



CURSO INTERNACIONAL PLANIFICACIÓN DIGITAL Y FUNCIONAL DE LA SONRISA

Teórico - Práctico,
MOCK UP en vivo

PÁGINA 12



Egresados de
Odontología de
Universidades
Estatales rendirán
examen nacional

PÁGINA 02

Prof. Dr. Carlos
Marholz O.

“Relación
Céntrica”:
Posición Inicial
de Trabajo (PIT)



PÁGINA 04



I Simposio Internacional
de Medicina del Sueño:
“Hacia un enfoque
integral”

PÁGINA 16

www.webdental.cl



facebook.com/webdentalchile



twitter.com/webdental_cl



El más avanzado centro radiológico

- ✓ La mejor definición y resolución de Imágenes (Full HD)
- ✓ Únicos en Chile con entrega de resultados en línea
- ✓ Los mejores precios del Mercado



Sebastián Jiménez P.
Director Ejecutivo

Sofía Pollmann F.
Gerente de Negocios

Sibila Pollmann F.
Diagramación

Web:
www.webdental.cl

E-mail:
info@webdental.cl

WEBDENTAL.CL
Diagramación y Diseño Gráfico

Venta de Publicidad
ventas@webdental.cl

Suscripciones

suscripciones@webdental.cl

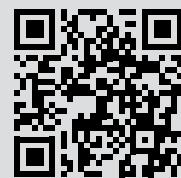
Redes sociales:
facebook.com/webdentalchile
twitter.com/webdental_cl
youtube.com/WebDentalChile

Dirección:
Pérez Valenzuela 1686, of. 48, Providencia
Santiago de Chile
Fono: (+56-2) 2783 1344
Cel.: (+56-9) 7664 4617

Boletín Informativo:
Es una publicación de
WEB DENTAL LTDA.
76.282.796-4

Tiraje: 3.000 ejemplares
Prohibida su venta

Las opiniones y avisos publicados en este
boletín informativo son responsabilidad única y
exclusiva de sus propios autores.



Egresados de Odontología de Universidades Estatales rendirán examen nacional

La iniciativa es apoyada por el Colegio de Cirujano Dentistas, institución que ha planteado la necesidad de un examen nacional obligatorio. Este año los egresados de la carrera provenientes de siete universidades estatales rendirán este examen que acreditará sus competencias para ejercer como cirujano dentistas.

En la sede del Colegio de Cirujano Dentistas de Chile, de avenida Santa María 1990, y con el apoyo de la Orden, se anunció el acuerdo de la Red Estatal de Odontología para la realización conjunta de un examen nacional para los egresados de Odontología provenientes de estas universidades.

El ENO (Examen Nacional de Odontología), que aunque es distinto tiene su símil en el Eunacom (examen que rinden los médicos), este implicará a estudiantes de siete universidades estatales.

Los dirigentes del Colegio de Dentistas, Dr. Rolando Danyau y Dr. Jaime Acuña, destacaron que este examen garantizará las competencias y conocimientos de los futuros cirujano dentistas, considerando que en la actualidad son más de 30 los programas de Odontología y no siempre cuentan con la excelencia académica que debería exigirse.

El Dr. Rolando Danyau, presidente de la orden, sostuvo que "como Colegio hemos impulsado ante las autoridades que los dentistas rindan este examen al igual que los médicos y este acuerdo es un avance importante



para lo que hemos venido trabajando sostenidamente".

Por su parte, el vicepresidente, Dr. Jaime Acuña señaló que "dentistas y médicos pueden diagnosticar, prescribir y ejecutar procedimientos quirúrgicos en pacientes por iniciativa propia, y es inaceptable que nuestra población no cuente con garantías que aseguren la calidad de la formación de quienes atienden la salud bucal, que es uno de los grandes déficits que hay en políticas públicas de salud", acotó.

Siete universidades rendirán examen

El presidente de la Red Estatal de Odontología y decano de la Universidad de la Frontera, Dr. Ramón Fuentes, afirmó que "las siete universidades que conformamos la Red Estatal de Odontología estamos muy preocupados por la formación odontológica de pregrado y hemos ido avanzando en generar algunos elementos que nos ayudan en la calidad. Nosotros como universidades del Estado tenemos que aportar a

la fe pública para dar confianza y seguridad en que los egresados de universidades del Estado cumplan con los requisitos para ejercer de forma adecuada como cirujano dentistas". "El primer paso -agregó- es las acreditaciones de las universidades donde se dictan las carreras y las acreditaciones de las carreras propiamente tal. Las carreras de Odontología de las universidades de la Red Estatal acreditadas son: la Universidad de Antofagasta, la Universidad de Chile, la Universidad de Valparaíso, la Universidad de Talca y Universidad de La Frontera. La Universidad Arturo Prat y la Universidad de La Serena, una vez que tengan la primera promoción de egresados, comenzarán con su proceso de autoevaluación con fines de acreditación".

EXAMEN PILOTO

Dr. Fuentes sostuvo que "un segundo paso es este Examen Nacional de Odontología y como Red Estatal hemos decidido generar un examen piloto, que se trabajó entre las siete universidades estatales, en los cuales se examina si los egresados tienen los contenidos mínimos que requiere un cirujano dentista. Será una prueba única y simultánea, podemos nosotros tener un elemento más en nuestro avanzar en el aseguramiento de la calidad de la formación de cirujanos dentistas". La Red Estatal estima que serán alrededor de 418 los egresados que deberán rendir el ENO por primera vez a fin de año.

SUSCRÍBETE

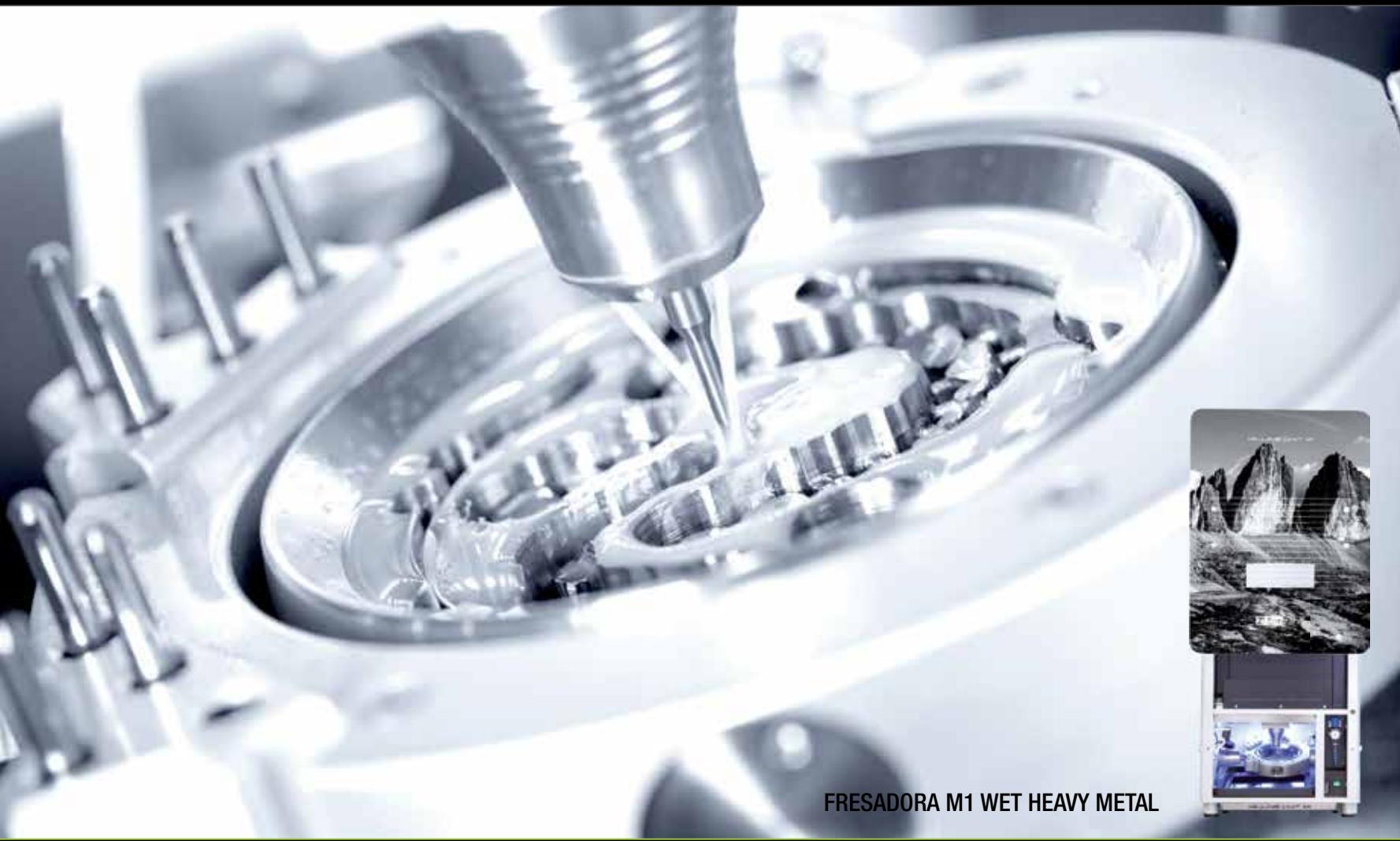
Recibe mensualmente la edición impresa
de nuestro periódico de Odontología



Estamos en...
Santiago, Iquique, Copiapó, Calama,
Viña del Mar, Antofagasta, La Serena, Talca,
Rancagua, Concepción, Valdivia, Temuco, Puerto Varas
y Puerto Aysén



ESCÁNER S900 ARTI



FRESADORA M1 WET HEAVY METAL



CELEBRA CON NOSOTROS EL DÉCIMO ANIVERSARIO DE LA
ZIRCONIA PRETTAU®!

PARTICIPA EN EL CONCURSO FOTOGRÁFICO DE LA ZIRCONIA PRETTAU®!
MUESTRANOS TU TALENTO Y GANA FANTÁSTICOS PREMIOS!



“Relación Céntrica”

Posición Inicial de Trabajo (PIT)



Prof. Dr. Carlos Marholz O.

Director del Diplomado en Oclusión Clínica 2018.



Dra. Monserrat Casals S.

