de la actividad que tenía. Lo importante, dijo, es mantener un equilibrio y un balance entre las comidas del día. Depende de cada caso.

### ✓ Mito derribado.

El segundo mito era saber cada cuánto tiempo debe comer la persona (se dice que cada 3 o 4 horas). La respuesta fue nuevamente, que va a depender de cada uno, porque hay que considerar los estilos de vida. “Hay veces que esos tiempos, cada cuatro horas, no se pueden cumplir. Puedes hacer tres comidas al día, sin necesidad de hacer colaciones, sino que de la manera que más te acomoda. Lo importante es adecuar los horarios a aquéllos que me permitan comer de manera cómoda, no obligada”.

### ✓ Mito derribado por los suelos.

El tercer mito fue saber cuáles son los alimentos que engordan. La nutricionista dijo que, en general, no hay un alimento “per se” que te vaya a engordar –como el arroz, las pastas o las papas-, por si solos. “Lo más importante es el equilibrio. Tiene que ver más con cuánto como de ciertos alimentos en el día, y en qué cantidades. El concepto del balance, de equilibrio es lo importante”, dijo.

### ✓ Mito al archivo.

El cuarto mito, tiene que ver con el aporte nutritivo con la ingesta de bebidas. Jorquera explicó que las gaseosas con azúcar son fuentes de calorías y que no nutren nada. “Solo aporta como energía, porque tiende a producir poca saciedad. Es decir, puedes tomar bebidas, pero a la vez seguir comiendo, por lo tanto no nos aporta mucho”.

### ✓ Mito destruido.

Después de estos consejos, a @jimenosky no le quedó otra que pedir endulzante para su cafecito, y de la torta, ni qué hablar... ¡Muchas calorías!

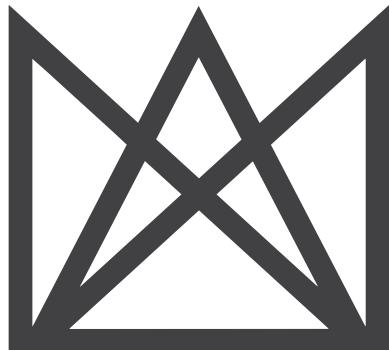


mitos al paciente y se le pregunta cuál es su objetivo (bajar de peso, tonificar, lugar donde entrena, etc.), con la idea de diseñar un plan de mejoramiento para él. No igual al de otra persona, porque los niveles son distintos”.

Josefina Jorquera enfatiza que el objetivo de NFT es “formar un estilo de vida saludable”, y no imponer nada al paciente, “sino que poder llegar, en conjunto, a un plan, que les pueda servir realmente”. Para conocer más del método NFT, pueden visitar el sitio [www.nft.cl](http://www.nft.cl) o en su Instagram @nft\_chile. También puede ver la entrevista en extenso, en nuestro sitio web [www.saludvidatv.cl](http://www.saludvidatv.cl), donde podrá encontrar todos los capítulos del programa, que se exhibe todos los sábados, a las 19.30 horas, por Vive TV! de VTR.



# Sigamos juntos...



**webdental.cl**

12

AÑOS

**HABLEMOS!!! +569 8737 0659 / +569 5904 9790**



[facebook.com/webdentalchile](https://facebook.com/webdentalchile)



[twitter.com/webdental\\_cl](https://twitter.com/webdental_cl)



[youtube.com/WebDentalChile](https://youtube.com/WebDentalChile)



[webdental\\_cl](https://webdental_cl)



**"GURÚ" DE LA TELE ODONTOLOGÍA EN USA PELIGRA PERDER SU LICENCIA POR OFRECER TRATAMIENTOS CON ALINEADORES INVISIBLES SIN SUPERVISIÓN PROFESIONAL:**

# Odontólogo podría perder su licencia en Estados Unidos

## ¿En Chile, cómo estamos en este tema?

En nuestro país la venta de alineadores dentales invisibles no es desconocida y ya en 2018 el Instituto de Salud Pública (ISP) advirtió, mediante un comunicado, que adquirir estos tratamientos sin contar con supervisión de un odontólogo especialista en ortodoncia, pueden causar daños severos en dientes y encías.

