



## ANIVERSARIO DENTISTAS BOMBO FICA HACE REÍR A DENTISTAS Y FAMILIARES EN GRAN FIESTA DE LA ODONTOLOGÍA

PÁGINA 12

**Dra. Marcela Rojas y Dr. Pablo Lazcano:**

### Modelo de atención odontológica libre de stress: Mejorando la experiencia de nuestros pacientes

PÁGINA 04



**Dr. Gustavo Mazzei:**

### "En un futuro hasta el Dentista General tendrá que sumarse a la Odontología Digital"

PÁGINA 14

**Cooperativa Nacional Odontológica (CNO):**

### "Nuestra intención es ayudar a mejorar la salud dental de este país"

PÁGINA 08

[www.webdental.cl](http://www.webdental.cl)



[facebook.com/webdentalchile](https://facebook.com/webdentalchile)



[twitter.com/webdental\\_cl](https://twitter.com/webdental_cl)



El más avanzado centro radiológico

- ✓ La mejor definición y resolución de Imágenes (Full HD)
- ✓ Únicos en Chile con entrega de resultados en línea
- ✓ Los mejores precios del Mercado



Sebastián Jiménez P.  
Director Ejecutivo

Sofía Pollmann F.  
Gerente de Negocios

Natalia Jeria F.  
Periodista

Sibila Pollmann F.  
Diagramación

**Web:**  
www.webdental.cl

**E-mail:**  
info@webdental.cl

**WEBDENTAL.CL**  
Diagramación y Diseño Gráfico

**Venta de Publicidad**  
Tania Espinoza  
Ejecutiva Comercial

tania@webdental.cl  
ventas@webdental.cl

**Suscripciones**  
suscripciones@webdental.cl

**Redes sociales:**  
facebook.com/webdentalchile  
twitter.com/webdental\_cl  
youtube.com/WebDentalChile

**Dirección:**  
Pérez Valenzuela 1686, of. 48, Providencia  
Santiago de Chile  
Fono: (+56-2) 2783 1344  
Cel.: (+56-9) 7664 4617

**Boletín Informativo:**  
Es una publicación de  
WEB DENTAL LTDA.  
76.282.796-4

**Tiraje: 3.000 ejemplares**  
Prohibida su venta

Las opiniones y avisos publicados en este  
boletín informativo son responsabilidad única y  
exclusiva de sus propios autores.



# Colegio de Cirujano Dentistas denuncia sobre tratamientos a pacientes con fines comerciales

La asociación gremial alertó sobre esta conducta reñida con la ética por parte de megaprestadores de salud, los que estimulan los sobre tratamientos y otras malas prácticas laborales, quedando en evidencia en avisos donde incentivan a los profesionales con premios para quienes logren instalar más implantes en un plazo determinado.

Una denuncia ante el Ministerio de Salud y la Superintendencia de Salud interpondrá el Colegio de Cirujano Dentistas en contra de los megaprestadores Uno Salud y Red Salud por fomentar entre sus especialistas conductas reñidas con la ética. Así lo informó hoy el vicepresidente de la Orden, Dr. Jaime Acuña, quien alertó que las instituciones "estimulan la sobre indicación y dañan la relación dentista - paciente".

Un ejemplo de estas prácticas -entre otras-, es el afiche exhibido por el Dr. Acuña, donde queda en evidencia una carta dirigida a los implantólogos y diagnosticadores de Uno Salud, en el que se da a conocer un "nuevo concurso" cuyo premio considera 2 entradas a un Simposio Anual en el extranjero. La carta señala expresamente que el objetivo de la iniciativa es "premiar a aquel diagnosticador e implantólogo que más implantes hayan instalado" en un periodo determinado. El premio incluye el alojamiento por 4 días, desayuno, almuerzo y la



entrada a una cena de gala. En la misma línea, el Colegio de Dentistas expuso que el megaprestador Red Salud ofrece un curso "gratuito" para los profesionales que instalen más implantes. "Veremos quiénes de los postulantes han vendido mayor cantidad de implantes y ellos podrán participar de forma gratuita en este curso", se observa en un anuncio mandado a sus funcionarios.

Junto con condenar estas situaciones,

que según Acuña "son otra prueba más del abuso de isapres y cadenas contra pacientes y dentistas", el dirigente gremial dejó en claro que "en la indicación de un tratamiento la única variable que se debe tener en cuenta es el bienestar del paciente". Finalmente, el Dr. Acuña hizo un llamado a las autoridades de Salud a asumir y enfrentar "con decisión y determinación estas malas prácticas para terminar de una vez por todas con el abuso a los pacientes".

## SUSCRÍBETE

Recibe mensualmente la edición impresa de nuestro periódico de Odontología



Estamos en...  
Santiago, Iquique, Copiapó, Calama,  
Viña del Mar, Antofagasta, La Serena, Talca,  
Rancagua, Concepción, Valdivia, Temuco, Puerto Varas  
y Puerto Aysén



**UNIVERSIDAD MAYOR**  
para espíritus emprendedores

DESPIERTA TU INQUIETUD POR  
PERFECCIONARTE MÁS.

**DESPIERTA TU**  
**ESPÍRITU EMPRENDEDOR.**

Facultad de Ciencias

# **ESPECIALIDADES ODONTOLÓGICAS**

## **Diplomados**

- Diplomado en Ortodoncia Preventiva e Interceptiva\*
- Diplomado en Cirugía de los Implantes\*
- Diplomado en Oclusión\*
- Diplomado Clínico en Odontología Estética Restauradora\*
- Diplomado en Diagnóstico en Ortodoncia\*

## **Especialidades**

- Especialidad en Implantología Buco Máxilo-Facial\*
- Especialidad en Endodoncia\*/\*\*
- Especialidad en Imagenología Oral y Máxilofacial\*
- Especialidad en Periodoncia e Implantología\*
- Especialidad en Rehabilitación Oral\*

Más información sobre nuestras especialidades odontológicas en [contacto.postgrado@umayor.cl](mailto:contacto.postgrado@umayor.cl)

**INICIO DE CLASES  
PRIMER SEMESTRE 2019**  
[postgradoumayor.cl](http://postgradoumayor.cl)

Santiago \* / Temuco\*\*

[umayor.cl](http://umayor.cl) ☎ 600 328 1000



**5 años**  
Acreditada  
Desde 20 mayo 2015  
Hasta 20 mayo 2020

**UNIVERSIDAD ACREDITADA**  
en Gestión Institucional, Docencia de  
Pregrado y Vinculación con el Medio.

**CALIDAD REACREDITADA EN CHILE Y ESTADOS UNIDOS**



## Modelo de atención odontológica libre de stress:

# Mejorando la experiencia de nuestros pacientes



### Dra. Marcela Rojas Gómez

Cirujano Dentista Universidad de Valparaíso.  
Especialista en Odontopediatría Universidad del Desarrollo.  
Diplomada en Sedación Inhalatoria Consciente con Óxido Nitroso Universidad de Valparaíso.  
Odontopediatra Odontología Las Araucarias, La Serena.



*El Sistema Sleeper One 5 cuentas con pedal de control, con eso la atención del operador puede ser totalmente centrada en posicionamiento y control de la aguja.(8)*

tanto, todos nuestros pacientes deben esperar que el tratamiento dental sea sin dolor y de alta calidad (1). Actualmente como especialistas responsables de la Salud Bucal debemos estar informados que existen medios para ofrecer una experiencia de atención confortable, segura y sin estrés a nuestros pacientes.

Es nuestro deber ético y profesional brindar un ambiente de atención adecuado, contar con los medios y formación necesarios para brindar una atención de calidad.

Manejar adecuadamente el dolor y la ansiedad de un paciente, entrega un ambiente que beneficia tanto al paciente como al profesional. Obviamente, si usted como dentista, sabe que su paciente está relajado y cómodo, podrá otorgarle un mejor servicio y con menos estrés (3). El éxito, como profesional, se define muchas veces por cómo uno maneja este aspecto del cuidado del paciente (3). Bajo esta visión contamos actualmente con dos grandes herramientas para brindar este tipo de atención:

### SEDACIÓN INHALATORIA CONSCIENTE CON ÓXIDO NITROSO

La administración de Sedación con Óxido Nitroso debe ser realizada por profesionales entrenados en



*El uso de la Sedación Inhalatoria Consciente con Oxido Nitroso, nos permite reducir notablemente el nivel de ansiedad en nuestros pacientes.*



su uso y respuestas a las posibles emergencias correspondientes (1, 2,7). Cuando el Óxido Nitroso se administra por personal entrenado en pacientes cuidadosamente seleccionados y con equipos y técnica apropiada, es un agente seguro y eficaz (2,6).

La utilización de la Sedación con Óxido Nitroso produce Analgesia/ Ansiolisis presentando grandes ventajas como:

- Reducir o eliminar la ansiedad.
- Mejorar la comunicación y cooperación del paciente.
- Elevar el umbral de dolor.
- Aumentar tolerancia en citas largas.
- Reducir reflejo nauseoso (2,6,7).

### ANESTESIA LOCAL CONTROLADA POR COMPUTADOR

El uso de estos sistemas brinda al paciente una experiencia de menor estrés ya que el instrumento de aplicación no tiene el aspecto de la tradicional carpule, por lo cual el paciente no realiza una asociación de ésta con una inminente experiencia de dolor de la punción anestésica (5).