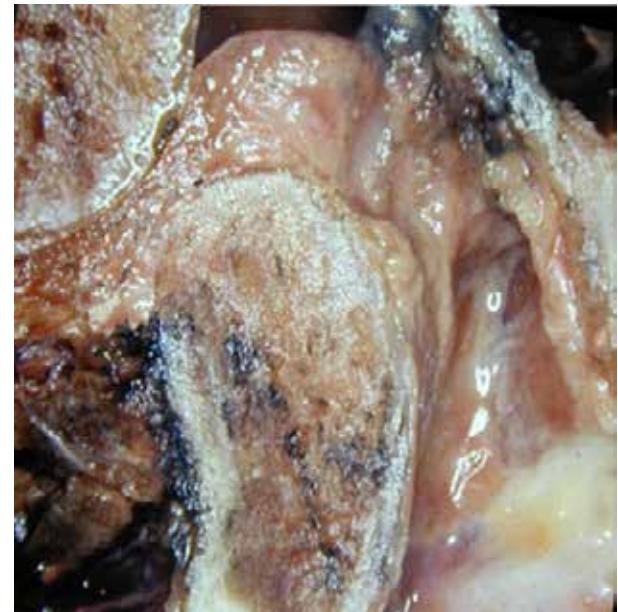
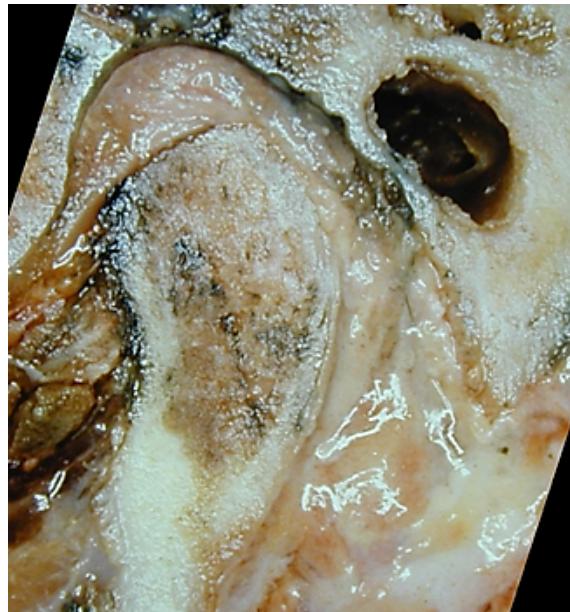
Docente del Diplomado en Oclusión Clínica 2018.



Prof. Dr. William Collio M.

Coordinador General del Diplomado en Oclusión Clínica 2018.

La ATM es considerada como el determinante posterior de la oclusión dentaria y de ahí surge la necesidad de encontrar una posición articular confiable para efectuar tratamientos oclusales de tipo irreversible que perduren en el tiempo. A esta posición articular se la denominó Relación Céntrica y ha sido materia de debate y controversia



desde el año 1934 en adelante de acuerdo a las filosofías y escuelas de oclusión que se han ido desarrollando hasta la actualidad. Varios autores y Universidades en USA han intentado llegar a consenso respecto a esta posición articular sin lograr unificar criterios.

Como muestra de la controversia está la variada definición espacial, requisitos y nomenclatura que se ha utilizado para denominar a esta relación cráneo mandibular, buscando satisfacer las necesidades de las diferentes disciplinas de la Odontología en orden de tener una posición articular confiable para sus tratamientos.

- Relación céntrica ligamentosa (Posselt)
- Relación céntrica fisiológica (Gnatólogos)
- Relación céntrica larga (Escandinavos)

- Relación céntrica instrumental
- Relación céntrica de fuerza (Roth- Bioestética)
- Postura céntrica adaptada (Dawson)
- Posición céntrica adaptada
- Posición de adaptación funcional (PAF)

Como definición de relación céntrica es apropiado describirla como la relación de la cabeza mandibular (Cóndilo mandibular) al componente craneal de la articulación con el complejo disco-cóndilo asentado en la posición más superior, anterior y medial en relación a la vertiente posterior de la eminencia articular y pared medial de la fosa.

De acuerdo a esta definición los requisitos de la RC clásica no se cumplen en un alto % de la población por presentar variadas formas de desplazamiento del disco articular por lo cual cabe preguntarse ¿Cómo

denominaremos a esta posición articular que no presente su componente disco-condilar asentado? El objetivo y desafío final en odontología rehabilitadora y ortodoncia, es obtener una oclusión estable partiendo desde una posición articular inicial de trabajo estable (PIT) que sin cumplir con el requisito de la RC de un complejo disco-cóndilo adecuadamente posicionado, sea una posición funcional, confiable y estable en el tiempo.

Un adecuado manejo ortopédico con el uso de dispositivos oclusales, es una forma de lograr esta posición inicial de trabajo (PIT).

El 20 de octubre 2018, el Departamento de postgrado de la UNAB a través del Diplomado en Oclusión Clínica, realizará en el campus Casona Las Condes, un seminario con distintos especialistas del área para analizar estos conceptos.



Dr. Scott Ganz
Director del Ganz Institute
for Applied 3D Implant Reconstruction.



Dr. Salah Huwais
Creador de la Ossedensification
y tecnología Versah®.



Dr. Rodrigo Neiva
Director del Graduate Program in
Periodontics, University of Florida, USA.

ES MOMENTO DE COMPRAR



La mejor relación precio-calidad del mercado



La última generación en Impresora y Scanner Dental 3D



MoonRAY S

Kit Incluye:
- 3D Printer Moonray Modelo S100
- Plataforma de construcción
- 2 Tanques de resina
- 1 Resina Gris
- 1 Resina Clara
- 1 Resina de Guías Quirúrgicas
- Kit de acabado de resina estándar
- Cable de poder y Cable de Red
- Software Wireless Software

Up3d



Impresora Moonray S100
\$4.500.000 IVA inc.

PAGUE HASTA EN 10 CHEQUES DE \$450.000.-

Modelo: **AcuBlu**
Formato de salida: STL, UM, PLY, OBJ
Cámara: 2x1.3MP
Eje: 2
Exactitud: 10um
Tiempo de escaneo: Mordida 15s - Arco completo 35s - 12 Piezas troqueladas 38s - Impresión 130s
Textura: Blanco y negro
Fuente de luz: Luz azul (no se ve afectado por luz ambiente)
Características: Escaneo de modelos e impresiones
Certificación: CE
*Consulte por accesorios incluidos

Up3d



Scanner AcuBlu
\$3.900.000 IVA inc.

PAGUE HASTA EN 10 CHEQUES DE \$390.000.-

Modelo: **UP300**
Formato de salida: STL, UM, PLY, OBJ
Cámara: 2x1.3MP
Eje: 2
Exactitud: 10um
Tiempo de escaneo: Mordida 8s - Arco completo 20s - 12 Piezas troqueladas 28s - Impresión 90s
Textura: Color
Fuente de luz: Luz azul (no se ve afectado por luz ambiente)
Características: Todo en uno, soporte para 12 piezas troqueladas, soporte para cubeta de impresión en 3 direcciones, escaneo de modelo
Certificación: CE
*Consulte por accesorios incluidos

Scanner UP300
\$5.200.000 IVA inc.

PAGUE HASTA EN 10 CHEQUES DE \$520.000.-

Promoción de implantes sobre 30 unidades



ATID

Valor Ref.:
\$44.000 IVA inc.
Valor 30 unidades
\$1.320.000 IVA inc.
PAGUE HASTA EN
10 CHEQUES DE \$132.000.-



DFI

Valor Ref.:
\$53.000 IVA inc.
Valor 30 unidades
\$1.590.000 IVA inc.
PAGUE HASTA EN
10 CHEQUES DE \$159.000.-



DICE

Valor Ref.:
\$65.000 IVA inc.
Valor 30 unidades
\$1.950.000 IVA inc.
PAGUE HASTA EN
10 CHEQUES DE \$195.000.-



SPI

Valor Ref.:
\$86.000 IVA inc.
Valor 30 unidades
\$2.580.000 IVA inc.
PAGUE HASTA EN
10 CHEQUES DE \$258.000.-

* Si eres cliente de Alpha Bio o compras cualquiera de estas promociones de Implantes, obtendrás un increíble descuento en el precio final de tu Scanner Dental 3D + Impresora Moonray



* Impresora Moonray + Scanner AcuBlu
~~\$8.400.000 IVA inc.~~
\$6.990.000 IVA inc.
PAGUE HASTA EN 10 CHEQUES DE \$699.000.-



* Impresora Moonray + Scanner UP300
~~\$9.700.000 IVA inc.~~
\$8.400.000 IVA inc.
PAGUE HASTA EN 10 CHEQUES DE \$840.000.-

Alpha Bio
CHILE

Llame ahora a su ejecutivo de ventas o contactenos al: (56-2) 2335 4033 o al e-mail: servicioalcliente@alphabio.cl

Escuela de Odontología UC realizó primera Jornada de Innovación en Educación Odontológica



Durante los días 27 y 28 de julio, cerca de 70 docentes provenientes de Chile y América Latina, se congregaron en las dependencias de la Escuela de Odontología UC para participar en la primera **Jornada de Innovación en Educación Odontológica** que se realiza en nuestro país.

Esta instancia fue un encuentro de universidades nacionales e internacionales, desarrollado en un ambiente de cooperación que contribuya a generar cambios en la educación odontológica.

El encuentro contó con académicos y expositores, quienes compartieron sobre prácticas docentes actuales, experiencias innovadoras, investigaciones recientes y metodologías novedosas que contribuyan al aprendizaje de los estudiantes.

“Desarrollamos esta jornada para plantear las problemáticas actuales en la educación en odontología, así como para escuchar, conocer y establecer conexiones que nos permitan acercarnos como docentes y entablar lazos de cooperación para proponer soluciones comunes”, comenta la directora de Postgrado de la Escuela de Odontología UC, Dra. Lorena Isbej.

EXPOSITORES

Durante el primer día de conferencias, la Dra. María Felisa Palacios, Cirujano Dentista y PhD en Educación Médica de la Universidad de Calgary, fue la encargada de abrir la Jornada con la presentación “mejorando nuestro feedback: aplicación de las fields notes en docencia clínica” para luego



continuar con “actividades profesionales confiables (EPA's) ¿qué nivel de supervisión requieren nuestros estudiantes?”.

Tras finalizar su presentación, la Dra. Palacios señaló que “el desarrollo de la jornada fue espectacular. La gente mostró gran interés y motivación, se nota que estamos yendo en la dirección correcta. Todos vamos por un mismo camino, queremos generar un cambio para mejorar la educación en odontología. Realmente me voy muy contenta”.

Por otro lado, el primer día contó con la presentación de la Dra. Ximena Triviño, quien habló sobre “el rol de la calificación y el standard setting”; la Dra. Leonor Palomer, por su parte, expuso sobre “la medición del clima educativo en los alumnos de odontología”; la Dra. Lorena Isbej presentó el “portafolio como herramienta de evaluación y promoción de la reflexión en nuestros estudiantes” y finalmente, la Dra. Paulina Humeres, expuso sobre la “metodología A+S en la formación de futuros odontólogos”.

PRESENTACIONES DOCENTES

El segundo día contempló más de 25 presentaciones orales de docentes provenientes de distintas ciudades de Chile, así como también de algunos países de Latinoamérica, como Uruguay y Perú.

Las exposiciones se dividieron en tres salas y cada una contó con un ganador a mejor trabajo:

Sala 1: “Guía de autoaprendizaje en Clínica Odontológica Pediátrica” de la Dra. Cecilia Quilaqueo, de la Universidad de la Frontera.

Sala 2: “Mobile learning in dentistry using WhatsApp”, del Dr. Miguel Saravia, de la Universidad Peruana Cayetano Heredia.

Sala 3: “Inserción de paciente estandarizado como estrategia didáctica en odontología” de la Dra. Giorgina Ferri, de la Universidad San Sebastián.

Tras haber obtenido el primer lugar en su sala, la académica de la Universidad de la Frontera, Dra.

Cecilia Quilaqueo, comentó que esta “fue una experiencia super enriquecedora. Desde el primer momento que pensé en venir a la jornada, me motivó a analizar y desarrollar las metodologías que había trabajado con anterioridad. Con este tipo de experiencias pienso que puedo seguir mejorando como docente, me ayudó mucho para mi formación profesional”.

