



Me Gusta
webdental.cl

Novedades de...

dentalink by engenis

Beraudent
Laboratorio Dental



FACULTAD DE MEDICINA
PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DE CHILE

CONADEO
XVII CONGRESO NACIONAL DE ESTUDIANTES DE ODONTOLOGÍA

Academia Chilena de Estética Orofacial

ACADEMIA BRASILEIRA DE ESTÉTICA OROFACIAL

10 Consejos de Éxito para tu Sitio Web



En muchas ocasiones las empresas deciden crear una página web simplemente porque saben que "es necesario estar en Internet", pero carecen de una estrategia de presencia en Internet que les permita rentabilizar la inversión de dicha página y que les reporte beneficios claros y cuantificables.

Ver más página 14

webdental.cl

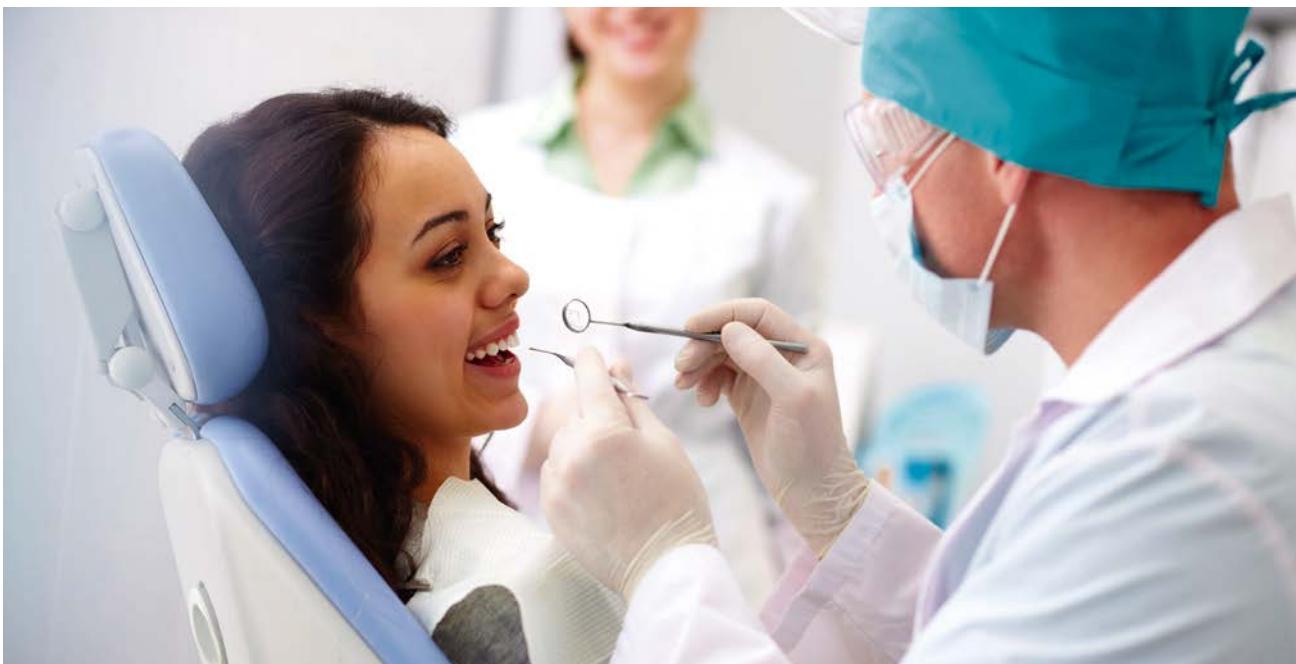
Boletín Informativo

2013 - AÑO 3 / JULIO - AGOSTO / NÚMERO 19

ISSN 0719-1499 facebook.com/webdentalchile

PERIODICO ODONTOLOGICO PUBLICADO EN SANTIAGO DE CHILE / PROHIBIDA SU VENTA

¿Cuántos somos actualmente los dentistas en Chile?



Con el fin de responder al alto número de preguntas relativas a este tema que hemos recibido (especialmente durante el último tiempo), queremos compartir el artículo publicado por Dr. Sergio Cousiño en CONTRAANGULO "Revista capítulo de odontólogos de libre ejercicio".

Ver más página 09



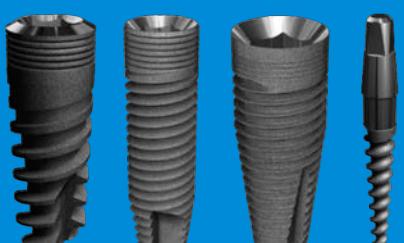
Odontología U. de Chile publica propuesta ante empeoramiento de salud bucal

La Facultad de Odontología de la Universidad de Chile elaboró un informe que evidencia el difícil panorama en la salud dental del país. Expertos aseguran que casi el 100 por ciento de la población mayor de 35 años tiene al menos una caries y que el 50 por ciento de los jóvenes sufre de problemas en las encías.

Ver más página 02

Sistema de Implantes Dentales con Certificación Internacional

DENTIN
Implants Technologies Ltd.



Ver más página 08



Sistema de Sinterizado de metales por Láser

SINTERIZACIÓN LASER: La mejor tecnología del mundo a disposición de todos.

Esta importante inversión convierte a Beraudent en el laboratorio más moderno y sofisticado del país, entregando calidad y tecnología al mismo nivel de los países más desarrollados. El centro CAD CAM de Laboratorio Beraudent cuenta con el escáner 3Shape D810, que en la actualidad es la unidad de escaneado más moderna del mundo dental. Posee además un software de diseño CAD con múltiples módulos para la creación de casquitos, puentes, bases metálicas, estructuras de implante, entre otros....

Ver más página 04

Sebastián Jiménez P.
Director y Editor General

Sofía Pollmann F.
Gerente de Negocios

Alejandro Rojas
Director de Arte

Web:
www.webdental.cl
E-mail:
info@webdental.cl

WEBDENTAL.CL
Diagramación y Diseño Gráfico

Venta de Publicidad
ventas@webdental.cl

Suscripciones

suscripciones@webdental.cl

Redes Sociales:
facebook.com/webdentalchile
twitter.com/webdental_cl
youtube.com/WebDentalChile

Dirección:
Bellavista 0373, Providencia
(Santiago de Chile)
Fono: + (562) 2.72 57 883
+ (562) 2.88 63 154
Cel.: +(569) 7.85 24 904

Boletín Informativo:
Es una publicación de:
Pollmann Representaciones SpA

Tiraje: 3.000 ejemplares
Prohibida su Venta



Hazte



[facebook.com/
webdentalchile](http://facebook.com/webdentalchile)

webdental.cl

Odontología U. de Chile publica propuesta ante empeoramiento de salud bucal

Publicado por: Helmuth Huerta, Radio Universidad de Chile



Propuestas de Salud Bucal para Chile

La Facultad de Odontología de la Universidad de Chile elaboró un informe que evidencia el difícil panorama en la salud dental del país. Expertos aseguran que casi el 100 por ciento de la población mayor de 35 años tiene al menos una caries y que el 50 por ciento de los jóvenes sufre de problemas en las encías.

“Propuestas de salud bucal para Chile” se denomina el documento que la Facultad de Odontología de la Universidad de Chile puso a disposición de los candidatos presidenciales y de la comunidad, para revertir el difícil panorama de la salud dental en el país.

Según el decano Jorge Gamonal, los actuales hábitos alimenticios explican una tendencia de empeoramiento de la salud bucal de la población, y la política pública del Ministerio de Salud no tiene a la fecha un impacto epidemiológico positivo.