Sleeper One o The Wand permiten la administración de anestesia local con un flujo lento y constante, generando una sensación más cómoda para el paciente (4,5). Con ellos puede aplicarse cualquier técnica anestésica de forma cómoda y fácil.

Técnicas de anestesia local que generalmente generan mucho dolor (infiltración palatina o intraligamentaria), con estos sistemas son casi imperceptibles. Una gran ventaja de su uso en Odontopediatría es lograr anestesiarse solo el diente en que se va a trabajar, evitando así complicaciones posteriores por ejemplo úlceras por mordedura del paciente. La inyección lenta del anestésico puede ser controlada con mayor precisión con este sistema que con el método tradicional, incluso en las regiones del ligamento periodontal y paladar, donde hay gran resistencia tisular. El uso de estas herramientas terapéuticas sumado a las técnicas de manejo conductual convencionales nos ayudan a brindar una grata experiencia de atención a nuestros pacientes y a nosotros como profesionales, ayudando valiosamente a superar la ansiedad que genera la atención y facilitando la adhesividad al tratamiento.

#### REFERENCIAS:

1. Hallonsten AL, Jensen B, Raadal M, Veerkamp J, Hosey MT, Poulsen S. EAPD Guidelines on Sedation in Paediatric Dentistry. 7 de Julio de 2017.
2. American Academy on Pediatric Dentistry Ad Hoc Committee on Sedation and Anesthesia; American Academy on Pediatric Dentistry Council on Clinical Affairs. Policy on the use of deep sedation and general anesthesia in the pediatric dental office. Pediatric Dentistry. 2008;30:66-7.
3. Morris S, Clark D, Brumack A. Capítulo 3: Pain and Anxiety Management. Handbook of Nitrous Oxide and Oxygen Sedation. 2015, 4th Edition, Editorial Elsevier.
4. Computerized local dental anesthetics systems: patient and dentist satisfaction. E.G. Gracea, D.M. Barnesb, B.C. Reids, M Flores, D.L. Georgeb. Journal of Dentistry. 2003;31:9-12.
5. Computerized versus traditional local anesthesia in pediatric patients. Mittal, M., Kumar, A., Srivastava, D., Sharma, P., & Sharma, S. Pain perception: The Journal of Clinical Pediatric Dentistry. 2015;39: 470-474.
6. American Dental Association. Guideline for the use of sedation and general anesthesia by dentists. 2007. [http://www.ada.org/sections/about/pdfs/anesthesia\\_guidelines.pdf](http://www.ada.org/sections/about/pdfs/anesthesia_guidelines.pdf). Revisado 7 de Julio de 2017.
7. American Academy of Pediatric Dentistry. Guideline on Use of Nitrous Oxide for Pediatric Dental Patients. Clinical Practice Guideline 2013. [http://www.aapd.org/media/policies\\_guidelines/g\\_nitrous.pdf](http://www.aapd.org/media/policies_guidelines/g_nitrous.pdf). Revisado 7 de Julio de 2017.
8. Primosh, R. E. & Brooks, R. Influence of anesthetic flow rate delivered by The Wand Local Anesthetic System on pain response to palatal injections. Am. J. Dent., 15(1):15-20, 2002.



### Dr. Pablo Lazcano Alvarez

Cirujano Dentista Universidad de Valparaíso.  
Especialista en Implantología Oral Universidad San Sebastián.  
Especialista en Odontología Restauradora Universidad Nacional de Cuyo Argentina.  
Diplomado en Odontología Restauradora, Universidad de Valparaíso.  
Docente Posgrado Especialidad Implantología Oral Universidad San Sebastián.

Actualmente la comprensión de los objetivos de la Odontología incluye dos importantes dimensiones (1,2):

1.- Mantener la salud bucal.

2.- Mantener al paciente capaz y dispuesto a recibir la atención dental, para lo cual es fundamental el control del miedo y la ansiedad, es decir, brindar una experiencia de atención sin estrés.

El tratamiento y el alivio del dolor es un derecho humano básico. Por lo

## ¿QUIERES REGALAR SONRISAS?

- \* Hazte Voluntario
- \* Hazte Socio: apóyanos con un aporte mensual
- \* Corre la voz: difunde con tus colegas
- \* Dona insumos y materiales

Contáctanos en: [www.fundacionsonrisas.cl](http://www.fundacionsonrisas.cl) • [facebook.com/sonrisaschile](https://facebook.com/sonrisaschile) • [twitter: sonrisas\\_chile](https://twitter.com/sonrisas_chile)



# OMEGA light

## Luz para transformar tu piel

Equipo portable de fototerapia LED de última generación, incluye cuatro longitudes de onda para tratamientos no invasivos con resultados a corto plazo.



Precio Ref.:  
\$1.400.000.-

### Resultados biológicos

- \* Repara y protege la piel dañada.
- \* Mejora el metabolismo celular.
- \* Estimula la síntesis de colágeno y procolágeno.
- \* Aumenta la proliferación de los fibroplastos.
- \* Estimula la síntesis de ATP.
- \* Estimula la producción de los factores de crecimiento derivados de las plaquetas.
- \* Inhibe la producción de colagenasa y gelatinasa.
- \* Efecto antibacteriano y antimicótico.
- \* Regula la acción de los melanocitos mejorando la piel pigmentada.



Por la compra de **20 unidades**  
de Rennova Fill o Lift,  
lleve su equipo de Fototerapia a sólo  
**\$500.000 IVA inc.**

Por la compra de **26 unidades**  
de Rennova Fill o Lift,  
lleve su equipo de Fototerapia a sólo  
**\$220.000 IVA inc.**

RENNOVA  
Tecnología, Eficacia y Seguridad



Precio Ref.:  
\$48.000.-

CE0459

Contáctenos vía whatsapp  
+ 56 9 8199 5030

AlphaBio  
Implantology  
Chile

Síganos en facebook  
Alpha Bio Chile

Llame ahora a su ejecutivo de ventas o contactenos al: (56-2) 2335 4033 o al e-mail: servicioalcliente@alphabio.cl

## Regeneración ósea horizontal con bloqueo autólogo:

# Herramienta indispensable para la predictibilidad implantaria a largo plazo



## Dr. Marcelo Ferrer Balart

Cirujano Dentista Universidad de Chile.  
Especialista en Periodoncia e Implantología Oral.  
Director Nacional Programa de Especialización Odontológica en Periodoncia e Implantología Quirúrgica Universidad San Sebastián.  
Director SouthCone Education Chile.  
Miembro de la Academia de Oseointegración Americana, Sociedad de Periodoncia de Chile y la Sociedad de Prótesis y Rehabilitación Oral de Chile.  
Conferencista Nacional e Internacional.

Cuando hablamos de Predictibilidad en Implantología muchas veces tomamos como parámetros clínicos relevantes el contar con la mejor calidad de tejidos duros y blandos peri-implantarios posibles de manera de tener un implante rodeado de cierta cantidad de hueso en toda su extensión y una calidad de tejidos blandos que permitan un sellado periférico de su componente protésico en la zona cervical para mantener su estabilidad en el largo plazo sometido a función mecánica por tiempos prolongados.

Si estudiamos las Técnicas de Regeneración Ósea Horizontal podemos encontrar diversas alternativas, las cuales no solamente se diferencian en la cantidad de ganancia que podemos obtener sino también por la diversa complejidad de dichos procedimientos.

Dentro de las Técnicas de Injertos Óseos que logran mayores ganancias en sentido horizontal, encontramos a los Bloques Autólogos (1), y que pese a ser de las más que arrojan mejores resultados es quizás una de las menos utilizadas principalmente por temas de morbilidad, complejidad de la técnica y necesidad muchas veces de abordar una segunda herida quirúrgica.

Este caso en particular describe una variable de esta técnica que permite la utilización de este Bloque de



Fig. 1: Vista clínica previa.



Fig. 2: Obtención de Injerto de Bloque y Hueso Particulado con raspadores óseos y fresas quirúrgicas.



Fig. 3: Colocación Implante protésicamente guiado con dehiscencia por vestibular y la Fisura estabilizadora



Fig. 4: Vista lateral y oclusal de la estabilización del bloque autólogo según Khoury creando esta Caja Biológica.

una manera sencilla para así poder compartimentalizar y así guiar el proceso biológico regenerativo en el defecto fijando la cortical ósea vestibular creando una caja biológica perfecta (2), que permite de manera predecible la colocación del implante, el cual fenestrado o dehiscente no es impedimento para que luego del relleno con hueso autólogo particulado del mismo paciente, este defecto sea relleno en su totalidad con tasas de éxito predecibles, menor morbilidad, grandes ganancias volumétricas de un hueso de muy buena calidad desde el punto de vista funcional.

Esta paciente de 65 años, sin antecedentes mórbidos relevantes, no fumadora, presentaba una severa atrofia del reborde alveolar en sentido horizontal en la zona de



Fig. 5: Injerto Particulado Autólogo en posición hasta nivel del pilar de cicatrización.



Fig. 6: Segunda Fase Quirúrgica con Injerto de Conectivo de la Tuberosidad



Fig. 7: Perfiles de Emergencia creando en base a Provisionales.