Por su parte, el Dr. Miguel Saravia, académico de la Universidad Peruana Cayetano Heredia, quien vino en representación de su Universidad así como de la Universidad de Santiago de Cali y de la Universidad de Costa Rica, señaló que “este tipo de encuentro es de suma importancia para todos. Hay muchas personas tanto en América Latina como en el resto del mundo que están interesados en este tema. Les pido que sigan con este proceso y continúen realizando jornadas como esta, me voy muy agradecido a mi país”.

La Jornada de Innovación en Educación Odontológica se realizó en conjunto con docentes de la Escuela de Odontología UC y fue liderado por la Dra. Leonor Palomer, quien tras culminar el encuentro señaló que “quedé muy feliz y agradecida, este fue un trabajo en conjunto que se notó, la gente estaba muy contenta. Además, hubo una gran participación por parte de los docentes que asistieron durante los dos días, sentimos que este fue un punto inicial para seguir avanzando en innovación en educación odontológica”, finalizó.



POSTGRADOS

UNIVERSIDAD FINIS TERRAE

AMPLÍA TU MUNDO

FACULTAD
DE **ODONTOLOGÍA**



POSTGRADOS **2018**

Diplomados Odontología 2do semestre

- Diplomado en Rehabilitación Oral.
- Diplomado en Rehabilitación Integral Estética.
- Diplomado Ortodoncia Interceptiva.

Inicio Agosto 2018



CONTACTO 56 2 2420 7600



admisiónpostgrado@uft.cl



Pedro de valdivia 1509,
Providencia, Santiago

▶ postgrados.uft.cl

UNIVERSIDAD ACREDITADA



- Gestión Institucional
- Docencia de Pregrado
- Vinculación con el Medio

Por 4 años hasta noviembre 2019

Pet Socket Shield Technique y Oseodensificación



Dr. Raúl Fernando Bravo B.

EXAMEN CLÍNICO

Paciente género femenino, 50 años de edad, ASA 1, sin antecedentes de enfermedades sistémicas, consulta por fractura coronaria diente 2.1. Se planifica realizar técnica de extracción parcial SST junto a oseodensificación (Versah) en implante inmediato con provisionalización inmediata, sin carga directa.



Fig. 1. Radiografía panorámica inicial. Diente 2.1: Tratado endodónticamente, rehabilitado en base a perno metálico prefabricado y composite de fotocurado. Clínicamente presenta fractura coronaria, asintomática, sin lesión apical, sin movilidad.



Fig. 2. Fotografía intraoral inicial, biotipo periodontal fino. Se le realiza diagnóstico integral para rehabilitación oral, partiendo con terapia periodontal, operatoria y rehabilitación de vanos desdentados posteriores.



Fig. 3. Odontosección MD, para extraer segmento palatino y perno prefabricado metálico de conducto radicular con fresa Zecrya, sin kit. Evitando luxar o movilizar fragmento de SST vestibular, lo que afectaría el pronóstico de esta técnica.



Fig. 7. Uso de fresa piloto Densah de Versah, en sentido del reloj en la porción palatina del alveolo cuidando la posición 3D del implante para una rehabilitación atornillada.



Fig. 8. Uso de fresa de Oseodensificación Densah de 2.0 en contra del sentido de reloj para realizar una expansión hidrodinámica.



Fig. 4. Retiro de perno prefabricado con ultrasonido de manera atraumática.



Fig. 9. Posicionamiento de Implante 3.75 x 13 mm. conexión cónica con indexación, ápice plano, mediante torque controlado y progresivo.



Fig. 10. Uso de porta implante como guía para dejar una de las tres caras del implante hacia vestibular aumentando más la distancia o GAP entre implante y SST más que lo que se obtiene con una plataforma redonda.



Fig. 5. Se utiliza fresa redonda diamantada para ir bajando porción cérvico-vestibular a nivel oseo.

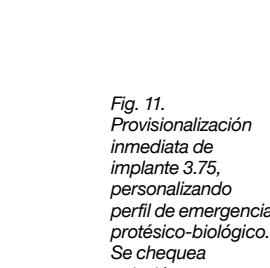


Fig. 11. Provisionalización inmediata de implante 3.75, personalizando perfil de emergencia protésico-biológico. Se chequea oclusión.



Fig. 12. CBCT de control 4 meses después de provisionalización inmediata.

¿QUIERES REGALAR SONRISAS?

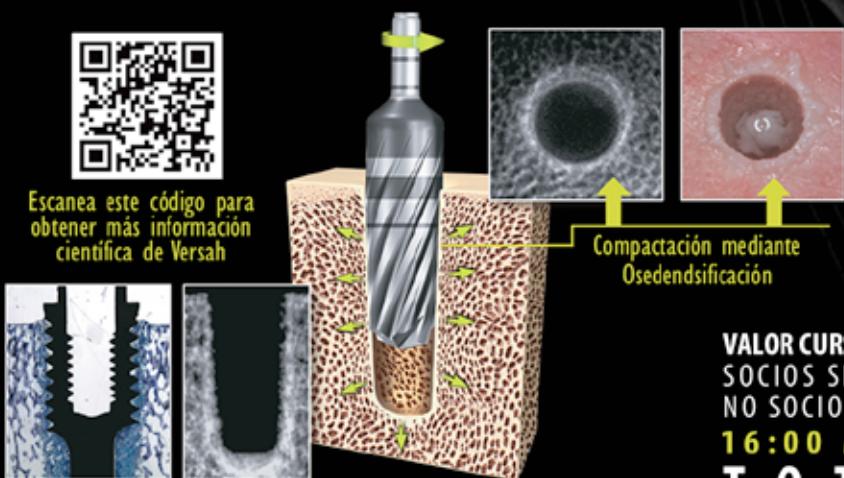
- * Hazte Voluntario
- * Hazte Socio: apóyanos con un aporte mensual
- * Corre la voz: difunde con tus colegas
- * Dona insumos y materiales

Contáctanos en: www.fundacionsonrisas.cl · facebook.com/sonrisaschile · [twitter: sonrisas_chile](https://twitter.com/sonrisas_chile)





Optimiza el sitio. Optimiza el resultado.



HANDS ON
Versah.[®]
THE OSSEODENSIFICATION COMPANY

SÁBADO 1 DE SEPTIEMBRE, 2018
HOTEL SONESTA CONCEPCIÓN

VALOR CURSO
SOCIOS SIOCH \$180.000
NO SOCIOS \$240.000
16:00 A 19:00 HRS
TOTAL 30 CUPOS

Dr. Salah
Huwaies

MÁS INFO A INFO@ALLBIOMED.CL / WWW.ALLBIOMED.CL



10 Jornadas de Cirugía y Traumatología Bucal y Maxilofacial

del Norte de Chile
24, 25 y 26 Octubre 2018

Hospital Dr. Leonardo Guzmán Antofagasta



DIRECTORES:

DR. JUAN CORTÉS SANTANDER
DR. ALEJANDRO ARAYA SOZA

email: maxilofacialnorte@gmail.com

WWW.CIRUGIAMAXILOFACIALNORTE.CL



TEMAS A TRATAR:

TRAUMATOLOGÍA MAXILOFACIAL
CIRUGÍA BUCAL
IMPLANTOLOGÍA

CIRUGÍA RECONSTRUCTIVA MAXILOFACIAL

CIRUGÍA ORTOGNÁTICA

CIRUGÍA CRANEOFACIAL

ORTODONCIA QUIRÚRGICA

EXPOSITORES INTERNACIONALES

	Dr. Johan Abeloos
	Dr. Jonathan Britto
	Dr. Maximiliano Diamante
	Dra. Martha Dominguez

EXPOSITORES NACIONALES:

EU. Percy Hernandez	Dr. Juan Bugueño
Dr. Roly Elias	Dr. Gastón Corona
Dra. Patricia Ayach	Dr. Luis Lobos
Dr. Orlando de La Cruz	Dr. Manuel Loo
Dr. Iván Galleguillos	Dra. María Angélica Vila
Dr. Ricardo Soto Cuadra	Dr. William Valdez
Dr. Manuel Nuñez	Dra. Carol Weinstein
Dr. Sergio Aguilera	Dr. Pedro Solé
Dr. Osvaldo Koller	Dr. Marcos González
Dr. Oscar Badillo	Dr. Juan José Cortés
Dr. Hayatt Silva	Dr. Juan Francisco Gutiérrez
Dr. Cristian Blamey	Dr. Andres Guerrero
Dr. Mario del Villar	Dr. Rodolfo Ortega
Dr. Harald Ziller	Dr. Roberto Pantoja
Dra. Bernardita Zuñiga	Dra. María Inés Serrano
Dr. Edwin Valencia	Dra. Cecilia Calderón
Dr. Julio Villanueva	Dr. Alejandro Araya
Dr. Joaquín Jaramillo	Dra. Larisa Fabres
Dr. Adriana Paredes	Dr. Felipe Tapia
Dr. Ximena Toledo	Dra. Katherine Lineros
Dr. Oriana Valenzuela	Dra. Sikku Bustamante
Dr. Paulina González	Dr. Luis Córdova

AUSPICIADORES



PATROCINADORES



Sociedad de Cirugía y Traumatología Bucal y Maxilofacial de Chile
Fundada el 01 de Junio de 1960





XVII CONGRESO INTERNACIONAL DE ORTODONCIA

Innovación para el éxito clínico

XXII Congreso Asociación Latinoamericana de Ortodoncia

22 al 24 de Agosto 2018 / CentroParque, Santiago, Chile



Santiago de Chile / Fuente: Dr. A. Flores Dunford

CONFERENCISTAS



Dr. Won Moon
Anclaje esqueletal



Dr. Sebastián Baumgaertel
Anclaje esqueletal



Dr. Ertty Silva
Anclaje esqueletal



Dr. Thomas Wilko
Aceleración

FILOSOFÍAS Y MECÁNICA



Dr. Antonino Secchi
CCO



Dr. Reginaldo Zanelato
MBT



Dr. Jorge Ayala
Face



Dr. Guilherme Janson
Mecánica de Clase II



Dr. Ricardo Voss
Meaw



Dr. Alexandre Moro
Propulsores



Dr. Cristian Basili
Meaw



Dra. Anka Sapunar
Arco Recto

ESTÉTICA: LINGUAL Y ALINEADORES



Dra. Gracia Guimaraes
Lingual



Dr. Willy Dayan
Invisalign

Descargue la APP
Congreso Ortodoncia Chile



www.congresodeortodoncia.cl

www.sociedadortodoncia.cl



congreso2018@sortchile.cl



+ 56 222 462 931



Bomm

CONEXION
ORTODONCIA

gsk

EXPRESS
DENT

OrtoTek
punto de fija

Dipromed
Confianza al alcance

NEMOTEC

Siromax

FORESTADENT[®]
GERMAN PRECISION IN CERHODONCIS

DynaFlex[®]
STRONGTEK

MoyerDent[®]

DEVALE
Hufriedy

Oral-B[®]

Ormco[®]



invisalign[®]

iTero[®]

AO AMERICAN
ORTHODONTICS

KeepSmiling[®]

BIO MATERIALES CHILE

HUBIT[®]
ORTHODONTICS

PLANMECA[®]
student

EHHL

DEMED
www.demed.cl

**Curso Internacional
(Teórico - Práctico,
MOCK UP en vivo):**

Planificación Digital y Funcional de la Sonrisa

Durante los días 27 y 28 de julio, en las dependencias de la Universidad Autónoma de Chile, se desarrolló la 5ta edición del Curso Internacional: Diseño de Sonrisa en Base a Estética Dental y Oclusión "Planificación Digital y Funcional de la Sonrisa". Dictado por Dr. Carlos Arce (Perú), el curso - válido para CONACEO- contó con el patrocinio de la carrera de odontología de la Universidad Autónoma de Chile y la certificación de la Sociedad de Operatoria y Odontología Restauradora de Chile.