“Tanto las caries como las enfermedades periodontales afectan a más del 50% de la población y, en adultos, a casi el 100%. Yo creo que todos los adultos sobre 35 años de edad tienen un diente con alguna carie. Y ya en jóvenes, más del 50% tiene inflamación de las encías, que mañana puede transformarse en una infección que implique la pérdida del diente. En los niños, si tú vas aumentando el grupo etario vamos aumentando la presencia de caries: a los seis años en cerca del 20% de los niños hay presencia de caries”, explicita.

El profesor Gamonal dijo que el país carece de una política focalizada para estratos socioeconómicos más desfavorecidos, “donde comprar pasta de dientes y cepillo implica desembolsar cerca de dos mil pesos. Ni hablar del costo de un tratamiento dental completo”.

Cabe recordar que todas las regiones del país, a excepción de la Región del Bío Bío, aplican la fluoración del agua potable, con la finalidad de reducir el problema de las caries. A la fecha, cerca del 75% de la población del país bebe agua potable con flúor, pero no existen estudios que permitan saber el impacto de esta medida, pues a la fecha la tendencia de la salud bucal en Chile es negativa.

El otro punto crítico de la “Propuestas de salud bucal para Chile” se refiere a la acreditación de la calidad de carreras para profesionales dentistas, dijo el decano de la Facultad de Odontología de la Universidad de Chile, Jorge Gamonal.

“Para tener alumnos estudiando odontología no es necesario estar acreditado. De las casi 32 carreras de odontología en Chile, hay casi 20 acreditadas y el porcentaje restante no tiene ningún tipo de acreditación e igual recibe alumnos, lo que me parece muy grave. Es decir, lo ideal es que fuera obligatorio y quien no estuviese acreditado no pudiese tener alumnos de pregrado en su facultad”, opina.

Anualmente ingresan 1600 personas a estudiar odontología, en un contexto mayoritario de universidades sin acreditación obligatoria ni examen dental nacional, cuestiones que, a juicio del profesor Jorge Gamonal, deberían ser acogidas por los candidatos presidenciales.WD

Conoce más y Descarga Gratis el Documento:
Propuestas de Salud Bucal para Chile en el siguiente enlace corto:

<http://bit.ly/1b9ZYep>

¡Ahora con agendamiento on-line desde tu propio sitio web!



www.dentalink.cl - contacto@dentalink.cl

(+562) 25709995

Tendencias en Administración de Clínicas Dentales: La importancia de internet en la captación de pacientes



Hoy en día la conectividad personal es una parte fundamental del día a día de las personas. No sólo porque una gran parte de los empleos se desempeñan a través de un computador, si no que la telefonía móvil ha evolucionado hacia los teléfonos inteligentes con conexión permanente a Internet. Sólo en America Latina hay más de 200 millones de teléfonos inteligentes (smartphones), y se espera superar los 8 millones de smartphones en Chile durante los próximos 2 años. Esto nos muestra que cada vez será más fácil encontrar a una persona navegando por internet.

Es por esta razón que las páginas web se tornan en la clave fundamental al momento de pensar en la captación de pacientes. Hoy en día 9 millones de Chilenos prefieren Google para realizar sus búsquedas por internet. Mensualmente más de 500.000 personas buscan “dentistas” en Chile a través de este motor de búsqueda, y son sólo algunos centros clínicos y odontólogos que aparecen en dichos resultados. El correcto posicionamiento de los sitios web de las clínicas permite abarcar una gran cantidad de pacientes que están insatisfechos con sus resultados de búsqueda.

Lo más importante en el sitio web, es transmitir un mensaje claro y de confianza en los escasos 10 segundos que un usuario le dedica a una página. Pero más importante aún, es permitir la interacción. El sitio web no es un flyer publicitario, es un canal de captación. Mientras más interacción y facilidad de uso se le entregue al usuario, es mayor la probabilidad de éxito. Por este motivo, herramientas como el agendamiento online desde el sitio web son fundamentales para incrementar la tasa de captación de pacientes.

El Plan de Negocios

www.tiempodental.cl

De cada 10 empresas creadas, más del 60% quiebra o deja de funcionar antes de cumplir 3 años, porque no hay una planificación que permita mantener un rumbo claro y preciso del negocio. El Plan de Negocios te permite hacer un "mapa" que muestra la ubicación de tu empresa en el contexto global y competitivo. A pesar de lo obvio que esto parece, muchos empresarios pequeños o profesionales independientes enfocan sus esfuerzos confiados plenamente en la necesidad del producto o servicio que prestan, y orientan sus esfuerzos en conseguir un crédito en el banco para comprar los equipos, pagar arriendo, algo de publicidad y empezar....Pero no tienen una misión, o una visión de su empresa. No tienen claros sus objetivos ni sus metas, y simplemente dan por hecho que esto viene sólo. Este es el típico caso de profesionales de las áreas de la medicina, el derecho, psicología, los veterinarios, entre otros.

El Plan de Negocios, permite llevar una ruta clara en la administración que asegura no cometer errores que nos hacen comenzar de una forma, y terminamos en otra sólo por no haber invertido tiempo en nuestra empresa.

¿Para qué sirve un plan de negocios?

- Para verificar la viabilidad del negocio, y no caer en la total y arriesgada confianza de que "esto funciona" porque sí.
- Para tener claro la misión y visión como también los objetivos del negocio. Esto nos permite ver dónde queremos estar en 3, 5, 10 años más.

The screenshot shows the homepage of Tiempo Dental's website. At the top right is a search bar with a magnifying glass icon. Below it are links for 'Inicio', 'Nosotros', and 'Contacto'. The main navigation menu includes 'HOME', 'I. GESTION ODONTOLOGICA', '2. COACHING', '3. MARKETING ODONTOLOGICO', and '4. CURSOS'. Below the menu are four images illustrating various business concepts: a group of professionals at a meeting, a woman smiling, two people working on documents, and a classroom setting.

- Para prevenir problemas y tener una posible solución. Esto vale mucho al momento de encontrarnos con situaciones que van desde que un cliente no nos paga, o un proveedor importante nos deja sin mercarla, hasta tener un profesional de confianza y competente para cuando nos enfermamos y dejamos de producir en forma acostumbrada.

- Para controlar y optimizar los recursos financieros, crediticios, administrativo, legales, etc., que son los que nos permiten llevar adelante el negocio.

Siempre es bueno entregar la responsabilidad de los aspectos administrativos y de gestión a quienes son conocedores de estas ciencias. Tiempo Dental es una empresa dedicada a los servicios de administración y gestión, que todo profesional independiente debería tener como asesor en sus propias clínicas privadas.

SINTERIZACIÓN LASER: La mejor tecnología del mundo a disposición de todos.

Beraudent

Esta importante inversión convierte a Beraudent en el laboratorio más moderno y sofisticado del país, entregando calidad y tecnología al mismo nivel de los países más desarrollados.

El centro CAD CAM de Laboratorio Beraudent cuenta con el escáner 3Shape D810, que en la actualidad es la unidad de escaneado más moderna del mundo dental. Posee además un software de diseño CAD con múltiples módulos para la creación

de casquetes, puentes, bases metálicas, estructuras de implante, entre otros.

La unidad de sinterización por láser Mlab Concept, funde polvos de titanio y cromo cobalto hipoalergénico para transformarlos en la estructura deseada. Para que esto

sea posible, un rodillo de metal transporta los polvos de metal a un espacio de tratamiento, utilizando una placa de trabajo como base. Cada una de las capas de polvo de metal mide de 20 a 30 micras. Un láser de fibra óptica funde el metal con precisión en la posición deseada. A continuación, la placa de trabajo se rebaja hasta 20-30 micas, se recubre con una nueva capa de polvo de metal y vuelve a fundirse.

