



2019 - AÑO 7 | NÚMERO 84

PERIÓDICO ODONTOLOGÍCO PUBLICADO EN SANTIAGO DE CHILE / PROHIBIDA SU VENTA

ISSN 0719-1499

webdental.cl/odontologia



Dr. Rodrigo Kaiser:

"EN ODONTOLOGÍA O NOS QUEDAMOS OBSERVANDO O NOS INTEGRAMOS AL VAGÓN DEL DESARROLLO"

PÁGINA 04

DELEGACIÓN
CHILENA
brilla en el 5º
Neodent
Congress



PÁGINA 12

10° Aniversario de Siromax

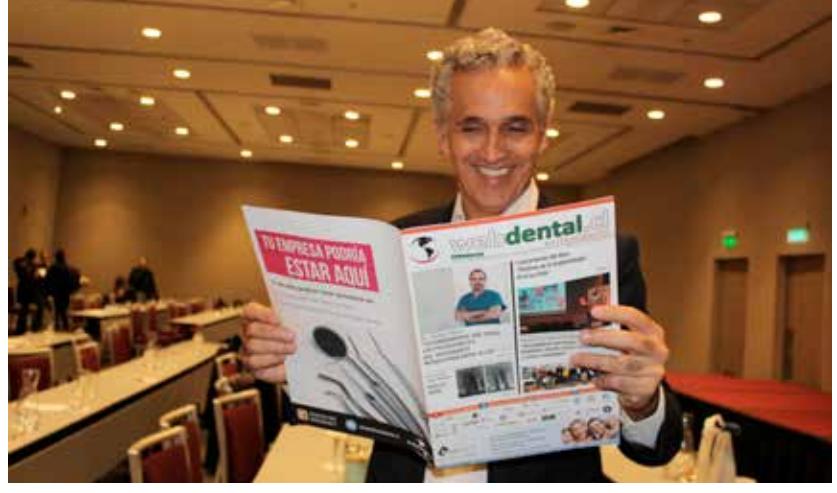
PÁGINA 10



Dr. Ertty Silva:

"El mayor representante mundial de la ortodoncia de excelencia es un chileno llamado Jorge Ayala"

PÁGINA 08



- ✓ La mejor definición y resolución de imágenes (Full HD)
- ✓ Únicos en Chile con entrega de resultados en línea
- ✓ Los mejores precios del Mercado



Sebastián Jiménez P.
Director Ejecutivo

Sofía Pollmann F.
Gerente de Negocios

Valentina Martínez
Periodista

Sibila Pollmann F.
Diagramación

Web:
www.webdental.cl

E-mail:
info@webdental.cl

WEBDENTAL.CL
Diagramación y Diseño Gráfico

Venta de Publicidad
Tania Espinoza
Ejecutiva Comercial

tania@webdental.cl
ventas@webdental.cl

Suscripciones

suscripciones@webdental.cl

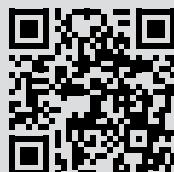
Redes sociales:
facebook.com/webdentalchile
twitter.com/webdental_cl
youtube.com/WebDentalChile

Dirección:
Pérez Valenzuela 1686, of. 48, Providencia
Santiago de Chile
Fono: (+56-2) 2783 1344
Cel.: (+56-9) 7664 4617

Boletín Informativo:
Es una publicación de
WEB DENTAL LTDA.
76.282.796-4

Tiraje: 3.000 ejemplares
Prohibida su venta

Las opiniones y avisos publicados en este boletín informativo son responsabilidad única y exclusiva de sus propios autores.



SUSCRÍBETE

Recibe mensualmente la edición impresa de nuestro periódico de Odontología



Durante los días 07 y 08 de junio, en las dependencias de la Universidad Andrés Bello, se desarrolló la **Jornada Internacional de Odontología para Pacientes con Necesidades Especiales**.

La actividad contó con la participación de los reconocidos referentes internacionales: **Dr. Almir Oliva y Dr. Marcelo Boccia** (ambos de Brasil), junto a los destacados nacionales **Dra. Gisela Jara, Dr. Daniel Carreño, Dra. Susanne Kramer, Dra. Verónica Pérez y Dra. Francisca Donoso**.

Durante la Jornada, se abordaron diversas temáticas referidas a la atención odontológica en pacientes con necesidades especiales, destacando entre otras:

Políticas públicas en Odontología para Pacientes con Necesidades Especiales; Odontogeriatría; Presentación de mallas curriculares de pre y postgrado de Odontología para Pacientes con Necesidades Especiales de Chile y el mundo.

Según informó la organización, la jornada contó con una tremenda convocatoria cercana a los 120 asistentes entre odontólogos, estudiantes y asistentes dentales. Como explica **Dra. Isabel González**, presidenta de ALOPE Chile “estamos formando equipos y eso es lo que queremos, que sea un tema que vaya más allá del aspecto del dentista, sino que se incorpore gente nueva que se logra a través de los estudiantes y de nuestros grandes apoyos que son las asistentes dentales”.

Además de valorar el gran aporte de ALOPE Chile en cuanto a la

formación en la atención de pacientes con necesidades especiales, se dio especial énfasis a la unificación de criterios en esta rama de la Odontología.

Para el miembro de la International Advisory Committee de la IADH, Prof. **Dr. Almir Oliva** “la integración del conocimiento en América latina es muy importante. Nosotros sabemos que tanto Brasil como Chile tienen una odontología de primer nivel, más el desafío es integrar cada vez más los conocimientos. Y por eso, para nosotros es una oportunidad muy buena poder estar acá presentando nuestra forma de trabajo en Brasil y poder invitar a los profesionales chilenos a participar de los eventos

promovidos por la Asociación Brasilera de Odontología para Pacientes Especiales (ABOPE)”. Así mismo, para el miembro del Executive Board de la IADH y Vicepresidente de ABOPE, **Prof. Dr. Marcello Boccia** “en el contexto mundial, es fundamental que las asociaciones latinoamericanas formen parte de la International Association for Disability & Oral Health (IADH), con el fin de permitir generar consensos y desarrollo en materia de pacientes con necesidades especiales. Para nosotros ALOPE Chile es especial porque vemos que están siempre trabajando, promoviendo jornadas, educación y por supuesto el bienestar de las personas que necesitan”.

Galería de Fotos y más en:
<http://webdental.cl/odontologia/?p=10871>



Estamos en...
Santiago, Iquique, Copiapó, Calama,
Viña del Mar, Antofagasta, La Serena, Talca,
Rancagua, Concepción, Valdivia, Temuco, Puerto Varas
y Puerto Aysén

%

OPORTUNIDADES HASTA AGOTAR STOCK

Productos nuevos y de exhibición



Contáctenos y agende su visita: +562 2335 4040 servicioalcliente@alphabio.cl

Surgic Pro
NSK



44%
Descuento

* Producto de exhibición

Motor Surgic Pro

Valor Ref.: \$1.250.000

Venta Especial

\$890.000 IVA inc.

TRAUS SIP10

SAESHIN



24%
Descuento

* Producto de exhibición

Motor Traus Pro

Valor Ref.: \$1.170.000

Venta Especial

\$890.000 IVA inc.

TRAUS SUS10

SAESHIN



39%
Descuento

* Producto de exhibición

Piezo Electrico

Valor Ref.: \$4.600.000

Venta Especial

\$2.790.000 IVA inc.



21%
Descuento

* Producto nuevo

Desfibrilador P500

Valor Ref.: \$1.700.000

Venta Especial

\$1.350.000 IVA inc.



47%
Descuento

* Producto de exhibición

Centrifuga DM0412

Valor Ref.: \$510.000

Venta Especial

\$269.000 IVA inc.



43%
Descuento

* Producto de exhibición

Equipo Succión (P)

Valor Ref.: \$157.143

Venta Especial

\$89.000 IVA inc.



25%
Descuento

* Producto nuevo

Autoclave 22L LCD

Valor Ref.: \$1.050.000

Venta Especial

\$790.000 IVA inc.



37%
Descuento

* Producto de exhibición

Fresadora X-Mill400

Valor Ref.: \$23.800.000

Venta Especial

\$14.900.000 IVA inc.



33%
Descuento

* Producto de exhibición

Rayos X Port-XII

Valor Ref.: \$2.400.000

Venta Especial

\$1.600.000 IVA inc.

EzSensor Classic



33%
Descuento

EzSensor

* Producto nuevo

Sensor Clasic/Flexible

Valor Ref.: \$2.400.000

Venta Especial

\$1.600.000 IVA inc.