Fig. 8: Imagen del Corte Tomográfico a los 4 meses previo a la segunda fase quirúrgica.

la pieza 19 extraída hace décadas (Fig.1) y en donde la colocación del implante en una posición protésicamente guiada dejaría el mismo absolutamente dehiscente, por lo que en muchos casos, el profesional a cargo podría optar por la realización de una primera cirugía ósea regenerativa para luego de la espera correspondiente según la técnica y biomateriales utilizados, se realizaría la colocación del Implante indicado, aumentando así de manera drástica los costos e instancias quirúrgicas con sus consecuentes riesgos.

La primera manera de simplificar esta técnica y reducir los tiempos quirúrgicos considerablemente es el buscar nuestro sitio donante lo más cercano posible sin intervenir demasiado el área a regenerar, por lo que se decidió en esta oportunidad buscar la cortical en un Injerto de Rama previamente estudiado clínica e imagenológicamente, liberando un poco más hacia distal nuestro colgajo (Fig.2). Una vez realizado nuestra osteotomía con piezoeléctrico, se realiza la luxación y extracción del Bloque Autólogo para la posterior adaptación del mismo al defecto a regenerar.

La segunda manera de simplificar esta cirugía es la creación de una fisura anteroposterior con piezoeléctrico en este caso, que permita el asentamiento del bloque estabilizándolo de manera de permitir de manera sencilla una de las partes más complejas en este tipo de cirugías que es la Fijación del Bloque con dos tornillos de osteosíntesis elegidos en la planificación previa del caso (Fig.3 y 4). Algo que utilizo mucho es la colocación de pilares de cicatrización de 3mm. como carpa guiando levemente a su vez cierto crecimiento vertical cuando la anatomía del defecto así lo permite. Este GAP entre Implante y cortical Vestibular, llamada Caja biológica es rellena exclusivamente con

partículas de hueso autólogas (Fig.5) recolectadas con raspadores de hueso tanto en la misma zona de la rama, como de la decorticalización del defecto e incluso del fresado biológico a 100rpm sin refrigeración en el protocolo de fresado quirúrgico previo a la implantación (3). A diferencia de otros procedimientos regenerativos, esta caja permite la mantención de las dimensiones vestibulo linguales estabilizando el coágulo de tal manera que de no necesitar regeneración ósea guiada en las piezas vecinas no se hace necesaria la utilización de membranas colágenas oclusivas y solamente utilizamos membranas de fibrina en diferentes capas como ayuda a la cicatrización de la herida quirúrgica. El cierre primario de la herida es fundamental y gracias al manejo del colgajo de tanto el colgajo vestibular como el lingual, permite un cierre de la herida sin tensión a través de suturas de estabilización como la sutura colchonera horizontal y posteriormente suturas continuas o simples según el desafío tisular del caso.

A los 4 meses se realiza la segunda fase quirúrgica para la extracción de los tornillos de osteosíntesis y conexión del implante y se aprovecha la oportunidad para la colocación de tejido conectivo obtenido de la tuberosidad el cual se adapta alrededor de un pilar de cicatrización de mayor altura y así asegurar el sellado periférico antes mencionado (Fig.6) y así permitir en unas semanas el comienzo en el trabajo de la elaboración de los perfiles de emergencia en base a provisionales (Fig.7). Se controla radiográficamente previo a la Segunda Fase Quirúrgica en donde se observa el resultado deseado (Fig.8)

### BIBLIOGRAFÍA:

1. Horizontal Bone Augmentation: the decision tree. IJPRD 2011;31:429-4362. Mandibular Bone Block Harvesting from the Retromolar region: A 10 year Prospective Clinical Study 3. Fouad Khoury, PhD, DMD/ Thomas Hanser, DMD. JOMI: Volume 30, Number 3, 2015.



UNIVERSIDAD  
SAN SEBASTIAN  
FACULTAD DE ODONTOLOGÍA



# POSTGRADOS|USS

ADMISIÓN 2018 - 2019

## MAGÍSTER EN

Educación Universitaria para Ciencias de la Salud

## POSTÍTULO DE ESPECIALIZACIÓN ODONTOLÓGICA EN

Radiología Oral y Máxilo Facial  
Implantología Quirúrgica y Protésica  
Rehabilitación Oral: Protésica, Estética e Implantológica  
Ortodoncia y Ortopedia Dento Máxilo Facial  
Periodoncia e Implantología Quirúrgica  
Endodoncia  
Cirugía y Traumatología Bucal y Máxilo Facial

## DIPLOMADO EN

Implantología Oral Quirúrgica  
Implantología Oral Quirúrgica y Protésica  
Endodoncia en Molares  
Endodoncia Clínica: Instrumentación Mecanizada  
Rehabilitación sobre Implantes  
Oclusión en la Práctica Clínica  
Docencia Interprofesional basado en Simulación Clínica  
Atención Odontológica en Personas Mayores, con Enfoque Integral Gerontológico  
Gestión en Odontología

## Beneficios

20% de descuento para ex alumnos USS\*  
5% de descuento pago contado

\* Cupos limitados. Descuentos no acumulables.

**5 AÑOS ACREDITADA**  
GESTIÓN INSTITUCIONAL  
DOCENCIA DE PREGRADO  
VINCULACIÓN CON EL MEDIO

DESDE SEPT. 2016  
HASTA SEPT. 2021

Comisión Nacional  
de Acreditación  
CNA-Chile

UNIVERSIDAD CON PROYECCIÓN EN INVESTIGACIÓN Y DOCTORADO



ES EL FRUTO DE HACER  
LAS COSAS BIEN

[www.postgrados.uss.cl](http://www.postgrados.uss.cl)

[postgrado@uss.cl](mailto:postgrado@uss.cl)

600 771 3000

## Cooperativa Nacional Odontológica (CNO):

**"Nuestra intención es ayudar a mejorar la salud dental de este país"**

La **Cooperativa Nacional Odontológica (CNO)** es una entidad que comienza a gestarse durante el año 2017, a partir del interés y preocupación de un grupo de cirujano dentistas por la actual realidad que -en general- enfrenta el sector, y particularmente la profesión de la Odontología.

En el origen fueron cerca de 10 los gestores de esta noble iniciativa, cuyo propósito mediante esta unión es fortalecer la salud bucal del país, a través de una red activa de odontólogos de excelencia, para entregar un servicio personalizado y de calidad a sus pacientes, donde la ética y transparencia tanto en los tratamientos como en los procesos de atención, vuelvan a ser ejes que dignifiquen la profesión. De esta manera, la CNO propone ser un espacio de unión y apoyo mutuo entre odontólogos (as) para lograr mayor difusión y visibilidad de sus servicios; gestionar y avanzar hacia la creación de sinergias operacionales y ahorros en compras de insumos e equipos; y finalmente, crear un esquema de capacitación, extensión y gestión del conocimiento para todos sus cooperados y equipos de trabajo, dada la amplia experiencia y preparación de sus profesionales. Durante mayo del 2018, la Cooperativa se creó formalmente y obtuvo personalidad jurídica como reconocimiento legal otorgado por el Ministerio de Economía, y luego de 4 meses de operación ya muestra presencia en 9 comunas del país, cerca de 90 odontólogos (as) en su cuerpo estable de servicio, una veintena de clínicas Cooperadas y una oferta en todas las especialidades de la odontología. Actualmente, la Cooperativa tiene un Consejo Directivo (elegido democráticamente en Asamblea de Cooperados), compuesta por los Dres. Rannveig Grimsdóttir, Juan José Jiménez y Rubén Rosenberg. Para la vicepresidenta del consejo directivo de CNO, **Dra. Rannveig Grimsdóttir** esta instancia "nace con el fin de mejorar el estándar odontológico que hay en el país. Con el objeto de entregar -a nivel nacional- una odontología más digna, atendiendo a los pacientes de una manera más personalizada y con un trato humano". Por su parte, **Dr. Juan José Jiménez**, especialista en rehabilitación oral, miembro fundador y secretario general de CNO, expuso que "para hablar de calidad, hay que considerar la experiencia como un factor importante. El trabajo



de años, mantenerse al día y estar en condiciones de ofrecer al paciente un trato personalizado, directo, digno y ético es fundamental. El objetivo de nuestra Cooperativa ayudar a mejorar la salud dental de este país".

A su vez, **Dr. Rubén Rosenberg** -presidente del consejo directivo de CNO- confesó que "en varias oportunidades me quitó el sueño pensar en la realidad que vive la odontología a nivel mundial. En algún momento, conversando con colegas de más años de experiencia, comparamos la profesión hoy a cómo era 20 años atrás. Me fijé que todos se sentían muy incómodos, porque veían que cada día perdían fuerza en sus planteamientos, en sus planes de tratamiento, y lo que iba ganando era un mercantilismo atroz, en donde lo único que importa es vender la odontología como un producto. Hemos visto aparecer publicidades, en donde se ofertan combos odontológicos «como quien vende una pizza». Si nosotros estamos llegando a eso, simplemente yo me retiraría, pero no

lo hago pues debemos preocuparnos por las futuras generaciones".