Este proceso prosigue capa a capa hasta que se logra la perfecta forma de las restauraciones solicitadas a través del software de diseño CAD CAM, utilizando a partir de los modelos de trabajo enviados por el odontólogo.

Todo el proceso se realiza en una atmósfera controlada, durante el cual se construye y se añaden capas. Así, la cantidad de material utilizado, viene determinada únicamente por el peso del trabajo elaborado, entregando una pieza con tamaño y volumen exacto. La velocidad del proceso de fabricación es muy rápida a pesar de la gran precisión que entrega el sistema.

Por primera vez en el país se podrán obtener resultados de la más alta calidad en restauraciones de metal, lo cual resultaba imposible utilizando el sistema de fabricación por colado inducido, el que presenta grandes desventajas al estar sujeto

a la manipulación del técnico dental en todas sus etapas de elaboración.



Sistema de Sinterizado de metales por Láser

Sin lugar a dudas, además de constituir un gran avance para este laboratorio dental, el moderno sistema es un innegable aporte a la actualización del rubro dental y es la aceptación de la tecnología como gran solución a los desafíos que presentan los nuevos tiempos.

Laboratorio Beraudent, interesado en la pronta introducción de esta alta tecnología en el medio, pondrá estos productos a disposición de clínicas y laboratorios dentales de todo el país con una conveniente promoción que consiste en que, por cada 6 unidades entregadas, la sexta será descontada, promoción válida por tres meses solo para casquetes y estructuras de puentes periféricos.

Más Información en www.beraudent.cl



Organiza:
EJÉRCITO DE CHILE



XII CONGRESO ODONTOLÓGICO INTERNACIONAL DE LAS FUERZAS ARMADAS Y DE ORDEN

de la prevención a la rehabilitación

23 al 25 de Octubre de 2013

Centro de Eventos Casa Piedra

EXPOSITORES



Dr. Lorenzo Vanini

ITALIA



Dr. Carlos Araújo

BRASIL



Dra. Estefanía Martignon

COLOMBIA

Dr. Jean-Luc Portalier

FRANCIA



Dr. Jorge Uribe

ARGENTINA



Dr. Israel Chilvarquer

BRASIL



VALORES

Cirujano Dentistas	\$85.000
Extranjeros	US 200
Alumnos	\$50.000

Hasta Mayo

\$85.000

Después de Mayo

\$100.000

US 250

\$65.000

INSCRIPCIONES

- www.congresodontologicoejercito.cl
- Uriel Eventos / Fono: 56-2-23789920



DENTAL STORE

VOCO



SERVICIOS PUBLICITARIOS para Odontólogos

webdental.cl

Páginas WEB
Desarrollo, Diseño y
Programación web

SU SITIO WEB EN LOS
PRIMEROS LUGARES DE
Google

Community Manager
Potenciamos tu imagen
corporativa en redes sociales

Diseño Gráfico
Publicitario
Logotipos - Flyers
Volantes

Videos Corporativos
Tenga su propio programa
de TV para sus pacientes

Producción de
eventos
creamos, desarrollamos
tu evento, seminario o
cursos

Cel.: (+569) 7 852 4904
www.webdental.cl

Agenda Odontológica



twitter.com/webdental_cl

IV Congreso Internacional de Especialidades Odontológicas PIRO 2013

El IV Congreso de Especialidades Odontológicas PIRO 2013, se llevará a cabo durante los días 29, 30 y 31 de agosto de 2013.

El evento, organizado en conjunto por la Sociedad de Prótesis de Chile, la Sociedad de Periodoncia de Chile y la Sociedad de Implantología Oral de Chile, contará con la participación de los connotados expositores Internacionales:

Dr. David Herrera (España), Dr. Georgios Romanos (Alemania) y Dr. Ricardo Mitrani (Méjico).

IV Congreso de Especialidades Odontológicas PIRO 2013

Además de los Cursos Internacionales (válidos para CONACEO), dictados por los connotados expositores Internacionales:

Dr. David Herrera (España), Dr. Georgios Romanos (Alemania) y Dr. Ricardo Mitrani (Méjico), el evento permitirá la posibilidad de una innumerable serie de presentaciones bajo la modalidad de "TEMAS LIBRES" (para la presentación de Temas Libres y Pósters, la Organización ha provisto de un Formulario Online).

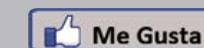
Además, entre los conferencistas confirmados para el IV Congreso de Especialidades Odontológicas PIRO 2013, se destacan entre otros: Dr. Abelardo Báez Rosales, Dr. Eugenio Nieto Grez, Dr. Rodrigo Giacaman Sarah, Dr. Jorge Jofré Araya, Dr. Alfredo Zunino Belmar, Dr. Orlando Álvarez Del Canto, Dr. Patricio Smith F, Dr. Juan José Villavicencio, Dr. Néstor López, Dr. Jorge Gamonal A, Dr. Enrique Javer M, Dr. Nelson R. Pinto, y del profesor estadounidense Dr. Vincent J. Morgan.

Más Información e Inscripciones:

Margarita Castro

Soc. de Prótesis y Rehabilitación Oral de Chile | Fono: +(562) 334 8332
Mail: soc.protesis@gmail.com | Web: <http://www.cieo.cl>

Utilidad Pública



facebook.com/webdentalchile

Alumno de Odontología busca Patrocinio para presentar investigación en Turquía

Nicolás Cohn Inostroza, estudiante de pregrado cursando quinto año de la carrera de Odontología, Universidad Austral de Chile, está buscando colaboración monetaria para presentar sus investigaciones en el "First part of the 60th Annual IADS Meeting and 101st FDI Congress" a realizarse en Estambul, Turquía durante los días 28-31 Agosto de 2013.

Los trabajos de Investigación que el alumno de la Universidad Austral son:

- "Determination of citotoxicity of human fibroblast to exposure of BisGMA concentrations" (primer lugar en las Jornadas de Investigación de la Facultad de Medicina, en Marzo de 2011 UACH).

- "Release of L-arginine from artificial skin polymeric matrix"

Además su presencia es menester en dicho symposium ya que es National Scientific Official (NSO) en Chile de la International Association of Dental Students (IADS) y miembro editor de la revista "Dental Student Research" perteneciente a la IADS, donde participa en las decisiones referentes a las políticas de investigación, e intercambio entre investigadores de pregrado.

Nicolás Cohn Inostroza, actualmente desarrolla su tema de Programa de Honor en Investigación en un plano transdisciplinario en el Laboratorio de Polímeros, dependiente del Instituto de Ciencias Químicas (a cargo del PhD. Ignacio Moreno-Villoslada), y en el Laboratorio de Patología dependiente del Instituto de Anatomía, Histología y Patología (a cargo de la PhD. Pamela Ehrenfeld Slater de la Universidad Austral). Si estás interesado en Colaborar con esta causa, comunícate al mail:

nscohn@gmail.com o al Celular: +(569) 98011877



FACULTAD DE MEDICINA
PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DE CHILE



DIPLOMADOS DE
Odontología UC

**Diplomado en Odontología
Familiar y Comunitaria**

Inicio: Agosto 2013

Término: Julio 2014

Horario: Sábado de 8.30 a 18.30 horas
1 sábado al mes

Valor: \$2.000.000

Diplomado en Endodoncia

Inicio: Agosto 2013

Término: Julio 2014

Horario: Viernes de 14 a 18.30 horas
Sábado de 8.30 a 13 horas, 1 vez al mes.