LAUNCA



20%
Descuento

* Producto de exhibición

Escáner Intraoral DL-100P

Valor Ref.: \$9.750.000

Venta Especial

\$7.800.000 IVA inc.



25%
Descuento

* Producto de exhibición

Escaner UP300

Valor Ref.: \$5.200.000

Venta Especial

\$3.900.000 IVA inc.



25%
Descuento

* Producto de exhibición

Impresora 3D Resina

Valor Ref.: \$3.200.000

Venta Especial

\$2.400.000 IVA inc.



42%
Descuento

* Producto de exhibición

Impresora 3D Filamento

Valor Ref.: \$500.000

Venta Especial

\$290.000 IVA inc.



42%
Descuento

* Producto de exhibición

Impresora 3D Filamento

Valor Ref.: \$500.000

Venta Especial

\$290.000 IVA inc.

**60% Descuento en
Rehabilitación
Alpha Bio**

Valores precio contado, consulte opciones de pago



*Válido solo para clientes



Dr. Rodrigo Kaiser, presidente SIOCH:

"En Odontología o nos quedamos observando o nos integramos al vagón del desarrollo"

Estas fueron las palabras del actual presidente de la Sociedad de Implantes, **Rodrigo Kaiser**, quien hablando acerca del próximo **Congreso PIRO**, se refirió al avance de la tecnología y la posición que hoy en día toman tanto a nivel de profesionales como de organización: "Estamos en una época donde la tecnología está avanzando muy rápido y tenemos dos posibilidades o nos quedamos observando o nos integramos al vagón del desarrollo". Un tema bastante relevante, que se verá en mayor detalle los días 5, 6 y 7 de septiembre, fechas en las que llevará a cabo el **VI Congreso de especialidades odontológicas PIRO 2019: "Ciencia, clínica y tecnología de lo convencional a lo digital**.

¿Qué nos puede comentar sobre el VI Congreso PIRO 2019?
Más allá de la importancia en sí que representa un evento de esta envergadura, la gracia del congreso PIRO es que podemos trabajar en conjunto tres sociedades científicas en post de un congreso de excelencia que entregue a las nuevas generaciones

“La gracia del congreso PIRO es que podemos trabajar en conjunto tres sociedades científicas en post de un congreso de excelencia que entregue a las nuevas generaciones los últimos avances en odontología. ”

los últimos avances en odontología. El hecho de que tres especialidades tan importantes como **periodoncia, rehabilitación oral e implantología oral** se junten cada tres años para hacer estos congresos es una aliciente y muestra a las nuevas generaciones de que tres agrupaciones pueden trabajar en unión.

¿Qué tan importante es el trabajo en equipo entre estas especialidades?
El odontólogo especialista debe saber lo que hace su par, para saber cómo se puede apoyar y que logren trabajar en conjunto, entre las distintas áreas tenemos que apoyarnos, de esta forma podremos darle una mejor salud al paciente. Por eso el implantólogo debe conocer mucho

rehabilitación oral. En referencia a los expositores nacionales, no olvidemos que en Chile tenemos muy buenos exponentes, quienes constantemente viajan al extranjero y realizan cátedras en distintas naciones, nuestro deber es darles tribuna máxima a los chilenos e invitar expertos de otras naciones.

Para concluir. Dr. Kaiser deja una pequeña reflexión: "Siempre la odontología se ha concebido como un área de la salud que está encargado de proteger y devolver aquella salud bucal que han perdido los pacientes".

El VI Congreso de especialidades odontológicas PIRO, se realizará en el Centro de eventos Casa Piedra (Av. Escrivá de Balaguer 5600, Vitacura) y los valores van desde los \$120.000.- hasta los \$300.000.- pesos chilenos.

Para inscribirse y ver medios de pago ingresa a:
<http://congresopiro.cl/>

Video y más en:
<http://webdental.cl/odontologia/?p=10935>

PIRO 2019 | **5, 6 y 7**
Septiembre

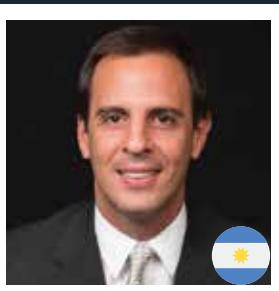


“CIENCIA, CLÍNICA Y TECNOLOGÍA, DE LO CONVENCIONAL A LO DIGITAL”

EXPOSITORES INTERNACIONALES



Dr. Diego Velásquez-Plata



Dr. Guido Sarnachiaro



Dr. Florin Cofar



Dr. Miguel Troiano

MEDIA PARTNER



EXPOSITORES NACIONALES



DR. RODRIGO IRIARTE L.



DR. HECTOR GONZALEZ B.



DR. CARLOS CÁCERES G.



DRA. PAULINA BARRENTOS



DR. IVAN URZÚA



DR. FRANCISCO MARCHESANI



DR. FRANCO CAVALLA



DR. RICARDO LEÑERO



DR. MAURICIO EMBRY



DR. SEBASTIÁN AGUAYO



DR. JOSÉ MANUEL ABARCA



DR. RODRIGO MONTES



DR. LUIS DE BELLIS



DR. PABLO MATAMALA



DR. LUIS CÓRDVOA

PRESENTACIÓN DE POSTER Y COMUNICACIÓN ORAL CONFERENCISTAS NACIONALES

LUGAR:
Casa Piedra, Escrivá de
Balaguer 5.600, Vitacura.

VALORES DE INSCRIPCIÓN

CATEGORÍA	30/06/2019	01/07/2019
Socios (*)	\$ 160.000.-	\$ 190.000
Alumnos Post Grado	\$ 120.000.-	\$ 140.000
Fesodech y Colegiados	\$ 190.000.-	\$ 230.000
No Socios	\$ 250.000.-	\$ 300.000

(*) Socios SPCH - SIOCH - SPROCH - FIPP - AILARO - ICP - AOA - ALAO - DZOI



www.piro.cl



www.spch.cl



www.sioch.cl



www.sproch.cl

GOLD SPONSORS



SPONSORS



Dental Supply



Dra. Fernanda Larraín

Una Dentista que deja huella

Fernanda Larraín (Titink.24), tiene 26 años, egresó de la carrera de odontología en la Universidad San Sebastián el 2018 y actualmente cursa un diplomado en Odontología Neurofocal.

La "Feña", hija de Susana (diseñadora y terapeuta alternativa) y de Rodrigo (arquitecto), la segunda de 3 hermanos, María Paz (31) y Sebastián (21), nos abre las puertas de su Tattoo Studio para presentarnos su lado B.

Titink.24 es tatuadora desde el año 2015, tiene su propio y muy marcado estilo, es risueña y conive entre la odontología y su otra pasión: los "tatuajes".

¿Cómo partió tu pasión por los tatuajes?

Toda la vida me gustó dibujar, mi mamá era diseñadora y mi papá arquitecto, de hecho desde siempre en vez de hacer deporte, por ejemplo, nos dedicábamos a hacer manualidades. Hoy se coser, se bordar, hacer vitrales y tantas otras cosas más.

Entonces siempre fuiste una artista Si jajaja, fue algo que se dio, una cosa llevó a la otra. De repente tenía las máquinas y mis amigos vieron que mi primer tatuaje me quedó bacán (el que inmortalizó en su propio empeine) y me empezaron a pedir que los tatuara.

Pero ¿cómo fue ese comienzo?

Antes de tatuarme, partí tatuando frutas. una vez hice una máquina hechiza con un motorcito de auto y tatué una sandía.

Y ¿cuál es la sensación que produce que las personas te elijan para ser tatuadas?

Es un honor que la gente se quiera tatuarme conmigo, porque el tatuaje lo tendrás el resto de tu vida y que te hayan elegido por tu estilo y forma en que tatúas es maravilloso jun honor!

¿Quiénes se han tatuado contigo?

¿Algún paciente?

A mucha gente de la universidad le hice su primer tatuaje y eso ellos lo recuerdan por siempre, además tengo pacientes que después se tatúan conmigo y clientes que se tatúan y después se van a atender a la consulta.

¿Puedes complementar ambos mundos?

Se complementan los dos, por



eso tengo mi agenda 50/50 en la mañana atiendo y en la tarde tatúo. Eso te distrae, no estás todo el día encerrada en un box, llega gente con diseño de todas partes. Ahí tienes tiempo para conversar porque cuando estás en el dentista no se puede conversar mucho... por el eyector dental.