Para complementar «un poquitito» -sostuvo Dr. Jiménez- "hemos visto que en la odontología se ponen muchas metas, pero metas de producción. Nosotros tenemos una meta de calidad, no nos interesa la producción, vivimos de eso, pero nosotros no tenemos metas a las cuales llegar en cantidad. Buscamos una dignidad para los colegas, esa es nuestra meta".

**¿Quiénes pueden ser parte de esta cooperativa?**

**RG:** Pensando un poco en la experiencia clínica, consideramos que pueden ser parte de CNO, dentistas que cuenten con una especialidad, o que tengan por lo menos siete u ocho años de egresado. Pero lo más importante es que su clínica funcione con la garantía de que el paciente no es un número, sino que una persona. Los miembros de CNO, somos especialistas que contamos con clínica privada propia a lo largo de todo el país. Teniendo cooperados en

Santiago, Puerto Varas y Viña del Mar; esperando incorporar más ciudades a lo largo de Chile.

**RR:** Como requisito principal para formar parte de nuestra Cooperativa, es fundamental que todos los dentistas que ingresen, sean colegiados. El Colegio de Dentistas nos puede parecer bien o mal en muchos aspectos, pero si nosotros desconocemos las autoridades estamos en el caos, nuestra autoridad gremial es el colegio de dentistas y debemos regirnos a ellos.

**JJ:** Para entender qué es una Cooperativa, es bueno aclarar que no existe un gran inversionista. Lo que cada uno hace y aporta es personal, unos más pequeños, otros más grandes. Como en todo ámbito de cosas, tenemos diferentes realidades, pero nuestro interés es uno: aportamos a que nuestra Cooperativa sea importante, a que ésta funcione, damos a conocer, fijar ciertos estándares, apoyar a la comunidad, apoyar a los pacientes, tener una visión en conjunto de lo que queremos de la odontología en nuestro país. No tenemos ningún fin de lucro.

# VI CONGRESO DE ESPECIALIDADES ODONTOLÓGICAS

# PIRO 2019

## 5, 6 y 7 Septiembre

"CIENCIA, CLÍNICA Y TECNOLOGÍA, DE LO CONVENCIONAL A LO DIGITAL"



## VALORES DE INSCRIPCIÓN

[www.piro.cl](http://www.piro.cl)

CATEGORÍA	30/04/2019	01/05/2019
Socios (*)	\$ 170.000.-	\$ 190.000
Alumnos Post Grado	\$ 120.000.-	\$ 140.000
Fesodech y Colegiados	\$ 210.000.-	\$ 230.000
No Socios	\$ 290.000.-	\$ 320.000

(\*) Socios SPCH - SIOCH - SPROCH - FIPP - AILARO - ICP - AOA - ALAO - DZOI

## LUGAR:

Centro de eventos Casa Piedra

Av. San José Escrivá de Balaguer 5.600, Vitacura.

PRESENTACIÓN  
DE POSTER Y  
COMUNICACIÓN ORAL

CONFERENCISTAS  
NACIONALES

## MEDIA PARTNER



[www.spch.cl](http://www.spch.cl)



[www.sioch.cl](http://www.sioch.cl)

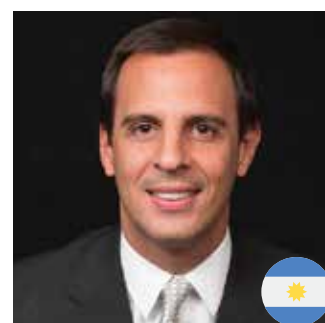


[www.sproch.cl](http://www.sproch.cl)

## EXPOSITORES



Dr. Diego Velásquez-Plata



Dr. Guido Sarnachiaro



Dr. Florin Cofar



Dr. Miguel Troiano



Queremos llegar a atender en buenas condiciones a los pacientes, desde nuestras propias clínicas. Como toda cooperativa, cada clínica maneja sus cuentas de manera independiente, pero sí buscamos como Cooperativa a optar por ejemplo a seguros y convenios, los cooperados podrán tomarlos libremente, nadie está obligado.

**Se habla mucho de la calidad, pero también se habla mucho de dignificar la profesión, ¿qué significa eso para ustedes como Cooperativa?**

**RR:** Como miembros de la Cooperativa, debemos ser facilitadores para lograr la calidad, debido a que en una entidad como la nuestra, nadie tiene derecho a fiscalizar a nadie. Debemos facilitar que los odontólogos tengan la mejor de las atenciones, que tengan lo mejor de las esterilizaciones y para eso nosotros vamos a tener profesionales de la enfermería que estarán visitando clínicas y entregando su ayuda profesional.

Nuestra Cooperativa tiene grandes áreas de desarrollo futuro y nos hemos fijado distintos sectores en los que queremos intervenir. Uno de ellos es en la formación académica. No pretendemos ser una Universidad que imparte posgrados, pero sí fomentar la actualización continua en nuestros cooperados. Tenemos un interés educativo que no persigue fines de lucro, sino que mejorar la calidad del dentista chileno, porque al mejorar la calidad del odontólogo, se mejora la atención del paciente, y al mejorar la atención del paciente, engrandeceremos nuestra profesión.

**RG:** Si bien cada cooperado actuará de manera independiente, creemos



que es importante unificar criterios con el fin de estandarizar la calidad. Por ejemplo, en cuanto a tipos de esterilización, asegurarnos que las clínicas entreguen una cierta calidad comprobada, la cual podría perfectamente ser a por medio de cursos y charlas, no sólo para los odontólogos, sino que también para el personal asistente y de esterilización.

**JJ:** Nosotros estamos regidos por estatutos, por normas y reglamentos que van a tener que cumplirse, seamos diecinueve o seamos mil. En la medida que vayamos progresando, también iremos creciendo en equipo humano. En este minuto tenemos un gerente, pero a lo mejor en dos años, necesitaremos el apoyo de un equipo y nosotros mismos - como cooperados- vamos a tener que asegurarnos de que se cumplan ciertas normas, que busquen el mejoramiento en la calidad.

**RR:** Nosotros tenemos que tener mucho cuidado, de que nunca se nos escape de las manos la calidad. El camino futuro, no es que hayan mil clínicas, sino que existan veinte cooperativas más. Estamos abriendo el camino, somos la primera Cooperativa de profesionales de salud privados,

porque hay Cooperativas de salud, pero bajo otro esquema de formación.

**¿Cómo podemos lograr pensar en el paciente como una persona y no como un número?**

**RG:** Básicamente, volviendo a la práctica de escuchar al paciente. Si los megaprestadores imponen "tiempo de atención" a los jóvenes, es difícil que ellos sepan, por ejemplo, que el (la) paciente está con depresión y que producto de eso no se lava los dientes. Es indispensable dedicarle tiempo a la persona, saber cuál es su nombre y cómo está. Entender que no todo se trata de dinero.

**JJ:** Creo que hay que empatizar, sentir con el paciente, porque nosotros tenemos muchas alternativas de rehabilitación, y a veces no todas las pueden hacer los pacientes, y a medida que tu comprendas la realidad del paciente es mucho más fácil tratarlos, y a la vez ellos se entregan mucho más.

No sólo hablar con el paciente de qué pieza le vamos a poner, sino que entenderlo, y desde ahí el tratamiento va a ser mucho más exitoso y el paciente se sentirá feliz.

**RR:** Hay un concepto mal llamado "la hora sillón", el cual me parece perverso debido a que no me permite realizar un diálogo con el paciente. Nosotros somos profesionales de la salud, estamos vinculados muy íntimamente con las personas, y ese contacto se nos altera cuando nos imponen un rendimiento por hora.

Un paciente humanizado, responde de manera humana. Te ve a ti, no sólo como su odontólogo, sino que como a una persona, por lo tanto entiende un problema. Porque nuestra profesión no funciona en base a éxito al 100% garantizados. De esta forma, se podrá trabajar en conjunto en una solución a su problema, y el paciente así lo entiende porque está humanizado.

Mi maestro, el Profesor Per Ingvar Branemark, me inculcó la siguiente frase: "trata a cada uno de tus pacientes como si fuera tu mamá".



DIGITALIZADORA DE PLACAS DE FOSFORO

Especialistas en IMAGENOLÓGÍA DENTAL



CONTÁCTANOS EN:

JOSÉ MARÍA BARJA A  
Key Account Manager  
jbarja@medempresas.cl  
+569 4015 1133  
www.linemed.cl



LINEMED - GRUPO MD



# Kit Protésico

## multimarca

El Kit Protésico Multimarca permite al Rehabilitador Oral de hoy introducirse a la etapa final del tratamiento implantológico de una manera eficiente, fácil y económica.



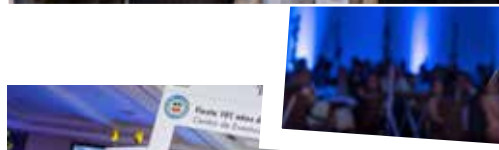
El Kit Protésico **IMPRESINDIBLE** al alcance de **TODOS**



Posee llaves hexagonales en diferentes medidas (compatibles con la mayoría de las marcas disponibles en el mercado nacional) y para usuarios que van desde odontólogos generales, alumnos de postgrado hasta especialistas.