Valor: \$2.900.000

**Diplomado: Diagnóstico y
Tratamiento en Patología de la
Mucosa Oral**

Inicio: Agosto 2013

Término: Enero 2014

Horario: Sábado de 8.30 a 18.30 horas
1 sábado al mes

Valor: \$2.000.000

Diplomado en Odontogeriatría

Inicio: Agosto 2013

Término: Enero 2014

Horario: Sábado de 8.30 a 18.30 horas
1 sábado al mes

Valor: \$2.000.000

www.medicina.uc.cl

INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES: Sra. Alejandra González - Dirección de Extensión, Facultad de Medicina UC
Dirección: Lira 44, primer Piso, Santiago - Chile / Tel.: +562 2354 6425 / email: alegonza@med.puc.cl

Sistema de Implantes Dentales con Certificación Internacional

Dentin Implants, empresa fabricante de Implantes Dentales, con más de 25 años de experiencia en el mercado internacional y con una alta tecnología, anuncia la apertura de sus oficinas en Chile.

Con maquinarias de alta precisión provenientes de Suiza, y a lo largo de los años, Dentin Implants se ha preocupado de las necesidades y tendencias en cuanto a diseño del implante y lo concerniente a su rehabilitación, utilizando materiales biocompatibles, alcanzando una excelente calidad en los productos, con un control estricto de calidad del más alto nivel y por sobre todo buscando la seguridad máxima para los pacientes.

Dentin creó con su alta tecnología asociada a la ingeniería, una fuerte plataforma manufacturera para crear nuevos diseños, posicionándose en los mercados internacionales (Estados Unidos, Sudamérica, Europa y Extremo oriente) cumpliendo con todas las normas ISO y certificaciones estándares para promoverse en el mercado renovándose constantemente para los nuevos campos de la industria dental.



Fábrica Denti Implant, Galilee, Israel



Ana María Guzmán, gerente general de Dentin Implants Chile, aceptando el desafío de tomar la representación de este gigante de Israel, comenta las motivaciones que la hicieron hacerse cargo de este proyecto "Llevo nueve años trabajando en el área de la odontología, y apoyando en algunos diplomados de diferentes universidades del país, me tocó ver sonreír a mujeres que representaban más 45 años, sin embargo luego de cirugías de implantes y posterior rehabilitación, me confesaban que tenían 35 años o menos y era ver no sólo resultados estéticos, sino que resultados a nivel del alma.

Aquella transformación era impresionante, era dar vida nuevamente a una persona apagada, desmotivada que se tapaba la boca con la mano al sonreír. Lo anterior me llevó a entender las necesidades de la gente, a ver que los dientes son algo más que algo funcional, que evidentemente también es muy importante, porque también lo vi en personas que no podían masticar, o dentados totales y les costaba tragar el alimento.

Pensando en todo esto y de qué forma podíamos contribuir con esta experiencia maravillosa en las personas, trabajando en conjunto con el profesional, nos decidimos a representar a Dentin Implants en Chile, para que los pacientes obtengan implantes de excelente calidad versus precio, además de obtener los resultados que ellos esperan".

¿Y los beneficios para el Odontólogo?

- Conozco del tema de la Implantología y el sistema de Implantes Dentin, son una excelente alternativa para los profesionales del área. La principal característica de nuestros implantes es que son de colocación fácil y rápida, que los hace idóneos para todas las necesidades del paciente. Además contamos con una plataforma única, lo que se traduce en Protocolos Quirúrgicos más cortos, sistemas simples, amigables, reutilizables, amplia gama de productos para rehabilitar, stock permanente, soporte, garantía y atención personalizada y oportuna.

Contamos además con una caja quirúrgica simple y pequeña que la hace de fácil maniobrabilidad y transportable.

Dentin Implants también ha pensado en facilitar la tarea al rehabilitador, haciendo de los aditamentos protésicos algo amigable también. Un destornillador único, aditamentos que calzan en cualquier diámetro del implante, por tener plataforma única y variadas soluciones para rehabilitaciones unitarias o múltiples, atornilladas o cementadas.

¿Cuáles son las características principales y ventajas de los Implantes Dentin?

- Principalmente es la facilidad de su colocación, implantes para todas las nece-

sidades y de plataforma única. Todos los implantes Dentin, comparten una rugosidad de superficie total en el límite de Ra 1.8 hasta 2.2 micras, y una geometría micro de titanio, que se logra por partículas de chorreado de arena y grabado ácido (a excepción de los tornillos de ortodoncia e implantes provisionales).

Hoy día estamos abocados a la calidad de servicio, a tener un producto extraordinario a un costo muy alcanzable considerando sus cualidades y calidad. No queremos ser más de lo mismo.

Esperamos tener una retroalimentación ya sea del odontólogo o de los pacientes, que nos aporten a ser cada día mejores para llegar de manera oportuna a todas sus necesidades.

Y con respecto al Sistema, ¿Dentin Implant presenta algún Implante en especial?

- Dentro de nuestra gama de Implantes, **Nuestro Implante Estrella** es el "**RAPID**", que con su diseño cónico, autorroscante, autoperforante, de espiras que sobresalen del cuerpo del implante, hacen que haya una mejor dirección incluso la opción de reposicionarlo en el hueso, diseñado para carga inmediata, de ápice plano, que levanta el seno maxilar sin pasarlo a llevar, sencillo rápido, práctico, y por sobre todo estético. Digo esto porque los resultados se ven a largo plazo, ya que éste implante a diferencia de muchos otros, tiene plataforma angosta, o lo que llaman "switching platform". Este pequeño gran detalle hace que el hueso suba hacia la plataforma, regenerándose, y por ende obteniendo mejores resultados estéticos a largo plazo, evitando la reabsorción ósea.

El diseño y la superficie también ayudan, ya que la superficie SLA, en contacto con el hueso específicamente en la espira y en el cuerpo lo hacen ser una superficie osteoconductora. Lo mejor es que lo tenemos en diámetros y largos muy pequeños, el largo más pequeño es de 6mm para colocarlo donde existe poca altura de hueso.

¿Qué certificaciones de Calidad son las que han reconocido al Sistema de Implantes Dentin?

- Dentin tiene las certificaciones CE- FDA e ISO 9001 entre otras, las cuales detallamos en nuestro catálogo y en nuestro Sitio Web.

Finalmente, Ana María hace una llamado a la Comunidad Odontológica: "Invito a los dentistas a contactarnos, a que nos conozcan y podamos trabajar en conjunto en pro de una salud bucal de primer nivel y un cambio de vida en aquellos pacientes con necesidades implantológicas".



Para más Información www.dentin.cl

Dentin Implant Ltda.

11 de Septiembre 1881 Of. 1011, Providencia

Fono: +(562) 27195962

Celular: +(569) 69184171 | Mail: contacto@dentin.cl

¿Cuántos somos actualmente los dentistas en Chile?

¿Cuántos somos actualmente los dentistas en Chile?

- Desde el 7 de Febrero del año 1981, los Colegios Profesionales fuimos reducidos a Asociaciones Gremiales, perdimos muchos privilegios a la vez que dejamos de ser concebidos como personas jurídicas de derecho público o como corporaciones paraestatales que perseguían un fin de interés general. Perdimos la colegiatura obligatoria, la tuición de la ética profesional y entre otras funciones dejamos de llevar el catastro profesional, el cual fue encargado al Registro Civil, organismo que nunca lo hizo. Por lo anterior el conocer exactamente el número de profesionales que ejercen cada profesión en Chile resulta muy difícil y los cálculos al respecto se hacen en forma indirecta, lo que nos da un resultado aproximado de miembros que ejercen cada profesión.