Más información sobre este curso:
www.webdental.cl/disenosonrisa

CURSO INTERNACIONAL | 6º Edición
PLANIFICACIÓN DIGITAL
Y FUNCIONAL DE SONRISA
Based in the DIGITAL SMILE DESIGN CONCEPT by Christian Cochman
30 NOVIEMBRE Y 01 DE DICIEMBRE
Dr. Carlos Arce (Perú)
ANÁLISIS DENTOFACIAL | DISEÑO DIGITAL | PLANEAMIENTO FOTO Y VIDEO | MOCK UP EN VIVO
SANTIAGO DE CHILE





OBJETIVO

Formar un especialista en Endodoncia capaz de integrar grupos de trabajo multidisciplinarios, sustentados en una formación continua basado en evidencia científica y práctica, fortaleciendo su formación académica y competente en la promoción y prevención de la salud del complejo pulpodentinario, fundamentado en el diagnóstico correcto de las patologías más prevalentes como los traumatismos dentoalveolares, caries profundas con aporte de dolor, urgencias manejando adecuadamente las técnicas para realizar el tratamiento correcto en cada uno de ellos, mediante el uso de tecnología avanzada.

El programa se estructura en base a asignaturas de ciencias básicas aplicadas a la odontología, asignaturas de especialidades complementarias al quehacer de la Endodoncia, asignaturas propias de la especialidad y asignaturas de práctica clínica.



REAHABILITACIÓN ORAL



Objetivo: Complementar y profundizar la formación profesional del cirujano dentista en las áreas de: Oclusión, Odontología Restauradora, Prótesis Fija, Prótesis Removible y Prótesis sobre Implantes. Este programa forma Especialistas con conocimientos y competencias clínicas para diagnosticar, planificar y ejecutar el tratamiento rehabilitador en casos de mediana y alta complejidad.

IMPLANTOLOGÍA
BUCO MAXILOFACIAL

Objetivo: Formar a un Especialista tanto en el área quirúrgica como protésica de la Implantología, con conocimientos y competencias para diagnosticar, planificar y ejecutar el tratamiento implantológico más adecuado para resolver casos de perdida parcial o total de la dentición natural.

- **Director de Programas:** Dr. Maximiliano Casa Herzmann.
- **Duración:** 4 Semestres Académicos.
- **Modalidad:** Presencial, 22 horas semanales.
- **Sede Temuco:** Viernes y sábado de 8:30 a 19:30 hrs.
- **Postulaciones:** Abiertas. Cupos Limitados.
- **Inicio de Clases:** 31 agosto de 2018.
- **Consultas:** carolina.silva@uautonoma.cl

Consultas a

postgrados@uautonoma.cl

SANTIAGO
(+56) 22 7057910

TEMUCO
(+56) 45 2895037

MATRÍCULAS ABIERTAS

Friendship and Oral Health:

“Lo que merece ser hecho, merece ser BIEN hecho”

Devolver sonrisas en lugares recónditos y necesitados del sur de Chile, mediante intervenciones dentales gratuitas a cientos de niños y adultos, es el principal objetivo del programa de intervención social “Friendship and Oral Health” (FAOH) de la Universidad del Desarrollo.

El proyecto nació en la carrera de Odontología UDD Concepción, gracias a la iniciativa de sus docentes Rodrigo Haristoy y Carolina Rojas, mientras cursaban sus estudios de postgrado en la Escuela de Odontología de la Universidad de Connecticut. Ambos dieron vida, a su anhelo de realizar intervenciones enfocadas en la promoción, prevención, educación y tratamientos, en comunas de escasos recursos y alejadas de los centros urbanos de Chile, por medio de la cooperación internacional entre los docentes y alumnos de diferentes países.

El programa se ejecuta anualmente desde el año 2008, en el han participado profesionales, docentes y alumnos de diferentes Universidades estadounidenses, entre las que se encuentran Connecticut, Stony Brook, Columbia y Harvard, quienes en conjunto con sus pares UDD de las sede de Concepción y Santiago, han logrado atender integralmente las necesidades dentales de más de 4500 personas durante los 10 años de operativos (Curarrehue, Dalcahue, Alto del Bío Bío, Neltume entre otros)

Para llevar a cabo exitosamente estos operativos, Friendship and Oral Health, ha contado con el patrocinio y apoyo de la Universidad del Desarrollo, la Corporación Chileno Alemana y la Fundación Huilo Huilo. Instituciones que permiten que el equipo de profesionales y alumnos, se instale y atienda durante una semana a los habitantes de estas localidades, quienes con un acceso restringido a la atención dental, alejados de los



Dr. Rodrigo Haristoy, Creador del programa Friendship and Oral Health. Dra. Pamela Vargas, Coordinadora logística. Macarena Cubillos, Representante Fundación Huilo Huilo. Dr. Manuel Velásquez, Coordinador Logístico y Dr. Carlos Cáceres, Docente a cargo del área de Rehabilitación Oral Adultos programa FAOH



Equipo que participó en la resolución del caso.



Área de Endodoncia
FAOH, Dra. Paulina Cerdá y Dr. Tomás Bordagray



Equipo de Radiología
proyecto FAOCH



Caso clínico resuelto en FAOCH Neltume 2018

centros urbanos ven la odontología como un anhelo lejano.

El equipo conformado por 38 personas (20 profesionales y 18 alumnos), se trasladaron, a la hermosa localidad de Neltume, inmersa en la reserva Biológica Huilo Huilo, con el fin de dar continuidad al programa que hace 6 años interviene en el verano la localidad; atendiendo 305 pacientes con 220 altas, donde gracias al trabajo en equipo de Endodoncistas, Periodoncistas, Odontopediatras, Cirujanos, Rehabilitadores, Radiólogos, y alumnos, logran salvar cientos de piezas dentarias que iban condenadas a la extracción.

A través de los años, el programa ha ido consolidándose, pasando de la atención básica de inactivación de caries y exodoncias, realizado sobre mesas de colegio en Curarrehue, al programa que hoy cuenta con 15 unidades dentales portátiles, varias lámparas de fotocurado y scalers, un moderno autoclave para esterilización de instrumental, un completo equipamiento de radiología digital para tomar radiografías panorámicas y retroalveolares, un amplio carro de arrastre y una gran carpeta para llevar el operativo incluso a lugares mas inhóspitos.

Por último, esto ha permitido que los

alumnos de odontología se enfrenten a otra realidad, al Chile real, al Chile más carente y necesitado, promoviendo en ellos el compromiso social y de vocación y el desarrollo de grandes capacidades (emprendimiento, liderazgo) lo que trae como consecuencia al amor por el trabajo bien hecho.

El programa espera seguir creciendo, sumando nuevos participantes, mas y mejores materiales y seguir incorporando mas tecnología, a través de las empresas que nos quieran dar su apoyo, para atender con la mas alta calidad que se pueda, a la gente necesitada de atención dental de nuestro país.



Doris Rubilar y Cia. Ltda. - Uriel Eventos
General Holley #2381 Of. 903
Providencia - RM - Chile

+562 2378 9920 | +569 9051 3070
www.urielrubilar.cl

Expertos en Productos y Servicios para
Pacientes y Profesionales



PHARMA INVESTI PHILIPS

CURAPROX

Colgate®

VOCO

Oral-B

DENTAID

Nordent®



TODO LO QUE NECESITAS PARA LA REALIZACIÓN DE TU EVENTO ODONTOLÓGICO EN UN SÓLO LUGAR

DIMENSIÓN DIGITAL

Centro de Entrenamiento Odontológico



Av. Américo Vespucio Sur 652,
Las Condes



Cel: +569 59037299
Mail: perfecciona@dimensiondigital.cl



**DIMENSIÓN
DIGITAL**
EL FUTURO DENTAL, HOY.

dimensiondigital.cl





I Simposio Internacional de Medicina del Sueño:

“Hacia un enfoque integral”

Durante los días 05, 06 y 07 de julio, en el Edificio Biblioteca de la Universidad de los Andes, se llevó a cabo el I Simposio Internacional de Medicina del Sueño.

Bajo la consigna "Hacia un enfoque integral", la actividad - organizada por la Clínica Universidad de los Andes- contó con la participación de destacados invitados internacionales, entre ellos: **Miche de Meyer**, DDS (Bélgica); **Dr. Shahrokh Javaheri** (USA); **Dr. Daniel Pérez-Chada** (Argentina); **Flga. Vanessa Ieto** (Brasil); **Dra. Pilar Rubio** (España). Para **Dra. Evelyn Benavides**, neuróloga de la Clínica Universidad de los Andes y organizadora del evento, sostuvo que "este simposio realmente ha cumplido con el tema de ser integral y demostrar que una persona solo no existe una solo especialista en sueño, sino que tenemos que coordinarnos para que los pacientes tengan el mejor tratamiento posible y también hemos podido ver que existen muchos tratamientos. En muchas partes del mundo se están haciendo cosas e invitados extranjeros nos han abierto puertas para ver que la cantidad de nuevas experiencias que se quieren hacer y de tratamientos exitosos que ya se están haciendo y que en algún tiempo, lo más breve posible, también nos podamos hacer nosotros nuestra propia experiencia".

Por su parte, **Dra. Silvana Palacios**, ortodoncista de la Clínica Universidad de los Andes y organizadora del evento, aseguró que: "lograr ver todas las disciplinas vinculadas a

los trastornos del sueño, contentos, conociéndose unos a otros, haciendo vínculos y formando grupos en Chile que pueden trabajar unidos para mí y para Evelyn ha sido un tremendo logro".

En ese mismo sentido, **Dra. Emilia Barros** expresó "me parece que este es un momento, que todos los que nos dedicamos a la medicina del sueño, estábamos esperando, porque es primera vez que se hace un encuentro donde realmente se reúnen a todos los especialistas o todas las áreas que pueden llegar a converger en este tema". Lo que complementó **Dr. Pedro Solé**, asegurando que "claramente lo que se está viendo que las enfermedades son de tratamiento multidisciplinario. No solo desde un punto de vista, sino que nos ofrece la posibilidad de tener diferentes visiones y por lo tanto tratamientos más integrales y más eficientes".

Por su parte, la Fisióloga brasileña **Vanessa Ieto**, comentó acerca de la importancia del trabajo en equipo, asegurando que "sin la multidisciplinariidad, no hay un tratamiento efectivo para los trastornos del sueño, para los trastornos de respiratorios del sueño, trastornos de comportamiento del sueño y yo creo que este simposio fue muy importante por marcar la multidisciplinariedad del tratamiento que es una marca en medicina del sueño".

Proveniente de Bélgica, la especialista en trastornos del sueño y miembro del Departamento de Medicina del

Sueño de la Gent University, Prof. **Dra. Miche De Meyer**, en la misma línea indicó que: "por más de 20 años estoy involucrada en el tema de la medicina del sueño y medicina dental del sueño y el problema de la apnea obstructiva del sueño, debe necesariamente ser tratada por muchas disciplinas porque el problema central de la apnea obstructiva está relacionada con otras patologías. Entonces, en este punto creo que esta universidad lo está haciendo muy bien, porque por primera vez se realiza un trabajo interdisciplinario de nivel internacional".