Disponibles en:  
Marchant Pereira 367, Oficina 803  
Providencia  
Fono +56 2 22428465 / +56 2 32451181

más info:  
[info@allbiomed.cl](mailto:info@allbiomed.cl)



## Aniversario Dentistas

# Bombo Fica hace reír a dentistas y familiares en gran fiesta de la odontología

La actividad congregó a más de 500 integrantes de la comunidad odontológica en el centro de eventos Casa Piedra, lugar donde se celebró la Fiesta 101 años de la profesión y el 70 aniversario de la creación del Colegio de Cirujano Dentistas en el país.

El sábado 20 de octubre se vivió una jornada llena de reencuentros, diversión y unidad en torno al aniversario de nuestra Orden que contó con el mejor humor de Bombo Fica, quien se encargó de hacer reír a todos los asistentes.

Los odontólogos, sus familias y

amigos fueron recibidos con un seleccionado cóctel, instancia que permitió encuentros entre colegas y distintas generaciones de dentistas. Posteriormente se invitó a los concurrentes a pasar al salón central de Casa Piedra que estaba listo para recibir a toda la comunidad odontológica.

Antes de comenzar con la velada, el presidente nacional del Colegio de Cirujano Dentistas, Dr. Rolando Danyau, entregó la bienvenida a todos los presentes. El dirigente hizo énfasis en la relevancia de celebrar los momentos históricos de la profesión

y generar instancias de fraternidad entre colegas.

Después de las motivantes palabras del presidente del gremio, y mientras los asistentes disfrutaban de una cena gourmet, el productor del evento, Tomás Cox, presentó al destacado humorista nacional, Bombo Fica.

Desde el primer instante desató la risa de todo el público, mostrando su más reciente rutina que se centra en situaciones cotidianas y basadas en el contexto nacional actual. A continuación, subió al escenario la "Pop Band", encargada de hacer

bailar a los asistentes.

Al respecto del evento, el presidente del Colegio, Rolando Danyau, sostuvo que "ha sido una fiesta increíble, lo hemos pasado muy bien y hemos compartido entre todos los colegas. Además de reírnos a carcajadas con Bombo Fica que presentó un excelente show, muy chistoso".

La fiesta, al igual que el año pasado, se extendió hasta la madrugada, convirtiéndose en una celebración memorable que permitió celebrar a la profesión, a los cirujanos dentistas y compartir una noche inolvidable.

## Laboratorio Crearlab

Especialistas en Alta Estética Dental y asesoramiento en Digital Smile Design (DSD)



**Crearlab**  
Laboratorio Dental



Av. Kennedy 7120 of. 305  
Móvil: +569 9998 2751 - Central: +562 2471 8515  
contacto@crearlab.cl

www.crearlab.cl





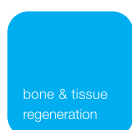
Biomaterials@Straumann®

# botiss maxgraft® granules botiss maxgraft® blocks

PROCESSED HUMAN ALLOGRAFT



Cerro El Plomo 5420, Of. 1101 / Las Condes / Tel. 222 992 710  
[contacto.cl@straumann.com](mailto:contacto.cl@straumann.com) / [www.straumann.cl](http://www.straumann.cl)



**Dr. Gustavo Mazzey:**

## “En un futuro hasta el Dentista General tendrá que sumarse a la Odontología Digital”

La aplicación de la tecnología de software en odontología, conocida como Odontología Digital, es una técnica cada vez más presente en la práctica clínica y ha demostrado un gran avance en distintas especialidades, como la implantología, la ortodoncia, la odontología restauradora y la rehabilitación oral en los últimos años.

Los múltiples beneficios de esta técnica apuntan a mejorar el ajuste de las prótesis, acortando los plazos de tratamientos y aportando comodidad al paciente. Además, facilita la comunicación entre clínica-laboratorio y odontólogo-paciente.

Durante los días 8,9,10 y 11 de octubre, se realizó en nuestro país la “Digital Week”, actividad organizada por OdontoCursos, la que estuvo a cargo del especialista Dr. Gustavo Mazzey, Director Ejecutivo de la plataforma; junto a Dr. Pablo Matamala, Dr. Jorge Troncoso y Dr. Diego Valderrama.

### ¿Cómo nace esta iniciativa de OdontoCursos?

Nosotros desde hace mucho tiempo estamos dedicados a la odontología digital. Por lo tanto, creíamos que en Chile faltaba, y era necesario, un curso que no sólo diera una pincelada a lo que era la implantología digital, tanto quirúrgica como protésica.

Quisimos hacer una semana (cuatro días) de inmersión en diseño de software, en aplicaciones quirúrgicas, aplicaciones protésicas, scanner, Dicom, y todo lo relacionado a la Odontología Digital. Además, el curso incluyó cirugías en pacientes, para que los alumnos -tanto de Chile como del extranjero- conocieran de la A a la Z parte de nuestro trabajo en odontología digital.

### Hay algunos alumnos extranjeros, ¿ellos vinieron especialmente por el curso?

En estos momentos tenemos una capacitación de ocho alumnos, de los cuales cuatro son extranjeros, quienes vienen de Estados Unidos, Colombia y Uruguay.

La verdad es que existen cursos de odontología digital, pero ninguno de cuatro días con una inmersión tan completa, la que incluye que los



alumnos puedan operar un paciente. Los alumnos buscan, además de la práctica en software, operar al paciente con cirugía guiada y terminar los casos también con la rehabilitación digital.

### ¿Está dentro de la línea de OdontoCursos motivar a sus alumnos a la odontología digital?

Si bien es cierto, Odontocursos es una plataforma colaborativa donde nuestro esquema de aprendizaje significativo se basa en la teoría y también en la práctica, creemos que hoy en día la odontología digital llegó para quedarse y nuestros cursos van a seguir siendo de esta forma. Es decir, teóricos y prácticos en pacientes, para que así el alumno, aprenda realmente lo que es la odontología digital en todas sus áreas.

¿Hoy día un dentista puede, primero no tener especialidad, segundo no meterse en el mundo de la odontología digital?



los exámenes complementarios. Desde el conebeam, hacia la digitalización, por ejemplo, de la boca del paciente. Por lo tanto, todo dentista (tanto especialista como no) debiese interesarse y prepararse en esta área.

### Sobre la experiencia con la Universidad URBE en Miami... ¿Qué significó que una de las grandes universidades te llamara para dirigir una residencia internacional?

Me siento muy contento de esa tremenda oportunidad de estar haciendo clases y coordinar un diplomado en Estados Unidos, creo que es un paso bien interesante para un chileno llegar a esa instancia. Lo tomo con bastante humildad y con ganas de seguir creciendo, para dejar el nombre de mi país bien puesto, y -asimismo- a la odontología chilena. Porque lo de Miami sigue creciendo y los cursos internacionales, también.

### ¿Qué se viene en el futuro para Odontocursos?

Vamos a seguir el 2019 con una interesante propuesta de cursos, que incluirá una estadía en odontología digital y en otras áreas, enfocadas sobretudo a la implantología y a la estética.

## FLUJOS DIGITALES

### IV REGIÓN

17 Y 18 ENERO LA SERENA

- Análisis Radiográfico Completo ( DICOM )
- Análisis de Scanners Intraoral y de mesa ( STL )
- Planificación Digital Quirúrgica - Protésica
- Diseño de Guías Quirúrgicas e Impresión 3D
- Diseño Digital Dentario
- SOFTWARES: Nemo Scan, Meshmixer, Implant Studio, Blue Sky Bio
- PRÁCTICOS: Softwares, Scanners, Guías Quirúrgicas, Cirugía Guiada

FOCUS: Radiólogos, Periodoncistas, Implantólogos, Rehabilitadores.

INFO: [contacto.odontocursos@gmail.com](mailto:contacto.odontocursos@gmail.com)

## Planos de alivio oclusal en una sola fase.

Planos de relajación  
duro blando

\$35.000

IVA INCLUIDO

Planos de relajación  
duro duro

\$35.000

IVA INCLUIDO



Agenda tu charla aquí [apina@beraudent.cl](mailto:apina@beraudent.cl)

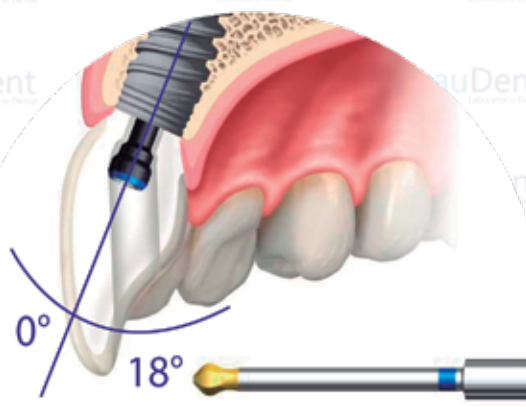
## Corrección de angulaciones

CAD-CAM  
HASTA 18° GRADOS

Valor por Pieza

\$17.850

IVA INCLUIDO



### ¿Le interesa aprender más?

En Beraudent nos interesa compartir nuestro conocimiento, para ello hemos desarrollado un ciclo de charlas con distintos temas de aplicación clínica. Las charlas son dictadas por técnicos altamente especializados en cada una de las áreas de producción del laboratorio.

### Puede elegir entre los siguientes temas:

- Restauraciones libre de metal.
- Rehabilitación sobre implante.
- Flujo digital.
- Preparaciones y cementación de estructuras.
- Alineadores invisibles.
- Protocolos de trabajos.
- Diseño de sonrisa DSD.
- Toma de color y elección de materiales.