El Capítulo de Ejercicio Liberal los últimos años ha solicitado el número de contribuyentes dentistas al Servicio de Impuestos Internos, este año el Presidente del Colegio hizo al SII esta misma consulta, el servicio contestó que el año 2012 hubo 16.195 contribuyentes dentistas. Al número anterior debemos agregar que a fines del año 2012 se titularon 1.800 nuevos colegas (proyección de titulación de ACHEO y ADEO para 2012) a la vez que ingresaron al país 120 colegas extranjeros el mismo año, (un 66% colegas colombianos, Fuente Cancillería) por lo que podríamos concluir con bastante certeza, que actualmente en Chile hay 18.115 dentistas.

¿Cuántos dentistas se requieren en Chile?

- La recomendación de la OMS señala que para los países desarrollados se requiere un dentista cada 3.000 a 3.500 habitantes (dependiendo del daño de salud bucal existente en el país), para los países subdesarrollados se recomienda un dentista cada 2.000 habitantes (como sería el caso de Chile). Según los resultados del último censo realizado el año 2012, los chilenos somos 16.572.475 habitantes y no los proyectados antes del censo, que éramos 17.100.000 habitantes, la tasa de natalidad en nuestro país ha ido bajando, 1,67% el año 1992, 1,2% en el censo del 2002 y 0,99% en del año 2012, por el contrario, los dentistas en Chile han aumentado en la lógica inversa. Nuestro país requiere 8.286 dentistas (para cumplir con la recomendación de la OMS) actualmente en Chile tenemos un dentista por cada 915 habitantes, es decir, tenemos una sobreoferta profesional del 117,23%. De mantenerse la proyección de titulación, en tres años más (2016) tendremos en Chile sobre 24.000 dentistas, un dentista cada 690 habitantes, lo que representaría una sobreoferta del 191%. La tasa anual de titulación de nuevos dentistas ha ido en aumento, de 1.300 el año 2009 a 1.800 el año 2012 (aumento del 38,46% en tres años), si este aumento en la tasa de titulación se mantiene la sobreoferta será aún superior, ya que se alcanzaría un total de 25.592 colegas para el año 2016, un dentista cada 648 habitantes y en tal caso la sobreoferta superará el 200%. La tasa de titulación lo más probable que continúe aumentando si consideramos que cada año entran a la carrera 2.482 jóvenes y el total de la matrícula de odontología es 13.512 estudiantes de 1º a 6º año a lo largo del país. En Brasil existe una población de 193.017.646 habitantes y la Asociación Brasileña de Odontología registra un total de 192.948 dentistas en Brasil (En Brasil para ejercer la profesión se exige estar registrado en la ABO, por tanto el número es exacto), en Brasil hay un dentista cada 1000 habitantes, los dentistas andan manejando taxis, en Chile ya estamos peor que ellos.

Situación en el sector público y privado

El sector público atiende al 85% de la población, es decir, a 14.086.603 habitantes de nuestro país (INP, Fonasa), el 15% restante es beneficiario del sector privado (Isapres) que corresponden a 2.485.871 habitantes. En el sector público trabajan 4.200 colegas a lo largo del país, es decir hay un dentista cada 3.354 habitantes, para llegar a la recomendación de la OMS se requeriría incorporar a 2.843 colegas más al sector, pero para que esto ocurra es necesario que el Estado cuente con los recursos necesarios y exista la voluntad política de aportarlos (infraestructura y sueldos para los profesionales), estos nuevos colegas deben apuntar a resolver las tres listas de espera más grandes que tienen los servicios públicos en lo que a odontología se refiere, rehabilitación, endodoncia y ortodoncia. Es importante señalar que los dentistas contratados de planta en el sector público son pocos, si los comparamos con los colegas que están "a contrata" especialmente en la atención primaria.

Para dar cobertura a los beneficiarios del sector privado (2.485.871 personas) se requieren 1.243 colegas, actualmente en el ejercicio privado trabajan 13.915 den-

Considerando la alta oferta de universidades que imparten la Carrera de Odontología, precisamente esa fue la pregunta que se hizo el Consejero Nacional del Colegio de Cirujano Dentistas de Chile, Dr. Sergio Cousiño M.

tistas, es decir, hay un dentista cada 179 habitantes, o dicho de otra manera una sobreoferta de profesionales cercana al 1.000%. Un porcentaje importante de colegas que trabajan en el sector privado lo hacen para los megaprestadores, estos trabajan sin contrato y a porcentajes cada día menores. Actualmente lo más usual es que los colegas trabajen al 32% de lo que el megaprestador cobra, debiendo además colocar los insumos para la atención del paciente. La precaria formación que se está entregando en las universidades a los nuevos colegas, los transforma en "dentistas obreros" de los megaprestadores, ya que no diagnostican ni proponen planes de tratamiento, sino que se limitan a ejecutar en los pacientes las acciones que se les indican. El hecho que los beneficiarios del sector privado requieran 1.243 colegas para que los atiendan, la sobreoferta profesional provoca se que busquen pacientes beneficiarios del sector público, quienes no tienen los recursos para atenderse en clínicas privadas, para lo cual los colegas bajan los precios a niveles que afectan la calidad de la atención odontológica o a niveles que resultan impresionables como son los "grupones".

Calidad de los profesionales

La formación industrial de "dentistas obreros", que no diagnostican y sólo se limitan a realizar las acciones que se les indica, sin derecho a cuestionar los tratamientos propuestos, (lo más probable es que no estén capacitados para cuestionarlos) tienen una formación precaria con una carga horaria de 4.000 horas menos que antaño en toda la carrera. Esto junto con la integración vertical de las Isapres provoca que los megaprestadores crezcan y abusen de los colegas, y las Universidades siguen formando estos profesionales funcionales a sus intereses.

En el mes de Enero, cuando el Capítulo de Ejercicio Liberal invitó a su reunión al Prof. Dr. Patricio Basso, este señaló que "con el actual modelo de educación nos están matando las profesiones", no hay duda de esto, y la odontología ya se encuentra en la UTI con los números antes expuestos. Cuando escogemos una profesión, esperamos ejercerla durante unos 35 a 40 años de nuestra vida, en las actuales condiciones esto no será posible, más aún, muchos colegas no ejercerán nunca la profesión estudiada y los que logren ejercerla, lo harán en condiciones de precariedad, siendo abusados por los grandes prestadores.

Soluciones

La solución no es fácil, se requiere de cambios profundos al modelo, la solución radica en cambios institucionales. La Constitución en la "Ley Constitucional de Educación", consagra la "Libertad de Enseñanza" y a reglón seguido señala que "cualquier persona puede colocar un Colegio, un Centro de Formación Técnica, un Instituto Profesional o una Universidad", se confunde la libertad de enseñanza con el "libertinaje de enseñanza" y se deja en manos del mercado la educación. Mientras esto no se cambie seguirán apareciendo escuelas de odontología y se seguirán formando dentistas en cualquier cantidad y calidad. Es el Estado y no el mercado quien debe regular la cantidad y calidad de los profesionales que se forman, como ocurre en todos los países desarrollados del mundo. Otro problema institucional es la integración vertical de las Isapres, aunque la ley es clara al señalar a través del artículo 173 del DFLNº 1 de 2006, que "el objeto exclusivo de las Isapres es financiar las prestaciones y beneficios de los afiliados", la red se extiende mucho más allá, abarcando clínicas, centros de salud y laboratorios. Pese a lo definido por Ley, la integración vertical es parte del negocio de las Isapres, cuyo mercado, de un total de 13 operadores, es controlado en un 96,27 % por cinco actores: Banmédica y Vida Tres, que se consideran unidos por la estrecha vinculación de sus accionistas (25,23 %); Consalud (21,73 %); Cruz Blanca (19,77 %) del grupo Said; Colmena Golden Cross (16,07 %) y Mas Vida S.A. (13,41 %). La Ley no se cumple, para cualquier consulta dental por grande que sea, es imposible competir con los megaprestadores, estos están matando el ejercicio liberal de la profesión.