¿En algún momento ocultaste tus tatuajes para tratar pacientes?

Al principio me los tapaba más por el tema de los pacientes nuevos, podían tener algún tipo de prejuicio, pero después cuando te conocen y les das todos los fundamentos y las ayudas, la empatía y buena explicación de su plan de tratamiento es agradecido y se dan cuenta que aunque tengas tatuajes y el pelo morado y rapado, les gusta atenderse contigo por la calidad de persona que eres.

¿En que se asemejan o cómo podrías vincular el mundo de los tatuajes con la odontología?

Creo que lo más importante es que las dos hacen feliz a las personas. Ver a la gente que se hace su primer tatuaje, ese que espero demasiado, ese para el que juntó la plata, contemplando el resultado y te abraza y te da demasiado las gracias, es demasiado bacán... Y bueno cuando le devuelves la sonrisa a un paciente es lo mismo.

Si tuvieras que elegir entre tus 2



“ Cada vez que se va una persona de la consulta o del estudio, la idea es que se vaya feliz y que vuelva contigo porque hiciste bien el trabajo, es bacán cuando se van felices y te dan un abrazo, después te agradecen todos los días o te mandan fotos con los tatuajes cicatrizando ”

pasiones: El mundo de la odontología y la de los tatuajes

¿Cuál escoges?

Si tuviera que elegir jaj que difícil! Jajaja. Siempre me lo preguntan

y digo que no puedo porque los complemento tan bien, pero yo creo que me quedaría con... mis papas me van a matar pero... con los tatuajes... jajajaja.

Ver video en:

<http://bit.ly/ElLadoB-cap3>



TECHNOMEDICAL LTDA, Es una empresa formada por un capital humano de mas de 15 años en la comercialización de productos, equipos, dispositivos y servicios en el rubro de la odontología, con especial énfasis en el área quirúrgica e innovación.



- Dentina autólogo es 99% igual al hueso paciente.
- Osteoconductivo, generación hueso propio.
- Injerto hueso excelente calidad, tipo II.
- Escasa reabsorción ósea.
- Anquilosis con hueso propio, reduce tiempo de recuperación de 12 a 6 semanas.
- Costo 30% de injertos convencionales.
- Calidad certificada, hecho en USA.



Las lupas de Seiler

- Disponible en 3 niveles de aumento (2.5x, 3.0x y 3.5x).
- Disponible en 3 distancias de trabajo diferentes (340 mm, 420 mm, 500 mm).
- Luz portátil como accesorio.

El Seiler Microscopes - Alpha Slim 3 - Alpha Slim 6

- Tres niveles de aumento, lentes apocromáticas alemanas para ópticas superiores, iluminación LED más brillante del mercado y está excepcionalmente diseñada para una maniobrabilidad y rendimiento superiores.



- Shofu Dental Corporation Materiales y equipos dentales de alta calidad.
- Marca Japonesa reconocida a nivel mundial.
- Calidad Japonesa reconocida a nivel mundial.
- Líderes en acabados y pulidos de todo tipo.
- Desarrollo de productos Estéticos y restauración.



Origen en California, cuya orientación esta enfocada en la investigación y Fabricación de productos dentales.

- Sci-Pharm ha contribuido significativamente al avance de materiales y técnicas dentales.
- Todos los materiales Sci-Pharm son fabricados y evaluados de acuerdo a los estándares de ADA, FDA y normas ISO.

Dr. Ertty Silva:

"El mayor representante mundial de la ortodoncia de excelencia es un chileno llamado Jorge Ayala"

En el marco del Curso Internacional "Ampliando los límites de la Ortodoncia con Miniplacas", organizado por la Sociedad de Ortodoncia de Chile, conversamos con uno de los referentes latinoamericanos máximos de la ortodoncia, Dr. Ertty Silva, creador del Sistema Ertty y coordinador de la maestría en Sistemas Ertty de la Universidad San Leopoldo Mandic de Brasil.

¿En qué se basa la filosofía del Sistema Ertty?

Nos basamos en un concepto 3D muy bien hecho en base a evidencia científica, integrando los principios de la disfunción temporomandibular, ortodoncia y oclusión, basado principalmente de los principios de la oclusión funcional. Todo eso a partir de un estudio interno de las articulaciones Temporomandibulares y de las resonancias magnéticas.

En el mundo de hoy se piensa que los ortodoncistas pegamos los Brackets y sólo con eso se alinean los dientes o peor, por ahí se asegura que con la ortodoncia invisible se logra hacer alineamientos dentales. Yo no estoy de acuerdo con eso, creo en una ortodoncia basada en principios y conceptos. Nosotros no somos alineadores ni niveladores de dientes, ni mucho menos simples pegadores de Brackets. Nosotros trabajamos con un sistema llamado

sistema estomatognártico, en donde los principios de la ortodoncia deben tener sustentos científicos, porque una ortodoncia basada en esos principios es una ortodoncia totalmente distinta.

¿Cuáles han sido los principales aportes para la ortodoncia que han traído los avances tecnológicos?

La evolución del 3D y la digitalización son un proceso sin vuelta atrás y están cambiando la odontología. El problema es cómo nosotros estamos utilizando los procesos del 3D. Yo pienso que la principal razón para utilizar el proceso 3D es el diagnóstico. Si consideramos las herramientas de alta tecnología como tomografías con análisis podemos determinar nuestro objetivo inicial basados en el 3D.

¿Qué valor le asigna a la evidencia científica para la clínica y viceversa?

A mi juicio, la clínica nos muestra el camino. Gran parte de las evidencias científicas hoy no tienen una coherencia con la clínica. Entonces a partir de la clínica se diseñan los estudios para que las respuestas puedan ser hechas.

A partir de la clínica yo creo en las evidencias científicas. En Brasil dirijo una maestría y un doctorado en donde desarrollamos evidencia



representa una ortodoncia líder en Sudamérica. Aquí existen grandes pensadores de la ortodoncia que influenciaron al mundo entero. Tengo la posibilidad de trabajar y conocer el trabajo de extraordinarios profesionales en Chile como Álvaro Zúñiga y Catalina Ross, entre otros. Pero principalmente destaco al Dr. Jorge Ayala quien es una leyenda de la ortodoncia mundial. Tal vez hoy -vivo- el mayor representante mundial de la ortodoncia de excelencia, de la ortodoncia basada en principios. Para mí es un orgullo estar conviviendo con él realizando estudios en conjunto y compartiendo ideas. Para mí el mayor ortodoncista del mundo es un chileno llamado Jorge Ayala.

científica basados en el 3D y en la clínica. Sin la integración de la clínica y la ciencia no logramos la evolución del pensamiento.

¿Cómo ve Ud. el nivel de la ortodoncia en nuestro país?

Para mí es muy claro, Chile

La última... ¿Quién ganará la Copa América?

Brasil, por supuesto... Pero respetando a Chile que es el bicampeón voy a alentar a Brasil el futuro campeón, pero si Brasil no está en la final yo soy chileno, Chi Chi Le Le Le...

El Sistema Ertty está sustentado por un conjunto de ideas y conceptos que forman una línea de pensamiento basada en la tríada: Ortodoncia / Trastornos Temporo Mandibulares / Oclusión, proporcionando tratamientos que preservan el soporte periodontal, la salud de las ATM's y todo el sistema estomatognártico. Los tratamientos son llevados a cabo en un corto período de tiempo, con rarísimas exodoncias y con resultados estables a largo plazo.

La planificación ortodóncica está basada en un diagnóstico morfo funcional craneo facial en 3D y su mecánica avanzada permite un remodelado óseo gracias al anclaje esquelético otorgado por miniplacas.





Productos & Servicios
URIEL

Doris Rubilar y Cia. Ltda. - Uriel Eventos
General Holley #2381 Of. 903
Providencia - RM - Chile
+562 2378 9920 | +569 9051 3070
www.urielrubilar.cl
urielevntos@gmail.com

Expertos en Productos y Servicios para Pacientes y Profesionales





MEDIT *i*500

Escaner Intraoral

Dimensiones 19x15.25 mm

Peso 276 gr

Volumen de Escaneo 14x13 mm

Video HD 3D en movimiento

Alta velocidad y precision

Sistema Libre





10° Aniversario de Siromax

Siromax es una empresa con gran experiencia en el rubro odontológico a nivel nacional. Se dedica a la planificación, venta, post venta, servicio técnico y distribución de equipos odontológicos.