\*Las charlas no tienen ningún costo



Escanea este código QR  
y llena el formulario para que participes  
mes a mes por turbinas, cavitrones,  
lamparas y mucho mas

## ¡¡INCREIBLE!!

Disilicato o Circonio  
Precio unico por pieza

\$55.000

iva Incluido

### Circonio

Estratificado  
Cut Back  
Monolítico

Sabemos qué cada material  
tiene su aplicación específica.  
Y por eso queremos que escojan el  
material ideal para sus pacientes.  
Sin que el precio importe.



Disilicato de Litio  
Coronas monoliticas  
Incrustaciones  
Carillas

### Alineadores Invisibles CAD- CAM



Movimientos de 1 a 6

\$180.000

Movimientos de 7 a 12

\$360.000

Movimientos de 13 a 20

\$600.000

IVA INCLUIDO



/Laboratorio dental Beraudent



@Beraudent



[www.beraudent.cl](http://www.beraudent.cl)



# COA Chile estrena nuevas oficinas

*Instalaciones propias pensadas en los profesionales, sean todos BIENVENIDOS*

COA Chile nace en este bello país hace 11 años, con el compromiso y responsabilidad de expandir a COA internacional, y poder proyectar nuestra calidad y servicio en el mercado odontológico a los profesionales chilenos, respaldados por una trayectoria y prestigio ganados por más de 60 años como logro de esfuerzo y trabajo de muchos. Asumimos lo anterior, como parte fundamental de nuestra misión y como filosofía de servicio. Nuestro Gerente General, Sr. Ricardo Herrera expresa: "Podemos decir satisfechos que, a 11 años de esta

aventura comercial y de servicio profesional, nos sentimos orgullosos de lo que hemos aprendido gracias a una retroalimentación mutua en la que hemos entregado lo mejor. Sabemos que aún hay un largo camino por recorrer, siempre con las mejores expectativas de crecer juntos en este mundo dedicado a la salud bucal, que permanentemente busca mejorar los procedimientos clínicos y requiere de los mejores productos, insumos y servicios que satisfacen, finalmente, los requerimientos exigidos por nuestros pacientes".



**Nuestra misión es poder ofrecer las mejores soluciones para su práctica clínica de una manera profesional**

Para festejar nuestra participación en Chile NO PODEMOS DEJAR DE DAR GRACIAS POR LA CONFIANZA Y PREFERENCIA A LA COMUNIDAD ODONTOLÓGICA CHILENA.

Para un mejor servicio, hemos decidido ubicar nuestras instalaciones en un lugar más adecuado.

Las puertas están abiertas para ustedes en nuestras nuevas dependencias, donde además de contar con servicio técnico, un show room y áreas para realizar capacitaciones, también contamos con talleres, workshop y un sinfín de herramientas pensadas para acompañarlos en su camino a la perfección.



**DIRECCIÓN COMERCIAL:** Calle Las Encinas 3296, ÑUÑO A, Santiago de Chile

Teléfono: 56 2 27905200

Web: [www.coadental.cl](http://www.coadental.cl)

Correo electrónico: [eventos-chile@coadental.com](mailto:eventos-chile@coadental.com)

## TRABAJAMOS SOLO MARCAS CONFIABLES

### LLEVA TU CONSULTA AL SIGUIENTE NIVEL

Prevenición

Endodoncia

Ortodoncia

Profesional

Rehabilitación

TENEMOS LO MEJOR DEL MUNDO ODONTOLÓGICO

COA Chile S.A. Las Encinas 3296, Ñuñoa, Santiago - Chile | Línea de atención odontólogos: 56 (2) 2790 5200 | [eventos-chile@coadental.com](mailto:eventos-chile@coadental.com)

Síguennos en nuestras redes sociales: [f/coadental.chile](https://www.facebook.com/coadental.chile) [t/coadental.chile](https://www.twitter.com/coadental.chile) [y/coadentalchile](https://www.youtube.com/coadentalchile)



**DIMENSION DIGITAL**  
CENTRO DE ENTRENAMIENTO ODONTOLÓGICO

**Presenta el:**

# CURSO IMPLANTES CIGOMÁTICOS



**UNA ALTERNATIVA REAL Y SEGURA PARA  
LA REHABILITACIÓN DEL MAXILAR ATROFICO**

**DIRECTOR**

**Dr. Marcelo Melo Soares**

CIRUJANO DENTISTA, GRADUADO DE LA FACULTAD  
DE ODONTOLOGÍA DE PIRACICABA (UNICAMP) ESPECIALISTA  
EN CIRUGÍA Y TRAUMATOLOGÍA BUCO MAXILO FACIAL.



**OBJETIVO  
GENERAL**

El objetivo de este curso es ofrecer una base clara de las técnicas de rehabilitación de los maxilares superiores edéntulos y atroficos, con énfasis en la técnica de implantes cigomáticos. El curso está pensado con el objetivo de introducir un completo protocolo quirúrgico y protético de los implantes cigomáticos.

**4 y 5 DE 2018  
DE DICIEMBRE**

**LUGAR:**

Av. Américo  
Vespucio Sur 652  
Las Condes



**DÍA 1: – TEORÍA –  
Y CIRUGÍA EN VIVO**

**CUPOS:  
20 ALUMNOS**  
(8 Horas Académicas)

**VALOR : \$85.000**

**DÍA 2: HANDS ON**  
INSTALACIÓN DE PRÓTESIS INMEDIATA  
Y SEGUNDA CIRUGÍA EN VIVO

**CUPOS:  
8 ALUMNOS**  
(8 Horas Académicas)

REQUISITO CURSO DÍA 2,  
HABER RENDIDO EL DÍA 1

**VALOR : \$280.000**

**¡ATENCIÓN!**

**INSCRIPCIÓN TEMPRANA HASTA EL 8 DE NOVIEMBRE**  
**VALOR DÍA 1: \$50.000 VALOR DÍA 2: \$250.000**



**Cel: +569 98552882**  
perfecciona@dimensiondigital.cl



**dimensiondigital.cl**

Auspicia :

**NEODENT®**  
A Straumann Group Brand

## Odontoweb by Odontocursos

Durante los días 8, 9, 10 y 11 de octubre 2018, se desarrolló en nuestro país la Digital Week.

La actividad, organizada por la Directora Creativa de OdontoCursos, Erika Vanss;

estuvo a cargo de los especialistas: Dr. Gustavo Mazzei, Dr. Jorge Troncoso, Dr. Pablo Matamala y Dr. Diego Valderrama.

Odontocursos es una plataforma educativa física y virtual cuyo objetivo es brindar mediante un enfoque innovador, energizante y colaborativo, información con fines pedagógicos en el área de la Odontología.

La metodología educativa consiste en que los alumnos pongan en práctica sus habilidades y las desarrollen a lo largo de su carrera ya que les brindan las herramientas necesarias para expandir sus conocimientos.



Doris Rubilar y Cia. Ltda. - Uriel Eventos  
General Holley #2381 Of. 903  
Providencia - RM - Chile

+562 2378 9920 | +569 9051 3070

[www.urielrubilar.cl](http://www.urielrubilar.cl)



Expertos en Productos y Servicios para  
**Pacientes y Profesionales**



PHARMA INVESTI PHILIPS

CURAPROX

Colgate

VOCO

Oral-B

DENTAID

Nordent

# Arcsys

SISTEMA DE IMPLANTES

## ¿YA HAS IMAGINADO UNA TECNOLOGÍA CAPAZ DE SIMPLIFICAR LA IMPLANTOLOGÍA?



El Sistema Arcsys reúne lo mejor que se ha producido en los últimos 20 años en la implantología. Los avances tecnológicos y conceptuales más significativos, sumados a una buena dosis de creatividad e innovación, están presentes en el sistema de FGM.

Fueron más de 6 años de estudio y desarrollo para que el especialista tuviera en sus manos un sistema eficiente y simplificado que posibilita la planificación y la ejecución de la rehabilitación de sus pacientes de manera rápida, segura y económica.

### DIFERENCIALES DEL SISTEMA ARCSYS:



Angulación de 0° a 20°.



Fresas con potencial de perforación en único paso.



El verdadero Cono Morse.



Optimización de su stock.

## NO TE PIERDAS LAS PROMOCIONES DE ARCSYS



10 Implantes +  
10 Pilares/Muñones

Por apenas  
**\$ 736.000**

IVA incluido



30 Implantes +  
30 Pilares/Muñones

Por apenas  
**\$ 1.806.000**

IVA incluido



200 Implantes +  
200 Pilares/Muñones

Por apenas  
**\$ 11.000.000**

IVA incluido



30 Implantes

Por apenas  
**\$ 1.349.996**

IVA incluido.

**GANAR**  
KIT ARCSYS  
COMPLETO\*



25 Implantes +  
25 Pilares/Muñones

Por apenas  
**\$ 1.760.000**

IVA incluido.