Ninguno de estos temas fue tratado por los "candidatos presidenciales", salvo por uno de ellos que defendió la integración vertical de las Isapres, señalando que el modelo "aportaba a bajar los costos para los beneficiarios", ¿a costa de quien? de nosotros, que trabajamos cada día por menos porcentaje para ellos. Con el número excesivo de profesionales, siempre habrá alguno dispuesto a trabajar por menos plata.**WD**

Dentalink a la conquista de Latinoamérica

Durante la pasada Expodent 2013, realizada en Espacio Riesco en el mes de abril, Roberto León (CEO de Dentalink) nos comentó que Dentalink se “lanzaría” mundialmente en el Expo Dental AMIC 2013 en la Ciudad de México. Y más que sorprendernos, nuestra respuesta fue: “te va a ir muy bien”.



“El Software Dental de mayor crecimiento de Latinoamérica”

“Elegimos este evento como el lugar de lanzamiento mundial por su importancia regional dentro del mundo odontológico latinoamericano. **Expo Dental AMIC** reúne los profesionales más influyentes de esta industria y promete una semana clave para sus asistentes – se realiza desde el 15 hasta el 19 de Mayo, en donde más de 30.000 profesionales incluyendo alumnos, odontólogos, cirujanos maxilofaciales, periodontólogos, profesionales técnicos, y comerciantes visitan el evento”, son las primeras impresiones de Roberto León al teléfono, quien entusiasmado, complementa: “nuestro objetivo de este 2013, es ofrecer Dentalink en toda Latinoamérica en forma más local, sustentado por el buen recibimiento que ya hemos tenido por parte de las consultas y clínicas dentales de distintos países, entre los que se encuentra México. Esto representa el primer paso para cumplir nuestra misión, donde nuestra participación en **Expo Dental AMIC** es la celebración oficial de este suceso, que esperamos ayude a la industria dental en México y toda Latinoamérica.”

Dentalink está presente en once países de América Latina (Argentina, Chile, Colombia, Ecuador, Guatemala, México, Paraguay, Perú, República Dominicana, El Salvador, y Uruguay), y cuenta con más de 5.000 dentistas profesionales que ocupan el servicio día a día.

Dentalink es hoy el software dental online de mayor crecimiento de Latinoamérica, y su objetivo es ser el aliado tecnológico de las clínicas dentales, apoyándolas y simplificando su administración, para que ellas puedan dedicarse a lo más importante: sus pacientes.**WD**

Más información en: www.dentalink.cl



Roberto León, CEO (izquierda), y Daniel Guajardo, Director de Producto e Innovación (derecha)

Universidad Mayor ganó sexta versión de Copa Futsal (CONOUF).

En el mes de junio se llevó a cabo la sexta edición del Campeonato Nacional Odontológico Universitario de Futsal "CONOUF 2013". Realizado en la Universidad Andrés Bello (sede Santiago), el evento invita a la participación de estudiantes de odontología de diversas universidades a lo largo de Chile.

Por Dr. Maximiliano Cruz U. (@cruzmaximiliano)



En una intensa jornada desarrollada en la Casona de las Condes, alumnos de distintas universidades se enfrentaron en partidos de gran nivel. El campeonato consistió en 3 grupos de 5 equipos cada uno entre los cuales se encontraban Universidades como: Universidad Finis Terrae, Universidad de Los Andes, Universidad Nacional Andrés Bello, Universidad San Sebastián, Universidad Mayor, Universidad del Desarrollo, Universidad de Valparaíso, Universidad Diego Portales, entre otras.

Equipos conformados por 5 jugadores en cancha (exclusivamente alumnos de pre o postgrado de Odontología), jugaron partido tras partido con eliminación directa, hasta solo quedar 2 equipos que se enfrentaron en la gran final.

Por un lado se encontraba la Universidad de Valparaíso, que con un juego basado en el gran finiquito y fuerza individuales de algunos jugadores, y por el otro el equipazo de la Universidad Mayor (equipo A) el cual se caracterizó todo el campeonato por su gran juego colectivo.

El partido finalizó con la victoria de la Universidad Mayor por 3-2 en un apasionado final en el cual la "Mayor", con un jugador menos en cancha por una expulsión en el segundo tiempo, terminó alzando la copa y sumando su tercera estrella en este campeonato.

El preciado trofeo, fue entregado por Dr. Alejandro Berenguela, consejero nacional e integrante del Departamento de Cultura del Colegio de Cirujano Dentistas de Chile.



La Figura

Álvaro Elorriaga, alumno de 6to año de la Universidad Mayor y figura del campeonato, nos comenta su felicidad por este nuevo triunfo:

"Formamos un gran equipo con mezcla de jugadores de distintos años que veníamos jugando ya algunos campeonatos y partidos juntos, era un grupo en el cual se jugaba un buen fútbol y a la vez existía un buen ambiente de amistad que hacia tener un momento agradable dentro y fuera de la cancha."

Fuimos un equipo muy regular y terminamos invictos, equipos como la Universidad de Valparaíso

COLABORA 2.0

Si al igual que Maximiliano, quieres compartir información con la Comunidad Odontológica Internacional, deseas realizar una Columna de Opinión, sugerencias, encuestas, presentar Casos Clínicos o trabajos de Investigación, puedes hacerlo desde

<http://webdental.cl/sitio/colabora/>

o el otro equipo que formó la Mayor (Equipo B), nos complicaron en momentos, pero supimos sobreponerse a su juego"

"Espero que se sigan haciendo estas instancias extra programáticas donde podemos seguir realizando deporte y nuevas relaciones complementadas siempre a nuestra vida Universitaria"

Así Quedaron

1er Lugar Universidad Mayor (Equipo A) – CAMPEON!!!

2do Lugar Universidad de Valparaíso

3er Lugar Universidad Mayor (Equipo B)

4to Lugar Universidad de Los Andes (Equipo B)

CONADEO
 XVIII CONGRESO NACIONAL DE ESTUDIANTES DE ODONTOLOGÍA

22 • 23 • 24 AGOSTO 2013 | CAMPUS ALAMEDA Y CAMPUS HUECHURABA
 UNIVERSIDAD MAYOR

 Informaciones: consultas@soceo.cl

ORGANIZA: 	COLABORA: Facultad de Odontología 	PATROCINA:
---------------	--	--

www.umayor.cl ☎ 600 328 1000
 Primera universidad chilena en acreditar su calidad en Estados Unidos
 MIDDLE STATES COMMISSION ON HIGHER EDUCATION
 Universidad Mayor is accredited by Middle States Commission on Higher Education, MSA. Higher Education is an independent accrediting agency recognized by the U.S. Department of Education to accredit postsecondary higher education programs.
 UNIVERSIDAD ACREDITADA 2010 - 2015.

La Investigación Científica debe partir en Pregrado

Hoy en día la Odontología avanza a pasos agigantados, ya no basta con quedarse como un mero estudiante que memoriza libros, el mundo contemporáneo nos obliga a mantenernos actualizados. Bajo este planteamiento, es que parto agradeciendo a webdental.cl que es una herramienta realmente útil tanto para el estudiante como profesional Odontólogo.