En tanto, el doctor Cristóbal García, presidente de la Sociedad de Ortodoncia de Chile, ya señalaba en este entonces que cualquier tratamiento "que expone a los dientes del paciente a fuerzas para su movilización, debe ser planificado y conducido en forma personalizada, de acuerdo a exámenes y observaciones acuciosas hechos por un profesional calificado".

Sin embargo parece que hasta ahora poco se ha avanzado en el estricto control de este tipo de venta de tratamientos sin la supervisión de profesionales idóneos.

**A**punto de perder su licencia está el jefe de Odontología y principal rostro de la empresa de tele odontología SmileDirectClub, **Jeffrey A. Sulitzer**, acusado de violar leyes estatales y actuar con negligencia grave hacia los pacientes. La Fiscalía General de California presentó un documento de 24 páginas, resultado de una investigación que duró dos años, llevada a cabo por la Junta Dental Estatal y a la cual tuvo acceso **Reuters**.

En el documento se citan nueve causas diferentes que podrían resultar en medidas disciplinarias, y en ellas se alega que Sulitzer **cometió fraude al solicitar la operación de consultorios dentales en California** y asumir la responsabilidad por los servicios ofrecidos a los pacientes. Se argumentó además que habría **más de mil quejas contra los tratamientos de SDC**, a lo que la compañía indicó que eso era un porcentaje menor de personas disconformes.

SmileDirectClub irrumpió en 2014 con su idea de **tele odontología, ofreciendo alineadores dentales transparentes** a un valor un 60% más bajo que un tratamiento tradicional, con su modelo online de atención.

**El problema es que en algunos de sus centros, los tratamientos no eran diagnosticados, ni supervisados por un Especialista en Ortodoncia.**

Es más, para acceder a sus servicios, los pacientes deben firmar un documento que exculpa de toda responsabilidad a SDC.

En la queja se indica que las consultas controladas por SmileDirectClub **no tienen licencia para practicar odontología** en el estado, por lo que se les exige a

los clientes que firmen documentos que liberan de cualquier responsabilidad a la empresa, antes de atender sus requerimientos.

Se agregó que Sulitzer "ayudó e incitó" a la compañía a la práctica de la odontología sin licencia, razón para solicitar la **suspensión o revocación del permiso profesional del odontólogo**.

SmileDirectClub no quiso comentar la situación con la prensa y prohibió también a Sulitzer referirse al tema, y sólo el abogado de la compañía, **J. Erik Connolly**, declaró que las acusaciones contra el rostro de SDC son "inexactas y se demostrarán falsas en el transcurso del proceso".

### EL MODELO

SmileDirectClub vende alineadores dentales de plástico transparente, **recetados por odontólogos que revisan en línea imágenes digitales** de los dientes de los clientes y supervisan el tratamiento desde lejos.

Según el sitio web de la compañía, **Sulitzer dirige a todos los dentistas y ortodoncistas con licencia de SmileDirectClubs**, y que incluirían a unos 250 profesionales.

El abogado Connolly acusó a los miembros de la Junta Dental de California de utilizar el proceso disciplinario como **medida de represalia**, después de que SmileDirectClub y Sulitzer los demandaron el año pasado por presuntamente participar en una **investigación ilegal y una campaña anticompetitiva** contra la compañía.

La empresa también ha asegurado que su **plataforma de tele odontología conecta a los clientes con médicos independientes** que pueden aprobar y supervisar el tratamiento del alineador. "Los dentistas con licencia estatal son los **responsables de todos los aspectos de la atención clínica**", según el comunicado.

### ODONTOLOGÍA "DISRUPTIVA"

Los Alineadores Dentales mueven los dientes contra los huesos y, como **dispositivos médicos Clase II regulados por la FDA**, solo están disponibles con **receta médica**. La Asociación Dental Americana y la Asociación Americana de Ortodoncistas dicen que los alineadores vendidos sin un examen oral en persona por un médico que receta pueden causar lesiones graves a algunos pacientes.