**GANAR**  
KIT ARCSYS  
COMPLETO\*



100 Implantes +  
100 Pilares/Muñones

Por apenas  
**\$ 5.800.000**

IVA incluido

**GANAR**  
KIT ARCSYS  
COMPLETO\*



Nos reservamos el derecho de eventuales correcciones de este material. | Promociones válidas en el mes de Noviembre o hasta agotar stock. | Promociones y valores no acumulables. | \*Kit completo contiene: 1 Estuche Arcsys, 1 Adaptador para conexión torque, 7 Fresas FGM (Ø2.4mm, Ø2.9mm, Ø3.4mm, Ø3.9mm, Ø4.6mm, Ø5.8mm y Lanza Ø2.4mm), 1 Carcasa Dinamométrica, 1 Llave y monta implante contra-ángulo, 1 Llave para implante corto, 1 Llave para implante largo, 1 Llave para tornillo corto, 1 Llave para tornillo largo, 1 Dispositivo Angulador (consulte disponibilidad de modelos), 1 Extractor de tipo friccional, 1 Insensor de tapa friccional, 5 Limitadores de profundidad (7mm, 10mm, 11mm, 13mm, 15mm), 1 Instrumento para inserción de Pilares, 1 Medidor transmucoso friccional, 1 Monta Implante short contra-ángulo, 6 Paralelizadores (Ø2.9mm, Ø3.4mm, Ø3.9mm) y 1 Prolongador de Fresas FGM.

**GLOBAL**  
group

Distribuidor exclusivo  
FGM en Chile.



@fgmdentalchile

Contáctanos:  
Fernanda Gatica  
Email: [ventasdental@global-pharma.cl](mailto:ventasdental@global-pharma.cl)  
Teléfono: +56228384481

**FGM**

## III Congreso Nacional de la Sociedad de Operatoria y Odontología Restauradora de Chile

Durante los días 19 y 20 de octubre se llevó a cabo el III Congreso Nacional de la Sociedad de Operatoria y Odontología Restauradora de Chile, la que se realizó en la Universidad de los Andes.

Dr. Matías Junge H., Presidente de SORCH, expresó que “como directorio de la sociedad de operatoria y Odontología Restauradora de Chile (SORCH) la evaluación es tremendamente positiva. Estamos muy contentos por esta tercera edición de congreso, el cual rápidamente se posiciona entre los congresos odontológicos más importantes del país, posicionando a la Operatoria Dental en el sitio que se merece”. Dr. Junge, aseguró que el congreso “contó con más de 280 asistentes



en dos días de charlas marcadas por las magistrales presentaciones de grandes de la Odontología Restauradora como el Profesor. Dr. Francesco Mangani y presentaciones fuera de serie como las del Dr. Rizal Risky Akbar, Dr. Gerardo Durán, quienes junto a Dra. Camila Sampaio nos actualizaron en los tópicos más relevantes de la Odontología restauradora”.

Además y cómo ha sido la tónica

del Congreso Nacional SORCH, la actividad contó con las presentaciones de los destacados docentes nacionales Dr. Rodrigo Casassus, Dr. Vicente Aranguiz y Dr. Javier Rojas, quienes expusieron su visión desde otras áreas y su vital relación con la Operatoria Dental.

Finalmente, Dr. Matías Junge, expuso que “sin duda un evento exitoso, reflejando el arduo trabajo de la Directiva y a la organización, no

pudiendo dejar de agradecer a la Universidad de los Andes por facilitarnos sus dependencias y por sobre todo a la gran cantidad de colegas y estudiantes quienes participan en nuestras reuniones mensuales y nos acompañaron activamente en nuestro evento más importante del año. Desde ya dejarlos a todos invitados a participar en la 4a edición de nuestro congreso a realizarse los días 18 y 19 de octubre”.

## VI Jornada de Odontología para Pacientes con Necesidades Especiales (ALOPE Chile)

Durante los días 26 y 27 de octubre se desarrolló la VI jornada del Congreso de Odontología para pacientes especiales (ALOPE) Chile.

La actividad, realizada en el Campus Bellavista de la Universidad Andrés Bello, contó con un marco de asistencia de más de 150 personas. En la ocasión, la Dra. Isabel González, presidenta ALOPE Chile, expresó que “es un gran hito que se ha logrado con esta sexta jornada porque ha sido, desde la formación de ALOPE, un gran esfuerzo para toda la directiva. La verdad que tener XIX jornadas a cargo a nivel nacional y haber participado ya en cinco o más jornadas a nivel internacional es algo maravilloso. Nunca pensamos que íbamos a llegar acá, se están asociando más personas, y seguimos creciendo. Lo que queremos lograr es poder tener diplomados y finalmente la especialización, que es lo que necesitamos a nivel país”.

Dra. González, explicó además que “se trata de un trabajo interdisciplinario, por lo tanto hemos querido incorporar a más disciplinas del área de la salud para trabajar en conjunto con nosotros, e incluso gente que no es del área de la salud. Hoy expuso Raúl Varela que trabaja con perros que asisten en las consultas. Es necesario trabajar en equipo y es lo que queremos fomentar con este tipo de organizaciones”.

Por su parte, Dr. Efraín Rojas -vicepresidente ALOPE Chile- apuntó que “los pacientes con necesidades especiales es un área que venimos desarrollando fuertemente en el país. Es una necesidad de la población. Cerca de 2 millones 800 mil personas tienen algún grado de discapacidad en Chile. El área de pacientes especiales, parte de la necesidad de formar odontólogos para entregarles servicios a esas



personas, de esta manera poder integrarnos. La odontología no puede quedar fuera de la inclusión, lo que implica que el profesional desde el pregrado, se empiece a formar para atender adecuadamente los requerimientos complejos y múltiples de cada paciente”.