En Chile la carrera de odontología se multiplica como una ecuación exponencial, sin embargo tenemos un Chile donde el 70% de los pobladores no tiene acceso a la Odontología, necesitamos todas las personas relacionadas a la odontología comprometernos con nuestra profesión, requerimos que la Odontología se actualice y contextualice a la realidad nacional y acá todos tenemos que aportar, sobre todo las nuevas generaciones y los estudiantes de pregrado. Debemos estudiar con vocación y proponer los cambios con convicción, debemos ser entes activos y explotar el potencial que existe en cada uno de nosotros. La profesión se vuelve cada día más competitiva y con tal, no estamos logrando cumplir nuestro objetivo, que es sanar a la población. **Es por ello que debemos destacar desde pregrado, debemos marcar la diferencia y acá la investigación juega un papel fundamental.** No podemos conformarnos con ser estudiantes del montón, todos tenemos en nuestro interior el potencial para ser motores de cambio, si nos ceñimos a nuestra profesión como una labor social, es un deber explotar ese potencial y ser partícipes de la transformación de la odontología para otorgar tratamientos de calidad y sanar a nuestros compatriotas. En este punto la investigación juega un rol protagónico y no es materia de posgrado, debemos desarrollarla en pregrado, debemos utilizarla y para bien, comenzar desde los primeros años a desarrollarla y motivar a nuestros compañeros de cursos menores a asentar una formación profesional con un carácter crítico y analítico, para que todos seamos partícipes de la mejora de nuestra profesión, es por ello que el Centro de Estudiantes y la Agrupación Investigativa de la carrera de Odon-

tología UVM se ha esforzado por inculcar esos valores en la formación y ha desarrollado el primer congreso de Odontología UVM, el cual concluyó con gran éxito, con expositores connotados a nivel nacional, asistentes doctores y principalmente estudiantes de pregrado, donde se enseñó actualidad, buenas prácticas odontológicas y se motivó al desarrollo de investigación desde pregrado, donde solo se requiere internet, motivación y mucho corazón, promoviendo una labor social invitándolos a formar parte de la Cruzada Odontológica "Al rescate de la salud pública nacional", encabezada por Dr. Briede, Dr. Bravo y los presidentes de centros de estudiantes de la V región.

Para finalizar, les dejo una frase mía que apunta a que todo, hasta lo más mínimo que uno va a realizar, debe hacerlo con sentido, con convicción y con pasión: "La pasión desconoce los límites, se revela a lo fatuo y no obedece al temor". Y les dejo además una gran frase que me ha marcado: "Cuando pienso en mi vocación, no temo a la vida".

Un gran abrazo a todos los lectores de este gran amigo y apoyo que tenemos los que amamos la Odontología, que tiene por nombre webdental.cl **WD**



Cristián Yáñez Luengo
Presidente
Centro de Estudiantes Odontología
Universidad Viña del Mar
Miembro Activo en la Cruzada Odontológica

Alodes Chile 3ER. CONGRESO LATINOAMERICANO DE ODONTOLOGIA PARA PACIENTES ESPECIALES

Dado la importancia que reviste la atención dental de pacientes de difícil manejo, en Condición de Discapacidad o con Necesidades Especiales, entre el 3 y el 6 de julio se realizará el 3ER. CONGRESO LATINOAMERICANO DE ODONTOLOGIA PARA PACIENTES ESPECIALES en Cancún, MÉXICO.

La temática incluye el estudio de múltiples casos, abordaje de los mismos así como el intercambio de conocimientos y experiencias de profesionales del continente.

Nuestro país estará representado por profesionales que se desarrollan en esa área así como profesores de la facultad de Odontología de la Universidad de Chile y de la recién creada **SOCIEDAD CHILENA DE ODONTOLOGIA PARA PERSONAS DISCAPACITADAS Y CON NECESIDADES ESPECIALES ALODES CHILE**, representada por su presidente, Dr. Efraín Rojas Oxa.



Este evento permitirá la inserción de nuestro país en el contexto Latinoamericano y mundial de esta nueva área, sub especialidad o especialidad según corresponda a cada país en los que ya existen sociedades científicas desde hace varios años.

"Nuestro Deseo es incorporarnos como Sociedad entre las que integran la Sociedad Latinoamericana de Odontología para pacientes Discapacitados y con Necesidades Especiales creada hace unos años y de la que Chile se encontraba sin participación". Señaló el Dr. Rojas.

En nuestro país ALODES Chile realizará una charla el 20 de julio. Para más información ver página www.alodeschile.cl

Primer Congreso de Odontología UVM

Bajo el nombre "Historia, Investigación y Ciencia", se realizó en el Hotel Gala, el Primer Congreso de Odontología de la Universidad de Viña del Mar.

Organizado por Agrupación Científica de Estudiantes AIEO UVM en conjunto con el Centro de Estudiantes (CEO UVM), al evento se le dio énfasis en la importancia que tiene la evidencia científica en la práctica clínica diaria, como por ejemplo en temas que causan controversia como el "blanqueamiento dental", y además, demostrar el progreso que ha tenido a lo largo de la historia el desarrollo de la ciencia y el nuevo conocimiento, en torno a la odontología.

Las charlas magistrales y conferencias estuvieron a cargo de los reconocidos expositores nacionales: Dr. Vicente Aránguiz Freyhofer, Dr. Felipe Gutiérrez Reyes, Dr. Sergio Uribe Espinoza, Dr. Pedro Aravena Torres, y Dr. Carlos Briede García.

Pablo Caro, alumno de la UVM y miembro activo de la Agrupación Investigativa de dicha casa de estudios: "Como organizadores nos sentimos bastante satisfechos por como resultó el congreso, debido a la calidad de las presentaciones, cantidad de asistentes e interacción que hubo entre ellos y los conferencistas invitados".

Además agrego: "Agradecemos a las marcas que nos apoyaron: Colgate, Bamers, Laboratorios Maver, Dental Laval y Bimardent. Obviamente a [webdental.cl](#) por su apoyo incondicional".



1er Congreso de Odontología Organizado por CEO y AIEO UVM.
De derecha a izquierda: Dr. Pedro Aravena, Dr. Sergio Uribe, Juan Carlos Caro, Dr. Carlos Briede, Cristián Yáñez y Diego Flores.

Aprovechamos de Agradecer a los conferencistas que no aparecieron en esta foto:
Dr. Vicente Aranguiz, Dr. Felipe Guitierrez.



10 Consejos de Éxito para tu Sitio Web

En muchas ocasiones las empresas deciden crear una página web simplemente porque saben que "es necesario estar en Internet", pero carecen de una estrategia de presencia en Internet que les permita rentabilizar la inversión de dicha página y que les reporte beneficios claros y cuantificables.

1. Conoce a tu audiencia

Una página web debe adaptarse a quien la está visitando. Es evidente que el enfoque de una clínica odontológica será radicalmente distinto del de un bar o una discoteca. Debemos tener muy claro quién es nuestro público objetivo para, a partir de ahí, analizar cuál es el mejor lenguaje y la mejor estética para presentarles nuestro producto o servicio.

2. Conoce a tu competencia

Igualmente importante es pararse a echar un vistazo a lo que están haciendo en Internet otras empresas que comparten nuestro mismo nicho de mercado. Y debemos aprender de lo que están haciendo bien y de lo que están trabajando de forma equivocada.

3. Incluye un portfolio

Mostrar un ejemplo de los productos o servicios que ofrece nuestra página es fundamental para el éxito del proyecto (y en un lenguaje que entienda el "potencial cliente". Las personas que nos conocen, NO necesitan de nuestro sitio web para descubrir nuestros productos. Pero los que NO nos conocen, deben ser capaces de hacerlo de una forma sencilla y lo más visual posible.