**Productos & Servicios**  
**URIEL**  
Doris Rubilar y Cia. Ltda. - Uriel Eventos  
General Holley #2381 Of. 903  
Providencia - RM - Chile  
+562 2378 9920 | +569 9051 3070  
[www.urielrubilar.cl](http://www.urielrubilar.cl)  
[urieleventos@gmail.com](mailto:urieleventos@gmail.com)

**Expertos en Productos y Servicios para Pacientes y Profesionales**

**Colgate** **VOCO** **Oral-B** **DENTAID** **Nordent**



**LINE  
MED**

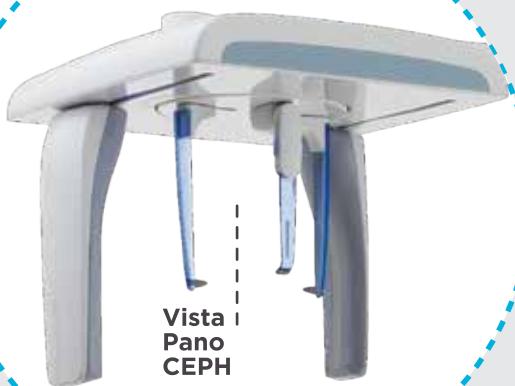
Especialista en  
Imagenología dental



Vista  
Vox S



Vista  
Pano S



Vista  
Pano  
CEPH

No te quedes sin tu  
**VistaVox S**

Aprovecha los valores **OFERTA**.  
Unidades oferta hasta agotar stock.



**DÜRR  
DENTAL**

THE BEST, BY DESIGN

**CONTACTO**

**ALEXIS HURTADO**

Brand Manager

Dürr Dental Imaging Chile

[ahurtado@medempresas.cl](mailto:ahurtado@medempresas.cl)

+569 4015 1133

[www.linemed.cl](http://www.linemed.cl)



Made  
in  
Germany



LINEMED - GRUPO MD



# Tratamiento de PERIIMPLANTITIS

**Dr. Franco  
Stefano Paveri**

Cirujano Dentista,  
Universidad de  
Valparaíso.

## INTRODUCCIÓN.

La periimplantitis viene definida como un proceso inflamatorio alrededor del implante en la cual se presenta sangrado y pus combinado con evidente pérdida ósea diagnosticada mediante métodos radiográficos, con una pérdida ósea de a lo menos 4 mm. establecidas mediante sondaje periimplantario. A pesar que el término puede estar relacionado con la entidad patológica de periodontitis no son homologables y atienden a patologías diferentes en cuanto su etiología y mecanismos inflamatorios, incluyendo su composición microbiológica, superponiéndose la presencia de especies del complejo rojo de Socransky. Se establece como un proceso sitio específico y con factores de riesgos incluyendo la sobrecarga, hábitos tabáquicos, mala higiene oral, antecedentes de alguna enfermedad sistémica, factores relacionados a la rehabilitación oral que dificulten las medidas de higiene oral. Considerando una susceptibilidad marcada en pacientes con historia de periodontitis previa. Por lo tanto se recomienda una correcta medida de instrucción oral como prevención.

Los criterios para establecer el correcto éxito del tratamiento clínico quirúrgico de la periimplantitis es primero la eliminación completa de la inflamación, para lograr la regeneración ósea alrededor del implante afectado mediante la ayuda de injertos óseos y membranas de colágeno.



Figura 1: Muestra la imagen radiográfica de los implantes afectados, obsérvese la presencia de resto radicular impactado sobre reborde óseo.



Figura 2: Muestra el abordaje quirúrgico periimplantario con MIST-MPPT, obsérvese cráter óseo con relleno óseo liofilizado, Cerabone (Botiss).



Figura 3: Muestra suturas verticales al final del procedimiento quirúrgico periimplantológico.



Figura 6: Imagen radiográfica de control a los 5 meses de realizado el procedimiento quirúrgico, injerto en correcta posición y oseointegrado.