Así mismo, **Dr. Daniel Pérez-Chada**, Jefe Servicio Neumonología y Director de la Clínica del Sueño Hospital Universitario Austral (Buenos Aires), expresó que "Durante mucho tiempo sobre todo los neumólogos y los broncopulmonares estuvimos enfocados muy en el tratamiento con presión positiva continua, con máscaras nasales, y tal vez nos olvidamos un poco la importancia de la estructura maxilofacial y de la estructura ortodóncica o del rol de la ortodoncia en la apnea del sueño". En ese sentido, **Dra. Evelyn Benavides** apuntó "el rol del odontólogo es relevante tanto en el diagnóstico, como en el tratamiento. Hay muchos tratamientos que son derivados de una buena posición del maxilar, una buena posición de los dientes, de extracciones correctas, de tratamientos correctos, de tratamientos que sean también poco invasivos en algunos otros aspectos de la vía aérea".

Dra. Pilar Rubio, Directora de la Unidad de Cirugía Maxilofacial del Hospital Pardo de Aravaca de Madrid, expresó que "No podemos olvidar que el paciente siempre va al odontólogo mínimo 1 o 2 veces al año y uno de los signos que puede detectar el odontólogo precozmente es el desgaste primario; que quiere decir que hay bruxismo y el bruxismo es una de las consecuencias de la enfermedad".

Dra. Silvana Palacios argumentó que "en general Chile tiene un excelente nivel profesional y tenemos muy buenos profesionales, médicos y odontólogos. Nos falta años de experiencia pero la actitud tanto de médicos, neurólogos, broncopulmonares y odontólogos es muy proactiva y positiva. Entonces, creo que en Chile estamos en un minuto de madurez profesional y que ahora solamente nos falta trabajar en equipo. Finalmente, Dr. Daniel Pérez-Chada sostuvo que "si tuviera que darle alguna recomendación a los médicos jóvenes o a los odontólogos jóvenes, es que se integren desde el comienzo de sus carreras, que traten de tener una visión amplia y no encerrarse en sus propias especialidades; sino saber que el crecimiento de ellos va a venir de la mano de trabajo cooperativo entre odontólogos, otorrinos, neumólogos y neurólogos".

Ver video en: <https://www.youtube.com/watch?v=1mNih9FUrs0&t=23s>



Soluciones digitales integradas CARES®
3Shape TRIOS® 3
Escáner intraoral
Revolucione su consulta



RICARDO CRESPO
Sales Representative Digital Solutions

Cel.:+56 9 8376 8290
ricardo.crespo@straumann.com

Cerro el Plomo 5420, Of. 1101
Las Condes, Santiago de Chile

www.straumann.cl

 [@StraumannCL](https://twitter.com/StraumannCL)  [StraumannCL](https://facebook.com/StraumannCL)  [straumanncl](https://instagram.com/straumanncl)



simply doing more

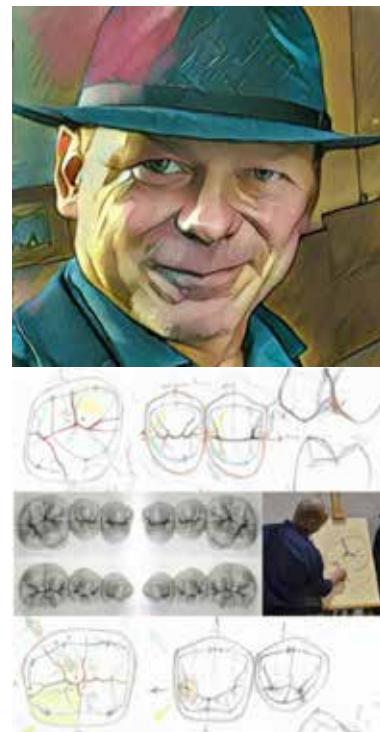
Acerca de Mako Janos DTM

Mako Janos DTM, es un referente a nivel mundial en morfología y función. Laboratorista Dental de profesión es fundador de su propia escuela de cerámica dental en Budapest, Hungría. Líder de opinión GC Europa para el laboratorio dental y dictante internacional de cursos en morfología.

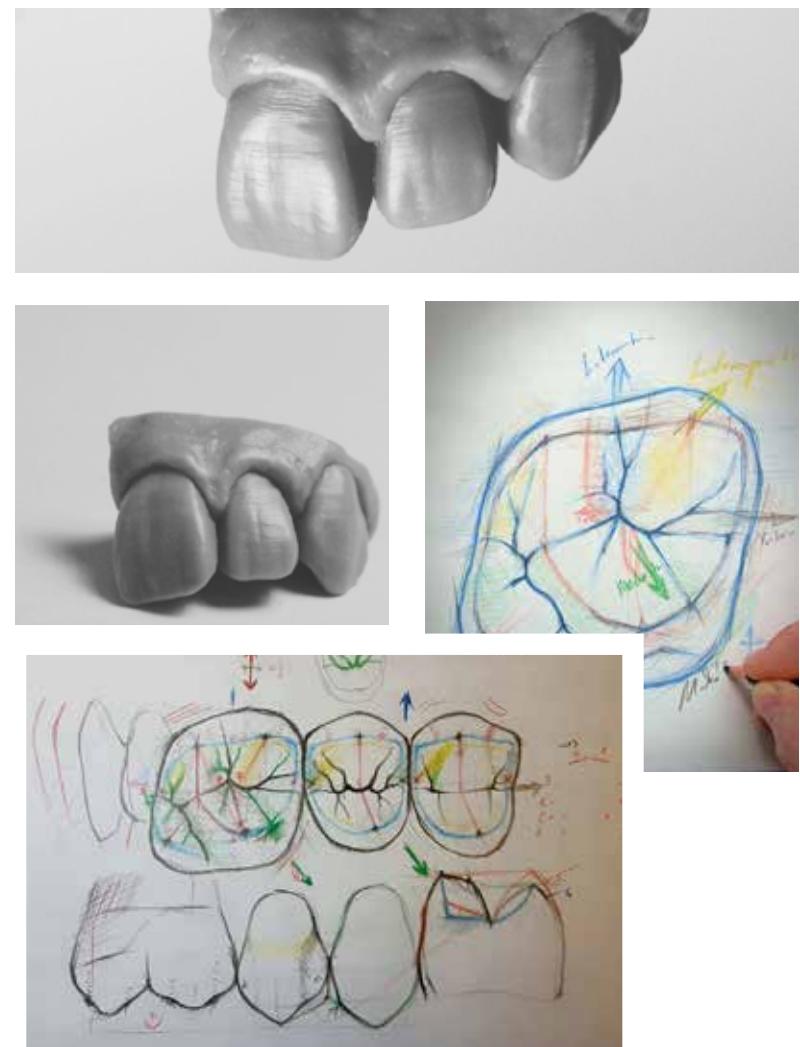
El formato de cursos del profesor Janos se basa principalmente en la explicación didáctica mediante el análisis de dibujos para su posterior modelado en plasticina y cera con modelos articulados.

La explicación de la morfología está basada en la técnica del compás oclusal, descrita por Dieter Schulz hace algunos años. En esta técnica el participante aprenderá que mediante los movimientos mandibulares se puede explicar el porqué de la morfología oclusal de los dientes posteriores.

A nivel del sector anterior, el profesor sigue los conceptos dados por el maestro japonés Shigeo Kataoka para la evaluación de la anatomía primaria, secundaria y terciaria. Además de eso, para hacernos una idea de la percepción que debemos tener con la macro y micro textura



vestibular utiliza los modelos en impresión 3D del Dr. Jan Hajto. 5 días de inmersión absoluta en morfología y función con uno de los referentes mundiales en el área. No te lo pierdas!



MOBA DENTAL

SILLÓN DENTAL - MOBA BASIC



DESCRIPCIÓN

- Salíero abatible de porcelana.
- Unidad de la asistente con eyector, hemusuctor y jeringa triple.
- Braquet con 4 mangueras, 2 altas, 1 baja, 1 opcional y jeringa triple.
- Lámpara halógena dos intensidades.
- Sistema Americano.
- 1 taburete.
- Reostato móvil.
- Garantía: 1 año.

ENTREGA
SEPTIEMBRE

¡NUEVO
SHOWROOM!

AHORA: **\$ 990.000**
(+ IVA)

PAGO AL CONTADO

(+562) 2969 0551

(+569) 5799 5104

ventas@mobadental.cl

Providencia 2133 Of. 602
Providencia, Metro Los Leones
www.mobadental.cl

MOBA
Holding Tecnológico

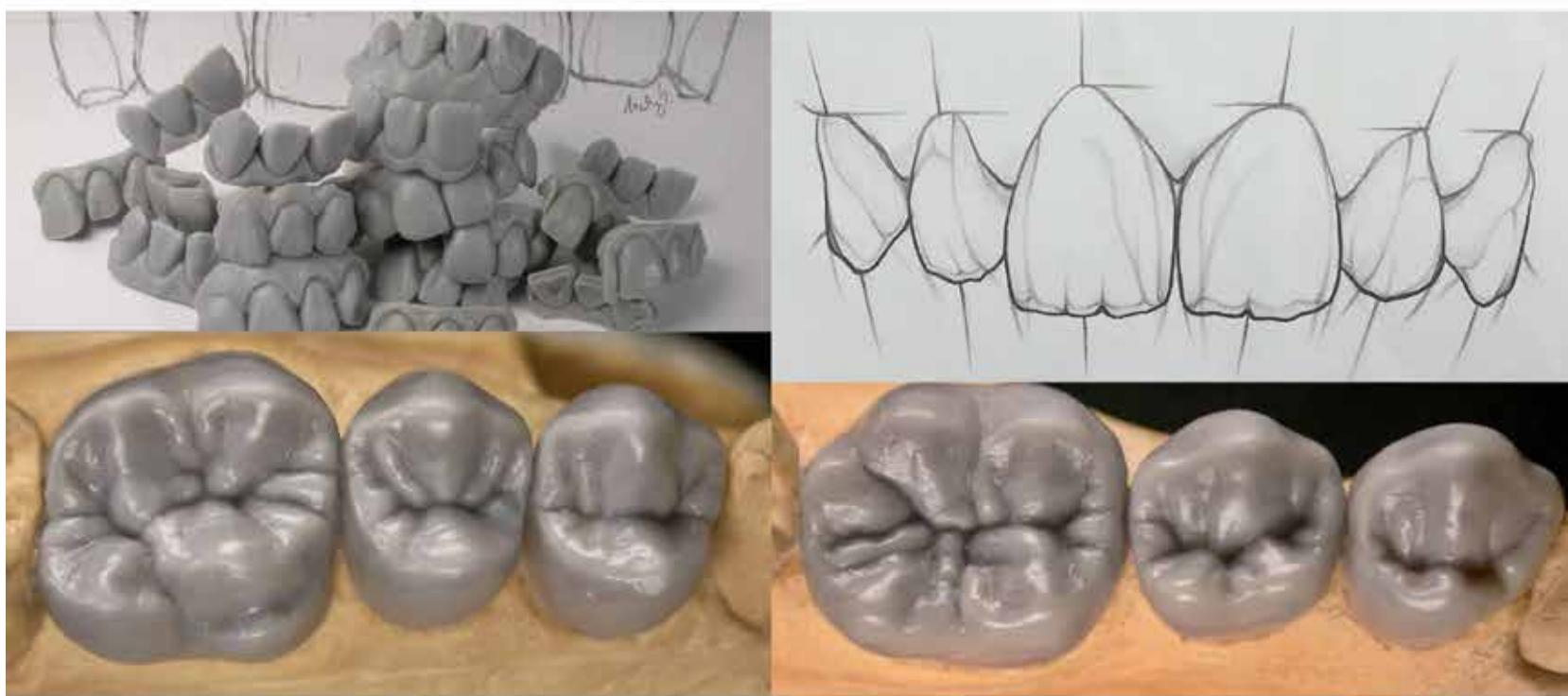


MAKÓ JÁNOS

HUNGRÍA 

CURSO TEÓRICO PRÁCTICO PARA ODONTÓLOGOS Y LABORATORISTAS

Morfología y función de dientes posteriores y anteriores



11 AL 15 DE SEPTIEMBRE SANTIAGO DE CHILE

Training Center Clinica Artis
Av. Kennedy 7500 of. 501. Vitacura

2 DÍAS ANTERIORES
3 DÍAS POSTERIORES

Algunos tópicos a tratar:

- Dibujos
- Modelado en plasticina sobre modelos a escala
- Modelado en cera sobre modelos montados en oclusor
- Reglas de tamaño dientes anteriores y posteriores
- Teoría de la forma y función de dientes anteriores y posteriores

ODONTIUM
CHILE

chile@odontium.net

+569 9319 5636
+569 90004143

2º CURSO INTERNACIONAL "ODONTOLOGÍA ESTÉTICA, FUNDAMENTOS Y TÉCNICAS CLÍNICAS ACTUALIZADAS"



DR. ANDRES ROMAN



DR. ENRIQUE KOGAN FRENK



DR. ABELARDO BÁEZ

VIERNES
23 NOVIEMBRE
2018

HOTEL SHERATON MIRAMAR
VIÑA DEL MAR DE 09.00 A 19.00 Hrs.



Sheraton
Miramar
HOTEL & CONVENTION CENTER

VALORES:

Hasta el 31 de Agosto 2018

Alumnos y Ex Alumnos Diplomado Estética UNAB \$ 50.000

Socios de Sociedades Científicas y Estudiantes
de Pre y Post Grado..... \$ 95.000

Odontólogos general \$105.000

Desde el 1 de Septiembre 2018

Socios de Sociedades Científicas y Estudiantes
de Pre y Post Grado \$ 110.000

Odontólogos General \$ 120.000

Formas de pago: Transferencia, depósito o vía webpay

Datos Transferencia bancaria o depósito:

Cuenta Corriente Banco Estado

Nº 8904570

RUT 76.573.208-5

Razón Social : Emporio Dental SPA

Mail confirmación: info@emporiодental.cl

Importante:

Las personas inscritas y pagadas al día 31 de agosto recibirán de regalo un Kit de introducción de postes RTD, consistente en 2 fresas y 3 postes nº1 (valor de referencia **\$43.900**)

Correo para inscripción e información:

info@emporiодental.cl

y WhatsApp +569 4960 1937

ALMUERZO EN HOTEL INCLUIDO
EN EL VALOR DEL CURSO



Gran Sorteo al finalizar curso entre
todos los asistentes en un ambiente
temático único frente al mar en la gran
terraza del hotel Sheraton Miramar.

(Alumnos que cancelan los 50.000.-
No incluye Trial kit de postes. Valor
referencia Trial kit de postes \$ 43.900)

SPONSORS



Neo Biotech

Implante IS-III active



El implante IS-III active está diseñado para **maximizar** la estabilidad inicial y **facilitar** la oseointegración de forma más rápida gracias a su superficie SLA científicamente probada



Beneficios del IS-III active

Caso Clínico

Situación inicial



Pieza perdida



1 Inserción a 35N de torque



Control radiográfico



Implante IS-III



2 Tornillo de cicatrización



Micro Surcos

Interespacio 0.9

Superficie SLA

Borde de corte ancho



**Neo
Biotech**

NeoBiotech Chile
Marchant Pereira 367, Oficina 803
Providencia
Fono +56 2 22428465 / +56 2 32451181

www.neobiotech.cl
info@neobiotech.cl



3º CONGRESO NACIONAL

19 Y 20 DE OCTUBRE
UNIVERSIDAD DE
LOS ANDES



FRANCESCO
MANGANI

INDONESIA

RIZAL RIZKY
AKBAR

CHILE

RODRIGO
CASASSUS

CHILE

PAULINA
BARRIENTOS



RODRIGO
FONSECA



CAMILA
SAMPAIO

CHILE

GERARDO
DURÁN

CHILE

VICENTE
ARÁNGUIZ

CHILE

JAVIER
ROJAS

ORGANIZADORES



Universidad de
los Andes

PATROCINADORES



FONTECIA
UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE CHILE

FESODECH

COLEGIO DE
ODONTOLOGOS
DE CHILE

COSS
CLINICA ODONTOLOGICA
SAN SEBASTIAN

webdental.cl

DENTAL
PLUS

BRIX

polá

SOI

Being

Ortho-brackets

zavher

Colgate

TePe

Smart

LA DENTAL

ogmichile

ULTRADENT

ULTRADENT

AUSPICIADORES

Alejandro Lecuona

KAVO

Kerr

DENTAID

PDT Montana

DENTAL
Tecnoimport

Crearlab

GLIDEWELL

CHILE SpA

DENTAL STORE

Sector Clínico

DentalSoft

Dentsply

Sirona

Mayordent

contacto@sorch.cl
www.sorch.cl



FGM YA ESTÁ
EN CHILE!

FGM



whiteness | N°1

Líder en blanqueamiento en Latinoamérica y en más de 15 países

Blanqueadores caseros y de consultorio | +300 productos | www.fgm.ind.br/es



Distribuidor exclusivo
FGM en Chile.



@fgmdentalchile

Contáctanos:
Fernanda Gatica
Email: ventasdental@global-pharma.cl
Teléfono: +56228384481

La Estabilización Oclusal como eje fundamental para todo tratamiento rehabilitador

Dra. Claudia Zenteno

(Directora Nacional Postítulo rehabilitación Oral Universidad San Sebastián. Docente pre y postgrado Universidad San Sebastián. Especialista en rehabilitación Oral CONACEO. Diplomada en implantología quirúrgica y protésica Universidad de Concepción. Magíster en Educación Superior con mención en Docencia Universitaria Universidad Católica de la Santísima Concepción. Diplomada en investigación y publicaciones en salud Universidad Católica de Chile).

Dr. Juan Ignacio Castillo

(Alumno Postítulo Rehabilitación Oral USS Concepción).

Los factores de estabilización oclusal biológicos, mecánicos y estéticos constituyen las bases racionales en el tratamiento tanto para la prótesis convencional sobre dientes naturales como para la prótesis sobre implantes. El objetivo de este caso clínico es revisar varios de los factores biomecánicos involucrados en los dos tipos de prótesis. Con respecto a la prótesis convencional se consideran aspectos como la retención y la estabilidad, la valoración de los dientes pilares, la sustitución de los dientes posteriores, la morfología oclusal y la relación entre la oclusión traumática y las lesiones dentarias cervicales. Entre los aspectos biomecánicos que tienen relación con las prótesis soportadas por implantes oseointegrados se pueden mencionar la biomecánica en dentición natural y restaurada, la configuración del arco y la posición, número y longitud de los implantes. El conocimiento de estos factores determinará un mejor pronóstico y mayor longevidad para las restauraciones además de otorgarle una propuesta conservadora y responsable a la paciente.

CASO CLÍNICO:

Paciente sexo femenino, 63 años de edad, dueña de casa, ASA I. consulta por posibilidad de mejorar su masticación y por reiterada caída de obturación de p 4.1. Relata tener que asistir al odontólogo por lo menos 2 veces al año por desprendimiento de obturación.



2. Sonrisa baja.



1. Fotografía tercio inferior de la cara, línea media facial simétrica.

Al examen clínico no presenta alteraciones musculares ni articulares. Se observan múltiples restauraciones, principalmente coronas individuales en la mayoría de sus piezas dentarias remanentes y rehabilitaciones fijas plurales sobre implantes en el sector posterior. La PFP de sextante 4 presenta movilidad y se observa caries cervicales profundas en p 3.4 y 3.6. A nivel periodontal presenta una reabsorción ósea moderada generalizada con manifestaciones inflamatorias en zona sextante 4. Adecuado control de higiene oral.



3. Fotografía intraoral inicial.



4. Desprendimiento de obturación p 4.1



5. MIC lado derecho



6. MIC lado izquierdo

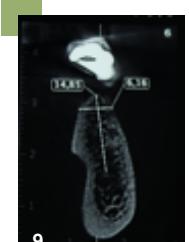
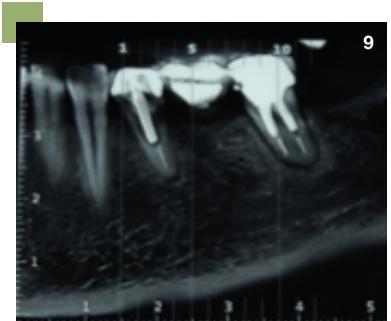


7. Montaje de modelos en MIC.

Al examen radiográfico presenta senos maxilares de morfología normal, piezas remanentes con múltiples restauraciones, presencia de varios implantes rehabilitados en buen estado, extrusión de piezas 1.7 y 2.7, cicatriz apical p 1.7. Maxilar inferior presenta una PFP de piezas 3.4 a 3.6 en mal estado, con caries cervicales profundas en p 3.4 y 3.6.



8. Radiografía panorámica



9. El Cone Beam confirma la presencia de lesiones cervicales profundas en piezas 3.4 y 3.6 además de una fractura vertical en p 3.4 a la altura del perno.

CARBOXITERAPIA TÉRMICA AVANZADA

ARES High Volt es un exclusivo tratamiento con gas CO₂ medicinal caliente y flujo modifiable, que combina la efectividad del gas con la corriente terapéutica High Volt (en la modalidad de terapia combinada).

- Alopecia.
- Lifting Facial.
- Bolsas y Ojeras.
- Parpados y Papada.
- Cuello y Escote.
- Secuelas de acné y cicatrices.
- Entre muchos otros.



INNOVACIÓN TECNOLÓGICA PARA UNA ESTÉTICA DE AVANZADA

Ares[®]
HIGH VOLT
*Tecnología avanzada
en carboxiterapia*

EL SHOCK TÉRMICO REJUVENECEDOR

CrioFrecuencia[®]

La tecnología más completa y exitosa del mundo, aplica 1.050W a -25°C, generando un tensado de la piel inmediato y duradero en pocos minutos.



Alia Medical Group

Dirección: Ricardo Matte Pérez 484, Providencia.

Teléfono: +562 2813 0342

Correo: asesoria@alla-medical.cl

SIGUENOS

Facebook: [@AllAMedicalGroup](#)

Instagram: [alla_medical](#)

Youtube: [AllAMedicalGroup](#)



Una vez realizados el examen clínico, estudiados los modelos y los exámenes complementarios considerando las situaciones clínicas relevantes como son el soporte oclusal disminuido, la ausencia de estabilidad oclusal, la presencia de múltiples restauraciones metal cerámicas, migración de piezas dentarias, mordida vis a vis y la solicitud por parte de la paciente de un tratamiento conservador, se realizan las propuestas y alternativas de tratamiento mediante la utilización de modelos de encerados.