El 18 de junio fue el 10° aniversario de Siromax en Chile, instancia donde representantes de la compañía y especialistas de nuestro país celebraron, compartieron y dieron a conocer sus experiencias laborales, últimos avances en equipamientos tecnológicos e incluso recordaron el inicio de la sociedad.

La actividad sirvió también como el lanzamiento oficial del scanner intraoral de última generación Primescan, el cual permite realizar todo tipo de tratamientos, desde coronas individuales hasta arcadas completas. El escaneado intraoral es ahora más preciso, rápido y sencillo que nunca.

“Hace 10 años que empezamos con Siromax, fuimos un equipo de dos personas y de a poco crecimos a medida que la gente nos pedía ayuda y más tecnología, hoy contamos con un equipo de 20 personas y la verdad es que sin ellos no podríamos ser lo que somos”, así lo relató el Gerente General de Siromax, **German Kociuk**.

A las palabras de Kociuk se sumaron las del Gerente de Ventas Siromax, **Carlos Astudillo**: “Hemos crecido y evolucionado, siempre pensando en ser un partner para nuestros clientes estratégicos a través de logística,

servicios, ventas, todo lo que es postventa en términos generales”. El área de postventa fue uno de los mejores evaluados por los mismos trabajadores y jefes de la empresa, debido al trato y buena relación que logran tener entre compañeros de trabajo y empleador/ cliente.

Así lo confirmó el Mentor CEREC (Socio fundador de Clínica OPH), **Dr. Andrés Powditch**: “El punto más fuerte que tienen es el factor humano y el equipo que los acompaña en todo lo que es post venta que para mí es lo que marca la diferencia y lo puedo confirmar por experiencia propia, siempre hay soporte, saben hacer muy bien su trabajo y esa es una gran ventaja para alguien que invierte en tecnología”.

“Para nosotros Siromax es vital, porque el soporte que post venta nos ha dado es fantástico, en general siempre tenemos respuesta a los requerimientos cuando existe alguna falla o necesitas algún insumo”, contó el Mentor CEREC (Socio fundador de Clínica Versalles), **Dr. Rodrigo Pino**.

LA TECNOLOGÍA

Con respecto a este tema, Siromax ve la tecnología como una oportunidad y

beneficio para el avance de la empresa, algo que sus colaboradores hace 10 años atrás no se imaginaban.

El Mentor CEREC (Socio fundador clínica OPH) **Dr. Antonio Olivares**, relató que: “Cuando partimos, teníamos el sueño de poder poner en una sesión un pedazo de cerámica medianamente razonable dentro de un diente, hoy en día las cosas que hacemos son absolutamente impresionantes, no hay que tenerle miedo al cambio tecnológico, porque está todo pensado para hacernos la vida más fácil”.

También se refirió a otros expertos como tal, que mediante su especialización, las herramientas adecuadas y el conocimiento de estas, podrán ser un gran aporte a la odontología y un cambio completamente positivo. A este plan también se integran los futuros profesionales y es que el Director del Proyecto Odontología digital de la Universidad de los Andes, **Dr. Gilbert Jorquera** cree que, “la tecnología tiende a quedarse con nosotros y va mejorando, es más, lo integraremos en la universidad, en nuestra enseñanza de pregrado y la estructura curricular de los estudiantes desde segundo año, para que el día de su egreso sean nativos digitales y se enfrenten al mercado laboral”.

EL LANZAMIENTO DE PRIMESCAN

“Primescan hoy por hoy es un salto enorme en tecnología hacia el futuro, nos hemos distanciado enormemente de la competencia, seguimos siendo un sistema sólido, una alternativa

paraclínico que le puede permitir hacer muchas restauraciones con mayor rapidez, eficiencia y eso se ve reflejado en los resultados del paciente”, así lo describió Gerente de Ventas Siromax, **Carlos Astudillo**.

Este artefacto fue estrenado en el evento, es una nueva cámara que tiene básicamente una mayor facilidad de uso, rapidez y fidelidad de lo que los usuarios escanean. A grandes rasgos: “Estamos hablando de una nueva cámara que tiene una patente de Dentsply Sirona por eso estamos hablando de la mejor performance, tenemos un nuevo software, un nuevo cartestamos hablando de un producto totalmente renovado, lo más nuevo que hay en la industria y en tecnología de sistemas de imagen digital”, así lo explicó el Director Regional de Equipamientos e Implantes LATAM-Central y Sudamérica Dentsply-Sirona, **Dr. Daniel Sousa**.

Esta tecnología amplía una cantidad infinita de posibilidades con implantología directa en ortodoncia con piezas removibles, lo que hace que sea mucho más versátil. La mentora CEREC Orthol, **Dra. Daniela Aggio**, opinó que: “Primescan simplemente es una generación que ha evolucionado y para mí en ortodoncia es muy rápida y dinámica ¡La Resolución y precisión son increíbles!”.

La jornada finalizó con el agradecimiento del líder de Siromax a su equipo: “Agradezco a mi equipo de trabajo, sin ellos no seríamos nada, se les agradece todo el esfuerzo que hacen por mantener todos estos equipamientos y tecnología funcionando”.

ENJOY THE SCAN

Ven a conocer la
precisión, velocidad
y facilidad de uso de
la nueva **Primescan**.

Inscríbete en nuestras
Demos personalizadas
sirona.recepcion@siromax.cl
o al +56997425936



YA EN CHILE **PRIMESCAN**

10
AÑOS
ANIVERSARIO

Siromax

Ciencia y Camaradería:

Delegación chilena brilla en el 5º Neodent Congress

Un grupo aproximado de 70 especialistas nacionales, representantes de universidades e instituciones de diferentes regiones de nuestro país, fueron verdaderos protagonistas en uno de los congresos más importantes de Brasil: el "5º Neodent Congress". La actividad que convocó a más de 2.500 asistentes, contó con extraordinario marco científico, donde destacaron entre otros, **Dr. Geninho Thomé**, **Dr. Florin Cofar** y **Dr. Christian Coachman**.

Durante los días del congreso, este grupo de chilenos (que a la postre fue la delegación extranjera más numerosa del evento), participó de un Hands On exclusivo en Implantes Cigomáticos y otro del Sistema Grand Morse, realizado por el fundador y presidente científico de Neodent, **Dr. Geninho Thomé** y por el **Dr. Sergio Bernardes**, director del equipo de Innovación de Neodent. El congreso finalizó con una fiesta de primer nivel encabezada por el reconocido artista internacional Michel Teló. Durante su estadía en Brasil (Curitiba), la delegación chilena vivió momentos de camaradería y capacitación, incluyendo una visita a las dependencias del gigante brasileño Neodent. Acompañados por el CEO de Neodent **Matthias Schupp**, su gerente de ventas para latinoamérica, **Pablo Prado** y el country manager de la filial en Chile, **Manuel De La Prida**, recorrieron la fábrica, con su nuevo centro de fresado, su centro de innovación, destacando cada proceso de producción para lograr fabricar la enorme cantidad y calidad de sus productos.

Posteriormente, participaron de un curso VIP dictado por el **Dr. Geninho Thomé**.

En la ocasión, los nacionales también visitaron el Instituto Latinoamericano de Investigación y Enseñanza Odontológica (hoy Facultad ILAPEO), en donde participaron de una conferencia de Flujo Digital a cargo del **Dr. Sergio Bernardes**.

Cabe destacar que se firmaron acuerdos interinstitucionales de cooperación mutua de capacitación y certificación entre universidades de nuestro país y la facultad ILAPEO.

En su retorno a Chile y -seguramente- representando la opinión de sus compañeros de viaje, **Dr. Pablo Lazcano**, sostuvo que "llegamos de vuelta a Chile impresionados por el trabajo que está realizando Neodent. En un modelo de innovación constante y que recibe la opinión de sus usuarios. Con instalaciones de primer nivel, guiados por el espíritu de su creador Geninho Thomé (un RockStar). Sin duda van a dar mucho de qué hablar en Chile".



NEODENT, a partir de junio del 2019, en Chile es comercializada de forma directa a través de Straumann Group, ofreciendo así todos sus servicios, destacando su relación precio/calidad y el soporte científico académico de la compañía de implantes dentales más grande de Sudamérica y una de las 2 más grandes del mundo.

STRAUMANN GROUP, en su conjunto ofrece un **ecosistema digital** único y completo, que va desde la evaluación digital inicial de un paciente, la selección y recomendaciones de tratamiento, el escaneado intraoral y las primeras simulaciones de resultados por medio de la visualización y planificación real del tratamiento, hasta el seguimiento de la retención y el tratamiento al dentista y sus pacientes.