Figura 4: cicatrización de la herida quirúrgica a los 14 días, se observa cierre por primera intención.



Figura 5a: Sondaje periimplantológico a los 6 meses de control 3 por mesial.

Figura 5b: Sondaje vestibular.

## CASO CLÍNICO

Presentamos un caso clínico de un paciente con periimplantitis de dte. 1,6-1,2 de sexo femenino de 56, ASA II, al examen intraoral presenta una prótesis implanto soportada múltiple, al sondaje de los implantes pilares 1,6-1,2. Se encontró una profundidad de sondaje de más de 6 mm y 8 mm por mesial respectivamente, con sangrado y supuración al sondaje en el implante 1,2.

Se estableció un protocolo de tratamiento clínico quirúrgico, en la cual la fase previa se realizó un tratamiento

periimplantológico submucoso, con punta scaler recubierta para titanio. Indicando colutorio de Clohexidina 0,12%, 2 veces al día en la mañana y noche, 15 ml. por 14 días. Luego de 21 días de realizada la fase previa a la cirugía se realizó un abordaje quirúrgico periimplantológico con MIST-MPPT, eliminando el sector infectado del saco periimplantario.

Los puntos fueron retirados a los 7 días de realizada la cirugía con cierre de primera intención, los cuidados postoperatorios son gel de clohexidina 1 vez al día, luego de cepillado, por 14 días, antibioterapia (Amoxicilina y Ac. Clavulanico 875mg. c 125mg. 1 cada 24 horas por 7 días) y analgésicos no esteroidales, Celecoxib 200 mg. 1 cada 24 horas por 3 días. La prótesis implante soportada fue cargada a los 7 días de realizada la cirugía.

Se siguió un protocolo de controles de 7 días, 2 semanas, 1 mes, 2 meses, 4 meses y 6 meses. Finalmente la radiografía de control a los 6 meses.

## CONCLUSIÓN

En este caso clínico hemos demostrado el éxito de una cirugía periimplantológica basada en MIST-MPPT, la cual mejora el abordaje del defecto óseo en cuestión la aplicación y contención del material de injerto y su posterior cicatrización. Por otro lado los cuidados postoperatorios propios del paciente así como el manejo interdisciplinario con un rehabilitador oral, permite el éxito final del caso clínico.



**Dra. Romina Ferrera G.**

Cirujano Dentista  
experta en Cirugía Bucal y  
Estética Facial

**17, 18 Y 19**

DE ABRIL DE 2020

CURSO MODULAR

# Estética Orofacial

## PERSONALIZADO

- TOXINA BOTULÍNICA
- PRP
- PAPADA
- MESOTERAPIA
- SURCO NASOGENIANO
- RINOMODELACIÓN
- RELLENO LABIOS
- RELLENOS CON  
ÁCIDO HIALURONICO

**90%**  
PRÁCTICO

# INTENSA LABOR DE EXTENSIÓN DE LAS ESPECIALIDADES ODONTOLÓGICAS DE LA UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE CHILE



Las Especialidades de Rehabilitación Oral, Implantología Bucomaxilofacial y Endodoncia de la Universidad Autónoma de Chile desarrollaron una intensa labor de extensión durante el año 2019, destacando además la participación de profesores visitantes extranjeros en los programas de especialidades que se dictan tanto en Temuco como en Santiago.

En Implantología y Rehabilitación Oral destacaron:

**5<sup>to</sup> Encuentro Universitario Chile-Brasil:** Esta vez realizado en la Universidad São Leopoldo Mandic de Campinas, Brasil. Este tradicional encuentro reunió a más de 200 asistentes de ambas Universidades. Coordinado por los profesores José Valdivia y Fabiano Capato, dictaron conferencias profesores de Brasil, Chile y España. Los estudiantes de ambas universidades presentaron ocho casos clínicos y más de 50 trabajos en formato de poster (19 y 20 de agosto).