4. No eludas la integración con las redes sociales

Genera una Comunidad en torno a tu Clínica Dental. Desarrolla contenidos de calidad pensando que tus clientes NO tienen idea o no entienden cuáles en qué consisten las prestaciones que realizas.

Interactuar con nuestros clientes es necesario en cualquier escenario y la presencia en las redes sociales se ha convertido en una necesidad (y una excelente oportunidad) para las empresas.

5. Sé accesible

No limites las formas de contactar con tu negocio. Es necesario establecer una sección dedicada de contacto en la que ofrezcamos varias vías de comunicación con el cliente (teléfono, mail, chat, redes sociales, etc.) No todo el mundo está igualmente cómodo con cada vía de comunicación.

6. Apuesta por un diseño atemporal

Las modas son pasajeras, e Internet no es una excepción. Y es evidente que debemos adecuarnos a las tendencias y a las nuevas características de los equipos y los navegadores. Pero a no ser que tengamos la posibilidad de rediseñar nuestro sitio cada 6 meses, posiblemente la mejor idea sea optar por las alternativas más clásicas y continuistas en la mayoría de las ocasiones.

7. Crea un blog de empresa

Día a día los blogs se consolidan como uno de los aspectos fundamentales de las estrategias de presencia en internet y son un estupendo vehículo para captar nuevos visitantes a nuestra página. Crea un blog y escribe sobre lo que sabes y conoces, sobre las novedades en tu entorno y



en tus servicios y proyectos. De a poco, te darás cuenta que los lectores van accediendo a tus contenidos y los buscadores (Google, Bing y otros) indexan un mayor número de páginas (debido a cada post que has publicado).

8. Añade imágenes y videos propios

No siempre es cierto que una imagen valga más que mil palabras, pero las imágenes son una parte fundamental de nuestra web y es recomendable personalizarlas todo lo posible. Intenta recurrir a imágenes prediseñadas y a los bancos de fotos sólo cuando sea realmente necesario. Tu negocio tiene su imagen propia. ¡Muestral!

9. Trabaja el SEO

La optimización de la web para buscadores es totalmente necesaria para el éxito de nuestro proyecto en internet. Evita todas las promesas de posicionamientos rápidos y sin esfuerzo, las granjas de enlaces, las copias de contenidos de terceros y cualquier práctica de dudosa ética. El SEO honesto y perdurable en el tiempo es el único que te ofrecerá resultados reales y satisfactorios.

Finalmente y el más importante:

10. Sé tú mismo

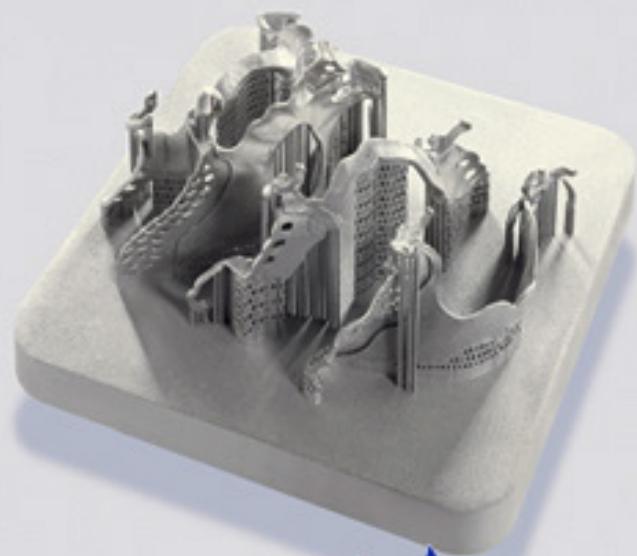
La principal fortaleza de un negocio está en su identidad y en su diferenciación de la competencia por calidad, precio, trato al cliente, etc. Traslada todo lo que sabes de tu negocio a internet y personaliza tu web para adecuarse a tu mensaje. No te conformes con una plantilla genérica que te permitirá tener una web funcionando en un tiempo record. La adecuación de tu sitio a tu negocio será lo que marque la diferencia entre el éxito y el fracaso de tu proyecto en Internet.WD



Sistema de
Sinterizado de
metales por
Láser



**Por cada 6 metales realizados
por este sistema lleva uno gratis**



Monjas 527 Of. 901 Santiago
Mesa Central 29636320
www.beraudent.cl - info@beraudent.cl


Beraudent
Laboratorio dental y Centro CAD CAM



Rejuvenecimiento Facial

CURSO TEÓRICO | PRÁCTICO | DEMOSTRATIVO

Odontólogos
Profesionales del Área Salud

Urgencias
en Clínica

Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas
en la Práctica Clínica y Estética

Clínica con
Pacientes

En nuestro curso, el alumno realizará los
procedimientos clínicos aprendidos en la
etapa teórica.

26, 27, 28 julio 2013

Próximas Fechas: 30 y 31 de agosto, 01 de septiembre

DICTANTES

Prof. Dr. Andrés Gaete Navarro

- Cirujano Dentista, U. Valparaíso
- Coordinador Académico de Diplomado de Rejuvenecimiento Facial y Estética Odontológica, Universidad de la Frontera Santiago
- Magíster en Gestión de Organizaciones (MBA), U. Valparaíso
- Máster en Implantología, Rehabilitación Oral y Estética, ESI Barcelona.

Prof. Dr. Manuel Novajas Balboa

- Médico Cirujano, U. Valparaíso
- Especialista en Cardiología y Cirugía Cardiovascular (Bélgica)
- Miembro de la Sociedad Chilena de Trasplante

Sra. Elena Palma Heinz

- Tecnólogo Médico

ÁCIDO HIALURÓNICO

PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

Anatomía y función de la piel.
Proceso de envejecimiento.
Estructura y función del producto biológico Ácido Hialurónico (descripción y propiedades).
Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales e Indicaciones Clínicas de las diferentes reticulaciones.
Dosisificación. / Contraindicaciones. / Riesgos.
Técnicas de Aplicación. / **Fotografía clínica.**
Cuidados de la piel pre y post procedimiento, medicamentos complementarios, controles y re-aplicación.
Casos clínicos.

Clinica con Pacientes

TOXINA BOTULÍNICA

PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

Anatomía y función muscular facial.
Aspectos legales.
Farmacodinamia de la Botulina.
Resultados Clínicos esperados y tiempo de duración del efecto.
Presentación y Preparación de las diferentes marcas comerciales.
Dosisificación.
Contraindicaciones. / Riesgos.
Técnicas de aplicación
Selección de músculos a tratar en sector odontoestomatológico.
Fotografía clínica.
Preparación de la piel para aplicación (limpieza, anestesia).

Clinica con Pacientes

PLASMA RICO EN FACTORES DE CRECIMIENTO (PRGF)

PARTE DEL CONTENIDO TEMÁTICO

Introducción y descripción histórica de la técnica.
Fundamentación Biológica/ Histológica y Fisiológica del PRGF.
Beneficios biológicos.
Indicaciones y Contraindicaciones.
Riesgos.
Técnicas de aplicación.
Manejo de Urgencias y Situaciones Críticas en la Práctica Clínica y Estética
Fotografía clínica.
Clinica con Pacientes:
Preparación de PRP.
Conocimiento y uso de centrífuga / calibración.
Activación de PRP con Cloruro de Calcio.

Lugar: Andrés de Fuenzalida 55, Providencia

Matrícula: \$100.000 - descontable del curso

Valor por Módulo (1 Módulo, 1 día): \$ 470.000

Valor Curso Completo (3 Módulos): \$ 1.200.000

Más Información: E-mail: cursos.conchile@gmail.com

Tel.: +(562) 2.231 96 17 - Celular: +(569) 54099919