**EXPERIENCIA,
ESFUERZO,
DETERMINACIÓN
PARA LUCHAR
POR LA GRANDEZA**



PDI y Dürr Dental:

Inauguración del Centro de tomografía Cone Beam

Ayer 27 de mayo, un importantísimo acontecimiento fue protagonizado por la Policía de Investigaciones (PDI) y la clínica Alemana dedicada a la industria dental, Dürr Dental.

“En los últimos años la odontología convencional ha ido segmentando importantes cambios, siguiendo la tendencia del avance tecnológico, esto es la digitalización y utilización de procedimientos manejados por computador”. Con estas palabras el prefecto, **María Verónica Alvarado**, enfatizó y dio comienzo a la ceremonia. En la Clínica PDI (Brown Norte #235) se inauguró el Centro de tomografía Cone Beam, un lugar que cuenta con artefactos de última tecnología, donde los profesionales podrán atender a sus pacientes en cuanto a tratamientos de carácter odontológico.

El Jefe Nacional de Salud, el Prefecto Inspector **Denny Williams** detalló el proceso de búsqueda y la intención que tiene la institución con sus respectivos pacientes: “Hemos tratado de buscar, crecer como área de salud ya desde hace varios años y consideramos que acercándonos a empresas líderes en tecnología, nos permite avanzar más rápido que hacer una búsqueda individual. En particular esta empresa ha sido muy cordial y cercana en acompañarnos, prueba de ello es este proyecto que viene a mejorar en calidad nuestras atenciones y aumentar la velocidad de atención a nuestros pacientes”. La jornada contó con la presencia de autoridades de la institución, como Williams; el Sub Director de Gestión de Personas, el Prefecto General Cristian Lucero Villareal; el Sub Director de Administración, Tecnología y Logística, el Prefecto Pedro Cuevas; María Verónica Alvarado, Prefecto y el Dr. Cristian Chandía, Comisario y



gestor del relevante hecho.

“Nosotros como servicio de odontología carecimos de algunos exámenes, sobre todo los extraorales, queríamos modernizar nuestro servicio digitalizándolo, entonces contactamos a varias empresas y Dürr respondió al llamado. Logramos generar un equipo de trabajo donde llegamos a la adquisición de placas de fosforo y un equipo 3D extraoral”, relató **Chandía**.

Sebastián González, Gerente del área de ventas en Dürr Dental Latinoamérica, se suma a las palabras del Dr. Chandía, pues el trabajo en conjunto recién está comenzando y ha sido todo un desafío. “La clave de un producto como el que ofrece Dürr Dental es poder adecuarse a la necesidad que tiene ese cliente en particular, en este caso para nosotros fue un desafío poder sensibilizar y junto a nuestro cliente generar un

proyecto de tomografía, luego de eso implementar un correcto plan de trabajo para entrenar a los usuarios”. En cuanto al producto, este recorre el campo focal de cada uno de los pacientes y genera 23 cortes panorámicos, acertando de pleno en la forma de la capa focal de cada uno de ellos, esto independiente de la forma de su mandíbula. Finalmente se obtiene una imagen 3D y de alta calidad.

PDI Y SUS FUTUROS PLANES DE SALUD

Dos autoridades pertenecientes a la Policía de Investigaciones, explican cuáles son las proyecciones que tiene la institución en materia de salud.

“En el área de salud hemos ido avanzando en muchos aspectos, uno de ellos ahora es la tecnología en odontología, creemos que teniendo

este tipo de equipos damos un mejor servicio a nuestros funcionarios y a su vez también optimizamos la calidad de tiempo, ya que el funcionario no tiene mucho tiempo para venir a atenderse. (...) Hoy día puede ser atendido en una misma sesión tanto radiológicamente como clínicamente en los box dentales”. **Jefe Nacional de Salud, el Prefecto Inspector Denny Williams**.

“En este momento somos un servicio de alta tecnología, básicamente por la calidad de imágenes que tenemos, por la disponibilidad y porque al ser digitales están disponibles en todos nuestros box al mismo tiempo. Prontamente pretendemos lograr que nuestras imágenes tomadas en Santiago puedan llegar a todas nuestras unidades de regiones que carecen del servicio”. **Dr. Cristian Chandía**, Comisario y gestor.



Especialista en
Imagenología
Dental

VistalIntra DC

VistaScan
- Mini Easy
- Mini View
- Combi View



CONTACTO
JOSÉ MARÍA BARJA
KEY ACCOUNT MANAGER

Mail
jbarja@medempresas.cl

celular
+569 4015 1133

www.linemed.cl

Made in Germany



Nanocril

Innovación en aparatos acrílicos antimicrobiales

¿Cómo logramos esto?

Nos aliados al Laboratorio Facultad de Odontologos de Nanobiomateriales de la Universidad de Chile, creando un equipo multidisciplinario para desarrollar una importante innovación en el campo de nanotecnología dental. Durante 7 años de investigación logramos un acierto mundial en el mejoramiento de los acrílicos integrándole nanopartículas de cobre, lo cual permite la fabricación de diversos aparatos protésicos utilizados comúnmente por la población.

Con esta innovación Beraudent hace un cambio radical en el campo preventivo a largo plazo para los usuarios, aparatos protésicos con nuevas propiedades. Cabe mencionar que es un producto patentado internacionalmente y exclusivamente por Laboratorio Beraudent en el mundo entero.

¿Cuál es el beneficio de esta innovadora tecnología?

Es antimicrobiano, que previene infecciones orales. A diferencia de otros acrílicos existentes en el mercado, el beneficio se genera por la distribución de nano partículas de cobre en forma homogénea en el material y por el mecanismo de flujo que permite un desplazamiento de los iones de cobre hacia el medio oral.

Control bacterial efectivo

Las prótesis dentales fabricadas con acrílico Nanocril® permiten reducir más del 95% del crecimiento de microorganismos en la superficie respecto a una prótesis de acrílico convencional.



nal, incluyendo bacterias y hongos como *Candida Albicans*.

Mecanismos antimicrobianos de nanopartículas de cobre

Nanocril® en contacto con el agua activa un mecanismo que provoca la eliminación de hongos y bacterias que se posicionan en la superficie de la prótesis, además previene la adhesión de los microorganismos mediante el conocido efecto "antifouling" del cobre. También podemos decir que controla la proliferación de las bacterias *C. Albicans* responsa-

bles de la estomatitis sub-protésica, comportándose como anti fúngico; además se ha observado a la luz de las investigaciones el control de la bacteria *Streptococcus mutans* responsable de caries al igual que las bacterias responsables de la periodontitis y periimplantitis.

La tonalidad del acrílico

Las partículas al ser nanométricas (>100 nm) y al encontrarse en concentraciones extremadamente bajas en el acrílico, aún en el caso extremo de una eventual oxidación, no genera-

"Las prótesis dentales fabricadas con acrílico Nanocril® permiten reducir más del 95% del crecimiento de microorganismos..."

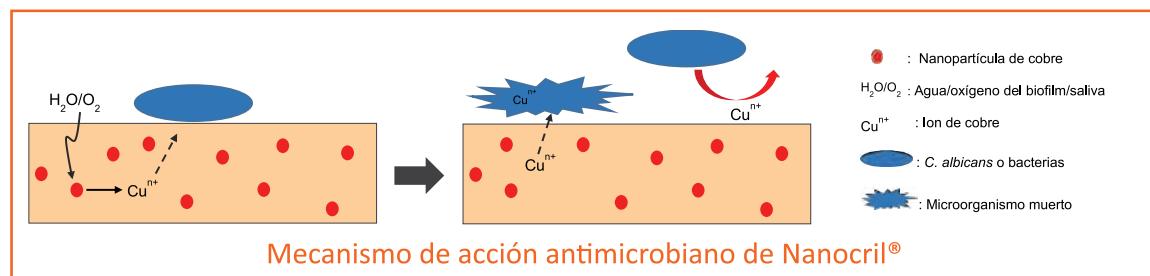
rían cambios visibles de coloración, manteniendo las propiedades estéticas del acrílico.

Ensayos realizados demostraron qué; aunque se fuerce la oxidación del contenido oral de nano-cobre en el acrílico (utilizando un ácido fuerte y oxidante con el ácido nítrico) el acrílico no cambia de color.

El cambio mediato de las prótesis

Sabiendo las bondades de Nanocril® podemos asegurar que será un sistema moderno, preventivo y rehabilitador, que para el servicio público dará un gran apoyo para reducir las constantes recurrencias de pacientes afectados por esta patología.