**Latin American Osseointegration Congress IN 2019 de São Paulo:** Alumnos y docentes de las Especialidades Odontológicas de nuestra Universidad participaron con presentación de trabajos. Este evento que se realiza cada dos años, siendo el más importante en el área de la Implantología, la Rehabilitación Oral y la Estética (21, 22 y 23 de agosto).

**Bahia Osseointegration Meeting:** Realizado en la ciudad de Salvador de Bahía, el profesor José Valdivia, dictó conferencia junto a los destacados profesores Tomas Alberksson, Salah Huwais y Luis Guillermo Peredo (17 y 18 de mayo).

**Profesores visitantes extranjeros:** Este año participaron en nuestras Especialidades Odontológicas los profesores que se han integrado a nuestro Staff académico desarrollando diferentes temáticas: Prof. Jansen Ozaki (Carillas Cerámicas y Odontología Digital Cerec); Prof. José Pereira (Encerado y Morfología Dentaria), Prof. Eduardo Mukai (Odontología Digital en Implantología y en Rehabilitación Protésica sobre Implantes).



Dr. Maximiliano Casa H.

Dr. José Valdivia O.

Por su parte el director de la Especialidad de Endodoncia en nuestra Universidad el Prof. Dr. Maximiliano Casa, dictó Cursos y Conferencias en los siguientes eventos:

**1<sup>ra</sup> Jornada Nacional de Endodoncia y Rehabilitación del Colegio Odontológico de la Provincia de Córdoba, Argentina.**

**1<sup>ra</sup> Jornada Internacional de Endodoncia y Rehabilitación, en la Universidad Nacional de La Plata, Provincia de Buenos Aires, Argentina.**

**1<sup>ra</sup> Jornada Científica Odontológica Interdisciplinaria, Universidad Autónoma de Chile.**

**Conferencia Científica de la Sociedad de Endodoncia, filial Punta Arenas** entre otras, compartiendo los “Avances en biomateriales: Visión actual en los tratamientos endodónticos conservadores” que marcan la ruta de la formación de sus estudiantes en la misma especialidad.

A todas las actividades académicas que desarrollan los profesores invitados extranjeros, tanto en Santiago como en Temuco; constituye un evento al cual son invitados gratuitamente los ex alumnos y alumnos de nuestras Especialidades; siendo un compromiso institucional mantenerlos en una constante actualización.

Para este año 2020 se considera la realización del 6<sup>to</sup> Encuentro Universitario Chile-Brasil, el cual se realizará en la ciudad de Santiago, y contará con la participación de importantes invitados internacionales.

## Especialidades Odontológicas 2020

- Rehabilitación Oral (Santiago-Temuco).
- Implantología Buco Maxilofacial (Santiago-Temuco).
- Endodoncia (Santiago-Temuco).

Información: [postgrados.santiago@uautonoma.cl](mailto:postgrados.santiago@uautonoma.cl)  
[postgrados.temuco@uautonoma.cl](mailto:postgrados.temuco@uautonoma.cl)

**SANTIAGO** (+56) 22 7057910 | **TEMUCO** (+56) 45 2895037

# EL SITIO WEB QUE ESTABAS BUSCANDO Para tu Clínica Dental



## DISEÑAMOS SITIOS **web** PARA DENTISTAS Y CLÍNICAS DENTALES



### Autoadministrable

Damos al usuario una interfaz amigable e intuitiva para poder realizar modificaciones a su sitio.



### Hosting incluido

Espacio en un servidor donde puedes almacenar todos los archivos y datos necesarios para tu sitio web.



### Responsive

Correcta visualización de una misma página en distintos dispositivos.



### Diseno personalizado

De fácil lectura hecho a la medida por expertos en diseño web.

**MÁS DE 10 AÑOS TRABAJANDO EXCLUSIVAMENTE EN EL ÁREA ODONTOLÓGICA**

**www.webdental.cl | sebastian@webdental.cl | (+56 9) 8 737 0659**



Posicionamos tu sitio web en los primeros lugares de Google

Creamos estrategias de Marketing Digital para generar una comunicación efectiva entre tus pacientes y tu Clínica.