10. Modelos obtenidos de encerados con desgastes selectivos realizados, dando guía incisiva con desoclusión posterior inmediata y contactos en movimientos laterotrusivos del lado de balance simultáneo y con la misma intensidad que en el lado de trabajo en posición vis a vis.

PLAN DE TRATAMIENTO

FASE ETIOLOGICA

- Control de higiene oral y dieta
- Destartraje supra y subgingival

FASE CORRECTIVA

- Desgaste selectivo hasta llegar a MIC
- Provisorios p 1.7,2.7.3.1,4.1 (para llevar a plano)
- Exodoncia p 3.4 y 3.6
- Implantes zona p 3.4 biohorizons tapered internal 3.8 x 10.5
zona p 3.5 biohorizons tapered internal 3.8 x 12
zona p 3.6 biohorizons tapered internal 4.6x10.5
Aloinjerto óseo particulado (Puros, Zimmer)

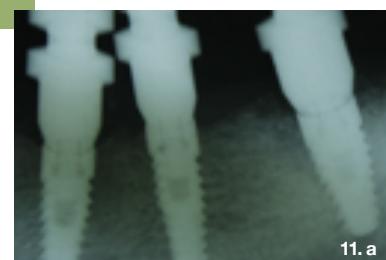
FASE REHABILITADORA

- Corona p 1.7 (MIC)
- Incrustación metálica 2.7 (en plano oclusal)
- Corona cerámica 3.1 y 4.1
- Coronas sobre implantes 3.4, 3.5 y 3.6
- Confección de plano de protección

FASE DE MANTENCIÓN

- Control clínico a los 3 meses
- Control Rx a los 6 meses
- Barniz de flúor cada 6 meses

Después de 3 meses se realizaron las impresiones de los implantes y de las preparaciones de las piezas para realizar el montaje en articulador y selección de pilares. Las impresiones se realizaron con cubeta abierta y transfers de impresión ferulizados con seda dental + composite flow. La impresión fue tomada en un tiempo con silicona liviana y pesada por adición (3M).



11. a. control rx de transfers. b y c modelos de preparaciones.



12. prueba y paralelización de pilares definitivos.



13. a



14. a



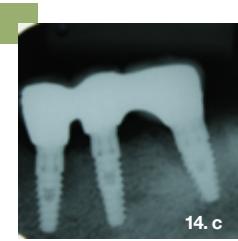
13. b



14. b



13. c



14. a) Coronas ferulizadas de 3.4, 3.5 y 3.6
b) Coronas cementadas 3.1y4.1
c) Control rx



15. Comparación mordida inicial y final del paciente.

CONCLUSIONES

El desgaste selectivo antes de iniciar un tratamiento, nos permite establecer una posición mandibular funcional estable para poder ejecutar las rehabilitaciones oclusales planificadas. Actualmente y en base a las evidencias científicas, es aceptado que los contactos de balance no constituyen interferencias oclusales. Por el contrario, existen autores que apoyan el concepto oclusal de la protección de balance presentando una adecuada

adaptación morfológica sistémica articular y muscular de los pacientes. El compromiso del paciente con el tratamiento y su adecuada interrelación con el profesional tratante sin duda nos va a llevar a un éxito en el resultado final.

BIBLIOGRAFIA:

1. Manns A, Biotti J. Manual práctico de oclusión dental. Segunda edición , año 2006. Editorial Amolca 2. Bocerra, G. Fundamentos biomecánicos en Rehabilitación Oral. Rev. Fac. Odontol. Univ. Antioq, 2005; 17(1):67-83



MEETING INTERNACIONAL IMPLACIL DE BORTOLI

36 AÑOS | SANTIAGO | CHILE

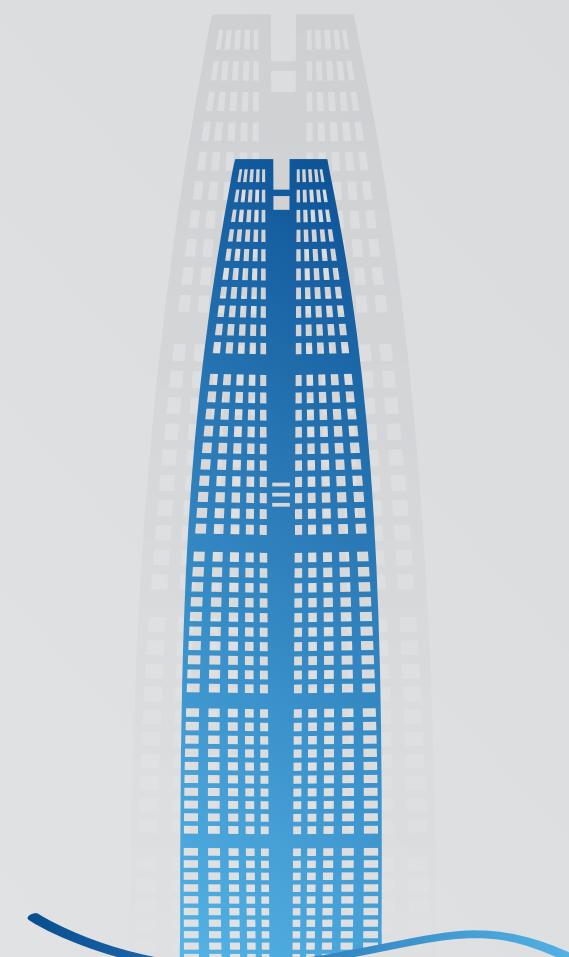
24 | Agosto | 2018 | Hotel DoubleTree by Hilton

PRESENCIA MUNDIAL CON SUS MEETINGS



24 | Agosto | 2018 | Santiago
Hotel Doubletree by Hilton

Sin costo | Cupos limitados



PROGRAMACIÓN

14h | PRESENTACIÓN



14h30
**SERGIO
GEHRKE**

Predecibilidad del Sistema
Implacil De Bortoli;
fundamentación científica.



15h30
**ANDRE
VILELA**

Implantes inmediatos en área
estética, desafíos y límites.

16h30 | COFFEE BREAK



17h
**ANTONIO
ILLANES**

Implantes Cono Morse
y sus aditamentos en el
Sistema Implacil.

18H | CIERRE



Para participar registrarse vía:
e-mail: inscripcion.implacil@gmail.com
llamando al fono: + 56 22 795 2261
mensaje al whatsapp: + 56 99 218 1685

Lugar: Hotel DoubleTree by Hilton
Vitacura 2727 | Las Condes | Salón: Astoria C
Estacionamiento liberado

Marketing Odontológico

Errores Comunes en los Sitios Web de los Odontólogos



Sebastián Jiménez P.

Director Ejecutivo webdental.cl

Frecuentemente los dentistas nos preguntan **¿Qué debe tener mi sitio Web?** Y la verdad es que hasta hoy, casi la gran mayoría de sitios de clínicas dentales tienen lo mismo: una **Página de Inicio** (o página principal), un **Quiénes Somos** (donde se destacan los profesionales), una página de **Especialidades** (donde se explican brevemente las prestaciones), un apartado especial para **Casos Clínicos**; **Infraestructura** (por lo general con fotos de los sillones clínicos... vacíos), **Ubicación y Contacto** (con el mapa, teléfonos y dirección).

Considerando que Internet se ha convertido en más que una vitrina para mostrar productos y servicios, nos hemos permitido hacer un listado con algunos errores y consideraciones para que tu Web, sea un elemento de "venta" (sí, "ventas"... no tengas miedo de decirlo) y de "fidelización" de tus pacientes antiguos:

1. En la Página de Inicio, No destacar el teléfono de Contacto puede ser letal: Por muy linda que sea tu Web, si el visitante no encuentra la información que está buscando, por lo general se va a otro lado... Y como tú necesitas que los pacientes pidan hora **¿Por qué no poner tu teléfono en un lugar destacado?**

2. No declarar tus Principios, es tener una Empresa Sin Identidad

Es importante que tus pacientes sepan cuándo, cómo y dónde se formó tu Clínica (un poquito de historia no está mal), pero más fundamental aún, es que tus pacientes conozcan tus principios y valores. Declarar públicamente tu Misión (objetivos de tu clínica) y tu Visión (dónde te ves en el futuro), ayuda a que tus pacientes te conozcan más a ti, a tu personal y a los colegas que trabajan contigo.

3. En el Quiénes Somos, tu Curriculum extendido sólo ocupa espacio:

Y siento desilusionarte, pero nadie llega hasta el final leyendo tu CV.

El poder de síntesis es fundamental, destaca tus aptitudes, tu especialidad, agrega una foto actualizada, con eso basta.

Para destacar tu currículum íntegro (con todos los cursos y seminarios a los que has asistido), créate un perfil en LinkedIn y conecta con profesionales y pacientes.

4. Especialidades, ¿Un anclaje con forma de tornillo introducido en el hueso maxilar?

Aquí te invitamos a reflexionar en cómo le puedes explicar de forma simple a tu paciente, (que no entiende, ni tiene porqué entender en qué consiste tu especialidad), PERO... pensando como que le estás explicando a un niño. No es mirarlo en menos, **es ponerte en el lugar del otro**. ¿O me vas a decir que cuando llevas el auto al taller, entiendes lo que te explica el mecánico? , Busca videos con animaciones en youtube que te ayuden a graficar lo que les vas a hacer.

5. Casos Clínicos, No queremos ver Sangre... por favor



Tus casos Clínicos NO son la mejor vitrina para hacerte publicidad. Tus pacientes no queremos ver sangre. NO pubiques videos en youtube con cirugías (que por muy notables que sean, ahuyentan a tu clientela), ni siquiera utilices el "Antes-Después". Tus pacientes queremos que nos alivies el dolor y que nos dejes los dientes blancos y perfectos.

Tu Web debe estar pensada para pacientes, no debes hacerla para lucirte frente a tus colegas (sabemos que eres el mejor, por eso nos atendemos contigo).

6. Infraestructura, ¿Sillones vacíos?

Tus visitantes quieren ver gente feliz (y quieren pensar que van a verse tan lindos como las imágenes que has publicado en tu Web). Poner fotos de sillones vacíos (aunque entendemos que son el orgullo de tu clínica), no hacen más que entregar una imagen fría a tus pacientes (a quienes no le interesa la marca de tus equipos, sino que tú puedas "aliviarles el dolor y devolverles la sonrisa").

7. Publica el Horario de Atención de tu Clínica y de los Profesionales

Es fundamental que tu paciente sepa los horarios en que puede solicitar hora con su Especialista. Si dices tener atención 24/7, no reclames si sale una urgencia a las 3 am.

Ah... y por favor contesta el teléfono cuando suene (sobre todo si se te ocurrió hacer una promoción con "Cupones").

8. Si no estás en Google, No existes

Y aunque te duela, tus pacientes no van más allá de la tercera página de Google. Entonces, si no usas las palabras claves correctas "keywords" (pensando en cómo quieres que te encuentren),

después no alegues. NO basta sólo pensar que te van a encontrar buscando la palabra "Dentista" (además tienes 20.000 colegas en Chile, que posiblemente piensen lo mismo). Las personas en Internet, también buscan haciéndole preguntas a Google, por ejemplo **¿Qué hago si se me cae un diente?**, **¿Qué hacer para evitar el mal aliento?**, entonces si ninguna clínica ha contestado esas interrogantes, ¿por qué no lo haces tú?