Para más informaciones a:
nanocril@beraudent.cl



Beraudent



Beraudent



nanocril@beraudent.cl



22 929 4788



Educación en odontología 2019



**Dr. Roberto Irribarra
Mengarelli**

Cirujano Dentista Universidad de Chile 1979.
Especialista en Rehabilitación Oral.
E Implantología Oral.
Ex Docente de la Universidad de Chile y de la Universidad Andres Bello.
Profesor invitado Postgrado Universidad San Sebastián.
Ex - Presidente de la Sociedad de Prótesis y rehabilitación Oral de Chile.
Ex - Presidente Consejo Nacional Colegio de Cirujano Dentistas de Chile



El año 1888 se crea en Chile la Escuela de Dentística dependiente de la Escuela de Medicina de la Universidad de Chile. Respondiendo al desarrollo de las políticas universitarias de la época y de las necesidades de la población por contar con una atención en salud bucal especializada y de mejor calidad, la Universidad de Chile crea la Escuela Dental en 1911, haciendo lo propio en 1919 la Universidad de Concepción. En 1953 se agrega la Universidad de Valparaíso. Desde ese momento y por más de 40 años, solo estas tres escuelas formaban dentistas en Chile.

Claramente, las necesidades de atención en salud bucal no alcanzaban a ser cubiertas por la cantidad de Cirujano Dentistas que egresaban de estas 3 escuelas pero tampoco el país, con un PIB per cápita de 1637 dólares en 1984, podía enfrentar políticas públicas más agresivas en Salud pero la condición económica del país ha mejorado ostensiblemente, llegando este índice a los 15.346 dólares en el 2017. Esto sumado a la ley general de universidades de 1981 crean el espacio, sin regulación y con pocas exigencias, propicio para que capitales privados generen varias universidades privadas que ofrecen muchas carreras universitarias saturando el mercado laboral de varias profesiones.

La Carrera de Odontología se mantiene durante varios años ajena a esta realidad, pero el año 1999 aparece la primera universidad privada en dictar la carrera de odontología. En esa época trabajaban en Chile unos 6500 dentistas (aproximación), lo que nos daba una proporción de 2320 habitantes por dentista en el país. Se podía deducir, considerando que siempre se da la cifra de 2000

habitantes por dentista como cifra aparecida en algún informe de la OMS, que faltaban dentistas en Chile. También varias universidades estatales comenzaron a ofrecer la carrera de Odontología, llegando en el 2014 a 35 Escuelas de Odontología en el país. Hoy tenemos 30 escuelas funcionando con una matrícula total de 13297 alumnos el año 2018. Anualmente egresan de estas escuelas alrededor de 1500 Cirujano dentistas, lo que ha llevado a la cantidad de 24498 cirujano dentistas registrados en la Superintendencia de Salud a diciembre 2018. Considerando la matrícula existente y la tasa de titulación, solo en 6 años tendremos 35000 dentistas en el país, es decir, 535 habitantes por dentista.

En general, el estímulo a la educación superior debió estar acompañado de un proceso progresivo de control de calidad, que en el año 2000 hubiese exigido la acreditación obligatoria a todo tipo de carreras y que además el ministerio de educación hubiese analizado la realidad del país para recomendar las carreras más necesarias. Específicamente en el caso de

Odontología, recién el año 2018 se logra la acreditación obligatoria de la carrera, lo que solo tiene efecto en la contratación en el sistema público, el que se mantiene estable, desde hace muchos años, con la misma cantidad de cargos, los que ni siquiera han crecido en proporción al crecimiento de la población o del PIB del país. De las 30 escuelas que están funcionando y que tienen a 13297 alumnos estudiando odontología, solo 23 están acreditadas. Estos dentistas irán principalmente al sector privado como mano de obra de mega prestadores con sistemas de contratación muy precarios para los odontólogos. Cada uno de estos alumnos está pagando un promedio de 45.000.000.- de pesos en un periodo de 7,5 años que demoran los alumnos en finalizar sus estudios. Las cifras indican que Chile no necesita más dentistas, Que el estado no está contratando más dentistas. Que los estudiantes de odontología pagan una de las carreras más caras del sistema de educación superior y que sus honorarios no son los más altos del sistema y ni siquiera

están entre los 10 primeros. En mi opinión, los dentistas que están formando a los dentistas, porque somos nosotros mismos, debemos analizar la situación y evaluar el daño que le estamos haciendo a la profesión de cirujano dentista en el país. La competencia por obtener un trabajo, por captar pacientes, por conseguir ingresos que les permitan solventar una familia, una especialidad, la educación continua, puede poner en peligro los principios éticos de cualquier profesional, afectando la calidad de nuestros tratamientos, las relaciones inter profesionales y la responsabilidad que tenemos frente a la sociedad que nos ha entregado el cuidado de su salud bucal. Los directivos de las 30 escuelas que están funcionando deben ser consecuentes con los más altos estándares de calidad, deben estudiar el mercado de la salud bucal en el país y autorregular su oferta de acuerdo a esta realidad, tanto en el pre grado como en el post grado. El capital que destinan los alumnos o el estado a preparar más dentistas podría estar mejor empleado en carreras, en emprendimientos o en proyectos más rentables para ellos mismos y para la sociedad.

Si el país no necesita más dentistas, si el estado no está contratando más dentistas, si los dentistas que egresan no obtienen un trabajo que justifique lo invertido y terminan, muchos de ellos, desilusionados y trabajando en otras actividades, ¿qué justifica que las distintas escuelas, estatales o Privadas, mantengan los actuales niveles de oferta académica, tanto en el pre como en el post grado?. ¿Sigue siendo un buen negocio?. ¿Están solucionando un problema de salud pública?¿Qué los motiva?

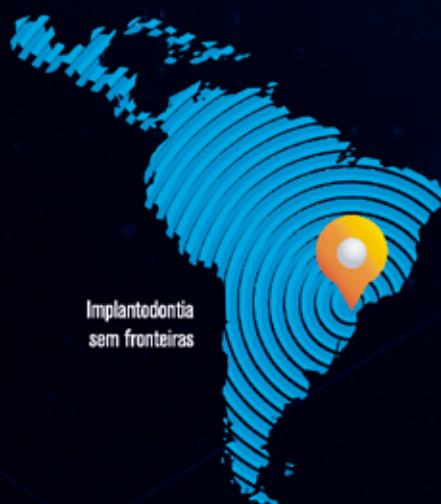


Implacil

EXPERIENCE

Los nuevos caminos de la Implantología en 3D

**IMPLACIL CHILE TE LLEVA A BRASIL
AL MAYOR CONGRESO DE IMPLANTOLOGÍA
DE LATINOAMÉRICA**



in 2019

Latin American Osseointegration Congress

21 A 24 • AGOSTO • 2019 • ANHEMBI • SÃO PAULO • BRASIL

Novas ferramentas para uma Implantodontia de excelência.

\$ 2.490.000 IVA INCLUIDO

PROMOCIÓN VALIDA HASTA EL 10/08/2019

\$ 1.860.000 IVA INCLUIDO

PROMOCIÓN VALIDA HASTA EL 10/08/2019

PLAN PREMIUM
INCLUYE

50 IMPLANTES CÓNICOS HI
BOLETOS IDA Y VUELTA
HOSPEDAJE (4 NOCHES, DEL 20/08 AL 24/08)

INGRESO AL CONGRESO IN 2019
ACCESO A IMPLACIL EXPERIENCE (21/08 AM / INCLUYE ALMUERZO)

PLAN BASIC
INCLUYE

30 IMPLANTES CÓNICOS HI
BOLETOS IDA Y VUELTA
HOSPEDAJE (4 NOCHES, DEL 20/08 AL 24/08)

INGRESO AL CONGRESO IN 2019
ACCESO A IMPLACIL EXPERIENCE (21/08 AM / INCLUYE ALMUERZO)



ImplacilChile



info@indental.cl



+56 2 27952261

**Magdalena Concha, Directora Odontológica
Fundación Sonrisas:**

“Para los cambios y transformaciones que Chile necesita se requiere una mirada innovadora y de gestión”

Llegó hace un mes de Nueva York para liderar el área odontológica de Fundación Sonrisas. Su apuesta es por el trabajo en equipo y la innovación, y su desafío ampliar la cobertura de usuarios de la Fundación y la red de voluntarios.