EXTRAEN "BRACKET DENTAL" DESDE EL ESÓFAGO DE UNA MENOR:

## ¡QUE A USTED NO LE PASE!

Una menor, de 15 años de edad, internada en el Instituto Nacional de Enfermedades Respiratorias y del Ambiente "Juan Max Boettner" (INERAM), debió ser intervenida con urgencia para extraerle un trozo de metal odontológico desde el esófago, ya que corría peligro de sufrir una grave perforación.

La noticia, que dio a conocer Telefuturo de Paraguay, indica que niña que estaba siendo tratada en el centro de salud tratada por Dengue, y accidentalmente se "tragó" su bracket dental (arco de ortodoncia), el que se le alojó peligrosamente en el esófago.

El doctor Carlos Morínigo, médico neuromólogo, explicó que "la paciente se atragantó con el metal, lo ingirió y (se le) quedó atascado a la mitad del esófago, y eso produjo que tuviera muchos vómitos y que no se pudiera alimentar". Agregó que que la intervención se realizó un par de días después que la paciente había ingresado, por precaución por el cuadro virídico que presentaba. Una vez hecho los estudios correspondientes, "procedimos a la extracción de ese metal, mediante una esofagoscopía rígida, y fue un procedimiento sin com-



plicaciones, pero teniendo en cuenta que la paciente estaba con Dengue, pero en fase de recuperación".

La niña quedó con las medidas sanitarias pertinentes y con la recomendación de visitar a su odontólogo con frecuencia, para evitar un nuevo incidente como el vivido.

VIDEO Y MÁS EN:  
<http://webdental.cl/odontologia/?p=11913>



**LINE MED** Especialista en Imagenología Dental

**Vistalntra DC**

Made in Germany

in LINE MED - GRUPO MD

**VistaScan**

- Mini Easy
- Mini View
- Combi View

**DÜRR DENTAL**  
THE BEST, BY DESIGN

**CONTACTO**  
**ALEXIS HURTADO**  
Brand Manager  
Dürr Dental Imaging Chile  
ahurtado@medempresas.cl  
+569 4015 1133 / [www.linemed.cl](http://www.linemed.cl)



# TU EMPRESA PODRÍA ESTAR AQUÍ

**Y con esto podrías tener presencia en:**

Los eventos más importantes del área

En las clínicas dentales de tus potenciales clientes



+(569) 5904 9790  
+(562) 2783 1314



[karina@webdental.cl](mailto:karina@webdental.cl)



[webdental.cl](http://webdental.cl)

# CURSO REJUVENECIMIENTO FACIAL Y ESTÉTICA ODONTOLÓGICA

## MÁS DE 150 PROFESIONALES CAPACITADOS EL 2019



CONVENIOS INTERNACIONALES  
ESPAÑA, BRASIL, CHILE

[WWW.ACHEOF.CL](http://WWW.ACHEOF.CL)

20, 21 y 22  
MARZO

### ACADEMIA CHILENA DE ESTÉTICA OROFACIAL

#### ÁCIDO HIALURÓNICO TOXINA BOTULÍNICA PLASMA RICO EN PLAQUETAS (PRP- PRGF)

#### ÁCIDO HIALURÓNICO

##### PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Anatomía y función de la piel.
- Proceso de envejecimiento.
- Estructura y función del producto biológico
- Ácido Hialurónico (descripción y propiedades).
- Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
- Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales e Indicaciones Clínicas de las diferentes reticulaciones.
- Dosificación. / Contraindicaciones. / Riesgos.
- Técnicas de Aplicación. / **Fotografía clínica**.
- Cuidados de la piel pre y post procedimiento, medicamentos complementarios, controles y reaplicación.
- Casos clínicos.

##### CLÍNICA CON PACIENTES

#### PLASMA RICO EN FACTORES DE CRECIMIENTO (PRGF)

##### PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Introducción y descripción histórica de la técnica.
- Fundamentación Biológica/ Histológica y Fisiológica del PRGF.
- Beneficios biológicos.
- Indicaciones y Contraindicaciones.
- Riesgos.
- Técnicas de aplicación.
- Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas en la Práctica Clínica y Estética
- **Fotografía clínica**.