9. Mi Clínica NO tiene facebook, ¿Para tenerlo si no genera plata?

Y es muy probable que nunca genere plata, pero si tú le das contenidos (tips y consejos) a tu clientela y ellos te ayudan a viralizar con su simple "Me Gusta" (en el caso de Facebook o Instagram) o con su RT (en Twitter), estás llegando a todos sus contactos. Ni te imaginas el "alcance" al que puede llegar tu mensaje. Además, si es gratis ¿por qué no usarlo?... No le tengas miedo a las Redes Sociales, utiliza en tu clínica: facebook, Instagram, twitter, youtube, linkedIN, pinterest y otros, para conectar con tus pacientes y colegas.

10. Escribe en tu Web... escribir no le hace mal a nadie!

No tengas miedo, escribe y publica en tu Web: Tips de Salud Oral, consejos sobre el cuidado de la boca.

Publica todas las "preguntas frecuentes", que se te puedan ocurrir.

Mientras más páginas de Contenidos (con las "keywords" correctas), más posibilidades tienes de escalar en el gran Google.

Y podríamos continuar por un largo rato más... seguimos en la próxima!

Laboratorio Crearlab

Especialistas en Alta Estética Dental y asesoramiento en Digital Smile Design (DSD)



Av. Kennedy 7120 of. 305
Móvil: +569 9998 2751 - Central: +562 2471 8515
correo@crearlab.cl

www.crearlab.cl



10
AÑOS



Noticias | Congresos | Cursos | Casos Clínicos

Toda la Información Odontológica de Chile
en un solo lugar...

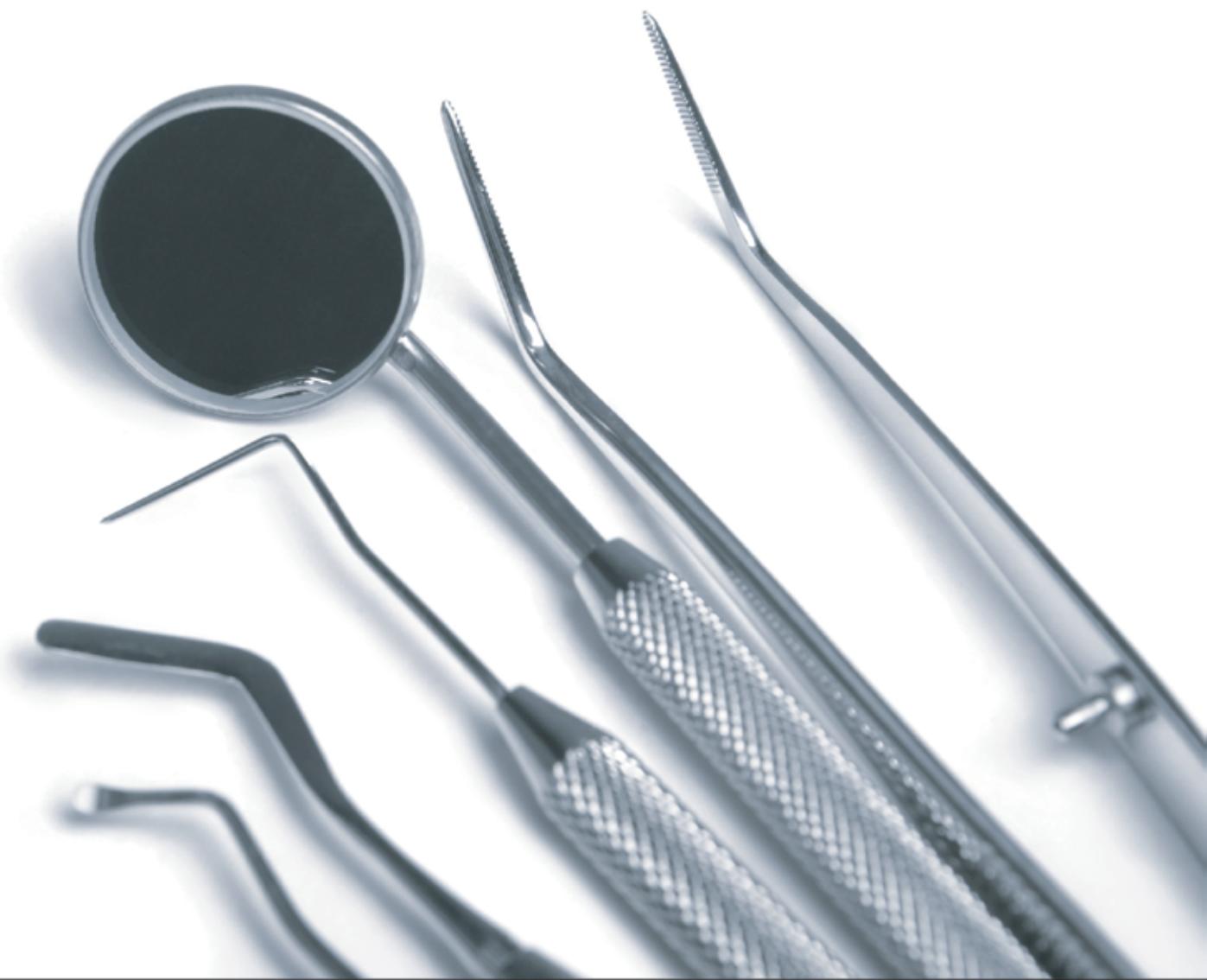
webdental.cl

TU EMPRESA PODRÍA ESTAR AQUÍ

Y con esto podrías tener presencia en:

Los eventos más importantes del área

En las clínicas dentales de tus potenciales clientes



(562)27831300
(569)76644617



ventas@webdental.cl



CURSO REJUVENECIMIENTO FACIAL Y ESTÉTICA ODONTOLÓGICA

MÁS DE 250 PROFESIONALES CAPACITADOS EL 2017



CONVENIOS INTERNACIONALES
ESPAÑA, BRASIL, CHILE

WWW.ACHEOF.CL

24, 25 y 26
AGOSTO

PRÓXIMA FECHA: 28, 29 y 30 AGOSTO

ACADEMIA CHILENA DE ESTÉTICA OROFACIAL

ÁCIDO HIALURÓNICO TOXINA BOTULÍNICA PLASMA RICO EN PLAQUETAS (PRP- PRGF)

ÁCIDO HIALURÓNICO PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Anatomía y función de la piel.
- Proceso de envejecimiento.
- Estructura y función del producto biológico
- Ácido Hialurónico (descripción y propiedades).
- Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
- Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales e Indicaciones Clínicas de las diferentes reticulaciones.
- Dosificación. / Contraindicaciones. / Riesgos.
- Técnicas de Aplicación. / **Fotografía clínica**.
- Cuidados de la piel pre y post procedimiento, medicamentos complementarios, controles y reaplicación.
- Casos clínicos.

CLÍNICA CON PACIENTES

PLASMA RICO EN FACTORES DE CRECIMIENTO (PRGF)

PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Introducción y descripción histórica de la técnica.
- Fundamentación Biológica/ Histológica y Fisiológica del PRGF.
- Beneficios biológicos.
- Indicaciones y Contraindicaciones.
- Riesgos.
- Técnicas de aplicación.
- Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas en la Práctica Clínica y Estética
- **Fotografía clínica**.

CLÍNICA CON PACIENTES:

- Preparación de PRP.
- Conocimiento y uso de centrífuga / calibración.
- Activación de PRP con Cloruro de Calcio.

CURSO TEÓRICO, PRÁCTICO Y DEMOSTRATIVO

ODONTOLOGOS, MÉDICOS Y PROFESIONALES DEL ÁREA DE LA SALUD

URGENCIAS EN CLÍNICA

Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas en la Práctica Clínica y Estética

CLÍNICA CON PACIENTES

En nuestro curso, el alumno realizará los procedimientos clínicos aprendidos en la etapa teórica

TOXINA BOTULÍNICA

PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

- Anatomía y función muscular facial.
- Aspectos legales.
- Farmacodinamia de la Botulina.
- Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
- Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales.
- Dosificación.
- Contraindicaciones. / Riesgos.
- Técnicas de aplicación
- Selección de músculos a tratar en sector odontoestomatológico.
- **Fotografía clínica**.
- Preparación de la piel para aplicación (limpieza, anestesia).

CLÍNICA CON PACIENTES



PROFESORES DICTANTES

PROF. DR. ANDRÉS GAETE NAVARRO

- Cirujano Dentista, U. Valparaíso
- Coordinador Académico de Diplomado de Rejuvenecimiento Facial y Estética Odontológica, ACHEOF
- Magíster en Gestión de Organizaciones (MBA), U. Valparaíso
- Máster en Implantología, Rehabilitación Oral y Estética, ESL Barcelona.

PROF. DR. MANUEL NOVAJAS BALBOA

- Médico Cirujano, U. Valparaíso
- Especialista en Cardiología y Cirugía Cardiovascular (Bélgica)
- Miembro de la Sociedad Chilena de Trasplante

SRA. CLAUDIA BRAVO

- Tecnólogo Médico, U. de Chile
- Especialidad en Hematología y Banco de Sangre, U. de Chile.



**"APRENDA EL USO
DE LA PISTOLA PARA
MESOTERAPIA U225,
LA MÁS MODERNA
DEL MUNDO"**



ACADEMIA CHILENA DE ESTÉTICA OROFACIAL
WWW.ACHEOF.CL

Lugar: Andrés de Fuenzalida 55, Providencia | Matrícula: \$100.000 - descontable del curso

Valor por Módulo (1 Módulo, 1 día): **\$470.000** | Valor Curso Completo (3 Módulos) : **\$1.200.000**

Más Información en: Celular: +(569) 540 99919



ESI Barcelona
Escuela Superior de Implantología y Rehabilitación Oral





Congreso Regional Alpha-Bio Tec 2018 para Latinoamérica y España

Cartagena, Colombia

La MEJOR manera de viajar al Congreso Regional de Alpha-Bio Tec



INCLUYE:

4 DÍAS Y 3 NOCHES

5 GUIAS ESTRÍCTAS DE CIRUGÍA GUIADA

(valor aproximado \$80.000 c/u)

*No incluye anillos

INDUCCIÓN COMPLETA AL SISTEMA

- Flujo de trabajo digital
- Escaneo de modelo
- Planificación
- Impresión de guías
- Uso del Kit de Cirugía Guiada

Kit de Cirugía Guiada
\$2.250.000.-

Pague hasta en 10 cheques

El paquete congreso por doctor incluye:

- Acceso a los dos días del congreso (viernes 23 y sábado 24 de noviembre)
- 4 días y 3 noches de alojamiento con comida incluida (check-in jueves 22 de noviembre, check-out domingo 25 de noviembre)
- Coffee-breaks y almuerzo buffet durante los dos días del congreso
- Gala de cierre el 24 de noviembre
- Vuelos: la reserva, compra y preparativos del viaje son total responsabilidad del participante; no proveidos por Alpha Bio Chile.
- Aquellos ítems NO indicados en el presente documento, no están incluidos y son de cargo y responsabilidad del doctor, tales como, entre otros: pasaje aéreo, propinas, llamadas, etc.
- No se aceptan cancelaciones y no hay devolución de dinero ni transferencia de inscripción.

* Alpha Bio Chile se reserva el derecho de modificar valores y/o formas de pago en cualquier momento mientras el doctor no haya cancelado el monto total.



Llame ahora a su ejecutivo de ventas o contactenos al: (56-2) 2335 4033 o al e-mail: servicioalcliente@alphabio.cl