# Especialistas en IMAGENOLOGÍA DENTAL

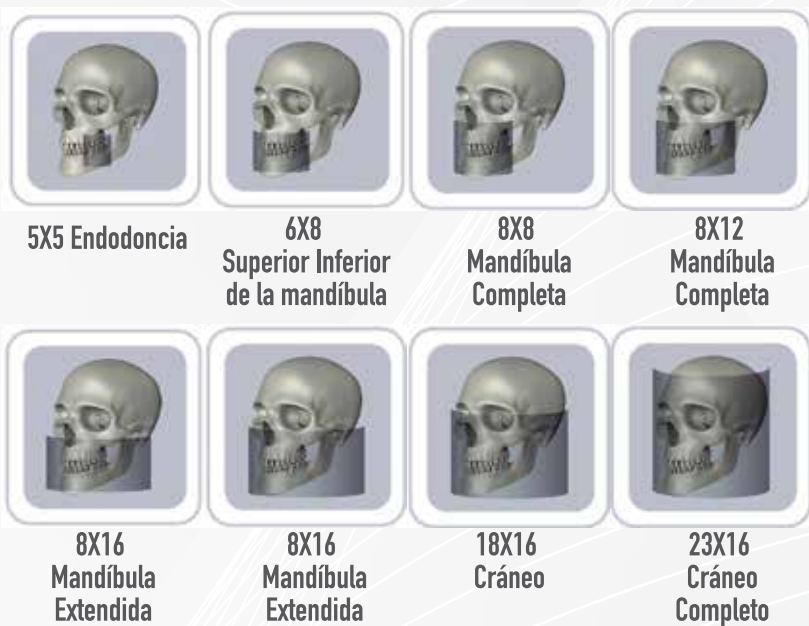


## PANORÁMICO HOY, TELERRADIOGRAFÍA Y TOMOGRAFÍA MAÑANA

SISTEMA 3 EN 1.  
PAN, TELE Y 3D  
EN UN SOLO EQUIPO

# eagle.

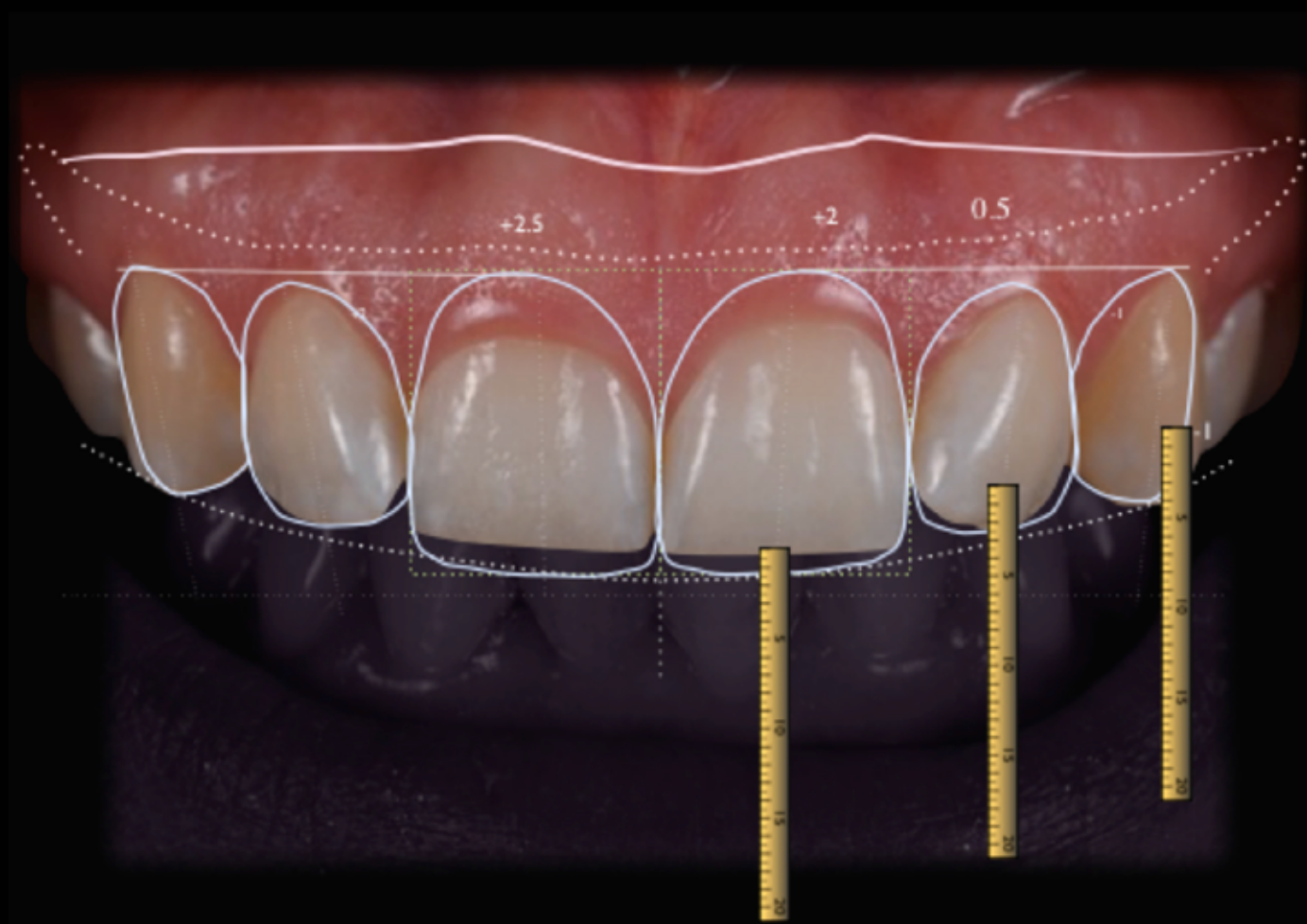
Está diseñado sobre una  
plataforma inteligente  
que permite *Upgrade!*



### CONTÁCTANOS EN:

JOSÉ MARÍA BARJA A  
Key Account Manager  
jbarja@medempresas.cl  
+569 4015 1133  
www.linemed.cl

CURSO DE DISEÑO DE SONRISA EN BASE A ESTÉTICA DENTAL Y OCLUSIÓN



# PLANIFICACIÓN DIGITAL Y FUNCIONAL DE SONRISA

30 Noviembre  
1 Diciembre

SANTIAGO DE CHILE

TEÓRICO. PRÁCTICO. CLÍNICO

DISEÑO DE SONRISA DIGITAL | TALLERES PRÁCTICOS

DISEÑO DE SONRISA NO DIGITAL | MOCK UP EN VIVO

CD. CARLOS IVÁN ARCE A.  
PERÚ  
DSD TEAM MEMBER



**[webdental.cl/disenosonrisa](http://webdental.cl/disenosonrisa)**

MÁS INFORMACIÓN e-mail : [info@webdental.cl](mailto:info@webdental.cl) - [anita@webdental.cl](mailto:anita@webdental.cl)  
móvil : +569 59037301 / +569 7 6644617



UNIVERSIDAD  
AUTÓNOMA  
DE CHILE



10  
AÑOS



# CURSO

## REJUVENECIMIENTO FACIAL Y ESTÉTICA ODONTOLÓGICA

MÁS DE 250 PROFESIONALES  
CAPACITADOS EL 2017



CONVENIOS INTERNACIONALES  
ESPAÑA, BRASIL, CHILE

[WWW.ACHEOF.CL](http://WWW.ACHEOF.CL)

**30 NOVIEMBRE,  
01 Y 02 DICIEMBRE**

### ACADEMIA CHILENA DE ESTÉTICA OROFACIAL

#### ÁCIDO HIALURÓNICO TOXINA BOTULÍNICA PLASMA RICO EN PLAQUETAS (PRP- PRGF)

#### ÁCIDO HIALURÓNICO PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Anatomía y función de la piel.
- Proceso de envejecimiento.
- Estructura y función del producto biológico
- Ácido Hialurónico (descripción y propiedades).
- Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
- Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales e Indicaciones Clínicas de las diferentes reticulaciones.
- Dosificación. / Contraindicaciones. / Riesgos.
- Técnicas de Aplicación. / **Fotografía clínica.**
- Cuidados de la piel pre y post procedimiento, medicamentos complementarios, controles y reaplicación.
- Casos clínicos.

#### CLÍNICA CON PACIENTES

#### PLASMA RICO EN FACTORES DE CRECIMIENTO (PRGF) PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Introducción y descripción histórica de la técnica.
- Fundamentación Biológica/ Histológica y Fisiológica del PRGF.
- Beneficios biológicos.
- Indicaciones y Contraindicaciones.
- Riesgos.
- Técnicas de aplicación.
- Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas en la Práctica Clínica y Estética
- **Fotografía clínica.**

#### CLÍNICA CON PACIENTES:

- Preparación de PRP.
- Conocimiento y uso de centrífuga / calibración.
- Activación de PRP con Cloruro de Calcio.

#### CURSO TEÓRICO, PRÁCTICO Y DEMOSTRATIVO

#### ODONTÓLOGOS, MÉDICOS Y PROFESIONALES DEL ÁREA DE LA SALUD

#### URGENCIAS EN CLÍNICA Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas en la Práctica Clínica y Estética

#### CLÍNICA CON PACIENTES En nuestro curso, el alumno realizará los procedimientos clínicos aprendidos en la etapa teórica

#### TOXINA BOTULÍNICA

#### PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Anatomía y función muscular facial.
- Aspectos legales.
- Farmacodinamia de la Botulina.
- Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
- Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales.
- Dosificación.
- Contraindicaciones. / Riesgos.
- Técnicas de aplicación
- Selección de músculos a tratar en sector odontoestomatológico.
- **Fotografía clínica.**
- Preparación de la piel para aplicación (limpieza, anestesia).

#### CLÍNICA CON PACIENTES



#### PROFESORES DICTANTES

##### PROF. DR. ANDRÉS GAETE NAVARRO

- Cirujano Dentista, U. Valparaíso
- Coordinador Académico de Diplomado de Rejuvenecimiento Facial y Estética Odontológica, ACHEOF
- Magíster en Gestión de Organizaciones (MBA), U. Valparaíso
- Máster en Implantología, Rehabilitación Oral y Estética, ESI Barcelona.

##### PROF. DR. MANUEL NOVAJAS BALBOA

- Médico Cirujano, U. Valparaíso
- Especialista en Cardiología y Cirugía Cardiovascular (Bélgica)
- Miembro de la Sociedad Chilena de Trasplante

##### SRA. CLAUDIA BRAVO

- Tecnólogo Médico, U. de Chile
- Especialidad en Hematología y Banco de Sangre, U. de Chile.



**"APRENDA EL USO  
DE LA PISTOLA PARA  
MESOTERAPIA U225,  
LA MÁS MODERNA  
DEL MUNDO"**

Lugar: Andrés de Fuenzalida 55, Providencia | Matrícula: \$100.000 - descontable del curso

Valor por Módulo (1 Módulo, 1 día): **\$470.000** | Valor Curso Completo (3 Módulos) : **\$1.200.000**

Más Información en: Celular: +(569) 540 99919



ESI Barcelona



ACADEMIA CHILENA DE ESTÉTICA OROFACIAL  
[WWW.ACHEOF.CL](http://WWW.ACHEOF.CL)

# Penguin<sup>RFA</sup>

Penguin RFA mide la estabilidad del implante y la oseointegración para mejorar las decisiones sobre cuándo deben cargarse.

Reduzca los tiempos de tratamiento, midiendo de manera exacta la estabilidad del implante.

Producto fabricado en Suecia



La frecuencia se muestra como un ISQ-valor (cociente de estabilidad del implante) a partir de: 1-99. El valor ISQ se correlaciona fuertemente con la movilidad micro del implante.



Kit Penguin RFA + 1 MultiPeg tipo 26 y 1 MultiPeg tipo 57

**\$990.500 IVA inc.**

Pague hasta en 5 cheques de \$198.100.-

Kit Penguin incluye:



Instrumento PenguinRFA

- ▶ Computadora de mano
- ▶ Recargable
- ▶ Preciso



MultiPeg TM (titanio)

Tipo 26 Cód.: 55034

Tipo 57 Cód.: 55065

- ▶ Reutilizable
- ▶ Autoclavable
- ▶ Calibrado



MultiPeg Driver

- ▶ Reutilizable
- ▶ Autoclavable
- ▶ Acero inoxidable



PenguinRFA

- ▶ Cubierta Estéril
- ▶ Para ambientes estériles

\* Consulte por stock disponible de MultiPegs de otras marcas de implantes.

Contáctenos vía whatsapp  
+56 9 8199 5030

**AlphaBio<sup>TEC</sup>**  
Implantology  
Chile

Síganos en facebook  
**Alpha Bio Chile**

Llame ahora a su ejecutivo de ventas o contactenos al: (56-2) 2335 4033 o al e-mail: [servicioalcliente@alphabio.cl](mailto:servicioalcliente@alphabio.cl)