##### CLÍNICA CON PACIENTES:

- Preparación de PRP.
- Conocimiento y uso de centrífuga / calibración.
- Activación de PRP con Cloruro de Calcio.

CURSO TEÓRICO,  
PRÁCTICO Y  
DEMOSTRATIVO

ODONTOLOGOS,  
MÉDICOS Y  
PROFESIONALES DEL  
ÁREA DE LA SALUD

URGENCIAS  
EN CLÍNICA  
Manejo de Urgencias  
y Situaciones Críticas  
en la Práctica Clínica  
y Estética

CLÍNICA CON PACIENTES  
En nuestro curso, el  
alumno realizará los  
procedimientos clínicos  
aprendidos en la  
etapa teórica

#### TOXINA BOTULÍNICA

##### PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Anatomía y función muscular facial.
- Aspectos legales.
- Farmacodinamia de la Botulina.
- Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
- Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales.
- Dosificación.
- Contraindicaciones. / Riesgos.
- Técnicas de aplicación
- Selección de músculos a tratar en sector odontoestomatológico.
- **Fotografía clínica**.
- Preparación de la piel para aplicación (limpieza, anestesia).

##### CLÍNICA CON PACIENTES



#### PROFESORES DICTANTES

##### PROF. DR. ANDRÉS GAETE NAVARRO

- Cirujano Dentista, U. Valparaíso
- Coordinador Académico de Diplomado de Rejuvenecimiento Facial y Estética Odontológica, ACHEOF
- Magíster en Gestión de Organizaciones (MBA), U. Valparaíso
- Máster en Implantología, Rehabilitación Oral y Estética, ESI Barcelona.

##### PROF. DR. MANUEL NOVAJAS BALBOA

- Médico Cirujano, U. Valparaíso
- Especialista en Cardiología y Cirugía Cardiovascular (Bélgica)
- Miembro de la Sociedad Chilena de Trasplante

##### SRA. CLAUDIA BRAVO

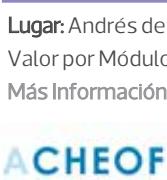
- Tecnólogo Médico, U. de Chile
- Especialidad en Hematología y Banco de Sangre, U. de Chile.



**"APRENDA EL USO  
DE LA PISTOLA PARA  
MESOTERAPIA U225,  
LA MÁS MODERNA  
DEL MUNDO"**



ACADEMIA CHILENA DE ESTÉTICA OROFACIAL  
[WWW.ACHEOF.CL](http://WWW.ACHEOF.CL)



**ESI** Barcelona  
Escuela Superior de Implantología y Rehabilitación Oral

**ESED** Barcelona  
Escuela Superior de Estética Dental

**apcd**  
Vila Mariana

# Ormco™



Dr. Giuseppe Scuzzo

## TÉCNICA LINGUAL DE ARCO RECTO

2-3  
ABRIL

# ALIAS™



Curso de Certificación  
**Sistema ALIAS** orientado  
a especialistas en Ortodoncia.

- Ventajas del sistema ALIAS
- Protocolo de cementado indirecto
- Implementación clínica en casos de extracción y sin extracción
- Cómo comenzar a usar el sistema de arco recto lingual ALIAS
- Presentación y discusión de casos

El primer bracket lingual del mundo con slot cuadrado de autoligado pasivo.

**VALOR GENERAL**  
**\$490.000**

Miembros de la Sociedad de Ortodoncia Chile SORTCH, CNO y estudiantes de la especialidad de Ortodoncia: **\$392.000**

**Inscripciones a través de:** [evelyn.hormazabal@kavokerr.com](mailto:evelyn.hormazabal@kavokerr.com)  
+56 9 7769 4169





Straumann® SLActive®

¿Está maximizando las capacidades de cicatrización de sus pacientes?

Cerro el plomo 5420 oficina 1101, Las Condes  
Santiago – Chile  
Teléfono 2 2299 2710  
Correo: contacto.cl@straumann.com

 **straumann**  
simply doing more