Cuéntanos de tu vocación, por qué optaste por la odontología. Hay mucha tradición familiar en esta carrera, pero en mi caso soy la única de mi familia. Elegí esta profesión porque veía una posibilidad de relacionarme no solo con pacientes, sino con familias enteras, generando cambios profundos y positivos, además de la posibilidad desempeñarme en políticas públicas.

Llegaste hace poco de Nueva York. Háblanos de tu experiencia. En el 2016 inicié un Magíster en Administración Pública y Organizaciones Sin Fines de Lucro con enfoque en Finanzas en NYU Wagner, Escuela de Servicio Público. Fue una gran experiencia, donde aprendí en un ambiente multicultural que me permitió ampliar mi mirada de la

realidad mundial y valorar lo que tenemos en Chile. Trabajé además en la Facultad de Odontología de NYU, donde fui parte del equipo de programas internacionales, salud pública global y programas odontológicos, en el que pude apreciar el nivel de alcance que se puede tener en la odontología cuando hay propuestas innovadoras y equipos detrás enfocados a mejorar la educación y servicios de salud.

¿Qué te motivó a formar parte de Fundación Sonrisas? ¿Cuáles son tus énfasis y principales desafíos?

Fundamentalmente, su misión de impulsar un cambio para que todos en Chile puedan sonreír, lo que me interpreta plenamente. Y quiero aportar con mucha energía a esta causa, optimizar las



de profesionales a nivel público y una sobredemanda a nivel privado. Los número no calzan y las listas de esperas aumentan.

No hay una receta, pero sí creo que hay pilares que debemos abordar. Debiese analizarse la oferta educacional, mejorar las condiciones laborales de dentistas, ampliar el acceso y cobertura, apostar fuerte por la educación y prevención y desarrollar políticas públicas a nivel de gobierno enfocadas a solucionar estas situaciones, entre otras cosas.

¿Cuál es el llamado que le haces a la comunidad odontológica?

He hablado con muchos, y noto un interés genuino por involucrarse en las transformaciones que necesitamos, y aportar de distintas maneras. Hoy son muchos los odontólogos que además se preocupan del tema de gestión y políticas públicas, con una mirada que busca salir más

“ Existen más de treinta facultades de odontología en el país, miles de dentistas se gradúan al año, pero aún vemos un déficit de profesionales a nivel público y una sobredemanda a nivel privado. Los número no calzan y las listas de esperas aumentan ”

en conjunto con nuestro equipo multidisciplinario, para implementar un nuevo modelo de atención capaz de aumentar el alcance e impacto a nivel país.

¿Cuál es tu diagnóstico de la Salud Bucal en Chile?

Se avanza, pero queda mucho por hacer. Existen más de treinta facultades de odontología en el país, miles de dentistas se gradúan al año, pero aún vemos un déficit

de la consulta, “salir del diente” y tener una visión más global de la salud bucal en Chile. Por ello quiero invitarlos a que nos sigan en nuestras redes sociales y conozcan los que estamos haciendo, y a quienes quieran apoyarnos y sumarse a nuestra causa que se contacten con nosotros para que juntos recuperemos sonrisas y sigamos generando los cambios que nuestro país necesita.

UNA SONRISA CAMBIA UNA VIDA, MUCHAS CAMBIAN UN PAÍS

- Hazte Voluntario
- Hazte Socio: Apóyanos con un aporte mensual
- Dona Insumos y materiales
- Corre la voz: difunde con tus colegas





Especialistas en IMAGENOLOGÍA DENTAL



PAN

PAN CEPH

PANORÁMICO HOY,
TELERRADIOGRAFÍA
Y TOMOGRAFÍA
MAÑANA

SISTEMA 3 EN 1.
PAN, TELE Y 3D
EN UN SOLO EQUIPO

eagle.

Está diseñado sobre una
plataforma inteligente
que permite *Upgrade!*



5X5 Endodoncia



6X8
Superior Inferior
de la mandíbula



8X8
Mandíbula
Completa



8X12
Mandíbula
Completa



8X16
Mandíbula
Extendida



13X16
Cráneo



18X16
Cráneo



23X16
Cráneo
Completo



3 EN 1



LINEMED - GRUPO MD

CONTACTO

RODRIGO HUERTA
Key Account Manager
Eagle Image Chile
rhuerta@medempresas.cl
+56 9 34252397
www.linemed.cl



CARGA INMEDIATA TOTAL DEFINITIVA CON ESTRUCTURA DE FIBRO-RESINA

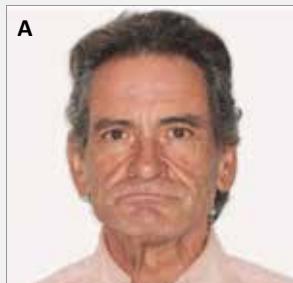


Dra. Elena Sarkis , Dr. Marcelo Gaete, Dr. José Valdivia.

Postgrado de Rehabilitación Oral, Universidad Autónoma de Chile, Santiago.

Introducción: El tratamiento rehabilitador sobre implantes, para pacientes desdentados totales, resulta ideal por sus buenos resultados funcionales, predictibilidad y sobre todo por la confortabilidad que entrega. Muchas veces los costos asociados a éste, son una limitante para su elección, sin embargo la carga inmediata total definitiva inferior sobre cuatro implantes con estructura de fibro-resina nos da una gran alternativa.

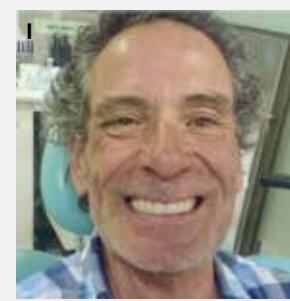
Descripción: Paciente género masculino, 60 años de edad, desdentado parcial superior e inferior de larga data NO portador de prótesis, piezas remanentes de mal pronóstico, se planifican exodoncias múltiples, luego de 5 meses de desdentamiento total se realiza prótesis total removible superior y prótesis implanto asistida de carga inmediata inferior.



A) Situación inicial, se observa el gran compromiso facial causado por el desdentamiento bimaxilar. **B)** Visión intraoral: Presencia de restos radiculares, caries y dientes comprometidos periodontalmente, con mal pronóstico. Indicación de exodoncias para todos las piezas dentarias. **C)** Ordenamiento dentario mandibular, el cual se duplica para la posterior confección de la Guía Multifuncional (GM).



D) Día 1: Uso de Guía Multifuncional (GM) en cirugía de IOI. **E)** Impresión post cirugía con GM, colocación de análogos y aplicación de encía artificial para obtención de modelo de trabajo. **F)** Día 2: Fijación de cilindros de Titanio a estructura de fibro-resina Trilor® con cemento resinoso.



G) Estructura de fibro-resina tallada y terminada. Se elimina de esta forma una etapa de laboratorio. Se procede a traspasar el ordenamiento dentario. **H)** Día 3: Instalación prótesis superior e inferior. **I)** Situación final, paciente absolutamente conforme con su nueva condición bucal.

Conclusión: El protocolo de Carga Inmediata Definitiva Total con Estructura de Fibro-resina se propone como una alternativa eficiente y de costo más accesible para pacientes con requisitos específicos. El odontólogo debe manejar sólidos conceptos de prótesis total y de prótesis sobre implantes, sumado a una muy buena y fluida comunicación con el laboratorio dental.

**CURSO DE DISEÑO DE SONRISA
EN BASE A ESTÉTICA DENTAL
Y OCLUSIÓN**

Décima Edición

PLANIFICACIÓN DIGITAL Y FUNCIONAL DE SONRISA



**CD. CARLOS IVÁN ARCE A.
PERÚ
DSD TEAM MEMBER**



TALLERES PRÁCTICOS | TALLER DE FOTOGRAFÍA CLÍNICA
DISEÑO DIGITAL Y NO DIGITAL | MOCK UP PACIENTE EN VIVO

27 y 28 de Septiembre 2019

SANTIAGO DE CHILE

webdental.cl/disenosonrisa
e-mail : info@webdental.cl
móvil : + 56 9 59037301



**UNIVERSIDAD
Finis Terrae**



**10
AÑOS**



Los 6 Odontólogos más freaks de las películas

Originalmente el día 21 de junio es “el día nacional del cine”, pues así lo tiene estipulado el Decreto 303 desde el 21 de julio de 1993, aunque por temas comerciales este fue trasladado para el mes de octubre.

Pero como a nosotros eso no nos interesa ¡Lo celebraremos en la fecha que corresponde! ¿De qué forma? Con una nota sobre los 6 dentistas más freaks de las películas.



ORIN SCRIVELLO

“LITTLE SHOP OF HORRORS”

¡Este si que es un loquillo! “I am your dentist! And I enjoy the career that I picked. I’m your dentist! And I get off on the pain I inflict!”

¿Recuerdan a Orin Scrivello? El fue el antagonista secundario en la historia “Little Shop of Horrors” (1986), personaje interpretado por Steve Martin. En todas las versiones de la historia, él era un dentista y el novio abusivo y sádico de Audrey.



PHILIP SHERMAN

“NEMO”

“Despreocupado, tiene la fórmula perfecta”, así es el personaje número cinco ¿Cómo dejaríamos fuera a un personaje que aparece en una creación Disney? ¡Nunca!

Su rol no es menor, si no fuera por el Dr. Sherman, Nemo seguiría porfiado y atrevido con Merlin y este lo más probable es que nunca hubiese realizado el viaje de su vida a lo Pancho Saavedra.

Philip tiende a ser un personaje verdaderamente inconsciente con su entorno, es distraído, no le ve nada malo a lo que hace, a tal punto que ni siquiera es consciente al 100% de ello. Además de ser el tío del año que hace caso y malcria a la Chucky de su sobrina.



WILBUR WONKA

“CHARLIE Y LA FÁBRICA DE CHOCOLATE”

Es uno de los dentistas más “darks” del mundo del cine y no es para menos, este peculiar personaje es el padre del protagonista en un film de Tim Burton y es más perfeccionista y estricto que Bielsa con la selección chilena el común de los padres de la época.

Si eres hijo único y además de eso tu taita es odontólogo, olvídate de los chocolates, dulces, cumpleaños bien felices y el adorado Halloween. Eso le paso a Willy, su hijo, razón por la cual se fue de la casa siendo ilegal y tiempo después creo su propio imperio haciendo renombre a lo Madonna. Pasan varios años para que ambos personajes se vuelvan a encontrar, hecho que se convierte en algo enternecedor, extraño y un poquito escalofriante. Hasta el abrazo es medio darks.



JULIA HARRIS

“HORRIBLE BOSSSES” / “QUIERO MATAR A MI JEFE”

No daña a nadie, es completamente profesional y hermosa ¿su gran problema? Es ninfómana, así tal cual. Varios encontrarán que esto no es un problema, pero recordemos todo lo que sufre Dale Arbus, su asistente dental quien es acosado constantemente por su jefa, a tal punto que planea asesinarla con la ayuda de sus dos mejores amigos (Nick y Kurt).

El personaje es interpretado por Jennifer Aniston, la misma que hizo de Rachel en “Friends” y Audrey Spitz en “Murder Mystery” el nuevo largometraje que ha sido visto por más de 31 millones de cuentas en Netflix.

Divertida, “sexualmente agresiva” y una de las únicas mujeres que ha representado esta linda profesión en una película, es por eso que es nuestro primer personaje.



STUART PRICE

“HANGOVER” / “¿QUÉ PASÓ AYER?”

“¡Wena, Superman! (Superman, Superman) Supermandoneao...” esta particular pieza musical representante de la cultura chilena ¿te recuerda a alguien? Si la respuesta es no, lo más probable es que estés mintiendo, además de eso te recordaremos al queridísimo Dr. Stuart Price.

Durante el primer film de “Qué paso ayer” lo tienen más cortito que cogote de almeja, hasta sus amigos lo molestan (Phil, Alan y Doug). De los cuatro es el personaje más retraído e intelectual, pero por ahí dicen que los calladitos son los peores, lo que se confirma y aprecia cuando es drogado y alcoholizado por el pequeño Alan, de hecho a medida que pasa la película es el que más llega a sorprender.

Por más que Phil lo moleste que no es doctor y es dentista, siempre será uno de nuestros doctores favoritos, te queremos Stu.

ALAN FEINSTONE

“THE DENTIST”

Este dentista es más excéntrico que Di Mondo y rico que Farkas ¡lo tiene todo! Una hermosa mujer, una gran mansión y una vida de lujo, pero un día encuentra en el jardín a Brooke (su mujer), teniendo un “affair” con el chico encargado de cuidar la piscina. Arrastrado por la locura, se volvió terrible malo se vengará de su esposa y causará terribles estragos en la boca de sus pacientes.

La historia del intenso personaje tiene segunda parte... ¿Quién podría creer que el demente Dr. Alan Feinstone estaría encerrado mucho tiempo? El hospital mental de alta seguridad en el que está recluido no es suficiente para retenerle el loco Hannibal Lecter, tras la fuga se instala en un pequeño pueblecito donde nadie conoce su horrible pasado de asesino. Aquí está dispuesto a comenzar una nueva vida, sin embargo sus sádicos instintos homicidas se apoderan de nuevo de él...

CURSO REJUVENECIMIENTO FACIAL Y ESTÉTICA ODONTOLÓGICA

MÁS DE 150 PROFESIONALES CAPACITADOS EL 2018



CONVENIOS INTERNACIONALES
ESPAÑA, BRASIL, CHILE

WWW.ACHEOF.CL

26, 27 y 28
julio

ACADEMIA CHILENA DE ESTÉTICA OROFACIAL

ÁCIDO HIALURÓNICO TOXINA BOTULÍNICA PLASMA RICO EN PLAQUETAS (PRP- PRGF)

ÁCIDO HIALURÓNICO

PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Anatomía y función de la piel.
- Proceso de envejecimiento.
- Estructura y función del producto biológico
- Ácido Hialurónico (descripción y propiedades).
- Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
- Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales e Indicaciones Clínicas de las diferentes reticulaciones.
- Dosificación. / Contraindicaciones. / Riesgos.
- Técnicas de Aplicación. / **Fotografía clínica**.
- Cuidados de la piel pre y post procedimiento, medicamentos complementarios, controles y reaplicación.
- Casos clínicos.

CLÍNICA CON PACIENTES

PLASMA RICO EN FACTORES DE CRECIMIENTO (PRGF)

PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Introducción y descripción histórica de la técnica.
- Fundamentación Biológica/ Histológica y Fisiológica del PRGF.
- Beneficios biológicos.
- Indicaciones y Contraindicaciones.
- Riesgos.
- Técnicas de aplicación.
- Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas en la Práctica Clínica y Estética
- **Fotografía clínica**.

CLÍNICA CON PACIENTES:

- Preparación de PRP.
- Conocimiento y uso de centrífuga / calibración.
- Activación de PRP con Cloruro de Calcio.

CURSO TEÓRICO,
PRÁCTICO Y
DEMOSTRATIVO

ODONTOLOGOS,
MÉDICOS Y
PROFESIONALES DEL
ÁREA DE LA SALUD

URGENCIAS EN CLÍNICA

Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas en la Práctica Clínica y Estética

CLÍNICA CON PACIENTES

En nuestro curso, el alumno realizará los procedimientos clínicos aprendidos en la etapa teórica

TOXINA BOTULÍNICA

PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Anatomía y función muscular facial.
- Aspectos legales.
- Farmacodinamia de la Botulina.
- Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
- Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales.
- Dosificación.
- Contraindicaciones. / Riesgos.
- Técnicas de aplicación
- Selección de músculos a tratar en sector odontostomatológico.
- **Fotografía clínica**.
- Preparación de la piel para aplicación (limpieza, anestesia).

CLÍNICA CON PACIENTES



PROFESORES DICTANTES

PROF. DR. ANDRÉS GAETE NAVARRO

- Cirujano Dentista, U. Valparaíso
- Coordinador Académico de Diplomado de Rejuvenecimiento Facial y Estética Odontológica, ACHEOF
- Magíster en Gestión de Organizaciones (MBA), U. Valparaíso
- Máster en Implantología, Rehabilitación Oral y Estética, ESI Barcelona.

PROF. DR. MANUEL NOVAJAS BALBOA

- Médico Cirujano, U. Valparaíso
- Especialista en Cardiología y Cirugía Cardiovascular (Bélgica)
- Miembro de la Sociedad Chilena de Trasplante

SRA. CLAUDIA BRAVO

- Tecnólogo Médico, U. de Chile
- Especialidad en Hematología y Banco de Sangre, U. de Chile.



**"APRENDA EL USO
DE LA PISTOLA PARA
MESOTERAPIA U225,
LA MÁS MODERNA
DEL MUNDO"**



ACADEMIA CHILENA DE ESTÉTICA OROFACIAL
WWW.ACHEOF.CL



ESI Barcelona
Escuela Superior de Implantología y Rehabilitación Oral



